

ISSN 2077-3153

# НАУЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Научно-аналитический журнал



В номере | Факторы, влияющие на эффективность  
функционирования и развития венчурного  
предпринимательства

Анализ развития Private Banking в России

Анализ ликвидности банковского сектора

Сущность гражданско-правовых сделок и  
признание их недействительными

4/2015

# Научная перспектива

## Научно-аналитический журнал

Периодичность – один раз в месяц

№ 4 (62) / 2015

### Учредитель и издатель

Издательство «Инфинити»

### Главный редактор

Хисматуллин Дамир Равильевич

### Редакционный совет

Р.Р.Ахмадеев

И.В.Савельев

И.С.Гинзбург

А.Ю.Сафронов

И.Ю.Хайретдинов

К.А.Ходарцевич

Точка зрения редакции может не совпадать с точкой зрения авторов публикуемых статей. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Научная перспектива», допускается только с письменного разрешения редакции.

### Адрес редакции:

450000, Уфа, а/я 1515

Адрес в Internet: [www.naupers.ru](http://www.naupers.ru)

E-mail: [post@naupers.ru](mailto:post@naupers.ru)

© Журнал «Научная перспектива»

© ООО «Инфинити»

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации)

Свидетельство о государственной регистрации **ПИ №ФС 77-38591**

ISSN 2077-3153 печатная версия

ISSN 2219-1437 электронная версия в сети Интернет

Тираж 750 экз. Цена свободная.

Отпечатано в типографии «Принтекс»

---

## СОДЕРЖАНИЕ

---

### ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

<i>Е.Е. Коба, Н.В. Васина, Е.Е.Коба.</i> Социально-психологические методы управления структурными подразделениями	6
<i>С.П. Бараненко, А.В. Бусыгина.</i> Факторы, влияющие на эффективность функционирования и развития венчурного предпринимательства	10
<i>А.В. Бусыгина.</i> Методическая концепция исследования эффективности венчурного предпринимательства	19
<i>О.С. Калинина.</i> Современные проблемы управления человеческими ресурсами, современный и зарубежный опыт	26
<i>Е.С. Петина.</i> Бенчмаркетинг как инструмент повышения конкурентоспособности кровельных материалов	28
<i>Д.Д. Ли-мон-хва.</i> Особенности отраслевой конкуренции телекоммуникационных компаний	30
<i>К.М. Ратникова.</i> Анализ развития Private Banking в России	33
<i>А.В. Неронова.</i> Проблемы формирования эффективной системы управления качеством услуг на предприятии индустрии гостеприимства и туризма	36
<i>А.А. Щинов.</i> Совершенствование методического подхода к разработке производственной программы нефтяной компании	39
<i>Г.Ю. Тихонов.</i> Разработка методики выбора подхода к стратегическому планированию	41
<i>Д.В. Гурбанов.</i> Применение процессного подхода в управлении девелоперским проектом	43
<i>Д.Н. Фокин.</i> Экономические особенности интеграции облачных технологий в корпоративные коммуникации	46
<i>А.В. Милютина.</i> Анализ ликвидности банковского сектора	49
<i>А.М. Мартынов.</i> Тенденции и перспективы формирования Евразийского экономического союза	55

---

## ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

<i>С.С. Зайцева, Д.Р. Минеева, Н.З. Хаймурзина. Сущность гражданско-правовых сделок и признание их недействительными</i>	58
<i>А.В. Алкамян. Последствия недействительности анτισоциальных сделок: новеллы гражданского законодательства</i>	60
<i>Е.А. Гараева. Проблема педофилии в современной России</i>	62
<i>М.Ю. Тимофеева. Регулирование деятельности некоммерческих организаций в России и странах Европы</i>	64
<i>А.В. Цыденова. Конституционные основы налогообложения в Российской Федерации</i>	66
<i>А.В. Цыденова. Современные принципы налогообложения в Российской Федерации: классификация и актуальность применения</i>	68
<i>В.Д. Переведенцев. Смертная казнь в России</i>	71
<i>Т.С. Бугулова. Личные права и свободы вынужденных мигрантов</i>	74
<i>Т.Ц. Жанчипова. Государственно-правовые механизмы защиты прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации</i>	77

---

## ФИЛОСОФИЯ

<i>Н.Д. Артемчук. Права человека как концепт философского дискурса</i>	80
<i>М.Н. Кулиева. Интерпретация категории толерантность в Коране: исторические и культурологические аспекты</i>	83

---

## ФИЛОЛОГИЯ

<i>У Лижу. Культурные факторы в процессе перевода русских фразеологизмов</i>	85
<i>Хоссейни Амир, Фузие Ганбари-Эрди. Семантика отрицания и способы ее имплицитного выражения</i>	88
<i>Н.И. Натарева. Специфика безличных предложений в поэтическом тексте (на примере поэзии Е. А. Евтушенко)</i>	92
<i>И.С. Семенова. Специфика формирования учебно-познавательной компетентности на уроках иностранного языка в классах с технологическим уклоном</i>	94
<i>Д.Ж. Маутбаев. Анализ существующих словарей тезаурусного типа</i>	97
<i>Н.В. Понамарева. Субъектно-адресатные отношения: средства и способы их текстовой фиксации в раннем немецком прозаическом романе</i>	99

---

## СОЦИОЛОГИЯ

<i>М.В. Андреев. Психолого-педагогическая готовность ребенка к обучению в школе</i>	103
---	-----

---

## ПЕДАГОГИКА

*Р.Р. Садеков, О.Ю. Сенаторова.* Педагогические особенности подготовки сотрудников МВД России к выполнению нормативов по профессиональной служебной и физической подготовке 105

*А.М. Абдуллина.* Методика преподавания теоретической механики на лекциях – учет балльно-рейтинговой системы 108

---

## ГЕОЛОГИЯ И ГЕОГРАФИЯ

*С.М. Данильев, Н.А. Данильева.* Решение прямой и обратной задачи георадиолокационных исследований вертикальных стволов шахт 111

---

## СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

*В.М. Габидулин.* Хозяйственное долголетие – породный признак коров русской комолой породы 114

---

## ХИМИЯ И БИОЛОГИЯ

*Г.И. Трофимова, В.Г. Черемисина.* Река Иня – Духовный потенциал Кузбасса 117

---

## ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

*Р.Ю. Косинов, К.Т. Кошеков, Ю.Н. Кликушин.* Метод краткосрочного прогноза землетрясений с использованием идентификационного измерения сейсмограмм 122

*А.Ю. Новиков, И.Ю. Голиков.* Обоснование возможности применения онтологического подхода к решению задачи информационного поиска с учетом семантики 125

*Д.В. Серпокрылов, Б.Э. Забержинский.* Устаревание информационных технологий: причины, особенности, тенденции и методология 128

*Р.П. Капустин.* Кольцевой источник – сток идеальной жидкости 130

*А.В. Патраль.* Цифровой формат индикатора с параллельным отображением знаков 136

## СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ СТРУКТУРНЫМИ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ

**Екатерина Евстафьевна КОБА**

доктор экономических наук  
зав. кафедрой бухгалтерского учета и аудита  
Технологического университета Московской области

**Надежда Васильевна ВАСИНА**

кандидат психологических наук  
Проректор по международному сотрудничеству  
и интеграции в образовательное сообщество  
Технологического университета Московской области

**Екатерина Евгеньевна КОБА**

кандидат экономических наук  
доцент кафедры бухгалтерского учета и аудита  
Технологического университета Московской области

**Аннотация.** Социально-психологические методы управления требуют, чтобы на постах руководителей были люди достаточно гибкие, которые могут учесть многие аспекты управления, и прежде всего, сплотить коллектив. В статье проведены социометрические исследования, которые позволили изучить состояние психологического климата в коллективе, выявить его неформальную структуру, а также мотивы, вызывающие определенную систему связей между членами данного коллектива.

**Ключевые слова:** руководитель, степень интегративности, анкетирование, структурная модель коллектива.

19 сентября 2003 г. в Берлине на совещании министров образования Европы под Болонским заявлением о формировании единого европейского пространства высшего образования появилась подпись России. Тем самым наша страна влилась в так называемый Болонский процесс как его равноправный участник. Кроме России в Болонский процесс вошли страны СНГ. Исследование развития образования в странах СНГ позволяет сделать вывод о том, что характерным признаком присущим всем странам является скорость по времени реформ и модернизация сложившейся системы образования в СССР, что оказало негативное последствие в образовательном процессе [2].

Для снижения негативных последствий в образовательном процессе необходимо предъявлять новые требования к уровню образования, технологиям обучения, а соответственно остро ставить вопросы компетенции

руководителей высшей школы в целом, и структурных подразделений в частности.

Существуют различные понятия «руководитель». Чаще всего считается что руководитель – это член организации, который имеет право назначать других членов организации на определенные рабочие места, определять характер их работы. Он несет ответственность за решение задач данного коллектива. В известной мере руководитель – это тот, кто отвечает за выполнение другими людьми их работы.

Руководитель должен обладать многими качествами, которые давали бы ему право руководить, принимать решения, определять направления, политику в области образования. Он должен иметь деловую и профессиональную подготовку, уметь в самой сложной ситуации сплотить и мобилизовать коллектив на решение необходимой задачи, при этом он должен уметь использовать все формы воздействия: принуждение, побуждение и убеждение.

Принуждение — это есть форма непосредственного воздействия независимо от желания или мнения исполнителя. В наибольшей степени ей соответствует такой оперативный вид управления, как приказ.

Побуждение применяется в условиях, когда учитываются интересы исполнителя и делается попытка связать их с интересами организации. В оперативном деятельности ему более всего соответствует просьбы.

Убеждение используется на основе привлечения исполнителя к совместному решению общих задач работы. Ему соответствует такой вид управления, как со-



вет (рекомендация).

На практике все три формы воздействия переплетаются, взаимодействуют и часто дополняют друг друга. Искусство руководителя определяется тем, как он умеет в конкретной ситуации применять ту или иную форму.

По характеру исполнения работники делятся на активных, равнодушных и резистентных.

Активный исполнитель проявляет инициативу, хорошо понимает указание, точно и аккуратно выполняет все основные элементы задания, интересуется целями организации и стремится самостоятельно участвовать в ее делах.

Равнодушный исполнитель пассивно воспринимает указания, проявляет безразличие к содержанию работы и делам организации, выполнив задание, тотчас же покидает место работы.

Резистентный исполнитель оказывает сопротивление воздействию, часто и без повода вступает в пререкания с руководством, критикуя организацию, не стремится участвовать в ее делах.

Каждый из этих типов также может быть подразделен, например активные исполнители проявляют добросовестную активность, показную активность и т. д. Тот или иной тип исполнителя зависит от конкретных условий работы, от умения руководителя, от характера работника и т. п. Одной из задач руководства является правильный подбор исполнителей в соответствии с общими целями и индивидуальными особенностями каждого. Исполнению, как своеобразному и сложному делу, надо так же учить, как учат руководству.

Социально-психологические методы управления требуют, чтобы на постах руководителей были люди достаточно гибкие, которые могут учесть многие аспекты управления, и прежде всего, сплотить коллектив. Несомненно, это — сложная, а иногда и филигранная работа, которой должен буквально каждый день заниматься руководитель. Очень важен в этом плане подбор как руководящих кадров, так и преподавателей. При этом нужно учитывать то обстоятельство, что необходимы разные качества для руководства коллективом, в котором преобладают женщины или, наоборот, мужчины, важно также знать, какие условия управления сложились в коллективе и т. д. Можно назвать немало особенностей, которые следует учесть при подборе кадров ведущих кафедрами. Но для сплоченности коллектива как главной оценки уровня его работоспособности нужно учитывать факторы, воздействующие на его укрепление (соотношение мужчин и женщин, семейных и одиноких, примерная одинаковость характера, общность личных интересов, склонностей, взаимные симпатии).

Огромна сложность формирования сплоченного коллектива. Однако определенную роль в ней играет и вся управляющая система. И она должна в этом видеть одну из своих главных задач. Руководителям следует добиваться, чтобы члены кафедры четко знали цели, поставленные перед вузом. Все это нацеливает коллектив на преодоление трудностей, на решение тех или иных задач. Каждый преподаватель должен чувствовать себя не только ответственным за выполнение образовательного процесса, но и знать, что его труд при-

носит огромную пользу учебному заведению.

Сущность деятельности любого человека предопределяет правильный выбор им целей. Это позволит человеку определить свои потенциальные возможности, т.е. определить, умеет ли он должным образом реализовать свой потенциал, имеются ли для этого определенные условия (стартовый капитал, общественные связи, определенная команда, необходимые идеи).

Основой потенциала человека являются качества, заложенные природой. Это относится, прежде всего, к здоровью (физическому и психическому), творческим способностям и, до некоторой степени, к нравственной ориентации личности.

Умения включают гамму субъективных ограничителей позволяющих или не позволяющих освоить определенную сферу деятельности: организационные и волевые способности, коммуникабельность, самостоятельность, память, скорость мышления и т.д. Устремления связаны с потребностями и движущими мотивами (что интересует и что стимулирует данного человека в его деятельности).

В деятельности кафедры важно учитывать психологическую совместимость, систему взаимоотношений, обращая пристальное внимание на социометрический статус коллектива, то есть нравственные нормативы, качества людей, которым отдается предпочтение и на которые ориентируются члены кафедры.

Отдельные из этих элементов можно выделить и измерить. Социометрические исследования позволяют изучить состояние психологического климата в коллективе, выявить его неформальную структуру, а также мотивы, вызывающие определенную систему связей между членами данного коллектива.

Психологический климат - это фиксируемое состояние межличностных отношений в коллективе, которое выражается групповой интегративностью, неофициальной структурой коллектива и т.п.

Для того чтобы получить более или менее ясное представление о неофициальной структуре коллектива, нами было проведено анкетирование членов кафедры бухгалтерский учет, на предмет, как члены кафедры относятся друг к другу.

Все ответы были сгруппированы по трем формам отношений: симпатия (+), равнодушие (0) и антипатия (-). В результате составлен социометрический статус каждого члена коллектива, на основании этого взаимоотношения в коллективе и его неофициальную структуру изобразили графически.

**Социометрический статус** - отражает неофициальное положение, которое занимает тот или иной член в изучаемом коллективе, является ли этот человек неформальным лидером.

По своему социометрическому статусу человек может входить в одну из четырех групп: группу избранных, приемлемых, изолированных или отверженных.

Способность коллектива сохранять свою структуру (интегративность) определяется по формуле:

$$K = 1 - \frac{A}{B},$$

где: K - коэффициент степени интегративности кол-





дальнейшем избрать заместителя заведующего кафедрой и создать коллектив преподавателей, способных на выполнение задач поставленных перед системой высшего образования.

Уровень оценки потенциала можно определить, используя критерии и признаки. Для оценки потенциала между заведующими кафедрами нами разработана таблица 2.

Как видно из ниже представленной таблицы 11 из 30 названных критериев и признаков относятся к высшему VI уровню, что свидетельствует о достаточно высоком потенциале личности заведующего кафедрой. На основании таблицы 2 можно провести оценку среди заведующих кафедрами, определить их уровень, а затем использовать для назначения соответствующих надбавок и доплат. ■

Таблица 2 - Уровень оценки потенциала заведующих кафедрами высшего учебного заведения

Критерий	Весовой коэффициент критерия, %	Максимальное количество баллов	Признак	Весовой коэффициент признака в критерии, %	Максимальное количество баллов	Количество баллов	Уровень
Знания и опыт	25	250	Профессиональные знания.	30	75	55	V
			Опыт.	30	75	55	V
			Навыки решения задач.	25	63	63	VI
			Дополнительные знания и опыт.	10	25	25	VI
			Знания мировых стандартов работы.	5	12	2	II
Мышление	25	250	Способность видеть главное.	30	75	40	IV
			Адекватность мышления.	30	75	40	IV
			Емкость мышления.	15	37	30	V
			Нестабильность.	15	37	30	V
			Интуиция.	10	26	26	VI
			Квалифицированность управленческих решений	30	45	45	VI
Принятие решений	15	150	Точность оценки последствий.	30	45	30	V
			Быстрое принятие решений.	20	30	30	VI
			Самостоятельность.	15	23	12	IV
			Теоретическое обоснование.	5	7	6	V
Ответственность	20	200	За достижение цели.	30	60	45	V
			Профессиональная.	25	50	40	V
			Материальная.	20	40	40	VI
			Индивидуальная.	20	40	40	VI
			За правовые нормы.	5	10	10	VI
Информационные связи и контакты	10	100	Целевое использование знаний специалистов.	30	30	30	VI
			Внешняя коммуникативность.	30	30	25	V
			Внутренняя коммуникативность.	25	25	20	V
			Использование информационных сетей.	10	10	6	IV
			Использование библиотечных сетей.	5	5	1	II
Профессиональные характеристики	5	50	Эффективность труда.	30	15	8	IV
			Лояльность.	30	15	12	V
			Целеустремленность.	20	10	10	VI
			Корректность поведения.	10	5	4	V
			Авторитет.	10	5	4	VI
ВСЕГО	100	1000		x	1000	785	x

#### Библиографический список

1. Михеев В. И. Социально-психологические аспекты управления. Стиль и метод работы руководителя. Изд. Молодая гвардия. 1975 г.
2. Коба Е.Е., Овсийчук М.Ф. Развитие сотрудничества в области высшего образования между странами СНГ // Перспективы, организационные формы и эффективность развития сотрудничества ВУЗов стран Таможенного союза и СНГ сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. 2013

## ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ВЕНЧУРНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

**Сергей Петрович БАРАНЕНКО**

*доктор экономических наук, профессор  
АНО ВПО Российская академия предпринимательства*

**Анна Владимировна БУСЫГИНА**

*соискатель  
АНО ВПО Российская академия предпринимательства*

Интенсификацию роста и развития венчурного предпринимательства в национальной экономике необходимо считать приоритетной задачей, имеющей стратегическое значение для обеспечения экономической и прочих видов безопасности Российской Федерации. Современные внешнесредовые условия таковы, что факторы, детерминирующие и опосредующие эффективность функционирования и развития венчурного предпринимательства, имеют многообразное проявление и различное воздействие по силе и направленности действия. Согласно философским словам и словарям по естественным наукам, под фактором стоит понимать "причину, движущую силу какого-либо процесса, определяющую его [процесса] характер или отдельные черты". [1]

Таким образом, под факторами, определяющими специфику функционирования и развития венчурного предпринимательства стоит понимать совокупность причин объективного или субъективного характера, опосредующих достижение венчурными фирмами тех или иных результатов и получение тех или иных эффектов. Факторы, опосредующие специфику функционирования и развития венчурного предпринимательства, принято рассматривать с некоторого множества позиций, в частности:

- с точки зрения средового влияния: внешние и внутренние факторы (или факторы внешней и внутренней среды);
- с точки зрения сфер влияния: политические, экономические, технологические, социальные, институциональные и прочие факторы;
- с точки зрения уровня влияния: глобальные, страновые, макроэкономические, макроэкономические факторы;
- сложно классифицируемые и идентифицируемые факторы: трансформационные, транзакционные, реструктуризационные и прочие факторы.

Представленные выше классификационные ос-

нования для систематизации факторов, опосредующих специфику функционирования и развития венчурного предпринимательства в достаточной мере полно очерчивают все возможные причины, которые могут повлиять на деятельность отдельно взятой венчурной фирмы (или их совокупности). Но в то же время из виду упущено одно, достаточно важное классификационное основание, и это основание лезет рассматривать с точки зрения восприятия окружающей реальности, то есть с объективной или субъективной точки зрения.

Итак, по нашему мнению, факторы, опосредующие специфику функционирования и развития венчурного предпринимательства, можно объединить в две большие группы: факторы объективного влияния и факторы субъективного влияния. Такой тезис следует из того, что частично специфика эволюционирования хозяйствующих субъектов, в том числе и венчурных фирм, зависит от влияния объективных факторов и частично – от влияния субъективных факторов. При этом, влияние субъективных факторов по силе и выраженности действия может многократно превышать силу и выраженность действия объективных факторов. Связано это с тем, что индивид (сотрудник или руководитель) хозяйствующего субъекта, сообразуясь с собственными представлениями о закономерностях роста и развития бизнеса, направлений приложения деловой активности, принимает те или иные решения, которые по его субъективному мнению будут когерентны происходящим изменениям во внешней или внутренней среде.

Однако интерпретация изменений внутрисредового или внешнесредового пространства не всегда является верной с индивидуальной точки зрения, потому принимаемые решения могут иметь преднамеренные или непреднамеренные ошибки, что, во-первых, может снижать эффективность функционирования и развития бизнеса венчурного пред-

принимательства. А, во-вторых, таковые ошибки могут потенцировать рост рисков венчурного предпринимательства до критического или катастрофического уровня, что в свою очередь приводит преждевременному завершению жизненного цикла отдельно взятой фирмы. При этом мы предлагаем рассматривать субъективные риски венчурного предпринимательства с позиции предположения (*ex ante* – таковые факторы могут иметь место, но не обязательно, что они проявят себя в негативном аспекте), а также с закономерной позиции (*ex post* – таковые факторы являются результатом преднамеренных или непреднамеренных управленческих действий, что приводит к определённому и не положительно оцениваемому результату).

Объективные факторы, опосредующие специфи-

ку функционирования и развития венчурного предпринимательства, мы предлагаем рассматривать в общепринятом четырехмерном контексте: политические (административные), экономические, технологические и социальные (трудовые) с точки зрения среды происхождения (внешняя или внутренняя среда). Соответственно, во внешней среде эти факторы будут обусловлены спецификой странового или регионального развития экономики и общества, во внутренней среде эти факторы будут обусловлены объективно необходимыми трансформациями, направленными на совершенствование бизнес-модели развития венчурной фирмы или отдельных компонент этой бизнес-модели.

На основании все сказанного мы можем представить структурированную схему факторов, оказывающих влияние на деятельность венчурных фирм (см. рисунок 1).

Предлагается рассмотреть указанные на рисунке факторы, опосредующие специфику функционирования и развития венчурного предпринимательства, несколько подробнее. Начать целесообразно с объективных факторов влияния. Итак, объективные факторы влияния не только конституируют внешнюю среду деятельности венчурных фирм, но и определяют изменения, происходящие во внутренней среде.

Политические факторы внешней среды представляют собой явления, которые с одной стороны не всегда явно связаны с экономическими (технологическими, социальными и прочими) процессами, но с другой стороны политическая составляющая играет важнейшую роль в институализации предпринимательской деятельности. Общеизвестно, что в политическом контексте государственное регулирование экономических и прочих процессов может быть выражено патерналистской, либеральной или консервативной моделью. Каждая из указанных моделей имеет свои преимущества и недостатки.

Так, например, патерналистская модель предполагает глубокое и системное

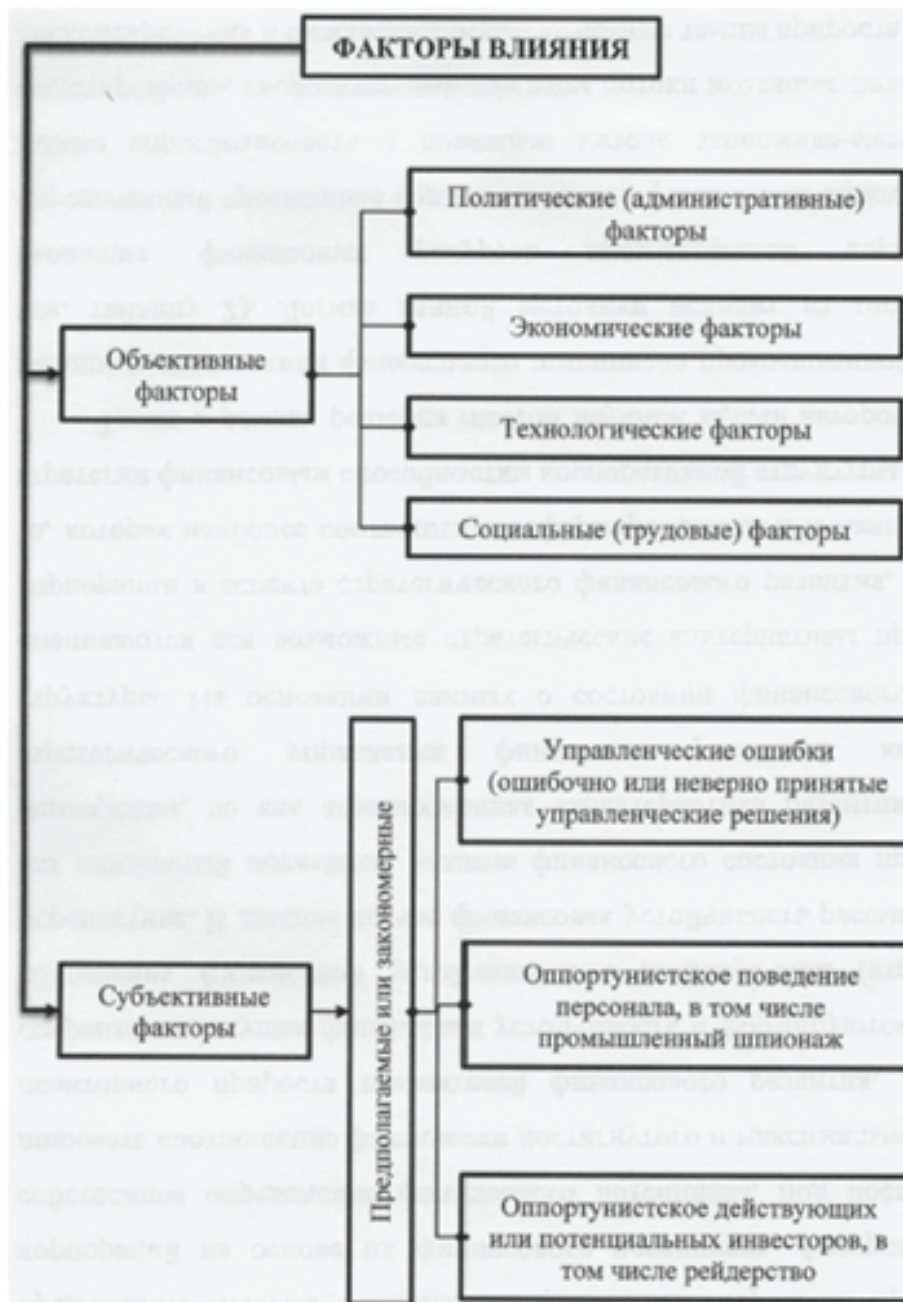


Рисунок 1 – Классификация факторов, оказывающих влияние на эффективность функционирования и развития венчурного предпринимательства в промышленно-производственном комплексе [2]

участие государства в различных процессах. В аспекте рассматриваемой нами тематики, патернализм относительно развития венчурного предпринимательства означает всемерную государственную поддержку данному сегменту через совокупность различных инструментов. Патернализм в поддержке венчурного предпринимательства особенно развит в отдельных странах Европейского союза, для венчурного предпринимательства создаются особые организационно-правовые и фискальные режимы, выделяются специальные гранты и субсидии.

Консервативная модель государственного регулирования тех или иных процессов, протекающих внутри социально-экономической системы, состоит в том, что государство, как институциональный актор, принимает на себя часть ответственности за развитие той или иной сферы.

Применительно к венчурному предпринимательству консервативный подход выражается в содействии устойчивому разогнтому сегменту через ряд последовательно реализуемых мер. Но при этом, таковое содействие дифференцировано по различным критериям и предлагает постоянный контроль уровня отдачи в виде роста эффективности венчурной деятельности. В частности, российскую модель государственной поддержки венчурного предпринимательства можно с определенными допущениями признать консервативной.

Либеральная модель государственного регулирования различных процессов предполагает значительное дистанцирование государства от участия в процессах, протекающих в национальной социально-экономической системе. В данной модели государство создает условия, способствующие появлению мотивации к осуществлению венчурной деятельности, также формирует относительно равные конкурентные условия. При этом значительных льгот, субсидий или иных преференций не предполагается. В частности, в настоящее время либеральная государственная модель регулирования экономики и общества представлена в США и Канаде.

Можно относительно долго рассуждать о том, какая из моделей государственного регулирования тех или иных процессов наиболее приемлема в части способствования эффективному функционированию и развитию сегмента венчурного предпринимательства, но не получить при этом конечных достоверных результатов. По нашему мнению, все рассмотренные выше модели эффективны в той или иной мере, поскольку показатели деятельности венчурной и в целом научно-технологической производственной сферы сопоставимы во всех моделях. На рисунке 2 представлено сравнение отдельных показателей наукоемкости и наукоотдачи во Франции (патерналистская модель), России (консервативная модель), в США и Канаде (либеральная модель).

Очевидно, что развитие США, Франции и Канады достаточно наукоемкое, Россия отстает по показателю численности научно-технических работников от этих стран в среднем более чем в 4 – 5 раз, при этом удельный вес расходов на исследования и раз-

работки в ВВП России примерно сопоставим с аналогичными расходами Франции и Канады. Если же обратить внимание на показатели наукоотдачи, то можно отметить, что при более высокой наукоемкости экономического и социального развития Франции и Канады удельный вес высокотехнологичного экспорта этих стран сопоставим с аналогичными российскими показателями. США в достаточной мере опережает Россию по высокотехнологичному экспорту, но при этом и затраты данной страны на науку и технологии многократно превышают российские показатели.

Политические факторы, помимо институализации пространства функционирования и развития венчурного предпринимательства, форм и способов поддержки данного предпринимательского сегмента, опосредуют трансформацию социальных, экономических и технологических процессов. В частности, политические решения относительно положения Российской Федерации на международных рынках, как следствие геополитических изменений, оказывают влияние на динамику, направленность и интенсивность этих процессов. Выше мы уже приводили отдельные экспертные мнения об изменении суверенных рейтингов РФ, здесь же отметим, что имеется отдельное субъективное мнение С. Глазьева о том, что политическая изоляция России весьма выгодна европейским и североамериканским странам, поскольку научно-технический и технологический венчурный потенциал национальной экономики и социума достаточно высок и составляет объективную угрозу для развития венчурного (инновационного) предпринимательства в указанных странах. [4]

Политические факторы микроэкономического уровня стоит рассматривать как административные, то есть факторы, определяющие политику управления конкретным хозяйствующим субъектом (в том числе и венчурной фирмой). Политика управления фирмой (администрирование) имеет взаимосвязь с политическими процессами макроэкономического и глобального уровня. В частности, политическая изоляция Российской Федерации на фоне введенных санкций требует пересмотра многих аспектов внешнеторгового взаимодействия предпринимательских субъектов, в том числе осуществляющих деятельность в венчурной сфере. Так, например, только за последний год (с середины 2014 года по середину 2015 года) в отдельных отраслях российской промышленности были реализованы меры импортозамещения [5], следствия которых можно оценивать в положительном аспекте. Кроме этого, своевременная оптимизация политики управления фирмой в контексте своевременного реагирования на макро-политические и глобальные изменения, происходящие во внешней среде, позволяет повысить эффективность деятельности данной фирмы и найти новые открывающиеся возможности её развития.

Следующая группа объективных факторов – это экономические факторы, опосредующие специфику





Рисунок 2 – Показатели научно-технологического развития стран, использующих различные модели государственного управления (по состоянию на 2013 год) [3]

функционирования и развития венчурного предпринимательства. На макроуровне данные факторы определяют общий тренд, в рамках которого будет развиваться вся национальная экономика и в том числе её ключевые промышленные отрасли. А на микроэкономическом уровне (уровне отдельно взятых венчурных фирм) также имеет место быть смена фаз развития, которая в данном случае представляет собой жизненный цикл фирмы. Как правило, для наиболее оптимального и наиболее устойчивого развития венчурное предпринимательство должно иметь жизненный цикл, в целом согласованный в фазовых переходах с текущей экономической волной.

С л е д у ю щ а я группа факторов, оказывающих влияния на эффективность деятельности венчурного предпринимательства, - это социальные факторы (на микроэкономическом уровне – эти факторы необходимо интерпретировать как трудовые). Предпринимательская активность или деловая активность - это основной источник, обеспечивающий создание рабочих мест, иными слова-

ми- предпринимательство, в том числе и венчурное, представляет собой необходимый ресурс, способствующий обеспечению занятости населения. И в Российской Федерации, и в зарубежных странах (не только в странах с постиндустриальной экономикой, но и в странах с транзитивной экономикой) основная часть рабочих мест создаётся не государством, но именно предпринимательским сектором. В частности, в период перехода к рынку (в 1991 – 1992 гг.) занятость граждан Российской Федерации в государственном секторе экономики составляла порядка 70% и лишь 19% граждан осуществляли свою деятельность в частно-предпринимательском секторе (рисунок 3).



Рисунок 3 – Соотношение занятости населения в государственном и частно-предпринимательском секторе российской экономики [6]



Но уже в 2007 – 2008 гг. частное предпринимательство стало обеспечивать порядка 57% всех рабочих мест в национальной экономике, чему не в малой степени способствовали процессы приватизации и разгосударствления экономики. В настоящее время частно-предпринимательский сектор обеспечивает порядка 61% всех рабочих мест в национальной экономике. Однако при этом, стоит отметить, что инновационная сфера (сфера исследований и разработок) обеспечивает не более 1 – 2% всех рабочих мест в национальной экономике, при этом объективно прослеживается тенденция к снижению занятости в наукоемком сегменте предпринимательства (см. рисунок 4).

имущественно в трудовом контексте. Но в то же время, взаимоотношения конкретной венчурной фирмы с внешней средой необходимо рассматривать не только через призму экономических и межорганизационных, но через призму социальных связей. Новации, идеи для новаций, а также способы и формы продвижения наукоемкой продукции (товаров, работ, услуг) зиждятся на совокупности разнонаправленного влияния социальных факторов. Кроме этого, именно социальный контекст формирует имидж и бренд венчурной фирмы. Поэтому социальные факторы имеют не меньшую, а в иных случаях даже большую значимость в обеспечении эффективности деятельности венчурного предпринимательства.

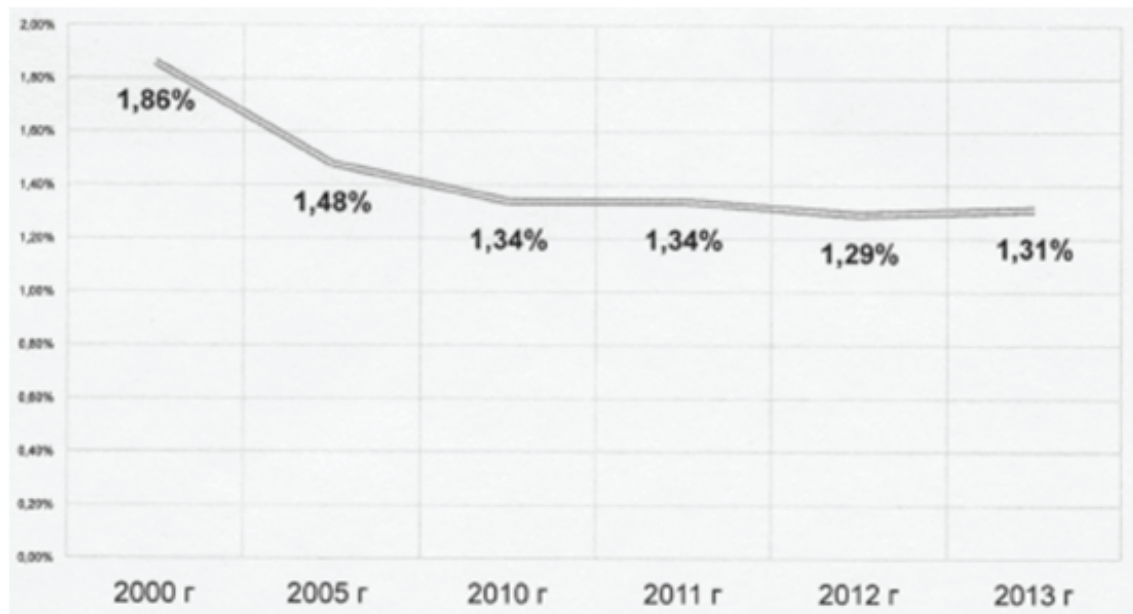


Рисунок 4 – Динамика занятости населения в наукоемком секторе российской экономики [6]

Очевидно, что наукоемкая сфера с одной стороны не играет значительной роли в обеспечении рабочих мест, но с другой стороны и не является привлекательной в качестве работодателя.

Для венчурного предпринимательства социальные факторы важны не только в контексте обеспечения трудовыми ресурсами, но ещё и в контексте качества общественного развития. Безусловно, не секрет, что общественное развитие весьма инертно, поскольку перестройка и трансформация социальных процессов происходит достаточно медленно по сравнению с экономическими, технологическими и политическими процессами. Поэтому социальные факторы, а именно трудовая активность и трудовая мобильность в сфере венчурного предпринимательства, понимание и осознание обществом важности данного сегмента экономики, готовность населения проявлять свои деловые и когнитивные качества в наукоемкой деятельности, в общем случае отражают характер развития венчурного предпринимательства.

На микроэкономическом уровне (уровне отдельных венчурных фирм), как уже было показано выше, социальные факторы рассматриваются пре-

Следующая группа факторов, которые оказывают влияние на эффективность функционирования и развития субъектов венчурного предпринимательства (венчурных фирм), – это технологические факторы. Выше мы уже неоднократно указывали на то, что технологии – есть движитель развития глобальной экономики и мировых общественно-политических процессов.

Более того, стоит отметить, что технологии – это еще и генератор потребительского спроса, который может быть как инертным, так и опережающим в зависимости от индивидуальных предпочтений потребителей. Еще во второй половине XX века Д. Белл обосновал, что трансформация социально-экономического пространства возникает в результате явлений, происходящих в рамках цепочки технологических перемен. В соответствии с данной идеей, Д. Белл сформулировал так называемую "технологическую лестницу", предопределяющую развитие глобального производственно-промышленного сектора, данная лестница включает пять основных ступеней [7, с. 156]:

1) натурально-мануфактурное и индустриальное хозяйствование на основе эксплуатации ресурс-

ной базы (сельское хозяйство, разработка недр и добыча полезных ископаемых);

2) легкая промышленность и пищевая промышленность, функционирующие на основе эксплуатации сельскохозяйственных ресурсов;

3) тяжелая промышленность и машиностроение, функционирующее на основе эксплуатации прочих природных ресурсов (полезных ископаемых и т.п.);

4) высокотехнологичная промышленность, функционирующая на основе эксплуатации ранее накопленных и текущих фундаментальных и прикладных знаний;

5) высокотехнологичная промышленность будущего, базирующаяся на научных достижениях, ориентированных на долгосрочную перспективу (нано-биотехнологии, космос, информационные технологии нового поколения и т.д.).

Очевидно, что к настоящему моменту национальная и глобальная сфера промышленного производства прошла четыре ступени в своем развитии, и долгосрочной перспективе развитие промышленного производства будет основано на технологиях будущего. Данные технологии общеизвестны и их перечень можно структурировать в несколько основных групп:

- технологии генной инженерии, биотехнологии, фармацевтические технологии, медицинские технологии, а также новые технологии сельского хозяйства;

- космические технологии, в том числе космическая медицина, освоение других планет Солнечной системы, создание колоний и поселений на других планетах;

- технологии автоматизации рабочего и жизненного пространства: промышленная и бытовая робототехника, фотоника, телекоммуникации, квантовая компьютеризация и т.п.;

- технологии энергетической и экологической эффективности: альтернативные и возобновляемые источники энергии, рециклинг вторичных ресурсов, утилизация отходов;

- промышленные технологии, в том числе новые технологии двигательных установок, технологии новых материалов, лазерные технологии, новые технологии промышленного оборудования.

Стоит отметить, что в настоящее время Российская Федерация не является лидером в промышленных технологиях, в отличие от зарубежных стран (см. таблицу 1).

Очевидно, что Российская Федерация не является технологическим лидером, но в то же время в национальной экономике опережающими темпами

развивается космическая и авиастроительная промышленность, тяжелое промышленное машиностроение, а также идет разработка технологий промышленной добычи ископаемых ресурсов в приарктических территориях [9, с. 93-104].

Таблица 1 - Критические глобальные промышленные технологии [8]

Наименование технологического направления	Страна - лидер
Технологии новых материалов	США
Микроэлектронные технологии	Япония
Оптоэлектронные технологии	США, Франция
Лазерные технологии	США
Радиоэлектронные технологии	США
Компьютерные технологии	США, Япония
Информационные технологии	США, Япония
Ядерные технологии	США, Япония
Технологии промышленного оборудования	Германия
Технологии двигательных установок	США
Технологии энергетики и энергосбережения	Германия
Технологии спецхимии и энергонасыщенных материалов	США
Биотехнологии	Япония
Уникальная экспериментальная база	США

Преодоление технологической отсталости в иных отраслях промышленности необходимо рассматривать как вопрос времени, но одновременно нужно понимать, что российская экономика уже исчерпала потенциал ресурсного роста [10], именно поэтому в настоящее время весьма актуален вопрос интенсивного развития венчурного предпринимательства.

Таким образом, выше нами были рассмотрены факторы объективного характера, которые оказывают или могут оказывать влияние на эффективность развития венчурного предпринимательства в целом и его отдельных субъектов (венчурных фирм). Далее представляется необходимым исследовать факторы субъективного характера, оказывающие влияние на эффективность венчурного предпринимательства, и согласно представленной нами схемы (на рисунке 1), данные факторы можно структурировать следующим образом:

- правленческие ошибки (ошибочно или неверно принятые управленческие решения);

- оппортунистское поведение персонала, в том числе промышленный шпионаж;

- оппортунистское действующих или потенциальных инвесторов, в том числе рейдерство.

Рассмотрим указанные факторы несколько подробнее. Итак, первое – это управленческие ошибки. Данный фактор имеет место быть в любой системе управления, поскольку управление осуществляет не идеальный искусственный интеллект, но человек. Поэтому вероятность появления управленческих ошибок весьма существенна. Но наиболее чувствительно к влиянию управленческих ошибок венчурное предпринимательство, поскольку уро-

вень рисков венчурной деятельности достаточно высок, следовательно, любая управленческая ошибка ведет к повышению вероятности реализации рисков событий. В теоретической и практико-методической литературе принято выделять несколько видов управленческих ошибок, в частности [11, с. 81-90; 12, с. 59-65]: задержка в принятии решения, неумение делегировать полномочия, неверная интерпретация событий, неиспользование достаточной информационно-аналитической поддержки в принятии решений, ориентация на собственную интуицию.

По нашему мнению, основная причина управленческих ошибок состоит в неумении менеджмента или руководителей использовать инструменты поддержки принятия решений (информацию, аналитику, средства прогнозирования и моделирования), а также в неумении правильно интерпретировать и идентифицировать происходящие изменения. И та, и другая причина могут иметь критическое или катастрофическое влияние на эффективность функционирования и развития венчурного предпринимательства. Поэтому для устранения причин появления управленческих ошибок оптимально использовать современные программно-аппаратные средства, а также развивать логику управленческого мышления у собственников, топ-менеджеров и линейных руководителей субъектов венчурного предпринимательства.

Вторая группа субъективных факторов, оказывающих влияние на эффективность функционирования и развития субъектов венчурного предпринимательства заключается в оппортунизме персонала (сотрудников венчурной фирмы), которое может иметь предельное проявление в виде промышленного шпионажа, последнее весьма развито в высокотехнологичной сфере. Оппортунистское поведение персонала (сотрудников венчурных фирм) рассматривается через призму асимметрии информации, агентских издержек, возможности компромисса [13, с. 270-276; 14, 212-218].

По нашему мнению, основой оппортунистского поведения персонала субъектов венчурного предпринимательства можно считать несовпадение интересов и целей собственников (инвесторов, акционеров), непосредственных руководителей и исполнительского звена.

Наличие в противоречии интересов есть ключевая проблема, опосредующая появление таких деструктивных элементов социального поведения работников и как оппортунизм и крайняя форма его проявления – промышленный шпионаж. В отдельных исследованиях промышленный шпионаж рассматривается как конкурентная разведка [15, с. 68-72], но мы считаем, что в данном случае конкуренция не является добросовестной, поэтому можно характеризовать промышленный шпионаж, как форму недобросовестной конкуренции, посредством которой осуществляется незаконное получение, использование, а также разглашение информации, представляющую собой коммерческую,

служебную или иную охраняемую законом тайну с целью получения преимуществ при осуществлении предпринимательской деятельности, а равно получения материальной выгоды.

Абсолютно верно указывает А. Каболов [16, с. 76-84], что с понятием промышленного шпионажа, в том числе и в сегменте венчурного предпринимательства, напрямую связано понятие коммерческой тайны. В рамках субъекта хозяйствования, в том числе осуществляющего свою деятельность в сфере венчурного предпринимательства, коммерческая тайна представляет собой перечень сведений о деятельности фирмы, не подлежащих разглашению ввиду возможных убытков, недополучения прибыли и других отрицательных последствий. Круг информации, относящейся к объектам коммерческой тайны, определяется фирмой самостоятельно. Российское законодательство [17] определяет, что незаконное получение и разглашение сведений, составляющих коммерческую тайну, является преступлением в сфере экономической деятельности и влечет за собой уголовную ответственность.

Существует ряд причин промышленного шпионажа, которые характерны прежде всего для высокотехнологичных сегментов предпринимательской деятельности – это прежде всего экономия средств и времени, которые необходимо затратить, чтобы достичь уровня конкурента, занимающего лидирующее положение, или же превзойти его, открыв для себя новые рынки сбыта либо предотвратить в будущем отставания от конкурента, если тот находится в процессе разработки новой перспективной технологии [16, с. 76-84]. Именно поэтому при разработке методики оценки рисков мы уделили особое внимание показателю юридических рисков, рассматривая их через защищенность бизнеса и интеллектуальной собственности в том числе и от промышленного шпионажа.

Но оппортунизм поведения персонала – это лишь один из лишь одна из сторон проявления субъективных факторов, оказывающих влияние на эффективность функционирования и развития венчурного предпринимательства. Вторая значимая сторона проявления этих факторов заключается в оппортунизме инвесторов, в том числе крайняя форма проявления оппортунистского инвесторского поведения – это рейдерство (захват активов). В общем смысле под рейдерством стоит понимать [18, с. 138-142]:

- преднамеренное банкротство хозяйствующего субъекта с использованием различных нелегальных схем в целях получения контроля над активами;
- недружественные слияния и поглощения малых и средних фирм крупными корпоративными структурами в целях присвоения материальных активов и интеллектуальной собственности;
- принуждение текущих собственников / инвесторов к сделке (продаже активов), при этом стоимость активов не является рыночной (как правило, значительно заниженной).

Для сферы венчурного предпринимательства



проблематика рейдерства очень актуальна. Связано это с тем, что венчурные фирмы, как правило, характеризуются быстрым экономическим ростом и развитием. Поэтому, если на начальных этапах (этапах инициации бизнеса) весьма сложно найти инвесторов и бизнес-ангелов, то уже в процессе своего развития деятельность венчурной фирмы становится крайне выгодной, что и может обусловить рейдерский захват. Наиболее защищенными в этом плане являются венчурные фирмы, получившие финансирование от венчурных фондов. Но после выхода стратегического инвестора из венчурного бизнеса ситуация может кардинально измениться. Как правило, выход стратегического или институционального инвестора из венчурного бизнеса осуществляется через первое публичное размещение акций или обратный выкуп. И в том, и в другом случае у одних инвесторов появляется перед другими инвесторами, что стимулирует внутреннюю конкуренцию за активы фирмы и заставляет искать способы, обеспечивающие доминантное положение одного инвестора относительно других. И в данном случае вопросы юридической защищенности бизнеса и активов венчурного предпринимательства остаются в достаточной степени актуальными.

По нашему мнению, влияние субъективных факторов на эффективность функционирования и развития субъектов венчурного предпринимательства может быть значительно более высокой, нежели влияние субъективных факторов, однако при этом в научно-практических публикациях вопросы снижения силы влияния именно субъективных факторов на деятельность венчурных фирм практически не рассматривается.

Так, например, в своих трудах М.О. Погосян, рассматривая объективные факторы, негативно влияющие на успешность функционирования и развития российского венчурного предпринимательства, указывает, что решение совокупности накопленных проблем должно осуществляться в следующих направлениях [19, с. 45-50]:

- развитие фондового рынка;
- разработка действенных способов стимулирования предпринимателей заниматься венчурным бизнесом (налоговые льготы, государственная поддержка, развитие инфраструктуры);
- усовершенствование долгосрочных источников капитала (например, использование активов пенсионных фондов);
- стимуляция создания активных венчурных фондов;

- максимально приблизить центры продвижения технологий к университетам;
- важно юридически закрепить права на дальнейшую коммерциализацию изобретения за его автором;
- популяризация культуры инноваций, повышение информативности населения;
- внедрение механизма страхования венчурных вложений.

Эти меры необходимо дополнить мерами, способствующими снижению вероятности оппортунистского поведения у персонала, а также инвесторов. Среди основных форм снижения вероятности оппортунистского поведения у персонала, и в первую очередь у руководящего состава венчурной фирмы, стоит выделить:

- использование детализованных трудовых контрактов между фирмой и наемным сотрудником, вероятное оппортунистское поведение которого может нанести фирме существенный ущерб;
- использование децентрализованных организационных управленческих структур, в частности: это могут быть дивизиональные, матричные, проектные организационные структуры, в которых взаимодействие персонала строится на партнерских отношениях;
- использование коллективных форм принятия важнейших решений с постоянной обратной связью вышестоящих сотрудников с нижестоящими сотрудниками, а также с собственниками.

Для снижения вероятности оппортунистского поведения среди инвесторов венчурной фирмы целесообразно использовать многокритериальные программы выбора партнеров. Кроме этого эффективным методом снижения вероятности оппортунистского поведения является метод, на устранение доминирования какого-либо инвестора путем уравнивания долей участия в фирме.

Представленная классификация предполагает агрегирование факторов в две основные группы по критерию объективности и субъективности. Влияние группы объективных факторов относительно предсказуемо и прогнозируемо, обусловлено текущими и перспективными изменениями в социальном, экономическом, политическом и технологическом аспекте. Влияние группы субъективных факторов сложно предсказуемое, стохастическое и обусловлено поведенческими характеристиками персонала, руководителей (менеджеров) и инвесторов венчурных фирм. ■

#### Библиографический список

1. Философский словарь / под ред. И.Т. Фролова. – М.: Издательство "Республика", 2001. – С.765
2. Разработано автором
3. Составлено с использованием источника: Периодические обзоры инновационной деятельности и инновационного развития // Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации [электронный ресурс] режим доступа [http://www.ved.gov.ru/moder\\_innovac/analytic/analysis/](http://www.ved.gov.ru/moder_innovac/analytic/analysis/) свободный
4. Глазьев С. Рейтинговые агентства как инструмент финансовой войны // Официальный сайт С.Ю. Глазьева [электронный ресурс] режим доступа [http://www.glazev.ru/econot\\_polit/398/](http://www.glazev.ru/econot_polit/398/) свободный
5. Шохина Е. Импортзамещение идет полным ходом // Информационный портал "Эксперт Online" [электронный ресурс] <http://expert.ru/2014/12/7/importozameschenie-polnyim-hodom/> свободный

6. Составлено и рассчитано с использованием источника: Трудовые ресурсы // Федеральная служба государственной статистики [электронный ресурс] режим доступа [http://www.gks.ru/rosstat/ru/statistics/wages/labour\\_force/#](http://www.gks.ru/rosstat/ru/statistics/wages/labour_force/#) свободный
7. Белл Д. Грядущее постиндустриальное будущее. – М.: Издательство "Экономика", 2001. – С.156
8. Составлено с использованием источника: Приоритеты развития науки и технологий в России // Инвестиции в России. – 2012. – №8. – С.16 – 21.
9. Мазур И.И. Арктика – точка бифуркации в развитии глобального мира // Век глобализации. – 2010. - №2 (6). – С. 93-104.
10. Новосельский В.И. Развитие экономики с учетом влияния глобализации и научно-технического прогресса // Промышленность России. – 2010. – №9.
11. Красильников С. Управленческие ошибки: причины возникновения и пути предотвращения // Проблемы теории и практики управления. – 2013. – № 6. – С. 81-90
12. Орлов А.И. Методологические ошибки ведут к неправильным управленческим решениям // Управление большими системами: сборник трудов. – 2009. – № 27. – С. 59-65.
13. Грызунова Е.А. Концепции кризиса социальной системы: сравнительный анализ // Вестник МГИМО Университета. – 2012. – № 4 (25). – С. 270-276
14. Абакарова З.Ч. Ошибки управленческого анализа и рекомендации по их решению // Актуальные вопросы современной экономики. – 2014. – № 3. – С. 212-218.
15. Зюкин С.Г. Конкурентная разведка как результат легализации промышленного шпионажа // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. – 2012. – № 14-1. – С. 68-72.
16. Каболов А.И. Промышленный шпионаж и конкурентная разведка в деятельности предприятия // Актуальные вопросы экономических наук. – 2014. – № 39. – С. 76-84.
17. Федеральный закон от 29.07.2004 N 98-ФЗ "О коммерческой тайне" (в редакции от 12.03.2014 N 35-ФЗ)
18. Бузаева Н.А. Рейдерство в современной России: проблемы и перспективы // Интеллектуальный потенциал XXI века: ступени познания. – 2011. – № 5-2. С. – 138-142.
19. Погосян М.О. Компаративный анализ венчурного бизнеса США и ЕС: уроки для РФ // Академический вестник. – 2013. – № 3 (25). – С. 43-50.



## МЕТОДИЧЕСКАЯ КОНЦЕПЦИЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЕНЧУРНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

**Анна Владимировна БУСЫГИНА**

*соискатель*

*АНО ВПО Российская академия предпринимательства*

В настоящее время в научной и управленческой литературе практически отсутствуют универсальные и адаптивные подходы к исследованию сущности и показателей эффективности деятельности данного вида предпринимательской деятельности.

Так, например, отдельные авторы, и в частности Ю.А. Бурцев, утверждают, что эффективность предпринимательства, в том числе венчурного предпринимательства, зависит от качества сформированной системы управления, а основное проявление эффективности предпринимательства выражается в росте его конкурентоспособности. Но при этом весьма часто понимание конкурентоспособности сводится не к стратегическому, но к функциональному (маркетинговому) аспекту предпринимательской деятельности.

В своих исследованиях Ю.А. Бурцев указывает, что субъект предпринимательства может быть эффективным, если система управления учитывает и обеспечивает [1, с. 35-38]:

- оптимальное сочетание централизованной и децентрализованной инициативы;
- единство целей и действий всего предприятия и отдельных его звеньев;
- систему мотивации, создающую заинтересованность всех исполнителей в повышении конкурентоспособности предприятия;
- использование современных технологической и технической баз управления, позволяющих с минимальными ресурсами в реальном режиме времени решить вопросы обеспечения конкурентоспособности предприятия.

Отсюда суть методического подхода к повышению эффективности деятельности субъектов предпринимательства заключается в следующем: на первом этапе определяется уровень конкурентоспособности предприятия. На втором этапе для субъекта предпринимательства, имеющего интегральный показатель конкурентоспособности, выбирается стратегия по определенным критериям [1, с. 35-38].

Оценка конкурентоспособности и выбор стратегии – это лишь часть управленческих функций, более того, Ю.А. Бурцев, а также иные авторы, следующие аналогичной методологической концепции [2, с. 191-194; 3, с.3], считают, что выбор стратегии должен учитывать в первую очередь потребите-

ский спрос.

С одной стороны, учет потребительского спроса на продукцию предпринимательской деятельности важен для выработки стратегических решений, но в венчурном бизнесе такой подход вряд ли возможен, поскольку основная цель и основная задача деятельности венчурного предпринимательства заключается в продуцировании, апробации и внедрении новаций. Следовательно, при управлении деятельностью венчурного предпринимательства необходимо уметь формировать спрос у ключевых потребительских аудиторий.

Второй аспект, – выбор стратегии, также не является бесспорным, в частности, мы считаем, что правильный выбор стратегии весьма важен для устойчивого и конкурентоспособного функционирования и развития любого бизнеса, в том числе и венчурного. Но в то же время правильный выбор стратегии и правильная её реализация не тождественные понятия, в функциональном аспекте данные понятия могут быть подвержены влиянию субъективных и объективных факторов внешней и внутренней среды деятельности венчурного предпринимательства.

Безусловно конкурентоспособное функционирование и развитие предпринимательства, в том числе и венчурного предпринимательства, является отражением эффективности его деятельности и качества системы управления этой деятельностью. Но в то же время, безусловно, неверно отождествлять эффективность венчурного предпринимательства с конкурентоспособностью.

Стоит отметить, что экономическая выгода – это не финансовый результат, как расчетная и аналитическая категория, выраженная через прибыль корпоративной структуры. Это в первую очередь потенциал корпоративной структуры, заключенный в используемых ресурсах и позволяющий стимулировать опережающий прирост первоначально вложенного капитала посредством эффективного управления, нацеленного на формирование и накопление ключевых компетенций и с внешних позиций рассматриваемый как конкурентные преимущества. Поэтому на данном этапе встает вопрос о сущности эффекта управления. Ряд авторов определяет его как "... результативность данной деятельности, степень рационального использования материальных,

финансовых, трудовых ресурсов..." [4, с. 202].

Это далеко не полное и упрощенное определение эффективности, поскольку "... эффективность выражается посредством сложных и комплексных понятий и обычно не описывается единственной величиной, свойством или качеством, даже когда эти атрибуты объединены в систему и между ними установлены вполне определённые отношения. Эффективной можно назвать систему, обеспечивающую достижение желаемого или заданного результата функционирования в сопоставлении с затратами различного вида ресурсов" [5, 41-50].

Эффективность является оценочной категорией и, по определению П. Хейне, "... всегда связана с отношением ценности результата к ценности затрат..." [6, с. 19]. По нашему мнению, это наиболее точное, и в то же время наиболее краткое понятие эффективности (любой деятельности, в том числе и деятельности венчурного предпринимательства), которое в полной мере раскрывает особенности и специфическую сущность процедур, связанных с оценкой данного показателя.

Итак, согласно представленному выше определению, эффективность венчурного предпринимательства необходимо рассматривать через соотношение полученных выгод и понесенных затрат. С учетом того, что венчурное предпринимательство является ключевым условием устойчивого и инновационно ориентированного развития национальной экономики, его эффективность стоит оценивать через соотношение выгод и затрат, связанных с их получением в трех ключевых аспектах: социальном, экономическом, технологическом.

Социальный аспект эффективности функционирования и развития венчурного предпринимательства необходимо рассматривать в контексте эффективности создания высокотехнологичных рабочих мест, эффективности инвестиций в развитие персонала, интенсивности трудовой деятельности сотрудников данного предприятия.

Создание высокотехнологичных рабочих мест – есть прямая и важнейшая задача венчурного предпринимательства, при этом необходимо понимать, что затраты на создание одного такого рабочего места могут быть достаточно высокими, соответственно эффективность создания высокотехнологичных рабочих мест стоит оценивать через соотношение удельной производительности труда (в расчете на одного сотрудника) и удельных затрат на создание и последующую модернизацию рабочего места (в расчете на одно рабочее место). Оценку целесообразно проводить с использованием следующей формулы [7]:

$$E_{HW} = \frac{LP_i}{CW_i} \quad (1)$$

где:

$E_{HW}$  – коэффициент эффективности создания высокотехнологичных рабочих мест;

$LP_i$  – удельная производительность труда  $i$ -го сотрудника, осуществляющего свою деятельность на

$i$ -ом высокотехнологичном рабочем месте;

$CW_i$  – удельные затраты венчурной фирмы на создание и модернизацию (обновление)  $i$ -го высокотехнологичного рабочего места.

Второй не менее важный показатель эффективности функционирования и развития венчурного предпринимательства в социальном аспекте – это эффективность инвестиций в персонал. Безусловно, венчурное предпринимательство требует постоянного развития и совершенствования знаний, умений и навыков своих сотрудников, соответственно, венчурной фирме необходимо осуществлять постоянные вложения в обучение и развитие своего персонала.

Оценивать эффективность инвестиций в персонал целесообразно через соотношение удельной производительности труда (в расчете на одного сотрудника) и удельных затрат на обучение и развитие (в расчете на одного сотрудника) на основе следующей формулы [7]:

$$E_{IP} = \frac{LP_i}{CIP_i} \quad (2)$$

где:

$E_{IP}$  – коэффициент эффективности инвестиций в обучение и развитие персонала венчурной фирмы;

$LP_i$  – удельная производительность труда  $i$ -го сотрудника, прошедшего обучение за счет средств венчурной фирмы;

$CIP_i$  – удельные затраты на обучение и развитие  $i$ -го сотрудника венчурной фирмы.

Еще один важный показатель эффективности функционирования и развития венчурного предпринимательства в социальном аспекте – это интенсивность труда сотрудников отдельно взятой венчурной фирмы. Интенсивность трудовой деятельности персонала в общем случае демонстрирует готовность последних повышать собственную эффективность за счет использования имеющихся в распоряжении внутрифирменных ресурсов. Учитывая, что и трудовая активность имеет определенный физический предел, и доступность ресурсов практически всегда ограничена для фирмы, мы считаем целесообразным оценивать интенсивность труда сотрудников через соотношение удельной производительности труда и удельных непроизводительных затрат ресурсов, образующихся по вине персонала. Для расчета данного показателя мы предлагаем использовать следующую формулу [7]:

$$I_w = \frac{LP_i}{ULR_i} \quad (3)$$

где:

$I_w$  – коэффициент интенсивности труда сотрудников венчурной фирмы;

$ULR_i$  – удельные непроизводительные затраты и потери ресурсов, возникшие по вине  $i$ -го сотрудника венчурной фирмы.

$LP_i$  – удельная производительность труда  $i$ -го сотрудника венчурной фирмы.

Итак, выше нами были описаны и формализо-

ваны показатели эффективности деятельности (функционирования и развития) венчурного предпринимательства в социальном аспекте.

Далее рассмотрим основные показатели экономической эффективности деятельности данного предпринимательства.

По нашему мнению, показатели эффективности функционирования и развития венчурного предпринимательства в экономическом аспекте необходимо рассматривать с точки зрения потенциальной возможности инвестора получить выгоды от вложений капитала, с точки зрения самой венчурной фирмы получить отдачу (в виде прироста доходности и/или прибыльности) от использования в основной деятельности всех видов ресурсов, а также с точки зрения эффективности использования нематериальных активов и интеллектуальной собственности.

Потенциальная возможность получить выгоды может быть оценена через показатель экономической добавленной стоимости, который отражает способность бизнеса генерировать чистую операционную прибыль после выплаты всех обязательств (в том числе и обязательств фискального характера). Иными словами, экономическая добавленная стоимость отражает способность венчурной фирмы за счет эксплуатации активов создавать необходимую ценность для своих инвесторов. В общей концепции расчет показателя экономической добавленной стоимости осуществляется на основании классической формулы [8; 9; 10, 11]:

$$EVA = (NP - IC) * CC \quad (4)$$

где:

EVA – экономическая добавленная стоимость (economic value added);

NP – чистая прибыль,

IC – сумма инвестированного капитала,

CC – стоимость привлеченного капитала.

Для унификации всех показателей в разрабатываемой методике оценки эффективности венчурного предпринимательства необходимо дать не классическую формулу расчета, но формулу, основанную на соотношении выгод и затрат, понесенных для получения этих выгод. И в этом смысле показатель экономической добавленной стоимости можно интерпретировать через соотношение дохода на вложенный (инвестированный) капитал и средневзвешенной стоимости капитала (разница между доходностью инвестированного капитала и средневзвешенной стоимостью капитала составляет спред доходности). Расчет целесообразно проводить на основании следующей формулы [7]:

$$EI = \frac{ROIC}{WACC} \quad (5)$$

где:

EI – коэффициент инвестиционной эффективности деятельности венчурной фирмы;

ROIC – доходность инвестированного капитала, рассчитывается как отношение операционной прибыли к стоимости чистых активов венчурной фир-

мы [9];

WACC – средневзвешенная стоимость капитала, рассчитывается как посленалоговая стоимость  $i$ -го источника капитала, взвешенная на его удельный вес в общей стоимости капитала венчурной фирмы.

Далее, второй показатель экономической эффективности деятельности (функционирования и развития) венчурного предпринимательства необходимо рассматривать в контексте способности самой фирмы создавать должную ресурсоотдачу. И здесь мы предлагаем проводить расчет, основанный на соотношении суммы операционных доходов бизнеса (доходов по основной деятельности) и суммы расходов на приобретение всех необходимых ресурсов (материальных, нематериальных, технико-технологических, финансовых, кадровых, прочих), исключение составляют затраты управленческого и коммерческого характера.

Иными словами, эффективность ресурсоотдачи мы предлагаем оценивать через соотношение операционного дохода и производственной себестоимости на основании следующей формулы [7]:

$$E_{RR} = \frac{I_o}{PC} \quad (6)$$

где:

$E_{RR}$  – коэффициент эффективности ресурсоотдачи бизнеса венчурной фирмы;

$I_o$  – операционный доход, полученный венчурной фирмой (доход от основной деятельности);

PC – производственная себестоимость основной деятельности венчурной фирмы.

И третий важный оценочный показатель эффективности функционирования и развития венчурного предпринимательства в экономическом аспекте – это показатель эффективности использования нематериальных активов. Специфика венчурного предпринимательства и организации соответствующего вида бизнеса ориентирована на постоянное продуцирование нематериальных активов и прирост интеллектуальной собственности [12, с.60-63].

Но важно не только умение венчурного бизнеса фирм продуцировать нематериальные активы, важно и умение эффективно их использовать для получения операционного дохода.

Поэтому, эффективность эксплуатации нематериальных активов мы предлагаем оценивать через соотношение операционного дохода и совокупных затрат (капитального и некапитального характера), связанных с созданием и эксплуатацией нематериальных активов.

Для этого целесообразно использовать следующую формулу [7]:

$$E_{AI} = \frac{I_o}{C_{AI}} \quad (7)$$

где:

$E_{AI}$  – коэффициент эффективности использования нематериальных активов венчурной фирмы;

$I_o$  – операционный доход, полученный венчурной фирмой (доход от основной деятельности);

$C_{AI}$  – совокупные затраты, связанные с созданием и эксплуатацией нематериальных активов венчур-

ной фирмы.

Выше мы рассмотрели и формализовали показатели, описывающие экономическую эффективность функционирования и развития венчурного предпринимательства. Далее рассмотрим следующую группу показателей, характеризующих технологическую эффективность деятельности венчурных фирм.

Наличие технологической эффективности также должно быть имманентно деятельности венчурного предпринимательства, поскольку получение технологических эффектов – это одна из ключевых целей создания наукоемких фирм. По нашему мнению, технологическая эффективность венчурного предпринимательства должна оцениваться через совокупность следующих показателей: эффективность продуцирования технологий; эффективность сокращения производственного цикла; эффективность повышения уровня технологичности производства.

Венчурное предпринимательство априорно является высокотехнологичным бизнесом, следовательно, задача организации венчурного предпринимательства, в том числе состоит в продуцировании технологий, которые могут быть использованы как для собственных нужд промышленного производства, так и для получения прямого операционного дохода от реализации данных технологий третьим лицам. Поскольку продуцирование технологий характеризуется высокой затратностью, соответственно получаемые доходы от их использования / реализации не только должны в полной мере покрывать понесенные расходы, но и генерировать прибыль. На этом основании эффективность продуцирования технологий целесообразно оценивать посредством использования следующей формулы [7]:

$$E_{CT} = \frac{I_o}{C_T} \quad (8)$$

где:

$E_{CT}$  – коэффициент эффективности продуцирования венчурной фирмой технологий;

$I_o$  – операционный доход, полученный венчурной фирмой (доход от основной деятельности), обусловленный эксплуатацией / реализацией технологий;

$C_T$  – совокупность всех затрат, направленных на продуцирование венчурной фирмой технологий.

Следующий немаловажный показатель эффективности венчурного предпринимательства в технологическом плане – это показатель эффективности сокращения или оптимизации производственного цикла. Промышленное производство весьма часто характеризуется значительными временными затратами, связанными с материальным созданием (выпуском) продукции.

Венчурное предпринимательство, которое рассматривается как эффективное в технологическом плане, должно стремиться к сокращению или оптимизации производственного цикла. Следовательно, данный показатель технологической эффективности целесообразно оценивать с использованием следующей формулы [7]:

$$E_{OPC} = \frac{PC_{i-1}}{PC_i} \quad (9)$$

где:

$E_{OPC}$  – коэффициент эффективности оптимизации производственного цикла;

$PC_i$  – продолжительность (длительность) производственного цикла текущего периода, обусловленная использованием усовершенствованных или новых технологий;

$PC_{i-1}$  – продолжительность (длительность) производственного цикла предыдущего периода.

Третий значимый показатель эффективности деятельности венчурного предпринимательства в технологическом аспекте – это показатель эффективности прироста уровня технологичности производства.

Прирост уровня технологичности производства, по нашему мнению, должен рассматриваться через соотношение рационального использования производственных (управленческих) технологий в текущем и предыдущем периоде, взвешенное на показатель качества производимой продукции текущего периода. Для этого целесообразно использовать следующую формулу [7]:

$$E_{LTP} = \frac{TP_i}{TP_{i-1}} * K_Q \quad (10)$$

где:

$E_{LTP}$  – коэффициент увеличения эффективности уровня технологичности производства продукции в венчурной фирме;

$TP_i$  – рациональное (необходимое) количество технологий, используемых в производстве и управлении венчурной фирмой в текущем периоде;

$TP_{i-1}$  – рациональное (необходимое) количество технологий, используемых в производстве и управлении венчурной фирмой в предыдущем периоде;

$K_Q$  – коэффициент качества выпускаемой продукции, обусловленное использованием новых технологий.

Расчет коэффициента качества продукции может быть реализован с использованием различных подходов, но, по нашему мнению, самый оптимальный вариант, необходимый для получения объективной оценки технологической эффективности функционирования и развития венчурного предпринимательства, предполагает расчет соотношения качественной и бракованной продукции при заданном объеме производства [7]:

$$K_Q = 1 - K_m \quad (11)$$

где:

$K_Q$  – коэффициент качества выпускаемой продукции, обусловленное использованием новых технологий.

$K_m$  – удельный вес произведенной бракованной продукции при использовании в заданном объеме производства новых технологий.

Все полученные значения показателей эффективности, характеризующих специфику функционирования и развития венчурного предпринимательства, суммируются в рамках каждой группы.



Три полученных групповых значения (социальная эффективность, экономическая эффективность и технологическая эффективность) служат основанием для расчета интегрального оценочного показателя стратегической эффективности функционирования и развития венчурного предпринимательства. Для расчета интегрального показателя стратегической эффективности предлагается использовать следующую формулу [7]:

$$GE = \sqrt[3]{SE * EE * TE} \quad (12)$$

где:

$GE$  – интегральный показатель стратегической эффективности бизнеса венчурной фирмы;

$SE$  – суммарный показатель социальной эффективности бизнеса венчурной фирмы;

$TE$  – суммарный показатель технологической эффективности бизнеса венчурной фирмы;

$EE$  – суммарный показатель экономической эффективности бизнеса венчурной фирмы.

Таким образом, выше были представлены наиболее важные, по нашему мнению, оценочные показатели, характеризующие эффективность деятельности (функционирования и развития) венчурного предпринимательства в социальном, технологическом и экономическом контексте.

Представленная методика позволяет с одной стороны интегрировано, а с другой стороны дифференцировано анализировать специфику динамических изменений, происходящих во внутренней среде венчурного предпринимательства и транслируемых во внешнюю среду деятельности. Происходящие изменения, которые можно идентифицировать, анализировать и оценивать с использованием представленной методики, могут иметь различные следствия для дальнейшего функционирования и развития субъекта венчурного предпринимательства (отдельно взятой венчурной фирмы).

Интерпретация полученных значений, указанных выше показателей, характеризующих эффективность функционирования и развития венчурного предпринимательства, должна быть вариативной. Мы считаем, что оптимально оценочную шкалу показателей варьировать по ключевым этапам (стадиям) жизненного цикла венчурного предпринимательства. Для этого можно использовать шкалу, представленную на рисунке 1.

Данная шкала позволяет оценить стратегическую эффективность, а также отдельные (единичные) показатели функционирования и развития бизнеса с точки зрения оптимального значения для каждого этапа (стадии) жизненного цикла венчурной фирмы. Общеизвестно, что любой венчурный бизнес (венчурное предпринимательство) проходит в своем развитии и эволюционировании несколько ключевых стадий. Прохождение данных стадий принято именовать следующим образом:

- посевную стадию,
- стадию быстрого роста,
- стадию расширения и развития,
- стадию зрелости и диверсификации.

По нашему мнению, в различные стадии жизненного цикла показатели эффективности (единичные, групповые или агрегированные) венчурного предпринимательства могут варьировать следующим образом:

- в посевной стадии (или стадии start up), как правило, осуществляются массированные инвестиции в разработку и создание продукт-ориентированной и или процесс-ориентированной инновации, которая впоследствии станет фактором роста и развития бизнеса венчурного предпринимательства. Поэтому в рамках данной стадии эффектов и доходов от деятельности венчурной фирмы не имеется, следовательно, нормальными можно считать значения показателей эффективности нулевые или отрицательные;

- в стадии раннего роста (быстрого роста) осуществляется вывод продукта или технологии на рынок, а также начинаются активные продажи продукта или технологии. Однако, при этом уровень затрат на обеспечение функционирования и развития бизнеса венчурного предпринимательства сохраняется на относительно высоком уровне. Следовательно, значение единичных показателей эффективности может варьировать от 0,01 до 0,5 (соответственно интегрированный стратегический показателей эффективности может варьировать от 0,03 до 1,5). Это означает, что венчурная фирма получает определенные выгоды и эффекты от своей деятельности, однако объемы получаемых выгод не могут покрыть всех понесённых затрат;

- в рамках стадии расширения и активного развития венчурное предпринимательство интенсивно продвигает свой продукт и / или свою технологию на рынке деятельности. В данной стадии затраты на обеспечение функционирования и развития бизнеса венчурного предпринимательства уже несколько ниже, при этом опережающими темпами начинают расти доходы по основной (операционной деятельности). Следовательно, получаемые выгоды уже могут в достаточной мере покрывать понесенные расходы и единичные показатели эффективности варьируют от 0,51 до 1,5 (соответственно, показатель стратегической эффективности варьирует от 1,53 до 4,5);

- в стадии зрелости и диверсификации бизнес венчурного предпринимательства должен показывать наиболее устойчивое развитие, при котором уровень понесенных расходов в значительной (превосходящей) степени покрывается за счет получаемых выгод и эффектов. Соответственно, значение единичных показателей эффективности всегда превышает значение 1,51 (показатель стратегической эффективности всегда превышает значение 4,51).

Таким образом, полученные расчетные значения показателей эффективности бизнеса венчурного предпринимательства, а также в целом функционирования и развития, позволяют определить, во-первых, соответствие достигнутого уровня развития текущей стадии жизненного цикла. И, во-вторых, полученные значения показателей эф-



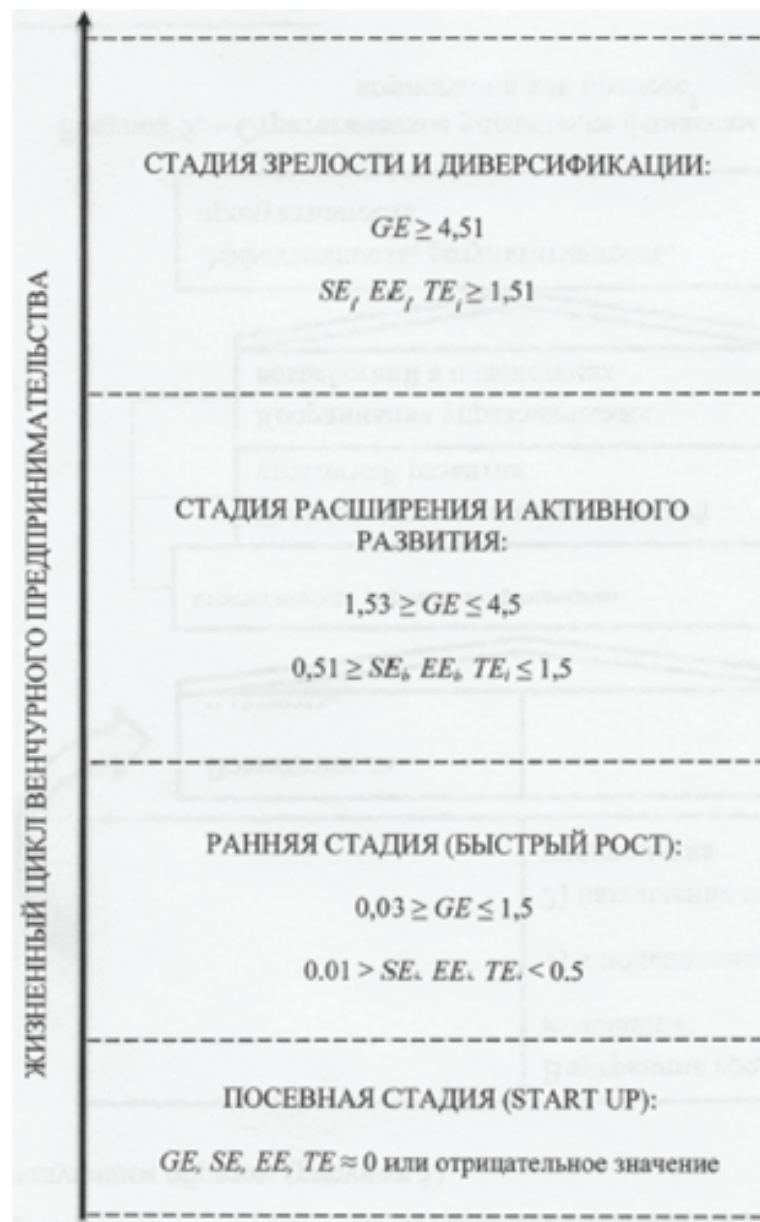


Рисунок 1. – Визуализация шкалы для оценки эффективности деятельности (функционирования и развития) венчурного предпринимательства [13]

эффективности деятельности венчурного предпринимательства позволяют сразу же выявлять узкие места в рамках функционирования и развития, а, следовательно, принимать необходимые решения, направленные на совершенствование бизнеса (бизнес-модели).

Итак, выше нами была представлена методическая концепция оценки эффективности венчурного предпринимательства (его деятельности, а также функционирования и развития). В рамках представ-

ленной методики нами предложен концептуальный оценочный подход, основанный на сопоставлении выгод и затрат, связанных с организацией и ведением бизнеса венчурного предпринимательства.

Методика предполагает расчет совокупности единичных показателей, характеризующих эффективность венчурного предпринимательства в социальном, экономическом и технологическом аспекте, а также расчет интегрированного показателя стратегической эффективности. Это позволяет не только соотнести уровень развития венчурного предпринимательства со стадией его жизненного цикла, но и также выявить основные проблемы функционирования и развития, требующие принятия решений по совершенствованию бизнес-модели (или её отдельных компонент) данной венчурной фирмы.

Решения, направленные на совершенствование бизнес-модели (или её отдельных компонент) фирм, осуществляющих свою деятельность в сфере венчурного предпринимательства могут быть селективными, связанными с реализацией текущих мер, по оптимизации функционалов и подсистем управления (таковые меры используются при достаточно высоких показателях эффективности). Либо меры по совершенствованию бизнес-модели (или её отдельных компонент) венчурной фирмы могут быть системными в том случае, когда эффективность функционирования и развития венчурного предпринимательства весьма низкая.

Необходимо отметить, что активное функционирование и развитие бизнеса венчурного предпринимательства всегда связано с потенциально высокими рисками, что было ранее подчеркнуто в работе неоднократно. При этом, аксиоматично, что в различные стадии жизненного цикла вероятность реализации единичного рискованного события или суммы рискованных событий может кардинальным образом отличаться. Это в с одной стороны позволяет своевременно реализовывать меры, направленные на нивелирование или оптимизацию рисков, а с другой стороны понимание сущности рисков венчурного предпринимательства позволяет повышать эффективность управления её бизнесом. ■

#### Библиографический список

1. Бурцев Ю.А. Содержание системы экономической оценки эффективности деятельности субъектов предпринимательства // Вестник Академии. – 2011. – № 2. – С. 35-38.
2. Поляничкин Ю.А. Методы оценки конкурентоспособности предприятий // Экономико-юридический журнал "Бизнес в законе". – 2012. – № 3. – С. 191-194
3. Шигапова З.Ф. Методы оценки конкурентоспособности предприятий // Социально-экономические и технические системы: исследование, проектирование, оптимизация. – 2008. – № 2. – С. 3.
4. Менеджмент. – М.: Юриспруденция, 2008. – С. 202

- 
5. Шлычков В.В., Нестулаева Д.Р. Современные концепции оценки эффективности управления промышленным предприятием // Вестник Казанского государственного энергетического университета. – 2009. – №2 (2). – С. 41 – 50
  6. Цит. по: Алле М. Условия эффективности в экономике. – М.: НИЦ "Наука для общества", 1998. – С. 19
  7. Предложено автором
  8. Stern J.M., Shiely J.S., Ross I. The EVA challenge: implementing value-added change in an organization. – John Wiley & Sons, Inc., 2001
  9. Бочаров В.В., Леонтьев Е.В. Корпоративные финансы. – СПб: Питер, 2004
  10. Лукасевич И.Я. Финансовый менеджмент. – М.: Эксмо, 2010.
  11. Басовский Л.Е. Финансовый менеджмент. – М.: Инфра-М, 2009
  12. Панченко Е.А. Венчурное предпринимательство в современных российских условиях: особенности развития // Современные технологии управления. – 2012. – № 24 (24). – С. 60-63.
  13. Разработано автором

## СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ, СОВРЕМЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

**Ольга Сергеевна КАЛИНИНА**

*магистрант Института управления и региональной экономики  
ГОУ ВПО «Волгоградский государственный университет»*

В настоящее время признано, что решающим фактором выживания и успеха организации является управление человеческими ресурсами (УЧР). Это подтверждают результаты исследования деятельности специалистов, которые работают в сфере человеческих ресурсов (ЧР): приблизительно 70 % менеджеров считают, что функция УЧР является важнейшей для успеха организации, более 90 % считают, что УЧР станет определяющим и основополагающим фактором в жизни организации [3, с. 21].

Действительно, оценка роли человека в деятельности организации качественно изменилась. Сегодня УЧР – важнейший фактор обеспечения конкурентоспособности компаний. Инвестированию в развитие ЧР придается даже большее значение, чем инвестирование в развитие самого производства. Ценность человеческого потенциала как стратегического фактора успеха компаний возросла в условиях [2, с. 15]:

- глобализации и интернационализации экономики,
- ускорения технического прогресса,
- развития информационных технологий,
- усиления конкуренции и др.

То, что происходит сегодня в области УЧР, носит революционный характер. Одной из важной функции УЧР является организационная функция. В УЧР привлекаются линейные менеджеры, а менеджеры по ЧР становятся членами руководящей команды. Поскольку УЧР считается важнейшим фактором успеха организации, почти каждый член организации может внести свой вклад в управление людьми и вместе с тем в успех организации.

Нынешние характеристики УЧР более интенсивно отражают уровни национальной, региональной и глобальной конкуренции, предполагаемые демографические показатели и показатели рабочей силы, ожидаемые изменения законов и норм, а также важные технологические разработки. Приводя к крупным изменениям организационной стратегии, структуры, состояния фирмы и технологии, эти внешние силы требуют от компаний, которые хотят выжить в международной конкуренции, быстрых действий, качества, инновации и выхода на мировой уровень. Эти внешние силы вызвали появление

стратегического управления человеческими ресурсами и стратегического управления международными человеческими ресурсами [4, с. 77].

Американская практика организационного управления придаёт большое значение инициативе и ответственности работников, отбору и продвижению персонала. Управление человеческими ресурсами в американских корпорациях базируется на широкую исследовательскую базу, консультативную помощь, развитую управленческую инфраструктуру. Функция управления людьми в американских компаниях является одной из самых централизованных (степень её централизации уступает только финансовой).

Ведущие фирмы этой страны стремятся эффективно использовать психологию работника, пробуждая в каждом «чувство победителя» и желание идентифицировать себя с организационной системой фирмы, что повышает эффективность УЧР.

Основные принципы управления ЧР крупных американских корпораций :

- привлечение уже подготовленных высококвалифицированных работников со стороны;
  - отказ от массового использования узкоспециализированных и низкооплачиваемых работников;
  - сотрудничество компаний с университетами, колледжами в области разработки программ по новым технологиям и переподготовки сотрудников по новым специальностям;
  - тщательное нормирование труда;
  - использование поощрительной системы оплаты труда (фиксированная зарплата может только расти, часть заработка ставится в зависимость от общей эффективности работы);
  - использование системы пенсионных и страховых фондов (в США более 1,5 тысяч пенсионных фондов. При этом, согласно американскому законодательству пенсионные выплаты гарантируются работникам даже в случае прекращения деятельности пенсионного фонда; крупные компании могут иметь свои пенсионные системы);
  - участие профсоюзов в социальной политике предприятия;
  - формирование корпоративной культуры.
- Европейские аналитики признают, что не суще-

ствуется универсальной модели УЧР, а потому не следует слепо копировать чуждые методики, которые являются результатом совершенно другой культурной традиции.

Европейской модели управления человеческими ресурсами в целом присущи следующие характерные особенности:

- эта модель только начала своё развитие, для её успешного развития необходимы определённые обстоятельства (условия);

- эта модель напрямую связана с идеями европейской интеграции;

- эта модель отражает ключевые европейские ценности: плюрализм, толерантность и т.п.;

- эта модель напрямую связана с философией сбалансированного участия в капитале и концепцией социального партнёрства.

В разных европейских странах утвердились разные методы УЧР, которые можно понять и объяснить только в том случае, если рассматривать их в контексте национальных культур этих государств. Проявления культуры в истории, законодательства, отличительных особенностей государственных институтов, структуры профсоюзов и системы занятости населения.

В японских корпорациях вопросу УЧР придаётся большое значение. Корпоративная (организационная) стратегия основывается на корпоративной философии, а стратегические цели зависят от особен-

ностей компаний и особенностей среды, в которой совершаются коммерческие операции.

Реализация политики и методов УЧР в японских корпорациях осуществляется следующим образом [1, с. 316]:

- производится отбор среди выпускников учебных заведений;

- для решения тех или иных задач производства учитывается пол кандидатов;

- систематическая профессиональная подготовка;

- использование принципа профессиональной ротации сотрудников;

- система выдвижения сотрудников на те или иные посты;

- оценка труда со всех точек зрения;

- специальные надбавки к зарплате с учётом стажа и работы и возраста;

- гарантия занятости.

Сегодня задачи из сферы управления человеческими ресурсами во многом диктуются запросами современного динамичного мира. Этот мир претерпел значительные изменения вследствие влияния глобализации и технического прогресса. Стремление организаций значительно повысить производительность труда отражает их повышенное внимание к человеческим ресурсам как к неперемемному и необходимому активу компании и рассматривается их как вариант долгосрочных вложений. ■

#### Библиографический список

1. Грэхем Х.Т., Беннетт Р. Управление человеческими ресурсами. – М.: ЮНИТИ, 2003. – 589 с.
2. Двинин А.П., Чернышев В.Н., Человек и персонал в управлении. – СПб.: Энергоатомиздат, 2010 – 150 с
3. Рэндал С. Шулер. Управление человеческими ресурсами, С. 164.
4. Соколова М.И., А.Г. Дементьева. Управление человеческими ресурсами: Учебник. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. – С. 76 – 103.



## БЕНЧМАРКЕТИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КРОВЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

**Елена Сергеевна ПЕТИНА**

магистрант

Оренбургский государственный институт менеджмента

Такое явление как бенчмаркетинг появился в США в 1972 году на базе консалтингово-исследовательской организации под названием PIMS. Перед специалистами данной фирмы встал вопрос в поиске наиболее эффективного решения, для этого они изучили опыт других предприятий, которые имеют высокие финансовые показатели и находятся в похожих условиях внешней и внутренней среды. С. Хайниш (директор Центра управленческого и инвестиционного консультирования) приводит следующее определение: «Бенчмаркетинг – это процесс определения, понимания и адаптации имеющихся примеров эффективного функционирования компании с целью улучшения собственной работы» [1, с. 32]. В свою очередь, Р. Кэмп (специалист отдела бенчмаркинга и удовлетворенности потребителей компании Ксерокс) дает другое определение: «Бенчмаркетинг – это процесс сравнения своей деятельности с лучшими компаниями на рынке и в отрасли с последующей реализацией изменений для достижения и сохранения конкурентоспособности».

В данной статье рассматривается практическое применение бенчмаркетинга в работе предприятий промышленной сферы. При реализации бенчмаркетинга как правило присутствуют следующие этапы:

1. определение объекта исследования, т.е. выявление наиболее значимых процессов (функций), которые требуют оптимизации;
2. выбор партнера по бенчмаркетингу т.е. поиск эталона, лидера, предприятия с наилучшими финансово-экономическими показателями;
3. сбор сведений о конкуренте из различных источников;
4. анализ полученной информации;

5. использование полученных сведений для улучшения работы организации [2, с. 81].

Корпорация ТехноНИКОЛЬ является одним из крупнейших производителей и поставщиков кровельных, гидроизоляционных и теплоизоляционных материалов. Находясь на рынке строительных материалов с 1992 года, был накоплен значительный опыт в производстве материалов гидроизоляции, звукоизоляции и теплоизоляции, на данный момент ТехноНИКОЛЬ предлагает потребителю новые материалы и технологии, объединяющие в себе опыт и разработки собственной научной лаборатории. Взаимодействие с проектными организациями позволяет гибко и быстро отвечать на изменения запросов потенциальных потребителей.

В качестве объекта исследования был выбран кровельный рулонный материал Экофлекс марки ТехноНИКОЛЬ т.к. он является инновационно-новым продуктом на рынке строительных материалов, а также обладает уникальными физическими характеристиками. Данный кровельный материал применяется в гидроизоляции кровли и подземных сооружений, например, метрополитены, трубопроводы, склады и пр. Экофлекс – это гидроизоляционный материал, который состоит из стекловолокна, полиэфира, битумно-полимерного вяжущего вещества, а также технических добавок. Данный материал, является экологически чистым продуктом, подвергается 100% переработки В качестве эталона – экофлекс марки We.R.SIGNS (см. Табл. 1). We.R.SIGNS – это компания, которая находится на рынке уже 20 лет, именно ей принадлежит патентное право на внедрила в производство материал Экофлекс.

Таким образом, средняя температура воздуха в

**Т а б л и ц а 1 – Бенчмаркетинг кровельных материалов**

Критерий эффективности	Толщина ( $\pm 0,1$ ), мм	Масса 1 м <sup>2</sup> , кг ( $\pm 0,25$ кг)	Разрывная сила в продольном направлении, Н, не менее	Температура гибкости на бруске R=25мм, °C, не выше	Теплостойкость, °C, не менее	Суммарный балл
Весовой коэффициент	5	4	6	7	9	
Экофлекс ТехноНИКОЛЬ	2,8	3,7	500	-10	130	4268,8
Экофлекс We.R.SIGNS	3,8	4,7	800	-10	130	6007,8

зимний период на территории Оренбурга и Оренбургской области находится на отметки -15 С, а в некоторые периоды может опускаться и ниже указанной цифры, поэтому такой критерий эффективности как толщина является значимым в данной исследовании. Толщина экофлекса марки ТехноНИКОЛЬ отличается от марки We.R.SIGNS на 1 мм, специалистам лаборатории ТехноНИКОЛЬ необходимо увеличить данный показатель, т.к. территория Оренбургской обл. находится в районе с низкими температурами. Теплостойкость экофлекса обоих марок одинакова, т.е. он выдерживает нагрев до 130 градусов в течение двух - трех часов. Температура гибкости на брусе также совпадает т.е. при температуре -10 С материал при изгибе вокруг бруска начинает трескаться. Разрывная сила в продольном направлении у Экофлекса марки We.R.SIGNS значительно выше, чем у такого же матери марки ТехноНИКОЛЬ. Согласно суммарному баллу, на 17,39% Экофлекс ТехноНИКОЛЬ менее эффективен, чем Экофлекс марки We.R.SIGNS. Специалистам научного центра ТехноНИКОЛЬ для повышения конкурентоспособности данного товара необходимо уделять особое внимание таким параметрам как разрывная сила в продольном направлении и толщина т.к. два этих критерия имеют наиболее высокий весовой ко-

эффициент, а также их значения во многом уступают конкурентной продукции. А также необходимо разработать дополнительные свойства материала, которые отсутствуют у фирмы-конкурента, перед специалистами может быть поставлена следующая задача, например, разработать материал Экофлекс, который будет стойким к ультрафиолетовому излучению и биологической коррозии, которая образуется живыми организмами (грибами, бактериями и пр.), повысить уровень адгезии к любым поверхностям.

Таким образом, бенчмаркетинг помог определить конкурентоспособность продукции, а также ее наиболее уязвимые свойства, осознать изменения, которые необходимо провести, определить стратегические задачи для компании, подготовить почву для разработки более совершенных строительных материалов, определить сравнительное положение фирмы на рынке кровельных материалов. Бенчмаркетинг – это новый на российском рынке анализ, благодаря которому организации способны провести качественное сравнение своей деятельности с деятельностью других более успешных компаний в определенном сегменте экономики для повышения уровня конкурентоспособности той или иной продукции. ■

#### Библиографический список

1. Хайниш С. В. Бенчмаркетинг на предприятии как инструмент управления изменениями / С. В. Хайниш, Э. Т. Климова. – 2-е изд. – М. : Едиториал УРСС, 2014. – 144 с.
2. Михайлова Е. С. Основы бенчмаркетинга / Е. С. Михайлова. – М. : Проспект, 2013. – 128 с.
3. Воеводина Н. А. Бенчмаркетинг – инструмент развития конкурентных преимуществ / Н. А. Воеводина, В. Б. Толберг, С. С. Логинов. – СПб. : Питер, 2014. – 204 с.
4. Коваленко А. И. Бенчмаркетинг в системе конкурентных действий предпринимательских структур / А. И. Коваленко, А. И. Березин. – М. : Омега-Л, 2014. – 371 с.

## ОСОБЕННОСТИ ОТРАСЛЕВОЙ КОНКУРЕНЦИИ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ

**Денис Дмитриевич ЛИ-МОН-ХВА**

*магистрант*

*Кубанский государственный университет*

Телекоммуникационная отрасль одна из наиболее динамично развивающихся и стабильных экономики России. Более того, она является одним из приоритетных направлений инновационного развития российской экономики. В настоящей статье рассматривается конкурентная среда отрасли. Для ее анализа была использована модель «пяти сил конкуренции», разработанная М. Портером.

Среди ключевых методик, исследующих вопросы конкуренции, в том числе внутриотраслевой конкуренции, можно также отметить концепции, предложенные К. Прахаладом и Г. Хамелом, М. Трейси и Ф. Вирсемой, Д. Муром, А. Брандербургером и Б. Нейлбаффом. Так, к примеру, теории, предложенные К. Прахаладом и Г. Хамелом, М. Трейси и Ф. Вирсемой слабо затрагивают вопрос конкурентной среды, в которой работает предприятие. Работы Д. Мура представляют рынок как экосистему, в которой «созволюционируют» его участники. Это, скорее, не завершенная концепция внутриотраслевой конкуренции, а иной взгляд на конкуренцию. Метод А. Брандербургера и Б. Нейлбаффа, основанный на математической теории игр, имеет определенные достоинства, но его также нельзя считать достаточно оформившимся для практического применения.

Методика М. Портера была выбрана как наиболее полно, всесторонне и структурно рассматривающая вопрос конкуренции. Произведем анализ и опишем конкурентную среду телекоммуникационной отрасли в соответствии с концепцией «пяти сил конкуренции» М. Портера [2. с. 6].

Телекоммуникационной индустрии свойственна экономия на масштабе. С ростом производства услуг их себестоимость будет снижаться за счет понижения постоянных расходов на единицу продукции.

Прежде чем описывать сущность отраслевого рынка в телекоммуникационной среде, рассмотрим понятия «отрасль» и «рынок».

Отрасль и рынок различаются совокупностью явлений и субъектами хозяйственной деятельности, которые лежат в основе данных понятий. В случае с рынком – это совокупность условий сделок купли-продажи, под понятие рынка объединяются производственные товары с точки зрения заменяемости и характера удовлетворяемой потребности с точки зрения потребителя. Отрасль представляет

совокупность предприятий, производящих сходные продукты, использующие однотипные технологии и ресурсы, т.е. заменяемые с точки зрения производителя.

Сущность формирования конкурентной стратегии состоит в сопоставлении компании и ее окружения. Структура отрасли в значительной мере определяет конкурентные правила игры, а также варианты стратегии, разрабатываемые для фирмы, внешние факторы влияют на все фирмы в отрасли, ключ к проблеме находится в различной способности фирм взаимодействовать с этими силами.

Интенсивность конкуренции в отрасли не является ни случайностью, ни невезением. Напротив, конкуренция в отрасли возникает из ее основополагающей экономической структуры и выходит далеко за рамки поведения действующих конкурентов.

Состояние конкуренции в отрасли зависит от пяти основных конкурентных сил.

Задача конкурентной стратегии любой бизнес-единицы состоит в том, чтобы найти такую позицию в отрасли, которая позволит ей наилучшим образом защитить себя от этих конкурентных сил или воздействовать на них с выгодой для себя [1. с. 6].

Определению релевантной отрасли как важнейшему этапу формирования конкурентной стратегии было уделено значительное внимание.

Многие авторы также подчеркивали необходимость при определении бизнеса не ограничивать анализ продуктом, а рассматривать функцию в целом, не ограничиваться национальными рамками, а учитывать потенциальную международную конкуренцию, видеть не только сегодняшние ряды конкурентов, но и тех, кто сможет ими стать завтра. В результате этих призывов определение отрасли или отраслей, к которым принадлежит компания, превратилось в предмет бесконечных дискуссий. Существенными мотивами этих дискуссий является опасения не заметить скрытые источники конкуренции, которые в будущем смогут угрожать отрасли.

Структурный анализ, объектом которого является конкуренция в широком смысле, не ограниченная существующими соперниками, должен уменьшить потребность в обсуждении границ отрасли. Всякое определение отрасли есть, по сути, выбор границ между существующими фирмами и потенциальными

ми участниками, между фирмами и их поставщиками и покупателями.

Определение отрасли и того, чем фирма готова конкурировать (то есть ее бизнеса), – не одно и то же. Например, если отрасль определяется широко, то это не означает, что фирма может и должна конкурировать также широко.

Главной новацией Портера при разработке теории конкурентных стратегий фирм на основе модифицированной теории отраслевой организации было фокусирование стратегического анализа на управленческих решениях по извлечению выгод из позиционирования во внешней среде, определяемой в экономических терминах. Проанализировав сотни отраслевых кейсов и заимствовав наработки теории отраслевой организации о рыночной власти и вариативности прибылей фирм, ученый создал общую, межотраслевую концепцию, объясняющую экономические результаты отдельных фирм.

Портер «перевернул теорию отраслевой организации с ног на голову» и вместо использования ее для содействия государственной политике поддержки конкурентных сил в отрасли (и снижения таким образом цен в интересах потребителей), он установил, что эта теория может быть применена компаниями для защиты себя от этих конкурентных сил (и тем самым — извлечения более высоких прибылей). Иначе говоря, вместо традиционной для этой теории идентификации источников монопольных прибылей, Портер применил ее аналитическую схему «Структура отрасли — поведение фирм — экономические результаты» для определения и объяснения конкурентных стратегий фирм, стремящихся к выживанию и прибылям [1. с. 35]. При этом, если до Портера при обсуждении стратегий фирм их внешняя среда обсуждалась в учебных кейсах довольно бессистемно, то он первым поместил изучение фирмы в отраслевой контекст и структурировал понимание ее конкурентного поведения. Такой ракурс приводил и к другому важному отличию взглядов Портера от ранних концепций стратегий: его подход исходил из переноса центра внимания исследователей с фирмы на отрасль, в которой она конкурирует, и в такой интерпретации стратегического управления отрасль заменяла фирму в качестве основной единицы анализа. Портер считал, что суть стратегии состоит в противодействии отраслевой конкуренции и что последняя исходит не только от прямых конкурентов (производителей тех же товаров), но во многом — от структуры экономических отношений в отрасли.

В своих трудах Портер представил и проиллюстрировал на примерах разных отраслей и стран три новаторские методики стратегического анализа на основе концепций «пяти сил отраслевой конкуренции», типовых конкурентных стратегий и «цепочки создания ценности товара».

Структура конкретной отрасли, анализируемая сквозь призму «пяти сил отраслевой конкуренции» Портера, определяла интенсивность конкуренции в ней и, следовательно, потенциальный уровень при-

быльности бизнеса. Этими пятью силами, учет которых необходим для выработки успешных стратегий, были поставщики и потребители (относительная сила тех и других на торгах по условиям рыночных сделок), конкуренты, возможные товары-заменители и потенциальные новички в отрасли [1. с. 45].

Фирма должна, по мнению Портера, позиционировать себя в отрасли так, чтобы она могла наилучшим образом защищаться от воздействия этих «пяти сил» либо оказывать на них влияние. Анализ внутренних способностей фирмы был также задействовано, однако, лишь в контексте общей схемы анализа конкурентов. Главной целью было позиционирование фирмы за мощными барьерами входа в отрасль, что вело к ограничению конкуренции и обеспечению квазимонопольных прибылей путем ценообразования выше предельных издержек.

Отраслевой рынок – это совокупность экономических отношений между субъектами рынка по переходу прав собственности на товары или возможность получения услуг от числа предприятий, производящих сходные продукты и использующие однотипные технологии, и ресурсы.

Общими факторами отраслевой конкуренции являются:

- интенсивность внутриотраслевой конкуренции;
- возможность появления новых конкурентов;
- угроза появления товаров — заменителей;
- возможность покупателей или продавцов договорится между собой (например, для продавцов — вступить в ценовой сговор);
- отраслевые издержки.

Из четырех стадий жизненного цикла отрасли («зарождение», «рост», «зрелость», «спад») наиболее желанной по критерию стабильного получения прибыли при минимизации затрат является стадия «зрелости». На стадии зрелости отраслевая структура характеризуется следующими факторами:

- покупатели чувствительны к ценам;
- стандартные товары
- спад использованных в товаре результатов НИ-ОКР (новшеств и инноваций);
- нарастающая динамика избыточного производства и избыточных производственных мощностей;
- бытовые каналы концентрированы в руках основных конкурентов [1. с. 56].

Особенности отраслевой структуры определяют особенности отраслевой конкуренции на рынке в стадии «зрелости»:

- преимущественное использование функциональных стратегий (дифференциация продукции или экономия затрат на все функции управления, функциональные области и виды деятельности);
- «ценовая» конкуренция; – использование международного разделения труда и перенесение производства в страны с низкой заработной платой;
- возможность сговора сбытовиков.

Анализ особенностей отраслевой конкуренции в стадии «зрелости» отрасли показывает, что основ-



ными доминирующими факторами силы рыночной конкуренции в этой стадии, стадии стабильного рынка, являются число конкурентов и распределение между ними рыночных долей.

В теоретическом плане телекоммуникационная отрасль лучше всего описывается базовой моделью рынка с сетевыми эффектами, дифференцированным продуктом и небольшим числом участников – сетевая олигополия.

Напомним ключевые моменты данной модели. Продукт может характеризоваться через набор его свойств, таких как: качество, местоположение продавца (близко или далеко от потенциальных покупателей), время продажи, время потребления, долговечность товара, наличие у потребителей информации о товаре и его свойствах, дополнительные услуги, предоставляемые вовремя и после продажи товара и т.д. [3. с. 33].

Каждый из этих компонентов может выступать в качестве фактора продуктовой дифференциации, что означает выделение продукта какой-либо фирмы в глазах потребителей из остальных товаров или

услуг данного класса.

Продуктовое разнообразие, возникающее на телекоммуникационных рынках, можно отнести к вертикальной продуктовой дифференциации, поскольку в данном случае уровень всех характеристик телекоммуникационного продукта возрастает или убывает одновременно для всех потребителей, а товары и услуги ранжируются в соответствии с определенным порядком, одинаковым для всех потребителей. Вертикальная дифференциация предполагает распределение товаров в соответствии с их качеством: высококачественные товары расположены в глазах потребителя «выше» по шкале оценок их полезностей, а низкокачественные товары — «ниже». На таком рынке потребители различаются по их готовности платить за улучшение качества товара. Соответственно основываясь на вышеизложенном, в нашем исследовании мы акцентируем внимание на качество обслуживания специалистов и качестве услуг ведущих операторов на рынке телекоммуникационных услуг как критерии оценки маркетинговых позиций. ■

### Библиографический список

1. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов [Текст]: / Майкл Е. Портер; Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. – 454 с.
2. Рубин Ю. Б. Конкурентные позиции участников рынка в конкурентной среде [Текст]: / Ю.Б. Рубин // Современная конкуренция. – 2014. – № 2 (44). – С. 121-143.
3. Рубин Ю.Б. Теория и практика предпринимательской конкуренции [Текст]: учебник / Ю.Б. Рубин. – М., 2013. – 584 с.

## АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ PRIVATE BANKING В РОССИИ

**Карина Михайловна РАТНИКОВА***магистрант Кредитно-экономического факультета  
Финансовый Университет при Правительстве РФ*

За последние 10 лет Private Banking получил широкое распространение на развивающихся рынках, в том числе и в России. Однако, четкого и общепринятого определения не существует. Но можно отметить, что суть индивидуального банковского обслуживания заключается в оказании определенных финансовых и смежных услуг самого высокого уровня группе состоятельных клиентов, в основном частным лицам и их семьям.

Private banking в каждой стране имеет свои особенности, но можно выделить следующие общепринятые принципы:

- Конфиденциальность. Является главным принципом всех банков, обслуживающих состоятельных клиентов. Многие частные лица скрывают истинные размеры своих капиталов, значительная часть которых распределена между секретными счетами и доверительными вкладами, а также активами, величина которых остается неизвестной. Данный принцип пришел из Швейцарии, где банки строго соблюдают финансовую информацию о клиенте. Отношение между банком и клиентом должно носить доверительный характер для дальнейшего успешного сотрудничества;

- Индивидуальное банковское обслуживание и индивидуальный подход к созданию и предложению банковских продуктов. Каждый клиент имеет своего личного менеджера, который обслуживает его исходя из потребностей клиента;

- Порог вхождения» составляет от 500 тыс. до 1 млн дол. США;

- «Открытая архитектура» при построении инвестиционной стратегии клиента. Позволяет банкам обеспечить клиента всеми продуктами и услугами, которые соответствуют его стратегии. То есть продукты могут быть как собственными, так и созданными другими банками или инвестиционными компаниями.

Индивидуальное банковское обслуживание состоит из множества видов финансовой деятельности и предполагает оказание самых разнообразных услуг. Private Banking сочетает в себе стандартные продукты и услуги коммерческого банка, а также инвестиционную деятельность.

Основным полем деятельности для банков ин-

дивидуального обслуживания по традиции остается управление активами, но несмотря на это круг оказываемых услуг шире. Работа с крупным частным капиталом не имеет узкой направленности и решает множество разнообразных задач, отличных для каждой группы клиентов. Рассмотрим традиционные виды финансовой деятельности, характерных для банков занимающихся индивидуальным обслуживанием:

1. Оффшорное хранение капитала. Включает в себя консультацию в области доверительного управления и налогов, депозиты, при этом сохраняется банковская секретность. Основными клиентами являются предприниматели, политические деятели и граждане третьего мира.

2. Персональное обслуживание наиболее состоятельных клиентов. Данный вид деятельности характерен для семей жителей Ближнего Востока, где предлагаются необычные и эксклюзивные персональные услуги, операции с недвижимостью и управление капиталом.

3. Организация доступа к рынкам ценных бумаг. Осуществление операций с ценными бумагами, обмен валюты, депозиты, маржинальные кредиты. Клиенты это биржевые игроки из стран Азии и богатые спекулянты.

4. Высококвалифицированный инвестиционный менеджмент. Данный вид деятельности нацелен на владельцев капитала, которые заинтересованы в получении прибыли и на людей, получивших крупное состояние. Включает в себя высококвалифицированные инвестиционные консультации и высокоприбыльные инвестиционные продукты.

5. Помощь доверенных советников. Обслуживание владельцев капитала, не имеющих финансового образования, потомственных состоятельных клиентов и предпринимателей, поддерживающих тесные деловые и личные контакты с банкирами. Включает в себя финансовое планирование, консультации в области доверительного управления, управление активами и деловые кредиты.

6. Элитное банковское обслуживание. Клиентами являются корпоративные служащие высших рангов и финансисты, владельцы капитала, не относящиеся к традиционным категориям клиентуры.

Осуществляются консультативные услуги, единичные трасты, операции с ценными бумагами, сложные банковские продукты.

Большинство зарубежных авторов поддерживают мнение о том, что сегментация клиентов играет важную роль в процессе их обслуживания. Чем выше профессиональный уровень, тем более тщательно проводится в ней сегментация. Из зарубежной практики, можем выделить общепринятые критерии сегментации клиентуры, а именно:

1. География. Географическая сегментация учитывает местонахождение клиента. Проведя ее, банк может на разных территориях продавать разные продукты либо заняться маркетингом в нескольких конкретных странах;
2. Величина капитала. Определяются возможности, способы инвестирования;
3. Потребности клиентов. Исходя из потребностей, определяются цели;
4. Склонность к риску. Важный критерий, так

Таблица 1

	«Традиционные»	«Новые»
Состав	Владельцы и наследники классических состояний	Топ-менеджеры предприятий; новые владельцы бизнеса; менеджеры, получающие акции своих компаний в качестве вознаграждения
Критерии выбора управляющей организации, уровень взаимодействия	Позиция и репутация банка; конфиденциальность, безопасность, территориальная близость; наличие постоянного партнера по переговорам (директор, персональный управляющий портфелем); делегирование управляющему банку функций по управлению активами	Значительное присутствие на международных рынках; наличие активного партнера по переговорам (менеджера, консультанта); возможность получения детальной и постоянной отчетности; получение информации о рынках в режиме реального времени; получение информации по юридическим, налоговым, финансовым вопросам; использование Интернета, телефона как каналов доступа к услугам
Цели	Получение регулярных доходов; поддержание уровня жизни; сохранение капитала	Приращение капитала
Предпочитаемые продукты	Классические типы вложений (депозит); доверительное управление ценными бумагами; полисы страхования жизни	Инновационные, технически сложные продукты; высокодоходные вложения
Поведение	Стабильные клиенты, обслуживаются в одной организации	Более изменчивое поведение; частые, но непродолжительные контакты с консультантом; быстрое принятие решения; чувствительность к уровню издержек и налогообложению

как клиент доверяет банку свой капитал и должен быть осведомлен о возможных последствиях, для полного удовлетворения потребностей личный менеджер должен понимать на какие риски рассчитывает клиент;

5. Использование продуктов. Исходя из выше-

перечисленных пунктов, определяются продукты, которыми будут восстребованы со стороны клиента;

6. Уровень дохода. Позволяет определить к какой категории относится клиент;
7. Финансовая квалификация;
8. Приносимая прибыль.

Основной задачей Private Banking является предоставление услуг элитным клиентам, поэтому важно понимать сущность клиентов. Швейцарская практика делит клиентов по 2 направлениям: клиенты, приумножающие капитал и сторонники консервативного управления.

В мировой практике понятие клиентов несколько изменилось за последнее время, поэтому выделяют «традиционных» и «новых» клиентов. Для сравнения представим типы клиентов в таблице 1.

Исходя из данной таблицы, можем отметить, что потребности людей изменились, соответственно ориентация клиентов поменялась.

В России Private Banking появился относительно недавно, но лишь в последние годы претерпел изменения и стал более адаптированным для русских клиентов. Данное направление заинтересовало российскую элиту достаточно давно, однако, из-за не стабильной экономической ситуации, люди обращались в зарубежные банки для сохранения капиталов.

Проблема, стоящая в Российской Федерации заключается в утечке отечественных капиталов за границу. Перед банками, теперь, встает задача вернуть эти капиталы обратно в страну. По данным компании PricewaterhouseCoopers (PWC), объем российского рынка Private Banking не превышает \$10—12 млрд, в то время как «свободных» денег у состоятельных соотечественников порядка \$300—400 млрд.<sup>1</sup>

Лидерами Private Banking в России являются: Газпромбанк, ВТБ, М2М, Уралсиб, UBS, Barclays, Lombard Odier, Coutts и другие

Эксперты прогнозируют рост спроса на услуги Private Banking в России. Несмотря на то, что основная часть клиентов выделяют только вклады, но и

<sup>1</sup> <http://www.pwc.ru/>

более сложные продукты начинают пользоваться успехом. Проанализировав мнения специалистов, можно отметить, что большинство сходится в суждение о том, что Private Banking развивается быстрыми темпами. Конкуренция на рынке растет, каждый год все больше банков выходит на рынок Private Banking, все это стимулирует банки для расширения продуктового ряда и повышения качества обслуживания клиентов. Если до 2010-2012 годов основными клиентами были состоятельные люди в возрасте от 40 до 60 лет, то в последние годы услугами стало пользоваться и более молодое поколение.

В настоящее время услуги Private Banking декларирует множество банков, но помимо классических услуг Private Banking каждый банк имеет свою особенность. Так, например, если рассматривать сегментацию или же порог вхождения, то в каждом банке по своему. Сегментация в Российской практике играет важную роль, но не такую, как в Швейцарии. Основными клиентами являются люди, у которых уже были вклады в банке, а также собственники среднего и крупного бизнеса, топ-менеджеры компаний, спортсмены и представители шоу-бизнеса с годовым доходом от 5-10 млн рублей.

Далее представлены наиболее часто встречающиеся продукты и услуги Private Banking в России:

- Банковские вклады;

- Премиальные банковские карты;
- Расчетно-кассовое обслуживание;
- Кредитование и финансирование;
- Инвестиционные решения;
- Брокерское обслуживание;
- Арт-Банкинг;
- Аренда индивидуальных сейфов;
- Операции с драгоценными металлами.

Стандартная форма предоставляемых услуг выглядит следующим образом:

Таблица 2

Банковские услуги	Услуги	Персональное обслуживание
Классические банковские продукты и услуги	Персональный советник	Консьерж-сервис
Инвестирование	Lifestyle management	Специальные предложения от партнеров
Консультирование	Страховые программы	Ежемесячный обзор рынков капитала
Международное обслуживание	Бонусная программа (у большинства)	Анонс событий

Отечественные банки перенимали классическое понимание у запада и соответственно реализуют его. В целом, предлагаемая продуктовая линейка разных банков похожа, но некоторые пытаются выделиться и создают определенные привилегии, бонусные программы и т.д.■

#### Библиографический список

1. Дэвид Мод, Филип Молино «Private Banking: Элитное обслуживание частного капитала», 2002.
2. Обзор PWC «Navigating to tomorrow: serving clients and creating value Global Private Banking and Wealth Management Survey 2013».
3. «Банковское дело»: учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева, 2013.



## ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ УСЛУГ НА ПРЕДПРИЯТИИ ИНДУСТРИИ ГОСТЕПРИИМСТВА И ТУРИЗМА

**Алёна Владимировна НЕРОНОВА**

*магистрант*

*Московский государственный институт индустрии туризма*

Система качества услуг представляет собой совокупность процедур, процессов, структур и ресурсов, которая обеспечивает управление качеством услуг.

Под определением «управление качеством» понимают процесс планирования, организации и контроля процедур, ресурсов и структур, необходимых для достижения целей в области качества.

Управление качеством включает в себя три элемента: субъект управления качеством, объект управления качеством и сам механизм управления качеством, т.е. процесс воздействия субъекта на объект. Как и любой процесс управления, управление качеством осуществляется путем реализации управленческих функций<sup>1</sup>.

Согласно ИСО 8402, к функциям управления качеством относят: политику в области качества, планирование качества, обучение и мотивацию персонала, контроль качества, разработку необходимых мероприятий и их реализацию, принятие решений руководством предприятия, взаимодействие с внешней средой.

Основной задачей управления качеством в туристическом бизнесе является обеспечение качества предоставляемых гостиничных услуг. Обеспечение качества услуг это процесс выполнения функций управления качеством с помощью процедур, структур и ресурсов, которые направлены на соответствие услуги требованиям качества.

Необходимо отметить, что согласно ИСО 9000 в систему качества входят только те элементы, которые в наибольшей степени влияют на качество. В туристическом бизнесе к обеспечивающим элементам относятся:

- наличие соответствующей материально-технической базы;
- квалифицированный персонал;
- функции управления качеством.

Материально-техническая база и квалифицированный персонал являются основой предоставления туристских услуг.

Наличие и состояние материально-технической базы гостиницы существенно влияют на уровень качества предоставляемых услуг. Для повышения качества туристских услуг необходимо способствовать постоянному развитию материально-технической базы гостиниц с учетом их специализации и международных тре-

бований к уровню комфортности проживания.

Организация работ по управлению качеством услуг на предприятиях предполагает создание систем обеспечения качества услуг, и принятие необходимых мер по обеспечению их эффективного функционирования. Субъектом управления качеством является основа системы качества служба качества на предприятии.

Прежде чем разработать систему качества на предприятии туристического бизнеса необходимо провести оценку состояния качества услуг на данном предприятии. Руководство предприятия должно назначить комиссию по оценке качества услуг. Большое значение имеет оценка со стороны потребителя: его реакция, претензии и предложения<sup>2</sup>.

Таким образом, формирование эффективной системы управления качеством услуг представляет собой набор мероприятий, который позволяет фирме знать, как она работает и позволяет реагировать на внешние и внутренние проблемы.

### 1. Документирование существующей деятельности

Начальный этап системы качества – описание того, как должно работать предприятие. Это та самая деятельность, которая обычно выполняется при подготовке к сертификации по ИСО 9001. Пишутся стандарты предприятия, создаются рабочие и должностные инструкции, проверяется организационная структура. Уже сам по себе этот этап может быть полезен. Обычно при его проведении выявляются проблемы:

- дублирование полномочий;
- работа, за которую никто не отвечает;
- неправильное представление о том, как та или иная работа выполняется;
- пустая работа, которая никому не нужна и т.п.

На данном этапе достигается одна из целей управления качеством – стабильность и воспроизводимость. Руководство и сотрудники организации получают ясную картину того, как они работают, и могут, при необходимости, в будущем делать эту работу по-другому.

Очень важный нюанс – управление качеством видит эту работу как набор процессов, которые имеют хозяина (тот, кто отвечает за их функционирование), имеют входы (документ, материал, действие) и выходы (нечто, что является результатом процесса).

<sup>1</sup> Басовский Л. Е., Протасьев В. Б. Управление качеством. Учебник. – М.: Инфра М, 2013. – С. 42.

<sup>2</sup> Басовский Л. Е., Протасьев В. Б. Управление качеством. Учебник. – М.: Инфра М, 2013. – С. 53.

Объем документации и уровень (глубина) документирования для каждой организации устанавливается индивидуально. Слишком жесткое регламентирование мешает гибкой работе сотрудников, недостаточное документирование оставляет вакуум в требованиях к сотрудникам, что приводит к ошибкам. Основной принцип – чем выше квалификация сотрудников, тем меньше нужно детализировать их действия. И наоборот, низкая квалификация требует детальных и подробных инструкций<sup>1</sup>.

Итак, начальный этап заканчивается построением системы документации, описания того, как выполняется работа в организации и кто за неё отвечает.

## 2. Построение системы учета

На втором этапе формирования эффективной системы управления качеством услуг описать, как надо работать, недостаточно. Организации необходимо знать, как она реально работает. Для этого строится система учета.

Для каждой организации существуют свои, важные для неё показатели, основными являются финансовые показатели. К ним надо добавить те показатели, которые характеризуют функционирование её основных процессов.

Типовой набор показателей качества для компании, оказывающей услуги:

- количество претензий потребителей;
- индекс удовлетворенности потребителей;
- количество отказов от предлагаемых услуг;
- объем негативных отзывов;
- уровень возврата / удержания существующих потребителей;
- легкость установления контакта;
- любезность обслуживающего персонала;
- ответственность обслуживающих сотрудников;
- простои номеров;
- выход из строя оборудования;
- стоимость качества (соотношение расходов на качество к потерям из-за плохого качества)<sup>2</sup>.

Итак, на втором этапе формирования эффективной системы управления качеством услуг устанавливают важные для компании измеряемые показатели, которые должны в совокупности отражать:

- интересы фирмы (финансовые показатели);
- интересы потребителей процесса (внешних или внутренних);
- внутренние процессы в измеряемом процессе;
- важные изменения в компании.

## 3. Построение системы анализа

На этом этапе необходимо построить систему анализа, с помощью которой организация будет периодически или постоянно анализировать собираемую информацию о своей работе. Под анализом информации подразумевают обработку данных, поскольку просто копировать записи о проблемах бесполезно.

Рассмотрим для примера претензии потребителей. Недостаточно просто принять претензию и записать её

<sup>1</sup> Варакута С. А. Управление качеством продукции. - М.: Инфра М, 2012. - С. 38.

<sup>2</sup> Гличев А.В. Полная схема механизма управления качеством продукции. //Стандарты и качество. - 2014.-№5. - С.51.

в базу данных по претензионной работе. Необходимо расследовать её, установить причины и ответить потребителю (конкретный разовый анализ).

Построенная на втором этапе система учета должна дать всю информацию всех претензий за любой период. С помощью системы анализа можно установить:

- сколько было всего подобных претензий за отслеживаемый период;
- каковы главные причины этих претензий (оборудование, люди, услуги);
- повторяются ли претензии;
- кто главные жалобщики и т.п.<sup>3</sup>

Система анализа - это определение того:

- кто и как будет анализировать собранную системой учета информацию (акты о несоответствии сырья, претензии потребителей, технологические нарушения и т.д.);

- в какой форме результаты этого анализа будут передаваться руководству компании и заинтересованным подразделениям (разовые акты служебных расследований, разовые отчеты коррекции, месячные отчеты служб, квартальные отчеты комиссии по качеству, полугодовой анализ со стороны руководства и т.п.).

Итак, на третьем этапе строится система анализа, которая будет определять проблемные процессы и устанавливать причины проблем.

## 4. Мероприятия по улучшению

Просто собрать информацию и обработать её недостаточно. Необходимо организовать систему, которая будет предлагать решение установленных на этапе анализа проблем, и внедрять это решение в жизнь. На профессиональном языке – это разработка корректирующих и предупредительных мероприятий.

Система коррекции и предупреждения - это определение того:

- кто, как и в какой форме будет предлагать решение проблем (коррекция и предупреждение в проблемах с сырьем, промежуточной и готовой продукцией, жалобах потребителей и т.п.);
- кто и как будет отслеживать выполнение предложенных решений<sup>4</sup>.

Итак, на четвертом этапе строится система, которая будет вырабатывать и внедрять в жизнь действия по устранению проблем.

## 5. Система контроля и дальнейшего развития

Последний завершающий этап – построение системы контроля, которая будет поддерживать систему качества в рабочем состоянии, не позволяя деградировать и системы развития, которая будет определять, как система качества будет улучшаться дальше.

Один из распространенных элементов такой системы контроля – внутренние проверки, показывающие нам, как функционируют процессы предприятия.

Распространенный элемент системы развития – планы качества (годовой, квартальный, месячный, ра-

<sup>3</sup> Гличев А.В. Современное представление о механизме управления качеством продукции //Стандарты и качество. - 2014.- №3. - С. 20.

<sup>4</sup> Каплен Г. Практическое введение в управление качеством. - М: Издательство стандартов, 2013. - С. 104.

зовые конкретные программы качества).

Итак, на последнем этапе создают систему, которая будет поддерживать все процессы в работоспособном состоянии и развивать их дальше.

При формировании эффективной системы управления качеством услуг могут возникнуть различные проблемы: организационные, управленческие, ресурсные, предпринимательские.

Организационные проблемы формирования эффективной системы управления качеством услуг возникают при выполнении нескольких условий<sup>1</sup>.

Во-первых, имеется устойчивое противоречие или разрыв между действительным и желаемым. В организациях подобные разрывы, свидетельствующие о наличии проблемы, возникают в оценках количественных и/или качественных показателей эффективности предприятия. Например, это могут быть расхождения между достигнутым и нормативным уровнем чистой прибыли, рентабельности инвестиций, объема продаж, текучести кадров, удовлетворенности клиентов, компетентности персонала и др.

Во-вторых, экспертам и руководителям организации не известны способы преодоления этого противоречия. Это означает, что истинные причины проблемы им достоверно не известны и требуют специальной диагностики. Например, удовлетворенность клиентов может упасть по разным причинам: из-за ухудшения качества продукции, падения уровня обслуживания, увеличения времени выполнения заказов, сужения ассортимента и др. Более того, действительная причина проблемы может вообще не осознаваться руководителями, поскольку она находится за пределами привычного для них круга факторов. Например, это могут быть стереотипы мышления или отсутствие в организационной культуре некоторых ключевых ценностей, например, качества, доверия или ориентации на клиента.

В-третьих, в организации существует лицо или группа лиц, обеспокоенных этим противоречием. Другими словами, выявленное расхождение кого-то волнует, и это лицо предпринимает определенные умственные или практические действия для его преодоления.

Управленческие проблемы формирования эффективной системы управления качеством услуг классифицируются по следующим признакам:

- степень важности и срочности;

- масштабы последствий, в случаях принятия или непринятия решений, и численность организаций и лиц, которых затрагивают данные проблемы;

- возможность решения проблемы с наименьшими затратами и в оптимальные сроки;

- степень риска, связанного с решением данной проблемы, и возможность возникновения новых проблем на этой основе;

- степень структуризации и формализации, возможность выражать проблему в количественных и качественных показателях и т.д.<sup>2</sup>

Другой немаловажной проблемой является повышение уровня конкурентоспособности предприятия, оптимизация его функционирования и элементарное выживание в рыночной среде. От ее решения во многом зависит качество производственных процессов, доходность предприятий, их адаптация к рыночным условиям и последующий экономический рост. Также объективным фактором, объединяющим многие глубинные причины экономических и социальных трудностей организаций, снижающихся темпов экономического развития, с одной стороны, и причины повышения эффективности производства и уровня жизни в развитых странах Запада – с другой – это качество создаваемой и выпускаемой продукции или услуг.

Ресурсные проблемы формирования эффективной системы управления качеством услуг заключаются в обеспечении их доступности. Когда имеющихся ресурсов недостаточно для сохранения стабильных конкурентных преимуществ, предприятие должно выяснить, какие ресурсы нужно вновь создать.

Предпринимательские проблемы формирования эффективной системы управления качеством услуг – это проблемы во взаимоотношениях производственных и управленческих структур со слабыми действиями государственных властей. Это и сильный налоговый гнет, отсутствие достаточной правовой базы, недоступность кредитов, отдаленность государственных служб от нужд предпринимательских структур и самих предпринимателей. Многие предприниматели сталкиваются с чиновничьим произволом, бюрократизмом. ■

<sup>1</sup> Краснова В. А., Смородина Т. Н. Стратегия голых расчётов. // Эксперт. - №4. - 2013. - С. 19

<sup>2</sup> Круглов М.Г. Менеджмент систем качества. - М.: Академия, 2012. - С. 56.

### Библиографический список

1. Басовский Л. Е., Протасьев В. Б. Управление качеством. Учебник. - М.: Инфра М, 2013. - 271 с.
2. Варакута С. А. Управление качеством продукции. - М.: Инфра М, 2012. - 210 с.
3. Версан В.Г. Интеграция управления качеством, сертификация. Новые возможности и пути развития. // Сертификация. - 2014. - №3. - С. 4-5.
4. Галеев В.И., Варгина М.К. Управление качеством: проблемы, перспективы. //Сертификация. - 2014. - № 4. - С.36-37.
5. Гличев А.В. Очерки по экономике и организации управления качеством продукции. //Стандарты и качество. - 2014. - №4. - С. 48.
6. Гличев А.В. Полная схема механизма управления качеством продукции. //Стандарты и качество. - 2014.-№5. - С.51.
7. Гличев А.В. Современное представление о механизме управления качеством продукции. //Стандарты и качество. - 2014.- №3. - С. 20.
8. Гунин В.Н. Программа для менеджеров: Управление развитием организации. - М.: Инфра-М, 2013. - 328 с.
9. Каплен Г. Практическое введение в управление качеством. - М: Издательство стандартов, 2013. - 351 с.
10. Краснова В. А., Смородина Т. Н. Стратегия голых расчётов. // Эксперт. - №4. - 2013. - С. 19-20.
11. Круглов М.Г. Менеджмент систем качества. - М.: Академия, 2012. - 240 с.

# СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИЧЕСКОГО ПОДХОДА К РАЗРАБОТКЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ НЕФТЯНОЙ КОМПАНИИ

**Александр Андреевич ЩИНОВ**

*Уфимский государственный нефтяной технический университет*

**Аннотация.** В научной статье рассмотрены понятия, функции, задачи производственной программы, ее особенности, суть усовершенствованной методики разработки производственной программы.

**Ключевые слова:** производственная программа, планирование, задачи и методы планирования, ситуационный анализ.

Производственная программа это подробный план производства и реализации продукции, отражающий объем, номенклатуру, ассортимент и качество продукции. [2, С.140]

Основная цель заключается в том, сколько нужно произвести продукции и в каком ассортименте, чтобы были достигнуты цели предприятия в планируемом периоде.

Задачи:

- планирование объемов производства и мощностей;
- планирование объемов сбыта;
- планирование номенклатуры и качества продукции;
- и другие.

Проблема: существующие методы разработки производственной программы являются относительно устаревшими и не совершенными, так как не учитывают ряд факторов.

Каждое предприятие нуждается в такой методике, которая позволила бы разработать максимально приближенную к реальности производственную программу, учитывающую все факторы, это и обуславливает актуальность рассматриваемого вопроса.

Выделим различные методы планирования производственной программы: уровневое прогнозирование, ситуационное планирование, планирование «снизу вверх», планирование «сверху вниз», интерактивное планирование, линейное программирование, балансовый метод, нормативный метод, программно-целевой метод, метод планирования по технико-экономическим факторам. [1, С.23]

На мой взгляд, при разработке «идеальной» производственной программы должны учитываться следующие критерии: объем производства, производственные мощности, объемы сбыта,

конкурентное положение, внутренние факторы, внешние факторы, резервы на непредвиденные обстоятельства, ожидаемая выручка/прибыль.

Перечисленные выше методы и выбранные мною критерии занесем в таблицу и проведем рейтинговый анализ (по баллам). По итогам анализа, наибольший балл набрало «Ситуационное планирование» (5 баллов), следом за ним идет «Уровневое прогнозирование» и «Нормативный метод» (по 4 балла).

По результатам проведения анализа выбора наиболее подходящего метода планирования к составлению (разработке) производственной программы выявлено, что наиболее подходящим методом является «ситуационное планирование», оно является самым оптимальным методом планирования и разработки производственной программы, но он не совершенен, он может дать неточные и недостающие результаты, так как он не учитывает следующие факторы: конкуренты, внешние факторы, резервы на непредвиденные обстоятельства и другие.

Совершенствование методического подхода к разработке производственной программы нефтяной компании заключается в составлении собственного алгоритма планирования, учитывающего недостающие факторы (см. выше).

Разработанная последовательность планирования производственной программы включает в себя следующие этапы и шаги планирования:

Этап №1. Анализ технико-экономических показателей за последние годы (3-5 лет) и выбор периода планирования производственной программы (до 10 лет).

Этап №2. Выделение бизнес-единиц (бизнес-сегментов). Стратегический и текущий анализ бизнес-единиц.

Этап №3.

Шаг №1. Объем производства. Объем добычи нефти/газа

Формула:  $A = X + Y1 + Y2 + Yn$ , где:

A – объем добычи к планируемому году, млн. тонн;

X – объем добычи (текущий), млн. тонн;

Y1 – прирост/уменьшение объема добычи за счет способа №1, млн. тонн;



$Y_2$  – прирост/уменьшение объема добычи за счет способа №2, млн. тонн;

$Y_n$  – прирост/уменьшение объема добычи за счет способа №n, млн. тонн.

Объем переработки нефти/газа (Формула:  $A = X + Y_1 + Y_2 + Y_n$ ).

Шаг №2. Номенклатура производства и качество.

На данном этапе указывается номенклатура производства по бизнес-единицам (ассортимент) и качество (глубина переработки). Выписывается согласно стратегическому плану компании, корректируется в процентном соотношении от объемов нефтепереработки во всех трех сценариях.

Шаг №3. Объемы сбыта (Формула:  $A = X + Y_1 + Y_2 + Y_n$ ).

Шаг №4. Конкуренты. Исходя из текущей доли рынка, на сколько мы должны увеличить свою долю на рынке к определенному периоду (в процентах), чтобы в общем была достигнута цифра, согласно стратегии развития ЭС - 2020 /2030.

Шаг №5. Внутренние факторы. Тенденции за последние 3-5 лет по основным показателям. Вывод по ТЭП, анализ улучшений/ухудшений подробный,

в итоге показывающий факторы внутреннего роста. Анализ ТЭП, в результате анализа выявляются факторы роста / регресса.

Шаг №6. Внешние факторы. Изменение курса валюты (доллар/евро). Изменение цен на нефть. Инфляция, ставка рефинансирования.

Шаг №7. Резервы на непредвиденные обстоятельства. В качестве резерва, планирование происходит по трем сценариям, согласно выбранному по результатам анализа «Сценарному планированию»

Этап №4. Сведение данных. Данные, полученные в результате выполнения этапа №3, занесем в общую таблицу. Рассчитаем производственную программу.

Новизна заключается в том, что:

- Разработана методика составления производственной программы по шагам.

- Разработана методика планирования объемов производства, переработки, сбыта.

- Составлена методика планирования, учитывающая все факторы внутренней и внешней среды предприятия. К данным факторам относятся: анализ бизнес-единиц, учет внешних факторов (курс валюты, цены на нефть, инфляция, ставка ЦБ). ■

### Библиографический список

1. Виханский О. С., Стратегическое управление.- М.: Гардарики, 2008. - 265 с.
2. Платонова Н.А. Планирование деятельности предприятия. М.: Дело и Сервис, 2005. - 432 с.

## РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ВЫБОРА ПОДХОДА К СТРАТЕГИЧЕСКОМУ ПЛАНИРОВАНИЮ

**Герман Юрьевич ТИХОНОВ**

*Уфимский государственный нефтяной технический университет*

**Аннотация.** В статье рассмотрены подходы к стратегическому планированию, последовательность, алгоритм, и усовершенствованная методика выбора подхода к стратегическому планированию.

**Ключевые слова:** планирование, подходы к планированию, методы планирования, стратегии.

Стратегическое планирование - это одна из функций управления, которая представляет собой процесс выбора целей организации и путей их достижения. Стратегическое планирование обеспечивает основу для всех управленческих решений, функций организации, мотивации и контроля, ориентированных на выработку стратегических планов. [1, С.23]

Актуальность заключается в том, что стратегическое планирование является одним из ключевых факторов повышения конкурентоспособности фирмы на рынке и его используют практически все нефтяные компании.

Недостаточная проработка процесса стратегического планирования, неподготовленность руководителей разного уровня к принятию обоснованных, взвешенных и обдуманных решений ведет к таким явлениям, как разрыв хозяйственных связей, невыполнение договорных обязательств, взаимные неплатежи, снижение инвестиционной активности, замедление темпов НТП. [2, С.140]

Так же существуют следующие проблемы в рассматриваемом вопросе: все предприятия нефтегазового комплекса используют разные инструменты и подходы к стратегическому планированию, проблема состоит в том, что нет единой методики и готовых решений выбора подхода к стратегическому планированию.

Для того чтобы создать методику выбора подхода к планированию, необходимо разработать такую схему, по которой можно будет идентифицировать показатели любого предприятия (например нефтяной компании).

В каждом предприятии определенной отрасли есть что-то общее, во-первых – это бизнес-единицы. Возьмем наиболее общие стратегические бизнес единицы крупных нефтяных пред-

приятий (ВИНК), это: добыча, переработка, сбыт.

Алгоритм анализа бизнес-единиц будет таким: выделяются показатели бизнес-единицы (например: объем добычи нефти, объем добычи газа, запасы углеводородов), затем, эти показатели анализируются за определенный период (согласно документам и отчетам компании), определяется динамика этих показателей (за 2-3 года), определяется увеличение/уменьшение, на этом анализ бизнес-единиц заканчивается, перейдем к стратегиям и подходам к планированию.

Для того чтобы соотнести подходы планирования, распишем все возможные стратегии, а так же сами подходы планирования. Затем необходимо найти связь между подходами и стратегиями, т.е. анализируем к какому подходу относится та или иная стратегия, находится связь между ними (см. табл. 1).

Соотнесем стратегии к подходам, и в результате получим сводную таблицу зависимости подхода к планированию от стратегии предприятия.

Последовательность планирования по разработанной методике (алгоритм):

1. Анализируем предприятие по блок-схемам (отдельно по каждой бизнес-единице).

2. На основе анализа по блок-схемам, выявляем и выбираем стратегию, используемую в определенной бизнес-единице (согласно таблице классификации стратегий).

3. Соотносим полученные в ходе анализа стратегии с подходами согласно разработанной таблице соотнесений (таблица 1).

4. Выбираем подход к планированию.

Научная новизна работы заключается в том, что:

- разработана методика выбора подхода к стратегическому планированию на нефтяных предприятиях;

- составлена схема анализа предприятия и выбора стратегии по каждой бизнес-единице;

- сформирована таблица зависимости подходов от стратегии.

Получилось упорядочить и стратегии, и подходы к планированию, и к тому же удалось систематизировать данные таким образом, что теперь начиная от небольшого анализа бизнес-едини-

Таблица 1 - Зависимость подхода к планированию от стратегии

Подход/Стратегия	Корпоративное	Итеративное	Гарвардская модель	М. Стейнера	М. Портера	М. Ансоффа
Глубокое внедрение на рынок						
Расширение границ						
Совершенствование товаров						
Регрессивная интеграция						
Прогрессивная интеграция						
Горизонтальная интеграция						
Концентрическая диверсификация						
Горизонтальная диверсификация						
Конгломератная диверсификация						
Стратегия сокращения						

Таблица 2 - Итоговая таблица методики выбора подхода к стратегическому планированию

Компания	Годы			Увеличение / уменьшение	Стратегия	Подход к планированию			
	$x_1$	$x_2$	$x_n$						
ОАО «ПРИМЕР»									
Добыча									
$y_1$									
$y_2$									
$y_n$									
Переработка									
$y_1$									
$y_2$									
$y_n$									
Сбыт									
$y_1$									
$y_2$									
$y_n$									

цы, в результате которого, получаем правильный подход к планированию. Данный результат, как методика является удобной и простой, теперь вы-

брать подход к планированию не составит большого труда. ■

#### Библиографический список

1. Виханский О. С., Стратегическое управление. - М.: Гардарики, 2008. - 265 с.
2. Платонова Н.А. Планирование деятельности предприятия. М.: Дело и Сервис, 2005. - 432 с.

## ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИИ ДЕВЕЛОПЕРСКИМ ПРОЕКТОМ

**Дмитрий Владимирович ГУРБАНОВ**

*Кубанский государственный университет*

Многообразие технологий, оборудования, инженерных решений и способов их применения обуславливает возникновение неких стандартов и методов в управлении инвестиционным проектом, которым и является каждый девелоперский проект. Условно каждый девелоперский проект, как особое инвестиционное решение, можно разделить на определенные этапы. Причем самая сложная часть проекта состоит в определении главной последовательности действий, а сам процесс выглядит следующим образом:

- исследование рынка недвижимости или промышленной инфраструктуры, осуществление маркетинга на этом рынке;
- проектирование и составление генерального плана;
- команды участников проекта, связанного с недвижимостью;
- привлечение финансирования;
- строительство, реконструкция и модернизация объекта недвижимости;
- управление полученным объектом.

На рисунке обозначен общий процесс реализации девелоперского проекта. Как видно, все этапы носят взаимосвязанный характер, каждый последующий является следствием предыдущего и имеет на выходе материал для следующего этапа. Такую взаимосвязь можно охарактеризовать процессом управления девелоперским проектом. Применение различных подходов и стандартов к управлению девелоперскими проектами зависит не только от принципов менеджмента, но и от конкретных условий. Таким образом на сегодняшний день существует различные стандарты и методы управления девелоперскими проектами. Подавляющее большинство из них было разработано и сформировано западными странами, в России прошла их адаптация и апробация. Разберем наиболее востребованные из них.

PMBoK (Project Management Body of Knowledge) – библиотека по управлению по управлению проектами. Стандарт был разработан американским институтом управления проектами, на сегодняшний день является основным источником базовых знаний для проектного управления в различных от-

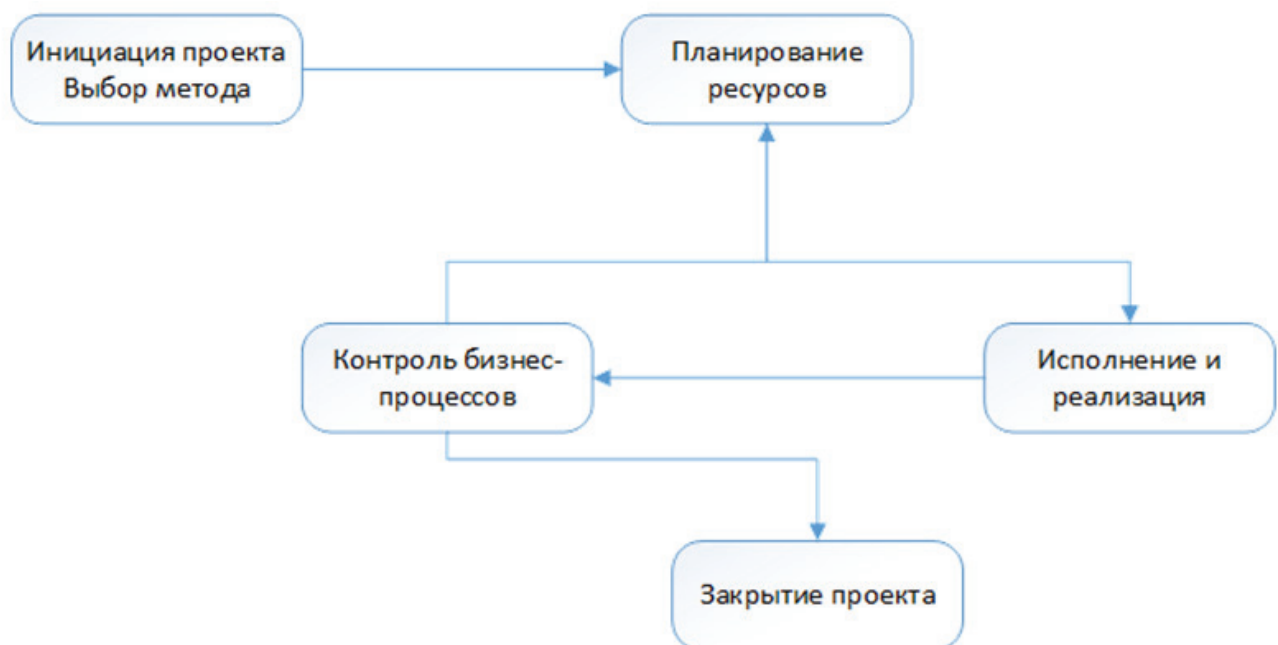


Рисунок 1 - Процесс реализации девелоперского проекта



раслях: строительство, архитектура, промышленное производство, программное обеспечение и др.

В соответствии с РМВоК управление проектами построено на пяти группах процессов (процессы инициации, планирования, исполнения, мониторинга, завершающие процессы). РМВоК подробно описывает в своем подходе блоки знаний, входы и выходы процессов управления проектами, различные отраслевые нормы и требования. В сущности, данный стандарт является промежуточным звеном между методологией управления проектами и совокупностью базы накопленных знаний. Как и многие другие стандарты, РМВоК придерживается процессного подхода в управлении, но детализация и конкретизация стандарта не дает возможности его применения по отраслям без адаптации.

Основными преимуществами стандарта являются:

- процессная ориентация и завершенность (охват максимального числа компонентов проекта);
- описание конкретных положений и критериев оценки для выполнения проекта на каждом его этапе;
- четкие критерии необходимых вводных ресурсов и ожидаемого результата;
- применимость практически в любой индустрии.

Среди недостатков стандарта можно выделить следующие:

- относительная сложность в применении к небольшим проектам;
- необходимая высокая квалификация проектного менеджмента;
- требуется высокая и сложная адаптация к различным сферам.

Отдельно стоит рассмотреть набор стандартов, которые определяют требования к специалистам по проектному менеджменту. Таким образом произведена систематизация компетенций и навыков сотрудников, принимающих участие в проекте. Так правила и нормы работы данных специалистов согласно требованиям IPMA (Международная организация проектного менеджмента) зафиксированы в документе International Competence Baseline (ICB) – «международные требования к компетенции специалистов в области проектного управления».

ICB содержит 42 элемента, конкретизирующие знания и опыт в управлении проектами (28 основных и 14 дополнительных элементов), а также 8 аспектов, касающихся личных качеств специалиста и 10 аспектов, определяющих общее впечатление о кандидате на сертификацию. В России была произведена адаптация данного стандарта в результате чего появился документ НТК - Национальные требования компетентности, конкретизирующий требования российских стандартов.

НТК является основным нормативным документом Национальной программы сертификации в России, он был разработан на основе IPMA, на основе ICB, и учитывает национальные особенности культуры, экономики и достижений в области проектного менеджмента в России.

В основу НТК заложена системная модель управления проектами, которая опирается на три основных блока:

- субъекты управления (проекты, программы, организации, системы, каждый из блоков в процессе управления проходит определенные фазы жизненного цикла);
- объекты управления (ключевые участники проекта, команда управления проектом, прочие участники проекта);
- процессы управления (инициация, планирование, организация и контроль, анализ и корректировка, закрытие).

Данный стандарт совмещает в себе системный подход в управлении проектом, при котором весь проект воспринимается, как система, а отдельные блоки, как ее компоненты с процессным подходом, реализуя видение развития каждого блока, как процесс.

В настоящее время стандарт НТК является основополагающим документом национальной российской сертификационной программы IPMA/SOVNET.

Стандарт PRINCE2 (P**RO**jects IN C**ONT**rolled E**NVI**ronments 2) был разработан в конце 1990-х гг. в Великобритании. Изначально он использовался только для управления ИТ-проектами, но постепенно стал стандартом для управления любыми проектами, т.к. информатизация затронула практически любую сферу управления проектами. PRINCE2 выделяет восемь процессов управления проектом:

- инициация проекта (Starting Up a Project, Initiating a Project);
- планирование (Planning);
- распределение (Directing a Project);
- контроль (Controlling a Stage);
- управление доставкой (Managing Product Delivery);
- управление состояниями (Managing Stage Boundaries);
- закрытие проекта (Closing a Project).

В стандарте использован процессно-ориентированный подход к управлению проектами, весь цикл проекта декомпозируется на 45 бизнес-процессов. Ключевой особенностью стандарта является ориентация на конечный продукт, получаемый на выходе основного процесса проекта. Соответственно, все подпроцессы, принимающие участие в реализации проекта, рассматриваются как простые составляющие сложного процесса. Отвечая за выход каждого подпроцесса и контролируя его качество, менеджмент проекта получает гарантированный результат на выходе.

P2M (A Guidebook of Project and Program Management for Enterprise Innovation) – японский стандарт управления проектами. Первая редакция P2M была опубликована в 2001 году Японской ассоциацией развития инжиниринга (ENAA). Особенностью стандарта является иная философия рассмотрения проекта, по сути, в его трактовке, проект – это не конечный процесс, а непрерывная последовательность логичных действий, направленная

на достижение результата. Ограничением проекта является не время, и не достижение результата, а некий инновационный скачек, необходимый для вывода проекта на новый инновационный виток развития.

Стандарт Р2М зарекомендовал себя, как ценностно-ориентированный подход к управлению инновациями в любом проекте или отрасли, более того, стандарт рассматривает механизм создания инноваций, как необходимое условие для успешного завершения проекта и перевода его на более высокий уровень. Причем под проектом подразумевается не только какое-либо направление в рамках бизнеса, но и сам бизнес, само предприятие или даже отрасль.

Рассмотрим основные принципы Р2М:

- решение комплексных проблем при помощи программ;
- механизм создания ценности и инноваций;
- инновации в производстве и развитие за счёт расширения границ;
- тип профессионалов, нацеленных на достижение миссии;
- общая оптимизация управления проектами и

программами, с широким горизонтом знаний про жизненный цикл проектов и программ;

- три стандартные модели для формирования проекта: схематичная, системная, сервисная;
- программное профилирование миссии;
- архитектура программ;
- непрерывная оценка ценности;
- сообщество практиков по управлению проектами и программами;
- расширение границ управления проектами.

На сегодняшний день Р2М является лидирующим стандартом в области управления проектами, связанными с разработкой или внедрением инноваций.

Данные стандарты в проектном управлении адаптированы к российским условиям и применяются в девелопменте, но текущая ситуация характеризуется отсутствием единого решения для различных проектов в области девелопмента. Поэтому реализация каждого проекта подразумевает определенную работу по выбору и адаптации существующих стандартов для достижения поставленных целей проекта. ■

#### Библиографический список

1. Баронов В.В., Калянов Г.Н., Попов Ю.И., Титовский И.Н. Информационные технологии и управление предприятием. – М.: ДМК Пресс, 2004. – 231 с.
2. Васильев Р.Б., Калянов Г.Н., Левочкина Г.А., Лукинова О.В. Стратегическое управление информационными системами / Под ред. Калянова Г.Н. - М: Интернет-университет Информационных технологий: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2010.
3. Международные стандарты ИСО серии 9000 и статистические методы (новая версия и процессный подход) // Сборник материалов 13-ой международной конференции. - СМЦ "Приоритет", Нижний Новгород. - 2011, 22-24 мая.
4. Хаммер М., Чампи Д. Реинжиниринг корпорации. Манифест революции в Бизнесе – М.: Вильямс, 2009. – 432 с.
5. Ясин Е.Г. Российская экономика. Истоки и панорама рыночных реформ: Курс лекций. - 2-е изд. - М.: ГУ ВШЭ. - 2003. - С. 33-37.
6. Dickenson R.P., Campbell D.R. and Azarov V.N. Quality management implementation in Russia Strategies for change // International Journal of Quality & Reliability Management, Vol. 17 No. 1. - 2000. - P. 66-81.
7. Gotzamani K.D., Tsiotras G.D. An empirical study of the ISO 9000 standards contribution towards total quality management // International Journal of Operations & Production Management, Vol. 21 No. 10. - 2001. P. 1326-1342.
8. The ISO Survey of ISO 9000 and ISO 14000 Certificates. - ISO, 2002. - December.



## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ИНТЕГРАЦИИ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В КОРПОРАТИВНЫЕ КОММУНИКАЦИИ

**Дмитрий Николаевич ФОКИН**

*магистрант экономического факультета  
Кубанский государственный университет*

В современных экономических условиях, при которых для корпоративного сегмента резко сократилось предложения кредитных ресурсов, все чаще поднимается вопрос сокращения затрат на ИТ. В тоже самое время ориентация на замещение импортной продукции требует от отечественных компаний повышения эффективности и производительности труда. Если рассматривать сферы машиностроения, наукоемкие технологии, легкую промышленность и даже сельское хозяйство, то, как признают эксперты, практически единственным способом увеличения производительности труда и качество менеджмента может быть внедрение инновационных технологий. Этот факт вступает в противоречие со стремлением экономить на ИТ. Более того, если вникнуть в процесс внедрения инноваций в среднем и малом бизнесе в России, то на поверхности окажется внедрение уже давно известных, а порой – и устаревших технологий в реальный сектор экономики. Реальные примеры таковы, что в малом и среднем сегментах бизнеса технологии коммуника-

ций, связи, корпоративного управления, управленческой отчетности настолько отстают от аналогичных технологий в крупных отечественных компаниях, что внедряемые инновации уже давно являются нормой для зарубежных компаний.

Ниже приведена сравнительная таблица существующих технологий корпоративных коммуникаций и систем управления предприятием в микро, малом, среднем и крупном сегментах бизнеса [6].

Как видно из анализа данных, в микро и малом бизнесе подобные технологии либо не используются, либо используются крайне редко. Нельзя сказать, что использование, к примеру, облачной корпоративной почты или IP-телефонии нецелесообразно для компании из 10 сотрудников с оборотом до 8 млн. р. в квартал (малый бизнес). Как показывает анализ среднего и малого бизнеса внедрение подобных технологий способно повлиять на экономические показатели их деятельности следующим образом [2]:

- сокращение времени на поиск и обработку входя-

**Таблица 1 - Сравнение используемых технологий корпоративных коммуникаций**

Технология	Микро-бизнес	Малый бизнес	Средний бизнес	Крупный бизнес
Корпоративная телефония	нет	Мобильная связь частных лиц	Внутренняя IP-телефония от вендора	Индивидуальные решения в IP-телефонии с поддержкой корпоративного облака
Корпоративная почта	Общедоступные сервисы (mail, yandex, google)	Корпоративная почта на своем домене	Собственные почтовый сервер	Интегрированная система с поддержкой корпоративного облака
СЭД	нет	нет	Решения от 1С	Решения от Oracle, SAP, MS Dynamics, MS Navision
Облако файлов	нет	Общедоступные сервисы (mail, yandex, google)	Корпоративный тариф сервисов mail, yandex, google и др.	Собственное облако
CRM/ERP	нет	нет	Стандартные решения от 1С, Terrasoft, AMO CRM, Мегаплан и др.	Интегрированные решения от Oracle, SAP, MS Dynamics, MS Navision
Системы защиты	нет	Условно-бесплатные антивирусы	Антивирус / антиспам защита	Корпоративные системы защиты данных
Системы резервного копирования	нет	нет	Свой сервер резервного копирования	Решения от Symantec, Acronis, HP, IBM

щих / исходящих данных (почтовые сообщения, звонки, обращения клиентов и т.д.);

- снижение зависимости от нестабильности персонала и текучести кадров, свойственных для данных сегментов (сохранение контактов и истории взаимодействия с клиентом в корпоративном пространстве);

- сокращение времени на составление необходимой управленческой отчетности для принятия важных решений;

- повышение эффективности и управляемости бизнеса за счет применения четкой системы постановки задач и отслеживания их выполнения (CRM системы);

- экономия на производственных потерях, браке и хищении за счет применения ERP систем, удаленного видеонаблюдения и видеоанализа.

Комплексный подход в интеграции необходимых технологий позволит СМБ сектору не только повысить свою производительность, но и совершить качественный скачок в стратегии своей деятельности: высвободившиеся ресурсы могут направлены на инвестирование, увеличение эффективности менеджмента сделает предприятия конкурентоспособными по отношению к иностранным компаниям, сократится скорость оборачиваемости активов и окупаемость проектов. Совокупно, это позволит отечественному СМБ сегменту отойти от привычной модели «купить за границей, продать в России» [1].

Можно сказать, что до появления облачной модели внедрение современных технологий управления бизнесом для СМБ сектора всегда находило только одно препятствие – непосильные разовые инвестиции в ПО, оборудование и обучение персонала. Суммарные затраты могли превосходить любые разумные сроки окупаемости, что делало их просто нецелесообразными [3]. Появление облачной модели позволяет добиться следующих возможностей:

- полное отсутствие (серьезное снижение) разовых инвестиционных затрат;

- переход от капитальных затрат к операционным, что позволяет выстраивать модель с зависимостью затрат от показателей выручки (корреляция OPEX и Revenue);

- доступ к современным технологиям управления бизнеса, доступным ранее только крупным компаниям;

- получение конкурентных преимуществ на внутреннем рынке за счет высвобождения ресурсов [4].

Разберем примеры использования облачной модели в рамках технологии управления предприятием и организации бизнеса:

- для снижения разовых затрат на покупку ПК и сетевой инфраструктуры применяется модель (Infrastructure as a Service) – пользователю доступна только компьютерная инфраструктура (как правило, виртуальные платформы, связанные в сеть), их можно настраивать под свои нужды, в том числе устанавливать ПО.

- в рамках типовых решений, к примеру, студия дизайна, типография, художественная мастерская, можно воспользоваться моделью Платформа как услуга (Platform as a Service) – пользователю доступна

компьютерная платформа с установленной операционной системой и программным обеспечением (аналогичные разовые затраты в этом случае могут достигать до 3-4\$ тыс.).

- при необходимости использовать на ранней стадии развития бизнеса дорогостоящее ПО можно использовать модель Программное обеспечение как услуга (Software as a Service), при которой пользователю доступно программное обеспечение, развернутое на удаленных серверах, доступ к которому осуществляется через сеть Интернет.

- в рамках открытия новой точки в другом регионе наиболее актуальной будет модель рабочее место как услуга (Workplace as a Service) – компания организует рабочие места для своих сотрудников, устанавливая и настраивая все необходимое программное обеспечение.

- в последнее время активно применяется услуга предоставления удаленного видеонаблюдения без покупки необходимой инфраструктуры (VSaaS, video surveillance as a service), это может быть актуально в рамках эксплуатации складских / торговых помещений, строительства различных объектов [7].

Выше были перечислены наиболее перспективные для СМБ сегмента технологии, позволяющие существенно экономить разовые затраты, заменяя их небольшими абонентскими платежами. По такой модели работают уже много поставщиков ПО и вендоров (Autodesk, Adobe, Microsoft, SAP, ORACLE, 1C, Avaya, Cisco и др.) [5].

Граница в принятии решения СМБ сегмента об использовании собственных ресурсов или облачной модели находится в реальном сроке окупаемости (ROI) внедряемых технологий. Разберем реальный пример, внедрения IP-телефонии для предприятия из 25 сотрудников со следующими данными:

- разовые затраты на оборудование включая АТС,  $X_0$  составляют 297 000 р. (25 IP-телефонов, АТС, сетевая инфраструктура);

- сервисные затраты на приобретенное оборудование включая АТС,  $X_1$  составляют 1 500 р. в месяц;

- ставка рефинансирования + 100%,  $d_0 = 140\%$  (решение от 16 марта 2015);

- абонентское обслуживание одной учетной записи в SaaS модели,  $Y_0$  7 500р. в месяц (за одну учетную запись 300 р.);

- срок окупаемости (значение ROI),  $S$ , в месяцах.

Общая формула для расчета будет иметь вид:

$$S = \frac{X_0 * d_0}{Y_0 - X_1} ; \quad (1)$$

В нашем примере срок окупаемости собственного решения составляет 56 месяцев (4,5 года), даже если отчислить от дисконтирования расчеты (представить, что затраты производятся не на заемные средства), то итоговое значение будет 49 месяцев. На практике, если этот срок больше 2,5-3 лет, то целесообразность собственного решения крайне низкая, т.е. за этот срок приобретенное оборудование будет практически полностью амортизировано, а купленное ПО будет нуждаться в обновлении, которое, как правило, также поставляется за отдельные средства. ■



### Библиографический список

1. Вязилов Д. Е. Архитектура, методы, средства Интернет-технологий. – М.: КРАСНАД, 2009. – 512с.
2. Баронов В.В, Калянов Г.Н., Попов Ю.И., Титовский И.Н. Информационные технологии и управление предприятием // М.: ДМК Пресс, 2004.
3. Друкер П.Ф. Бизнес и инновации. – М.: Вильямс, 2009. – 432 с.
4. Калянов Г.Н. Консалтинг: от бизнес-стратегии к корпоративной информационно-управляющей системе // М.: Горячая линия - Телеком, 2011. – 235 с.
5. Назаров С.В. Архитектура и проектирование программных систем. – М.: ИНФА-С, 2014. – 351с.
6. Концепция развития механизмов предоставления государственных и муниципальных услуг в электронном виде [Электронный ресурс] : Министерства связи и массовых коммуникаций РФ – Режим доступа: <http://minsvyaz.ru/ru/discussions/index.php?id=44>. – 18.02.2014.
7. Облачные вычисления (Cloud computing) [Электронный ресурс] : «Тэдвайзер» – Режим доступа: [http://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Облачные\\_вычисления\\_\(Cloud\\_computing\)](http://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Облачные_вычисления_(Cloud_computing)) – 18.04.2014.

## АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

**Анастасия Валерьевна МИЛЮТИНА**

*магистрант,*

*ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»  
(Финансовый университет)*

Стабильное и эффективное функционирование банковской системы, финансовых рынков, обеспечение их ликвидности крайне важно для поддержания устойчивого развития экономики.

Ситуация с ликвидностью в российском банковском секторе остается напряженной. До сих пор не наблюдается ни признаков ее дальнейшего существенного ухудшения, ни признаков улучшения. Это говорит о новом режиме функционирования отечественных банков – режиме хронического дефицита ликвидных средств.

Ликвидность банковского сектора в современных условиях характеризуется следующими данными.

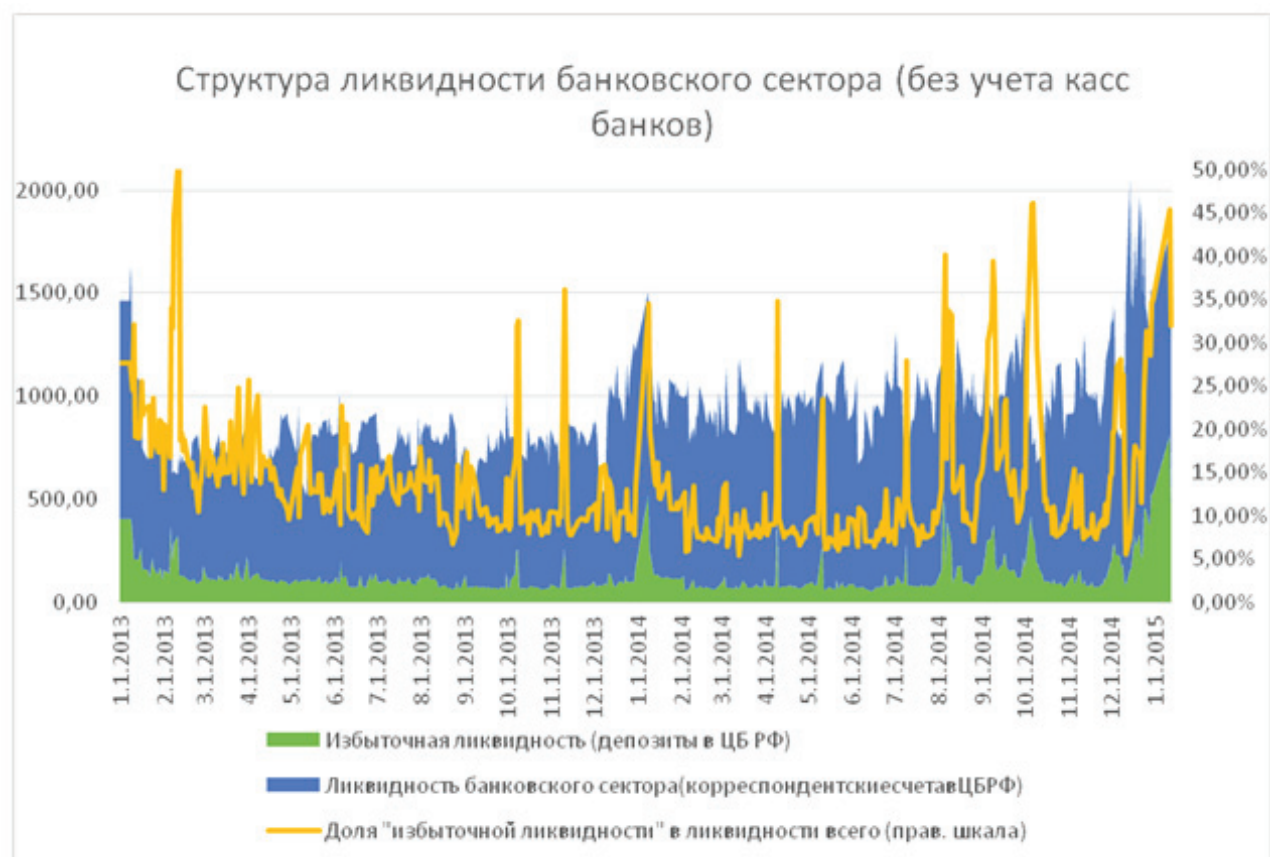
Ликвидность коммерческого банка в различные периоды характеризуется различными показателями. Одним из основных показателей, характеризующих ликвидность банковского сектора, является депозиты коммерческих банков в Банке России, которые характеризуются как «избыточная ликвидность». В этой связи рассмотрим такие показатели как: «избыточная совокупная ликвидность» банков, чистая ликвидная позиция по операциям с Банком России и Минфином и рассмотрим объемы и стоимости средств, пущенных на поддержания ликвидности кредитных организаций монетарными властями.

Под избыточной ликвидностью понимают средства, которые банки вывели из текущего оборота, иными словами средства вложение в ЦБ РФ в форме депозитов. Доля избыточной ликвидности банковского сектора на начало 2015 года составляет 53%, что является достаточно большим показателем на фоне ниспадающего тренда, начиная со второго квартала 2013 года (среднее значение избыточной ликвидности составляет: 2013 год - в 1 квартале - 26,16%, во втором квартале - 16,54%, в третьем квартале 14,05%, в четвертом квартале 13,30%; в 2014 году - в первом квартале - 11,64%, во втором квартале - 10,22%) и до начала роста в 3 квартале 2014 года (средняя избыточная ликвидность в совокупном объеме наиболее ликвид-

ных активов составляет в 3 квартале 2014 года - 19,27%, в четвертом - 21,81%). (см. рисунок) Стоит отметить, что наибольший уровень избыточной ликвидности был продемонстрирован в 2010 году (70%), данному уровню способствовало развитие кредитного рынка, произошедший после кризиса.

Данную динамику можно объяснить изменением динамики денежного предложения, поскольку при снижении динамики денежного предложения происходит рост денежного мультипликатора и снижение банковской ликвидности и наоборот (см. рисунок «Денежное предложение»). Так, отношение агрегата М2 и денежной базы в широком ее понимании за 2014 год достигало исторического максимума в 3,2 раза, несмотря на это ситуация начиная с третьего квартала 2014 года улучшается: Денежная база имеет склонность к увеличению, агрегат М2 превышает денежную базу все в меньшем количестве раз и на 01.01.2015 года составляет 2,75 раз.

Так же необходимо рассмотреть поведение доли наиболее ликвидных активов в совокупных активах банковского сектора (см. рисунок «Динамика изменений наиболее ликвидных активов к совокупным активам банковского сектора») Ликвидные активы банковского сектора имеют тенденцию к постоянному увеличению средний темп прироста активов за 2013-2014 год составляет 1,99%, несмотря на это наиболее ликвидные активы (средства на корреспондентских счетах, денежные средства и драгоценные металлы и камни, средства, размещенные на депозитных счетах Банка России) имеют колеблющиеся значения. Высокая доля наиболее ликвидных активов приходится на начало 2013, 2014, 2015 гг. Если исключить точки максимального значения за каждый год, то доля наиболее ликвидных активов в 2014 году (среднее значение - 8,1%) имеет тенденцию к снижению по сравнению с 2013 годом (среднее значение 8,4%). При рассмотрении всего периода, видим, что наибольшее падение пришло на даты: 01.12.2013,



01.03.2014, 01.09.2014, данное падение было зафиксировано, несмотря на постоянно увеличивающийся объем активов банковского сектора. Следовательно, можем сделать вывод о том, что активы банка росли за счет увеличивающегося объема размещенных средств банка в менее ликвидных активах.

Рассмотрев структуру активов кредитных организаций,<sup>1</sup> можно проследить, что наибольшими темпами возросли: кредиты и прочие ссуды, активы и прочие активы.

Рассмотрим структуру наиболее ликвидных средств банковского сектора.

На начало 2013 года наибольшую долю ликвидных активов банковского сектора составляли средства, размещенные в ЦБ РФ и составляли 41,56%, на начало 2015 года размещенные средства в ЦБ РФ уменьшились на 3,77%. Остальные составляющие: денежные средства, драгоценные металлы, камни и остатки на корреспондентских счетах, в 2013 году составляли 29,90% и 28,54%. Данные показали в течение 2013-2014 годах увеличились на 1,66% и 2,11% соответственно.

Не менее важным показателем характеризующим состояние ликвидности банковского сектора является чистая ликвидная позиция. Чистая ликвидная позиция по операциям с Банком России имеет отрицательный тренд и ни разу на протяжении последних 2 лет не поднимался выше нуля. Размеры разницы между требованиями банков к ЦБ РФ и обязательствами банков

<sup>1</sup> Данная структура представлена в таблице №12 сборника «Обзор банковского сектора Российской Федерации»

перед ЦБ РФ достигает ошеломительных размеров (на 01.01.2015 года составляет – 5,99 трлн. руб.) (см. рисунок «Чистая ликвидная позиция»). Несмотря на периодический рост показателя избыточной ликвидности, это никак существенно не отражается на отрицательном наклоне кривой чистой ликвидности.

Ситуация с чистой ликвидной позицией в данном промежутке времени хуже, чем была показана в кризис 2008-2009 годов. Пик падения чистой ликвидной позиции в кризис пришелся на 01.02.2009 года и составил – 2489 млрд. руб. Из этого можно сделать вывод, что банки еще достаточно на долгий период будут должниками монетарных властей.

В 2014 году на фоне возрастания структурного дефицита ликвидности продолжился рост спроса банков на рефинансирование со стороны Центрального Банка РФ. Существенных изменений структура поддержки ликвидности банковского сектора не претерпела, хотя наблюдается резкий рост в 2014 году предоставления кредитов, обеспеченных активами и поручительствами (12 144 805,21 млрд. руб.), а так же объем выданных средств с помощью инструмента РЕПО по фиксированной ставке (14 392 787,5 млрд. руб.).

Так же есть такой инструмент, как кредиты без обеспечения. Но на данный момент Центральный Банк делает все для предоставления банкам дополнительной ликвидности под залог, чтобы избежать использования данного инструмента, поскольку он несет в себе очень большие

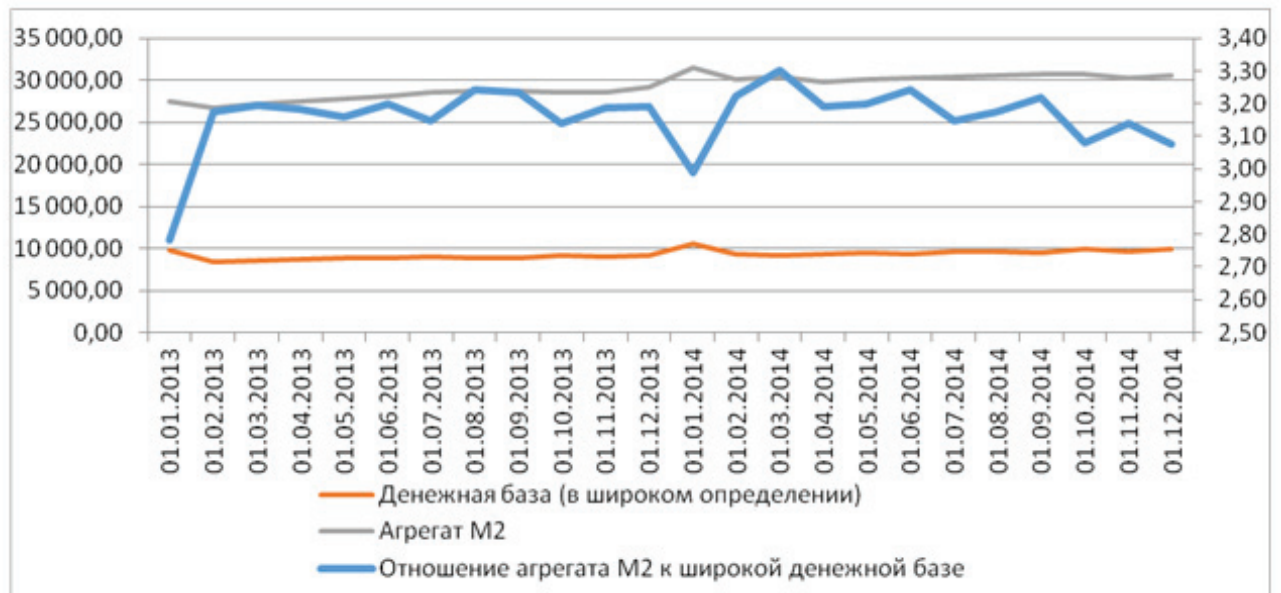


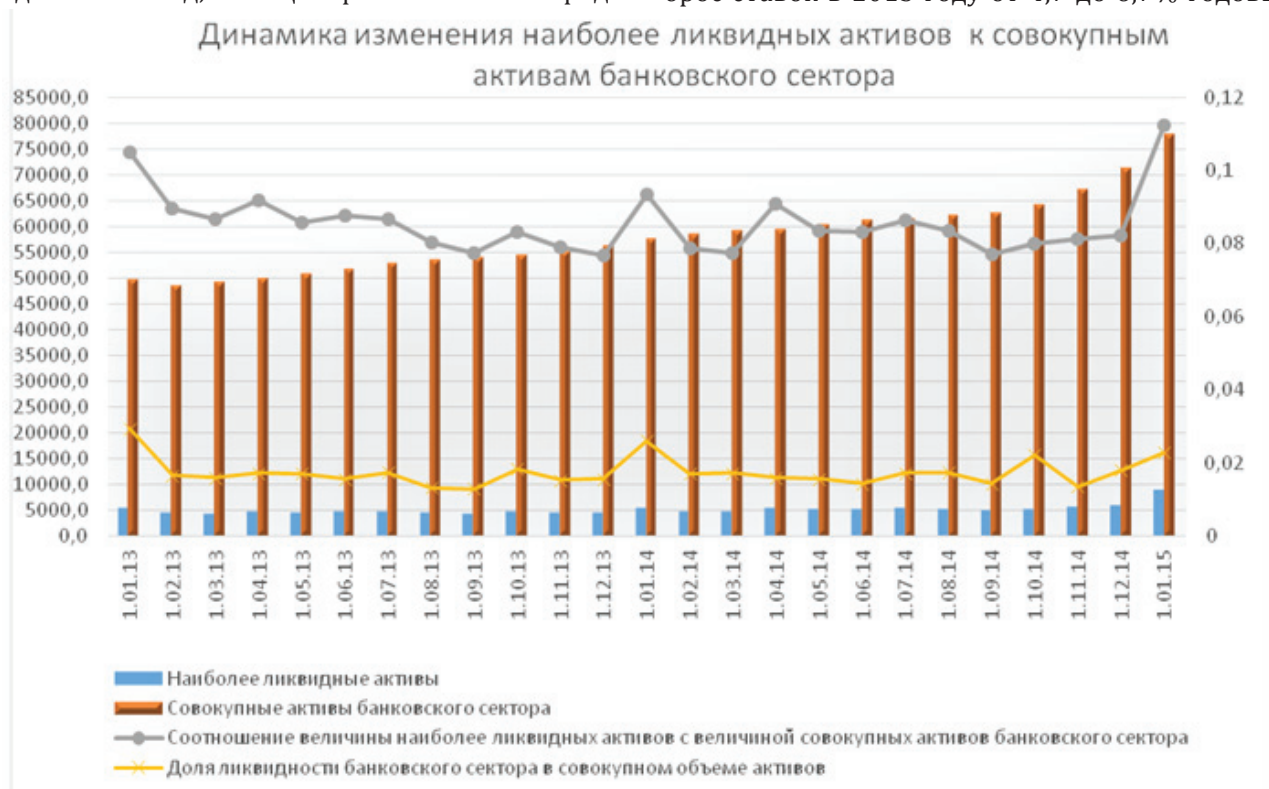
Рисунок - Денежное предложение

риски, чем объясняет увеличение объемов рефинансирования банковского сектора.

Ранее основным инструментом предоставления ликвидности Банком России в банковский сектор были операции РЕПО на аукционной основе. В 2013 году в среднем доля общей задолженности по операциям РЕПО составляла 80%, но в 2014 году доля задолженности уменьшилась и в среднем составляет 52,74%, что меньше почти на 30% по сравнению с прошлым годом. Данное повышение происходит на фоне увеличивающегося объема общей задолженности банковского сектора перед Банком России и на фоне увеличивающегося объема предоставления средств по операциям РЕПО, из этого мы можем сделать вывод, что Центральный Банк предо-

ставляет средства с помощью иных инструментов для поддержания ликвидности банковского сектора. Если рассмотреть структуру предоставления Банком России средств, то сразу увидим, что были увеличены объемы предоставления средств с помощью кредитов, обеспеченных активами и поручительствами, задолженность по которым и увеличила общий объем.

На рынке межбанковских заимствований наблюдается общая тенденция к увеличению ставок. Также мы можем увидеть достаточную волатильность рынка. В 2013 году волатильность наблюдается особо остро в апреле – июне, сентябре – декабре, в отдельные дни наблюдается ставки превышающие размер 6,4% годовых. Разброс ставок в 2013 году от 4,7 до 6,7% годовых





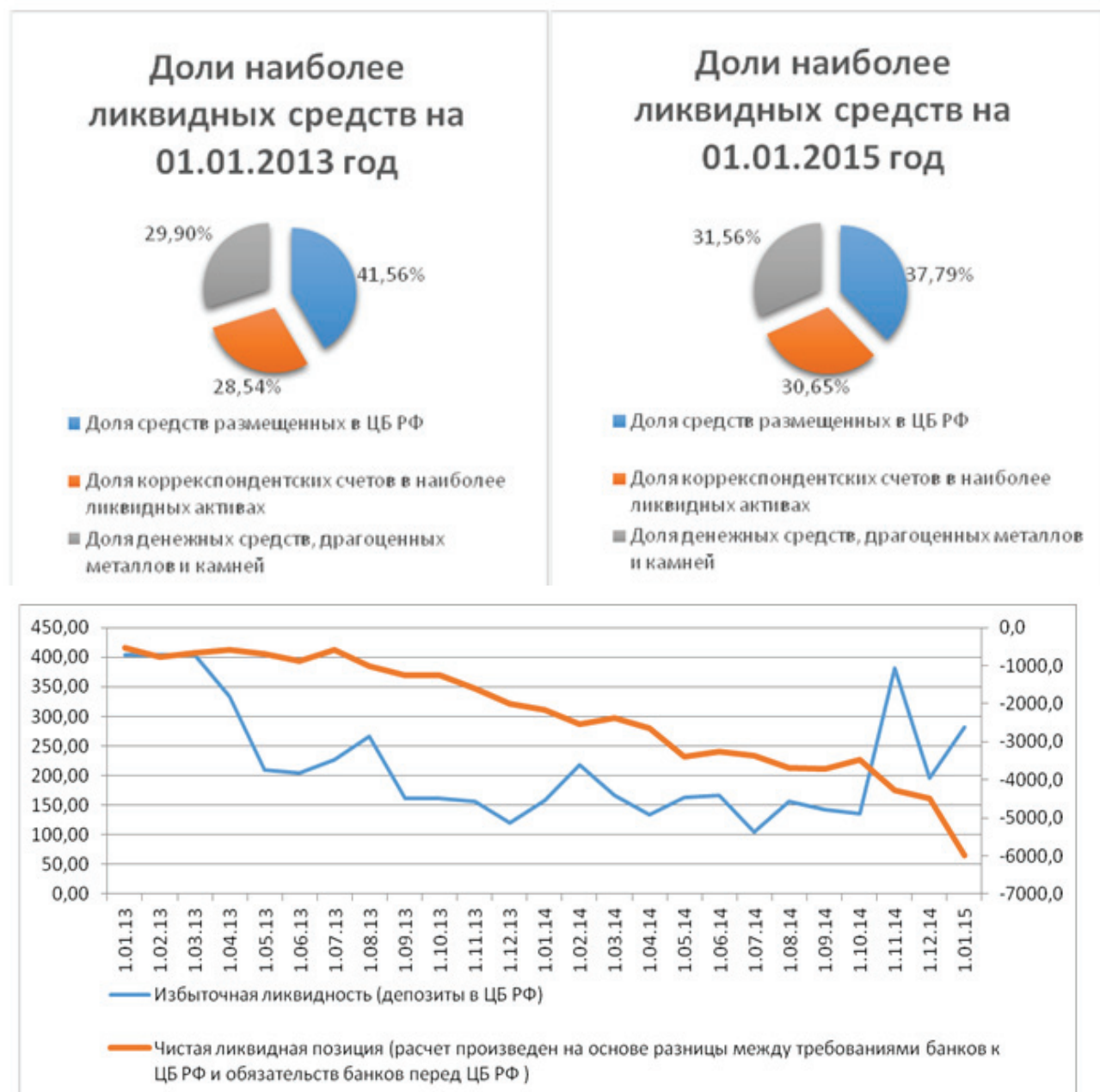


Рисунок - Чистая ликвидная позиция

(см. график ниже). В 2014 году ставки так же продолжают расти. Разброс ставок составляет от 5,81 % до 22,58% годовых. Резкий рост произошел в декабре 2014 года, который объясняется конъюнктурой рынка ликвидности.

Рассмотрение ликвидности банковского сектора не может обойтись без рассмотрения коэффициента покрытия. Данный показатель показывает степень сбалансированности кредитов клиентов с источниками их фондирования. Расчет данного показателя основывается на отношении депозитов клиентов<sup>1</sup> к предоставленным им ссудам<sup>2</sup>. Коэффициент покрытия имеет во-

латильность, но основной тренд имеет отрицательный наклон, что свидетельствует об общем уменьшении покрытия ссудной задолженности депозитами клиентов.

На 01.01.2013 года депозиты клиентов, являющиеся наиболее стабильным источником ресурсной базы кредитной организации, на 80,77% обеспечивают покрытие предоставленных кредитными организациями ссуд. На 01.01.2014 год - 78,88%, на 01.01.2015 год - 79,01% покрытия. Начиная с 01.07.2013 года, покрытие сокращалось и 01.07.2014 года достигло минимального значения за последние 2 года - 76,01%. После достижения минимального значения коэффициент покрытия начинает увеличиваться, что говорит о повышении сбалансированности кредитов клиентов выданных клиентам и источников их финансирования.

ставленные данным категориям заемщиков.

<sup>1</sup> При расчете использовались депозиты, привлеченные банками от юридических и физических лиц и иные средства привлеченные от данных категорий кредитов (за исключением депозитов кредитных организаций и средств на расчетных счетах)

<sup>2</sup> При расчете используется ссудная задолженность в виде кредитов, предоставленных юридическим и физическим лицам (за исключением кредитных организаций) и иные средства, предо-

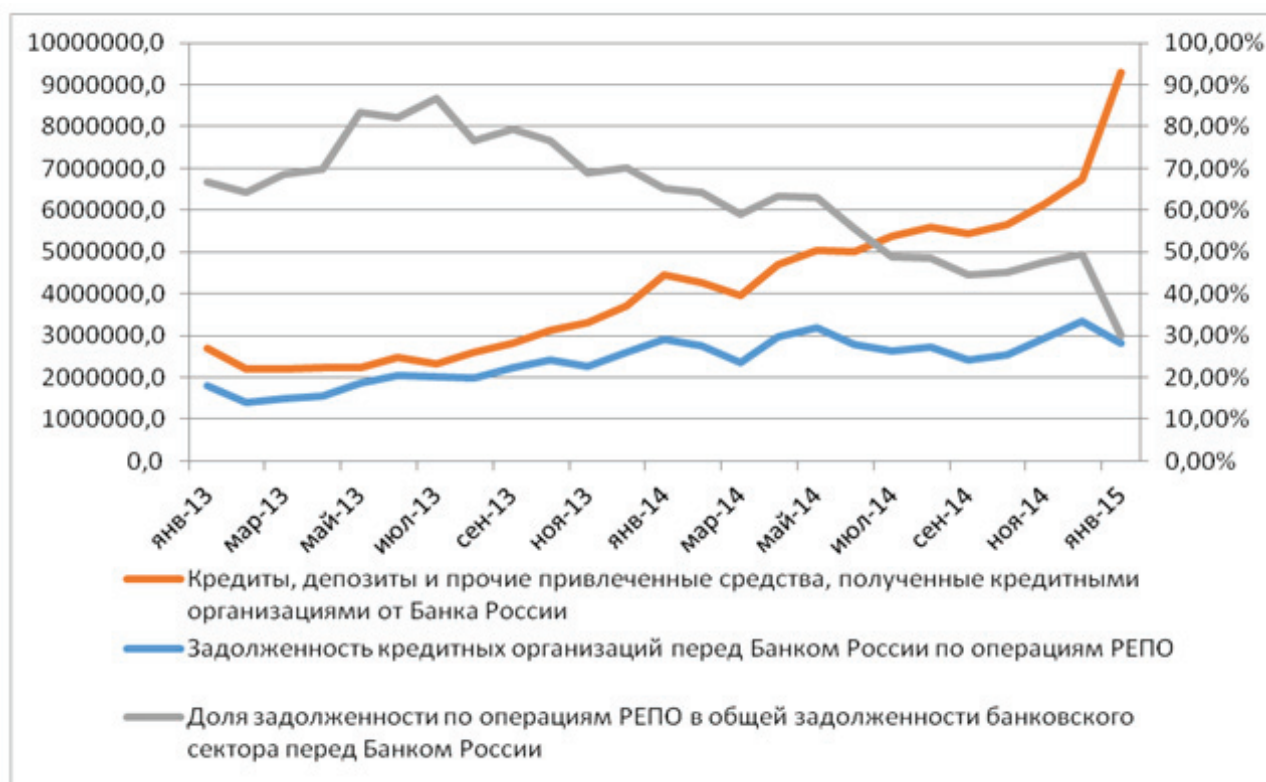
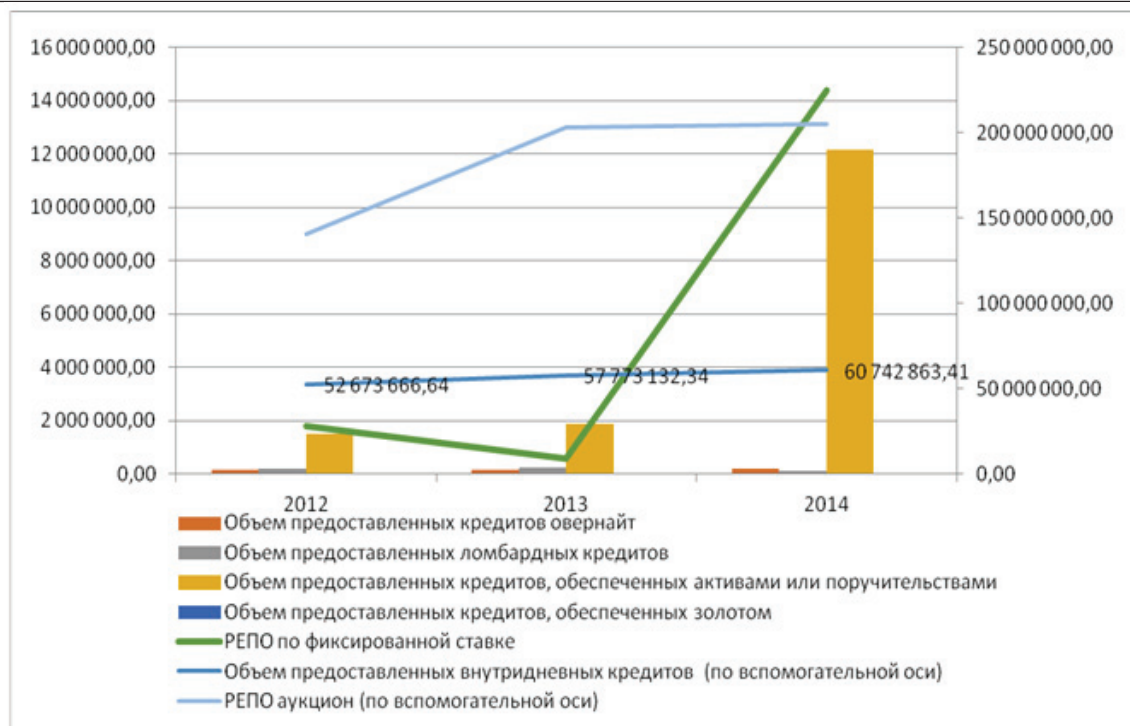


Рисунок - Задолженность кредитных организаций перед Банком России (млн руб)

Выводы: Дефицит ликвидности в банковском секторе приводит к росту заимствований в Центральном Банке РФ. За последний год прослеживается увеличение доли средств, предоставленных Банком России в совокупных пассивах банковского сектора и на 01.01.2015 год составляет 11,96%. Существуют несколько причин способствующие дефициту ликвидности: замедление роста депозитов, проведение валютных интервенций Банком России, закрытие кредитных лимитов со стороны зарубежных банков.

Центральный Банк РФ способствует поддержанию ликвидности и расширяет объемы рефинансирования. Но Центральный Банк делает все для предоставления банкам дополнительной ликвидности под залог, чтобы избежать использование беззалогового инструмента, поскольку он несет в себе очень большие риски.

Увеличение объемов рефинансирования говорит нам о дефиците ликвидности у самих банков, а мы наблюдаем увеличенный спрос на кредитные продукты банков и пониженный спрос на де-

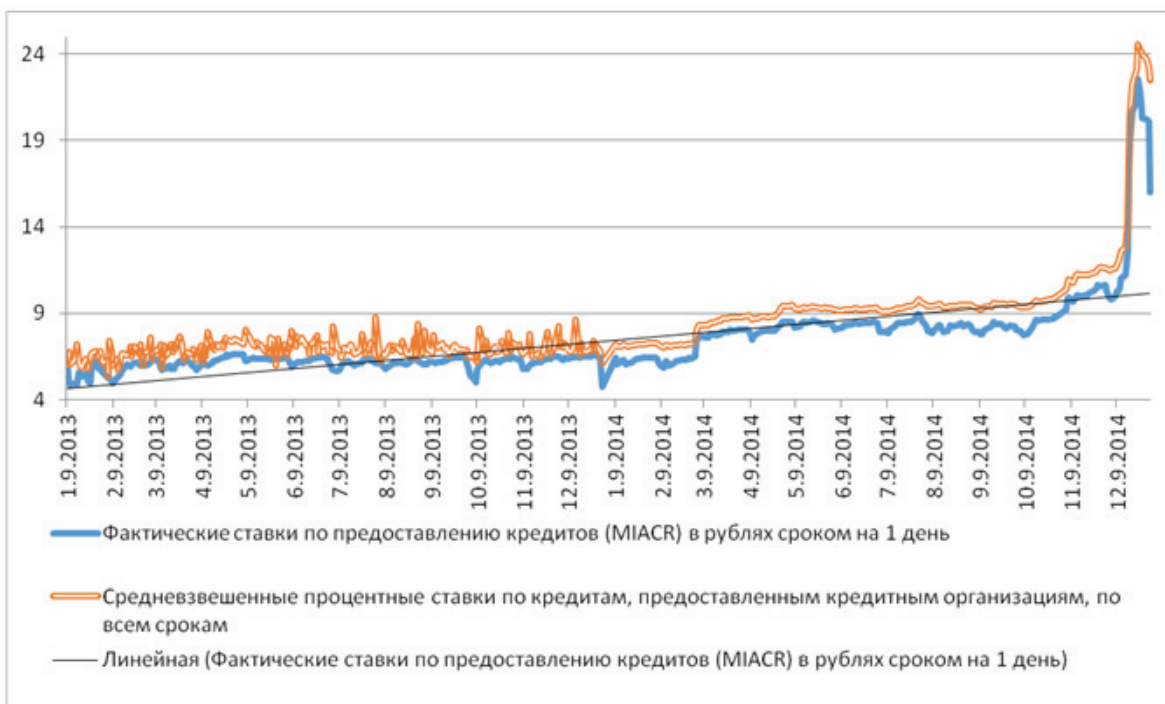


Рисунок - Динамика процентных ставок по предоставленным рублевым межбанковским кредитам, % годовых

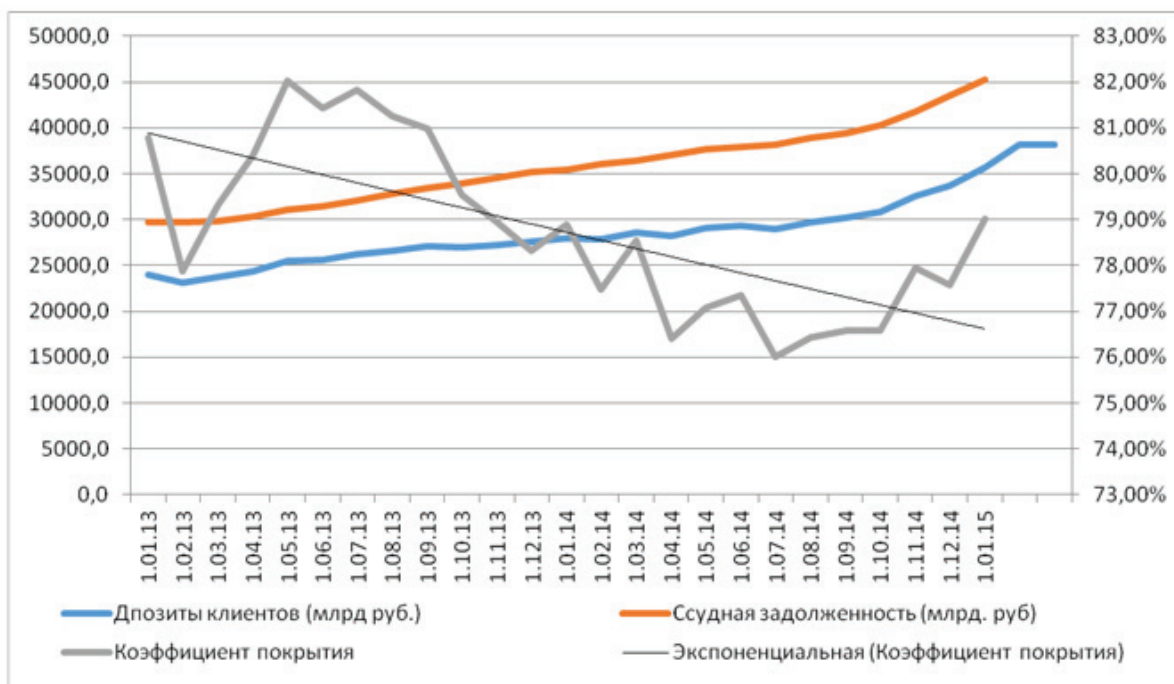


Рисунок - Депозиты клиентов как наиболее надежный источник ресурсной базы

позитные. Это значит, что банки, привлекают все больший объем средств, что способствует уменьшению чистой ликвидной позиции банковского

сектора и говорит нам о том, что банки оказались в долговой яме и все больше и больше зависят от регулятора. ■

#### Библиографический список

1. Инструкция Банка России от 03.12.2012 №139-И «Об обязательных нормативах банков» // Вестник Банка России. 2012. № 74.
2. Письмо Банка России «О рекомендациях по анализу ликвидности кредитных организаций» от 27 июля 2000 г. № 139-Т // Вестник Банка России. 2000. № 42.
3. Об определении лимитов по рыночным операциям Банка России по предоставлению (абсорбированию) ликвидности.// Официальный сайт Банка России. URL: [http://www.cbr.ru/dkp/standart\\_system/DKP\\_limit.pdf](http://www.cbr.ru/dkp/standart_system/DKP_limit.pdf)
4. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2014 год и на период 2015 и 2016 годов. // Официальный сайт Банка России. URL: [http://www.cbr.ru/today/publications\\_reports/on\\_2014\(2015-2016\).pdf](http://www.cbr.ru/today/publications_reports/on_2014(2015-2016).pdf)
5. Мамонов М.Е, Солнцев О.Г. Ликвидность банковского сектора: виден ли свет в конце тоннеля? // Официальный сайт центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования URL: [http://www.forecast.ru/\\_ARCHIVE/Analitics/BankDel/Mamonov-Solntsev112012.pdf](http://www.forecast.ru/_ARCHIVE/Analitics/BankDel/Mamonov-Solntsev112012.pdf)



## ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

**Антон Михайлович МАРТЫНОВ**

*магистрант,*

*ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»  
(Финансовый университет)*

Целью данной работы является анализ тенденций и перспектив формирования Евразийского экономического союза, как для России, так и для мирового сотрудничества.

Для достижения указанной цели были поставлены следующие задачи:

- изучить предпосылки и факторы создания Евразийского экономического союза;
- оценить объективные закономерности, причины, направления и этапы региональной валютно-экономической интеграции;
- выявить соотношение содействующих и сдерживающих факторов развития экономической интеграции в регионе ЕАЭС;
- проанализировать европейский опыт развития валютно-экономической интеграции и возможности его использования в регионе ЕАЭС;
- оценить практику Евразийской экономической интеграции в архитектуре современной мировой экономики;
- описать практику функционирования Таможенного союза и формирование Единого экономического пространства России, Беларуси и Казахстана;
- провести характеристику формирования и реализации нормативно-правовой базы Евразийского экономического союза;
- выявить основные проблемы и риски формирования такого Союза;
- оценить перспективы создания Евразийского экономического союза.

Современная евразийская экономическая интеграция и ее институциональная основа строятся на сближении экономических потенциалов интегрируемых государств. Она требует и новых объединяющих идей. Основы евразийской идеологии были заложены более столетия назад в трудах Н.С.Трубецкого. Размышляя над тем, какая объединяющая идея может вновь собрать земли нашей великой страны после неминуемого, как он считал в 1927 году, краха коммунистического режима, он писал: «Евразийство не разделяет идеализации дореволюционного прошлого и, решительно отвергая атеистические, материалистические и социалистические доктрины большевизма, тем не

менее, старается сквозь накиннутую на Россию красную мантию коммунизма прощупать биение живого сердца России, проследить изменения живого организма России».<sup>1</sup>

Именно сегодня мы можем сказать, что его мысли воплощаются в реальность. Процесс интеграции подкреплён идейной основой евразийской интеграции, которая основана на общности исторических корней и прочных кооперационных связях в экономике. Современная евразийская интеграция не простирается далее создания ЕЭП на взаимовыгодных условиях исключительно на добровольной основе. В отличие от предыдущего исторического опыта интеграции, которая проходила в рамках одного государства с жесткой авторитарной политической системой. Основной и довольно банальной причиной кооперации является необходимость объединения экономических потенциалов всех стран для повышения конкурентоспособности и выживания в современных условиях. В дальнейшем она должна развиваться, опираясь на общее духовное наследие народов и вбирая в себя современную парадигму устойчивого развития, цели повышения качества жизни граждан, принципы общей ответственности участвующих в процессе интеграции государств за будущее человечества.

Учитывая все особенности евразийского экономического процесса, стоит отметить, что он идет в рамках, которые, с одной стороны, определяются тенденциями глобализации, а, с другой стороны, заданы правилами ВТО и нормами международного права. При этом, наряду с универсальными формами региональной интеграции (например, институты Таможенного союза строго определены нормами ВТО), есть вероятность выбора отдельных пределов и основных элементов интеграции. К примеру, возможность создания единого финансового регулятора. Однако можно ограничиться и гармонизацией норм регулирования финансового рынка. В таком случае необходимо прибегать к комплексным мерам создания общего экономического пространства и дальнейшей интеграции (например, создание монетарного союза требует

<sup>1</sup> Волков С.Д., Кокушкина И.В. «Особенности экономической интеграции на постсоветском пространстве», Евразийская интеграция: экономика, право, политика, 2012, №12



унификации требований к долговой политике). Но не стоит забывать, что есть относительно автономные процессы, которые можно последовательно достраивать, постепенно совершенствуя архитектурный ансамбль региональной интеграционного образования. Не стоит также забывать про наличие определенных внутренних и внешних факторов при выборе определенных элементов и конструкций. При наличии корректного задания со своими ограничениями и критериями, существует возможность оптимизации процесса интеграции и создания общих наднациональных конструкций.

Исходя из критерия повышения уровня развития ЕЭП, если в качестве ограничения взять идеологически приемлемый для каждого государств набор делегируемых на национальный уровень полномочий, тогда единая логика оптимизации евразийского интеграционного процесса могла бы строиться следующим образом.

Существует два основных показателя (критерия), которые могут охарактеризовать повышения уровня ЕЭП. Во-первых, показатель уровня экономического развития, во-вторых, уровня технического развития, а также уровня развития человеческого потенциала. Наряду с универсальными элементами и конструкциями, охарактеризованными выше, здание евразийской интеграции может строиться на основе сочетания наиболее удачных национальных институтов регулирования и механизмов развития с учетом закономерностей современной международной конкуренции, на которые определенное влияние оказывает развертывание глобального кризиса.

Под основам принципом интеграции понимается создание единого воспроизводственного комплекса, что предполагает не только ликвидацию межгосударственных таможенных, но также и остальных барьеров. Помимо этого необходимо согласование конечных целей социально-экономического развития между заинтересованными странами, а также выработка согласованных направлений инвестиционной, инновационной, структурной, внешнеэкономической и социальной политики. Все работы обязаны вестись исходя из критерия повышения уровня развития.

Процесс евразийской экономической интеграции достиг фазы зрелости. Эта фаза заключается в том, что содержательное наполнение единого экономического пространства совместными видами сложной хозяйственной деятельности становится не менее важным, чем углубление и расширение интеграционных форм. Экономический потенциал интеграции раскрывается в формировании совместных корпораций, развитии трансграничной производственно-технологической кооперации, сочетании сравнительных национальных преимуществ в производстве технологически сложных изделий. Самого по себе внутреннего рынка для этого недостаточно. Нужны общие стратегии развития, реализуемые на началах частно-государ-

ственного партнерства, совместные программы и проекты развития.<sup>1</sup>

Важнейшей причиной уязвимости наших экономик от колебаний мировой финансовой конъюнктуры стала их чрезмерная ориентация на экспорт сырья, ослабление и разрушение внутренних кооперационных связей, сжатие внутреннего рынка, разрыв технологических цепочек по производству сложных видов продукции, разделенных возникшими таможенными границами. Для обеспечения устойчивого развития необходимо восстановление емкого внутреннего рынка, глубокая модернизация и повышение конкурентоспособности экономик на новой технологической основе.

Данные о динамике экономической активности свидетельствуют о положительном влиянии емкости, глубины и защищенности внутреннего рынка на антикризисную устойчивость производственной и инвестиционной деятельности в различных странах. Так, в наименьшей степени глобальный кризис затронул Китай, в котором произошло лишь некоторое замедление экономического роста, темп которого составил в первом квартале по отношению к соответствующему периоду прошлого года 6,1%. Емкий и хорошо защищенный внутренний рынок Индии также отреагировал замедлением экономического роста при относительно небольшом (менее 1%) сокращении объемов промышленного производства. Открытые, но чрезвычайно емкие экономики США и ЕС сжались на 2,6% и 4,4% соответственно. В наибольшей же степени пострадали открытые экспортно-ориентированные национальные экономики: в Японии падение ВВП составило 9,7%, промышленного производства – 34,6%; в России – 9,5% и 13,1% соответственно.<sup>2</sup>

Эти данные свидетельствуют о необходимости ускорения интеграционных процессов на постсоветском пространстве как важнейшем направлении совместных антикризисных мер. При этом наибольшее значение для повышения антикризисной устойчивости экономик СНГ будут иметь: формирование многосторонней зоны свободной торговли, а также таможенного союза в рамках ЕвразЭС, переход на расчеты в национальных валютах, реализация общей стратегии модернизации экономик на основе нового технологического уклада.

Для многих исследователей сегодня стало очевидным, что западная модель последних десятилетий переживает сложный системный кризис. Ультралиберальная экономическая политика, проводимая под эгидой МВФ, Всемирного банка и ВТО, зашла в тупик. Европейский союз как политико-экономический блок государств достиг определенных пределов интеграции. Государства ЕвразЭС, напротив, находятся на начальном этапе интеграционного развития и имеют большой потенциал роста. Для его оптимальной реализации важно

<sup>1</sup> Система индикаторов евразийской интеграции, ЦИИ ЕАБР, 2009

<sup>2</sup> Глазьев С.Ю., Чушкин В.И., Ткачук С.П. «Европейский Союз и Евразийское экономическое сообщество: сходство и различия процессов интеграционного строительства», Экономическая газета. 2013 г

учесть ошибки ЕС, допущенные им в процессе интеграционного строительства.

До сих процесс евразийской интеграции ограничивался сугубо прагматичными вопросами снятия трансграничных барьеров для создания общего рынка товаров, а с 2012 года – и общего рынка услуг, связанных с обращением товаров. Переход к общему рынку капитала потребует гармонизации норм финансового регулирования и создание единого финансового регулятора, в отношении которого решение планируется принять в 2014 году. Этот процесс не будет простым, если решать задачу формирования внутреннего рынка капитала. В условиях оффшоризации крупного российского

бизнеса внутренний рынок капитала носит в значительной степени остаточный характер.

В ходе строительства Евразийского экономического союза наряду с решением этих проблем должна быть также решены задачи содержательного наполнения единого экономического пространства общими институтами и механизмами развития. Необходимая для этого общая стратегия развития и оптимизация ее интеграционных инструментов должна вестись в рамках определенных ограничений, для чего потребуются и общеприемлемая идеология, определяющая видение общего будущего. ■

#### Библиографический список

1. Глазьев С.Ю., Чушкин В.И., Ткачук С.П. «Европейский Союз и Евразийское экономическое сообщество: сходство и различия процессов интеграционного строительства», *Экономическая газета*. 2013 г.
2. Васильева Н.А., Лагутина М.Л. «Формирование Евразийского союза в контексте глобальной регионализации», *ЕАБР, Евразийская экономическая интеграция*, №3, август 2012 г.;
3. Волков С.Д., Кокушкина И.В. «Особенности экономической интеграции на постсоветском пространстве», *Евразийская интеграция: экономика, право, политика*, 2012, №12;
4. «Календарный план разработки документов в целях реализации соглашений, формирующих Единого экономического пространства Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» от 7 апреля 2011 года;
5. Система индикаторов евразийской интеграции, ЦИИ ЕАБР, 2009 г.
6. С. Глазьев, Ф. Клоцвог. Перспективы экономического развития СНГ при интеграционном и инерционном сценариях взаимодействия стран участниц. *Российский экономический журнал*. - 2008. - № 7/8.
7. Глазьев С.Ю. Уроки очередной российской революции: крах либеральной утопии и шанс на экономическое чудо – М.: *Экономическая газета*, 2011 г.;
8. Глазьев С.Ю. О целях, проблемах и мерах государственной политики развития и интеграции – М.: 2013 г.
9. Доклад «Кустойчивому росту через справедливый мировой экономический порядок» под ред. Глазьева С.Ю., Байзакова С.Б., Ершова М.В., Митяева Д.А., Фетисова Г.Г. – М.: 2012 г.
10. Евразийский интеграционный барометр. Центр интеграционных исследований Евразийского банка развития, М., 2012 г.

## СУЩНОСТЬ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ СДЕЛОК И ПРИЗНАНИЕ ИХ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМИ

**Светлана Сергеевна ЗАЙЦЕВА**

*Ульяновский государственный университет*

**Диляра Расимовна МИНЕЕВА**

*Ульяновский государственный университет*

**Наталья Зямиловна Хаймурзина**

*кандидат экономических наук, доцент кафедры управления*

*Ульяновский государственный университет*

В развитом обществе экономические отношения облекаются в правовую форму. Законодательное регулирование этих отношений позволяет упорядочивать социальные связи не в ущерб их участникам и другим членам общества.

Обстоятельства (основания), с наступлением которых связываются установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей, определены в законе. В частности, Гражданский кодекс Российской Федерации устанавливает юридические факты, которые обуславливают возникновение гражданских прав и обязанностей. Одним из таких юридических фактов выступают сделки.

Статья 153 Гражданского кодекса РФ понимает под сделками действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей[1]. Посредством сделок субъекты гражданского права устанавливают, изменяют или прекращают свои гражданские права и обязанности по своей выраженной воле и в своем интересе (п.2 ст.1 ГК РФ).

Не существует исчерпывающего перечня сделок. Закон закрепляет только наиболее типичные, наиболее распространенные сделки, допуская возможность совершения и таких сделок, которые законом не предусмотрены, при условии, однако, что они не будут ему противоречить (ст. 8 ГК РФ).

Основопологающий признак сделки – правомерность, под которой прежде всего понимается соответствие условий, на которых совершается сделка, требованиям закона и иных нормативных актов.

Наряду с правомерностью важное значение имеет соответствие сделки основополагающим нравственным законам. Закон обязывает суд при определенных условиях руководствоваться требованиями добросовестности, разумности и справедливости

(п.2 ст.6 ГК РФ), а участников гражданских правоотношений – осуществлять свои права разумно и добросовестно, запрещая совершать сделки с целью, противной основам нравственности (ст. 169 ГК РФ).

В основе сделок лежат волевые действия субъектов права. Внутреннюю часть волевого процесса образуют взятые в совокупности и во взаимодействии мотив, субъективное представление о правовой цели сделки и о соответствии совершаемого субъектом действия требованиям норм и принципов права. В цивилистике это намерение именуют внутренней волей. Путем выражения воле оно становится доступным восприятию других лиц и называется волеизъявлением[3; 53].

Только в случаях, указанных в законе, воля одной из сторон в сделке может не приниматься во внимание: право на одностороннее изменение либо расторжение договора (п.2 ст.450 ГК РФ), право на понуждение к заключению публичного договора (ст. 426 ГК РФ), к заключению договора лицом, занимающим доминирующее положение на рынке.

Сделка представляет собой действие, направленное на достижение определенного результата. Этим сделка отличается от юридического поступка, действия, с совершением которого закон связывает правовые последствия независимо от целей, которые преследовало лицо, совершающее поступок. Цель в сделке всегда носит правовой характер – приобретение права собственности, права на долю, исключительное право и т.д. В качестве существенного условия большинства сделок цель должна также соответствовать требованиям правовых норм. Типичную для данного вида сделок правовую цель, ради которой она совершается, называют основанием сделки (causa).

Иначе нужно оценивать мотивы совершения сделки. Они не имеют значения как для совершения,

так и для действительности сделки, разве что стороны намеренно включают тот или иной мотив в качестве одного из условий сделки (отлагательного или отменительного).

Результат в сделке означает наступление определенных правовых последствий прежде всего для сторон сделки. Правовой результат может наступить, только если у лиц, совершающих сделку, имелись для этого соответствующие юридические предпосылки. Об общих условиях такого рода уже говорилось. Не менее важное значение имеет также форма, в которой выражается воля сторон на совершение сделки и сам порядок ее совершения. Однако при наличии всех этих общих условий результат тем не менее может не наступить просто в силу того, что у сторон отсутствовало право на совершение конкретной сделки[4; 13]. Например, право собственности по сделке может передаваться строго определенными лицами.

Для того чтобы сделка привела к тем правовым последствиям, которых желают достичь ее участники, необходим ряд условий, которым она должна соответствовать. Во-первых, совершать сделки могут лишь лица, обладающие такой составной частью дееспособности, как сделкоспособность. В российской судебной практике были случаи, когда договор признавался недействительным вследствие того, что одна из сторон не имела прав на его заключение. Так в Арбитражный суд обратилась ИП Рудницкая Л.Г. с иском к муниципальному унитарному предприятию «Центр муниципальных расчетов муниципального образования «Костомукшский городской округ» о признании недействительными договора аренды нежилого помещения. В судебном заседании представитель истца пояснил, что у ответчика отсутствовало право на передачу в аренду общедомового имущества в отсутствие соответствующего решения собственников помещений в спорном доме. Иск был удовлетворен[5]. Во-вторых, требуется, чтобы лицо действительно желало совершить сделку и правильно выразило волеизъявление.

на ее совершение. В-третьих, необходимо, чтобы волеизъявление на сделку было облечено в требуемую законом форму. Наконец, в-четвертых, содержание сделки, т.е. ее условия, не должно противоречить действующему законодательству.

С учетом этого действительность сделок обычно оценивается с позиций соответствия действующему законодательству их: а) субъектного состава; б) воли и волеизъявления; в) формы; г) содержания. Дефект любого из этих элементов приводит к недействительности сделки, если иное не предусмотрено законом.

Недействительность сделки означает, что за этим действием не признается значение юридического факта, в связи с чем недействительная сделка не может породить юридические последствия, которые стороны имели в виду при заключении сделки. Если же недействительная сделка и влечет за собой какие-либо последствия, то только «отрицательные», то есть последствия, связанные с недействительностью сделки, наступления которых стороны не желали[2; 31].

Недействительная сделка как факт является юридическим фактом, поскольку с ее совершением закон связывает наступление определенных («отрицательных») юридических последствий, хотя и не тех, на которые была направлена воля сторон.

Социальное и экономическое значение сделок предопределяется их сущностью и особыми юридико-правовыми свойствами. Гражданское право служит регламентации товарно-денежных и иных отношений, участники которых выступают равными, самостоятельными и независимыми друг от друга. Главным юридическим средством завязки и определения содержания отношений между вышеуказанными субъектами являются сделки. Именно сделки - то правовое средство, при помощи которого социально и экономически равноправные и самостоятельные субъекты устанавливают свои права и обязанности, т.е. юридические пределы свободы поведения. ■

#### Библиографический список

1. Гражданский кодекс от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. от 06.04.2015 № 80-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. - 1994. - №32. - Ст. 3301; Собрание законодательства РФ. - 2015. - 06.04. - №4. - Ст. 2020.
2. Гутников, О.В. Недействительные сделки в гражданском праве. Теория и практика оспаривания / О.В. Гутников. - М.: Бератор-Пресс, 2003. - 559 с.
3. Егоров, Ю.П. Воля и ее изъяснение в сделках / Ю.П. Егоров // Законодательство. - 2004. - №10. - С. 53-58.
4. Родионова, О.М. Понятие сделки с позиции деятельностного подхода / О.М. Родионова // Юрист. - 2013. - №10. - С. 12-14.
5. Решение Арбитражного суда Республики Карелия по делу № А26-5768/2013 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://docs.pravo.ru/document/view/47277019/53786564/>. - Загл. с экрана. Дата обращения: 07.04.2015г.



## ПОСЛЕДСТВИЯ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ АНТИСОЦИАЛЬНЫХ СДЕЛОК: НОВЕЛЛЫ ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

*Армине Вячеславовна АЛКАМЯН*

*Южный федеральный университет*

2009 год ознаменовался принятием Концепции развития гражданского законодательства Российской Федерации, после чего в Гражданский кодекс РФ постепенно вносятся изменения отдельными Федеральными законами РФ.

Одним из направлений развития гражданского законодательства стало реформирование положений о признании сделок недействительными.

В частности претерпела изменения и ст.169 ГК РФ. Однако некоторые проблемы теории и практики применения ст. 169 ГК РФ так и остались нерешенными.

Во-первых, внесенные изменения коснулись только последствий антисоциальных сделок, а такие ключевые понятия как «основы правопорядка» и «нравственность», остались без законодательного определения.

Ранее, до принятия Концепции развития гражданского законодательства РФ, Конституционный суд РФ в своем Определении от 08.06.2004г. №226-О попытался решить данную проблему, определив понятия "основы правопорядка" и "нравственность" как оценочные, содержание которых меняется в зависимости от того, как они трактуются участниками гражданского оборота и правоприменительной практикой. Однако указал, что эти понятия вовсе не являются неопределенными, следовательно, не могут противодействовать единообразному пониманию и применению. Такую позицию Конституционный суд РФ обосновал наличием квалифицирующего признака антисоциальной сделки – цели, которой является результат, не просто не отвечающий закону или нормам морали, а противоречащий - заведомо и очевидно для участников гражданского оборота - основам правопорядка и нравственности. При определении антисоциальности сделки учитываются все фактические обстоятельства, характер допущенных сторонами нарушений и их последствия.

Однако несмотря на то, что была сделана попытка выделить критерий признания сделки антисоциальной – цель такой сделки, применение данного критерия невозможно без уяснения смысла и содержания понятий «основы правопорядка» и «нравственность».

Таким образом, Определение Конституционного суда не внесло ясности в вопрос об определении понятий «основы правопорядка» и «нравственность» и не решило теоретическую проблему применения ст.169 ГК РФ.

Во-вторых, неопределенность этих понятий противодействует достижению единообразия судебной практики.

Проанализировав ряд судебных решений о признании сделок недействительными, можно сделать вывод, что в аналогичных ситуациях в одном случае применяется ст.169 ГК РФ, а в другом – ст.168 ГК РФ. Это вызвано тем, что судам не ясно значение понятий «основы правопорядка» и «нравственность». Если при применении понятия «нравственность» суды могут исходить из своего внутреннего убеждения, то совершенно непонятным остается вопрос с определением понятия «основы правопорядка», вследствие чего суды смешивают это понятия с понятием «закон или иной правовой акт», что вызывает неправильное применение норм материального права при разрешении дела по существу.

Для сторон по делу применение ст.169 или ст.168 ГК РФ имеет принципиальное значение, так как последствия применения данных норм разные.

Таким образом, проблема практики применения ст.169 ГК РФ тоже осталась нерешенной.

Несмотря на сохранившиеся проблемы, нельзя не заметить положительные стороны внесения изменений в ст.169 ГК РФ. Так изменились последствия применения нормы о недействительности антисоциальных сделок.

До внесения изменений в ст.169 ГК РФ последствием признания сделки антисоциальной являлось взыскание со стороны, имевшей умысел на совершение такой сделки, всего полученного по такой сделке в доход РФ, то есть норма содержала исключительно одну санкцию конфискационного характера.

Сейчас же изъятие в доход государства всего полученного по сделке, применяется как альтернативное последствие недействительности сделки лишь в ограниченном числе случаев, прямо

предусмотренных законом.

Во всех остальных случаях применяются последствия недействительных сделок, установленных ст.167 ГК РФ, то есть двусторонняя реституция.

Согласно Концепции развития гражданского законодательства, внесение изменений в главу 9 ГК обусловлено попыткой противодействия недобросовестным лицам, стремящимся избежать исполнения принятых на себя обязательств путем признания сделки анτισоциальной, – ведь если докажут отсутствие у себя цели заключить сделку,

противную основам правопорядка и нравственности, никаких негативных последствий для них не наступало при применении ст.169 ГК РФ в старой редакции, а все убытки нес контрагент. Сейчас же негативные последствия для сторон наступают одинаковые, что исключает использование ст.169 ГК РФ в целях избежать исполнения принятых на себя обязательств.

Таким образом, проблема использования недобросовестными лицами ст.169 ГК РФ в целях избежать исполнения принятых на себя обязательств решена. ■

#### **Библиографический список**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 (ред. от 22.10.2014) №51-ФЗ // Российская газета от 08.12.1994 №238-239.
2. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации (одобрена Советом при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства 7 октября 2009 г.) // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, 2009 г., N 11
3. Определение Конституционного суда Российской Федерации от 08.06.2004г. №226-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы открытого акционерного общества "Уфимский нефтеперерабатывающий завод" на нарушение конституционных прав и свобод статьей 169 Гражданского кодекса Российской Федерации и абзацем третьим пункта 11 статьи 7 Закона Российской Федерации "О налоговых органах Российской Федерации"

## ПРОБЛЕМА ПЕДОФИЛИИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**Екатерина Александровна ГАРАЕВА***магистрант**Мурманский государственный технический университет*

Педофилия — это явление, которое сегодня является социально ненормируемым и вяло отслеживаемым. Это явление искусственно скрывается в обществе, замалчиваются его масштабы и последствия. Причины происходящего также остаются невыясненными. Это, несомненно, наталкивает на мысль, что педофилия, хотя и имеет все возрастающие масштабы, всесторонне не исследуется, массово не выявляется и не изучается<sup>1</sup>.

По мнению автора, целесообразным будет привести следующее высказывание: «Россия становится страной, привлекательной для педофилов. Пока у нас не будет установлена жесткая уголовная ответственность за преступления сексуального характера в отношении несовершеннолетних, к нам будут со всего мира стекаться всякого рода извращенцы», — считает Уполномоченный при Президенте Российской Федерации по правам ребенка, Павел Астахов», — говорится на его официальном веб-сайте.

Однако проблема педофилии невероятно остра не только в России, но и в других развитых странах. Статистика преступлений из года в год неуклонно ползет вверх. Ежедневно в СМИ появляется информация о чудовищных преступлениях, которые совершают педофилы в России. Также наблюдается всплеск внутрисемейного сексуального насилия. Педофилы нападают на детей среди бела дня.

Если следить за информационными источниками, то можно заметить, что информация о вновь совершенных актах сексуального насилиями над несовершеннолетними лицами обновляется практически непрерывно. О том, что за каждой строчкой в ленте информационного агентства об очередном преступлении стоит искалеченная судьба ни в чем не повинного ребенка, уже мало кто задумывается. Люди привыкли воспринимать это просто как информацию, а не как трагедию каждого пострадавшего ребенка.

На фоне всего этого разворачиваются целые кампании по борьбе с извращенцами. С педофилами пытаются бороться депутаты, изобретая все новые и новые меры противодействия насилию над детьми и ужесточая законы, пытается бороться МВД и Следственный Комитет, создаются общественные движения по выявлению педофилов.

<sup>1</sup> См: Довгань Т. А., Очинова В. Б. Применение системно – векторной психологии Юрия Бурлана в криминалистике на примере расследования насильственных преступлений сексуального характера // Законность и правопорядок в современном обществе. – 2012. – № 11. – С. 98–103.

Так как проблема повышенной активности педофилов распространена не только на просторах постсоветских стран, в том числе и Российской Федерации, но и во всем мире, можно задаться вопросом относительно истоков повышенной активности подобного рода преступлений. Если следовать фактам, то ответ спрятан не так глубоко, как может показаться с первого взгляда. Американскими учеными на основании анонимных опросов было установлено, что 10% всего мужского населения Европы, России и Америки в своих фантазиях когда-либо мечтали о сексуальной связи с ребенком, но по морально-нравственным причинам не осуществляли своих фантазий, и более того, сами их пугались<sup>2</sup>.

За последние годы в интернет пространстве, в свободном пользовании появились миллионы фото- и видео материалов, содержащих детскую порнографию. Более того, педофилы практически перестали стыдиться своих действий и не считают их каким-либо отклонением от нормы. Кроме того, обнародованы тысячи рассказов и книг с подробным описанием действий сексуального характера с малолетними, более того, многие авторы даже не боятся подписываться своими именами.

Современная Россия может «прославиться» сформировавшимся не так давно неким движением педофилов, которые поддерживают друг друга, общаясь между собой, обмениваясь личным опытом, собирая денежные средства на поддержку педофильского движения и преступников, попавших под уголовное преследование по обвинению в сексуальном насилии и развращении малолетних. Соответственно, исчезает последнее ограничение – страх быть непонятым, страх общественного порицания. Можно даже предположить, как бы ужасно это не звучало, что быть педофилом в некоторой степени модно.

Из-за постоянного нарушения закона педофилами, нормы российского законодательства перестают страшить преступников. И вот уже педофильские сообщества выступают за легализацию педофилии и детской порнографии, пишут манифесты, требуют признать педофилию сексуальной ориентацией.

Конечно, сейчас никто и мысли не допускает, что легализация педофилии может произойти в ближайшем будущем. Но когда-то и гомосексуализм был под запретом. Сейчас же представители нетрадиционных

<sup>2</sup> См: Став А. Психологические особенности личности со склонностью к педофилии // Мир науки, культуры, образования. – 2013. – № 5. – 211–216.

сексуальных ориентаций спокойно проводят свои гей-парады, заявляют о своих правах на усыновление детей, заключают однополые браки. Когда-то этого невозможно было представить и в страшном сне. Сейчас это реальность. Педофилы пошли по пути гомосексуалистов. Пропаганда педофилии заразила интернет. Появился в открытом доступе учебник для педофилов. И это все происходит сейчас, на наших глазах.

Во всем мире не прекращаются дискуссии об эффективных мерах противодействия педофилии. Но эффективного способа пока нет. Первая причина этого в том, что на мировом уровне до сих пор отсутствует единое понимание правового регулирования в сфере сети.

Вторая проблема заключается в непонимании самой сути проблемы. Так, например, в Польше производится химическая кастрация педофилов. Но устранение физической возможности совершить преступление никоим образом не решает психологическую проблему педофила. Влечение к детям у него не устранилось, и он будет замещать предыдущий способ совершения преступления более жестоким. Тем более неприемлема такая мера взамен тюремного срока. И это только один пример из десятков абсолютно бесполезных шагов в деле борьбы с педофилами. Ужесточение наказания, безусловно, шаг позитивный. Но наивно полагать, что более суровый закон решит проблему. Он может быть эффективным только в совокупности с другими мерами по защите детей.

Необходимо повышать уровень расследования такого рода дел, разрабатывать доступные методические рекомендации для следователей и оперативных сотрудников. Естественно, в России существуют вполне информативные научные работы и разработки по методике расследования сексуальных преступлений против детей, но ведь оперативным сотрудникам попросту некогда читать диссертации<sup>1</sup>.

Отсюда логически вытекает следующая проблема, заключающаяся в том, что большинство людей в нашей стране, в том числе сотрудники полиции, следователи, представители законодательной власти – имеют лишь самые общие представления о проблеме, на решение которой, казалось бы, брошены все силы государства. Не говоря уже о родителях, которым нужны простые и понятные инструкции, позволяющие оградить своего ребенка от возможных посягательств педофила.

В попытке разобраться в ситуации и найти эффективные решения проблемы специалистам следует

<sup>1</sup> См: Кузнецов В. И. Уголовно – правовая борьба с педофилией// Сибирский юридический вестник. – 2010. – № 3. – С. 69–78.

однозначно выводить собственные методики по профилактике и улучшению раскрываемости преступлений сексуального характера, совершенными над несовершеннолетними.

Педофилия - это не порок отдельного человека, а порок всего общества. Зеркало, в котором отражается повседневная звериная жесткость, развращённость нравов, скудоумие.

И детей нужно предупреждать заранее, причём не бесполезными социальными рекламами, а проводя лекции в учебных заведениях, которые вели бы специалисты криминалисты, психологи, имеющие не только теоретические, но и практические знания в проблеме педофилии. Кроме того, огромное значение имеет участие родителей, которые просто обязаны с самого начала разъяснять детям не только о положительных правилах поведения и других аспектах воспитания, но и о возможности стать жертвой насильника, о способах защиты и так далее.

Здесь необходимо намного больше: от уроков и профилактических занятий, вплоть до самообороны. Однако такой практики не встретить в нашем государстве, в первую очередь, в силу отсутствия финансирования такой инициативы. И нет никакой вероятности, что ребёнок вернётся домой живой и невредимый.

Нет у нас и достойных законов, которые были действительно эффективны в наказании педофилов. Как показывает практика, никто из этих людей ни разу не раскаялся. Они не чувствуют вины, а порой и ощущают полную безнаказанность.

Те, кто получил небольшой срок в 90% случаев подвержены рецидиву. Причём, совершают преступления они более страшные, чем предыдущие. Их невозможно вылечить или перевоспитать, остаётся лишь напугать, наказать одних, чтобы другие боялись.

В заключении следует сказать, что дети - наше будущее, которое мы должны защищать и оберегать. Поэтому их надо беречь чем угодно: законами, силой, наказаниями и прочими способами.

По мнению автора, необходимо присвоить эпизодам сексуальных преступлений над детьми придавать большей общественной огласки, выносить такие проблемы на всеобщее обсуждение, дабы наконец-то разбудить в нашей власти интерес и проявить законодательную инициативу. Ведь только проводя превентивные меры, а также приняв изменения в уголовный кодекс РФ в рамках ужесточения наказаний за совершение сексуальных преступлений в отношении несовершеннолетних сможет действительно разрешить сложившуюся проблему в России. Поэтому этой проблеме смело можно присвоить первый номер. ■

#### Библиографический список

1. Кузнецов В. И. Уголовно – правовая борьба с педофилией//Сибирский юридический вестник. – 2010. – № 3. – С. 69–78.
2. Став А. Психологические особенности личности со склонностью к педофилии//Мир науки, культуры, образования. – 2013. – № 5. – 211–216.
3. Дьяченко А., Цымбал Е. Предупреждение педофильных посягательств//Угол. право. – 2009. – № 2. – С. 94.
4. Довгань Т. А., Очирова В. Б. Применение системно – векторной психологии Юрия Бурлана в криминалистике на примере расследования насильственных преступлений сексуального характера//Законность и правопорядок в современном обществе. – 2012. – № 11. – С. 98–103.



РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ  
В РОССИИ И СТРАНАХ ЕВРОПЫ**Марина Юрьевна ТИМОФЕЕВА**

магистрант

Мурманский государственный технический университет

**Аннотация.** Некоммерческой организацией является форма объединения граждан и (или) организаций в порядке, предусмотренном актуальным на данный момент законодательством, обладающая субъективными правами и несущая юридические обязанности, основной целью которой является не деятельность, направленная на извлечение прибыли, а достижение общественно полезных благ, представляющих взаимный интерес объединившихся субъектов, удовлетворение их нематериальных потребностей. Данное определение в настоящее время выступает в качестве ориентира с учетом достижений российской правовой системы. Как законодательства других стран трактуют понятие «некоммерческая организация», а также регулируют деятельность таких организаций можно узнать из текста настоящей статьи.

**Ключевые слова:** некоммерческие организации, неправительственные некоммерческие организации в странах Европы, приносящая доход деятельность.

Излишняя коммерциализация некоммерческих организаций является весьма актуальным вопросом на сегодняшний день. Истоки данной проблемы видятся в несовершенстве законодательных актов, регулирующих деятельность некоммерческих организаций, а также в недостаточном контроле практической реализации существующих правил и норм.

Рассмотрим, как вопрос осуществления некоммерческими организациями приносящей доход деятельности решается в странах Европы.

Рекомендация СМ/Rec(2007)14 «О правовом статусе неправительственных организаций в Европе» содержит положения о деятельности некоммерческих организаций. Данный документ принят Комитетом министров 10 октября 2007 года на 1006-м заседании постоянных представителей министров. Странам-участницам Совета Европы необходимо следовать указанным в рекомендации принципам и минимальным стандартам регулирования деятельности некоммерческих организаций при разработке нормативных актов, определяющих правовое положение данных организаций.

Рекомендация дает следующее определение неправительственных некоммерческих организаций

(НПО): «НПО - это добровольные самоуправляемые структуры или организации, созданные для выполнения в основном некоммерческих задач их учредителей или членов». Также в документе подчеркивается недопустимость создания НПО, основной целью которой будет являться получение прибыли. Прибыль некоммерческой неправительственной организации не должна распределяться между ее членами. При этом НПО разрешается заниматься любой экономической, хозяйственной или коммерческой деятельностью, но при условии, что такая деятельность является законной, а также выступает средством достижения некоммерческих задач организации [3].

Исходя из содержания указанного выше документа, можно сделать вывод о том, что европейское законодательство о некоммерческих организациях следует традиционной концепции гражданского общества. Некоммерческим и коммерческим организациям предоставляются равные права в осуществлении приносящей доход деятельности и выбора ее видов с учетом того, что по методам и условиям получения такие доходы существенно отличаются от прибыли коммерческих организаций и не распределяются среди ее членов. Иной подход ограничивает свободу некоммерческих организаций.

Для успешной реализации своего общественного предназначения некоммерческим организациям необходимо ставить коммерческие интересы в более узкие рамки. К примеру, во Франции для признания объединения, созданного в соответствии с Законом от 1 июля 1901 года «О свободе ассоциаций», некоммерческим необходимо, чтобы оно обеспечивало потребности, не учтенные или недостаточно учтенные рынком; осуществляло деятельность, направленную на удовлетворение интересов лиц, испытывающих социально-экономические проблемы; инвестировало доходы в социально-культурную сферу; реализовывало производимые блага по ценам, которые заведомо ниже предлагаемых коммерческими организациями; не использовало коммерческих методов ведения деятельности (реклама и пр.).

Итальянское право также не запрещает осу-

ществлять некоммерческим организациям деятельность, приносящую доход, но при условии, что полученная от такой деятельности прибыль будет направлена на поддержание некоммерческой цели.

В законодательстве Германии основным критерием разграничения коммерческих и некоммерческих организаций служит не цель, а наличие или отсутствие бизнеса. Здесь создана концепция различения «идеалистической ассоциации» и «экономической ассоциации» [4].

Последние изменения гражданского законодательства РФ, касающиеся регулирования деятельности некоммерческих организаций, сблизили его положения с правилами регулирования соответствующих отношений в международном праве.

Так, существующее ранее количество организационно-правовых форм некоммерческих организаций РФ сокращено и систематизировано (в настоящее время Гражданским кодексом РФ предусмотрено 11 организационно-правовых форм не-

коммерческих организаций). В Испании, например, существует всего три формы некоммерческих организаций; в Болгарии НПО делятся, в зависимости от организационно-правовой формы, на ассоциации и фонды и т.д.

Новое для законодательства России деление некоммерческих организаций на корпоративные и унитарные также соответствует международным стандартам.

Следующим нововведением, сблизившим российское законодательство с законодательством европейских стран, является необходимость некоммерческих организаций, осуществляющих приносящую доход деятельность, иметь имущество рыночной стоимостью не менее 10 тысяч рублей (за исключением казенного и частного учреждений). В Португалии, например, пожертвованные в фонд средства должны быть достаточными для реализации его целей, в противном случае в регистрации юридического лица будет отказано. ■

#### Библиографический список

1. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) : федер. закон : [принят Гос. Думой 22 дек. 1995 г.] // Собр. законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
2. Рекомендация CM/Rec(2007)14 Комитета министров государствам-членам о правовом статусе неправительственных организаций в Европе [принята Комитетом министров 10 окт. 2007 г.] // Текст документа см.: [https://www.coe.int/t/ngo/Source/CMRec2007\\_14\\_russian.pdf](https://www.coe.int/t/ngo/Source/CMRec2007_14_russian.pdf).
3. Сойфер, Т. В. Объективные факторы развития гражданского законодательства о некоммерческих организациях / Т. В. Сойфер // Вестник Российской правовой академии. - 2011. - № 2.
4. Кожевников, О. А. Право некоммерческих организаций: Учебное пособие / О.А. Кожевников. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2012. – 280с.

## КОНСТИТУЦИОННЫЕ ОСНОВЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Арюна Викторовна ЦЫДЕНОВА**

*магистрант II курса Юридического факультета  
Бурятский государственный университет*

Конституция РФ (ст.15) обладает высшей юридической силой и прямым действием на всей территории Российской Федерации. Отметим, что законодатель не закрепляет за Конституцией РФ статуса основного источника налогового права. Вместе с тем прямое действие Конституции означает, что ее положения подлежат реализации независимо от наличия или отсутствия конкретных нормативно-правовых актов.

В Российской Федерации конституционное закрепление основ налогообложения весьма лаконично и ограничивается установлением конституционной обязанности платить законно установленные налоги и сборы. В то же время системный анализ конституционных положений, закрепляющих социальную сущность Российского государства, конституционные основы экономических отношений, федеративные и территориальные начала устройства государства, позволяет выделить целый спектр конституционных принципов регулирования налоговых отношений в Российской Федерации. Недостатком отраслевого регулирования налоговых отношений является отсутствие прямого указания в нормах Налогового кодекса Российской Федерации на Конституцию Российской Федерации как источника налогового права, что присутствует в большинстве других подобных нормативных правовых актах.

Ориентирование налогово-правового регулирования на конституционные ценности Российского государства предполагает соответствие ряду требований. Во-первых, его содержание должно отражать прогрессивные положения финансово-правовой науки. Во-вторых, реализация принципов налогового права должна способствовать компромиссу, сочетанию интересов государства и налогоплательщика [8, с. 47].

К числу характеристик российского налогового права, обеспечивающих права и законные интересы налогоплательщиков, относятся принципы социальной справедливости налогообложения, равноправия плательщиков налогов, всеобщности налогообложения, соразмерности налогообложения конституционно значимым целям ограничения прав и

свобод. В этой связи представляется, что функциональное значение указанных принципов получит новую фазу развития с введением налога на недвижимость. Принципы налогового права выступают ограничителями негативного усмотрения, так как воплощают в себе основные ценностные требования конституционной справедливости.

В Конституции РФ 1993 г. в отличие от конституций советского периода наиболее полно закреплены основополагающие нормы налогового права: предмет ведения РФ и предметы совместного ведения Федерации и ее субъектов в области налогообложения; компетенция в области налогов высших органов государственной власти (ст. 71, 72, 74-76, 80, 83-85, 90, 103-107, 114) и полномочия органов местного самоуправления в области налогообложения (ст.132) основы правового статуса налогоплательщика (ст. 25,35, 40, 41, 43, 46 , 52. 53, 57).

К основным статьям Конституции РФ, содержащим налогово-правовые нормы, относятся ст. 8, 15, 34, 35, 46, 57, 71, 72, 74, 75, 76, 90, 104, 106, 114 и другие. По мнению одних ученых, Конституция РФ подробно и системно регулирует налоговые отношения [6, с. 39]. По мнению других, наоборот, Конституция РФ, несмотря на довольно значительное число статей с содержанием налогово-правовых норм, недостаточно подробно и точно регулирует отношения в сфере налогообложения. Те статьи, которые касаются вопросов налогового права, можно разделить на прямые и косвенные, т.е. затрагивающие лишь относительно налоговые правоотношения.

Таким образом, отсутствие в НК РФ ссылки на Конституцию РФ как на основополагающий источник налогового права может приводить к разночтениям, а в отдельных случаях дает повод вывести конституционную базу за рамки границ налогового права. Конституция РФ как основа налогового законодательства имеет высшую юридическую силу в отношении НК РФ, федеральных и региональных законов о налогах и сборах. Возглавляет всю систему действующего законодательства, в том числе законодательства о налогах и сборах, и предопределяет содержание системы налогово-правовых нормативных актов.

Анализ российских конституционных норм, а также решений Конституционного Суда по налоговым правоотношениям в сравнении с Конституционным законодательством зарубежных стран позволил сделать вывод о том, что в Конституции РФ содержится недостаточное количество норм для правового регулирования налоговых отношений. Изложение имеющихся налогово-правовых норм в Конституции РФ характеризуется бессистемностью, что может формировать отношение к Конституции РФ как к непрочному фундаменту системы налогообложения. Неструктурированное закрепление налогово-правовых норм в Конституции РФ следует отнести к ее не проработанности, что не может способствовать четкому взаимодействию между субъектами налоговых правоотношений и, наоборот, во многом усложняет налогообложение за счет трудностей согласования и разрозненности явно недостаточного количества налогово-правовых норм [1, с. 56].

Результатом налоговой политики, не до конца соответствующей конституционным целям и принципам, может стать конфликт между государством и обществом в сфере налогообложения, и в первую очередь это касается предпринимателей. По мнению президента РФ, «наращивать расходы за счет

повышения налогового бремени тоже плохое решение». Главное требование, подчеркнул В.Путин, эффективность трат. Страна подошла к пределу, когда «проблемы нельзя гасить потоками денег» из госказны, нужны качественные структурные преобразования. [2, с. 78]

В этой связи, исходя из принципа верховенства Конституции Российской Федерации, представляется необходимым выработать теоретическую основу для регулирования налоговых отношений на принципах федерализма (как одной из основ конституционного строя), определить правовые пределы финансовой самостоятельности субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления и критерии централизации налоговых средств; соответственно деятельность налоговых органов должна соответствовать потребностям конституционного развития России на современном этапе.

Следует учитывать и тот факт, что с момента принятия Конституции РФ изменились социально-экономическое положение страны, международные отношения и назрела необходимость обобщения отечественного и зарубежного практического опыта налогообложения, с учетом специфики нашего государства, с целью прогнозирования дальнейшего совершенствования и развития. ■

#### Библиографический список

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая): от 31.07.1998 №146-ФЗ: (принят ГД ФС РФ 16.07.1998): (ред. от 08.03.2015): [с изм. и доп., вступающими в силу с 05.04.2015] // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. - Электрон. дан. - [М., 2015].
2. Винницкий Д.В. Российское налоговое право: проблемы теории и практики / Д.В. Винницкий - С.-Пб.: Юрид. центр Пресс, 2003. - 397 с.
3. Конституционные принципы рыночной экономики. (Развитие основ гражданского права в решениях Конституционного Суда Российской Федерации) / Гаджиев Г.А. - М.: Юристъ, 2004. - 286 с.
4. Караваева И.В. Налоговое регулирование рыночной экономики: Учеб. пособие для вузов. - М.: ЮНИТИ, 2000. - 214 с.
5. Кучеров Э.В. Определение объектов налогообложения, цен и доходов // Финансы. - 2000. - № 8. - С. 20-25.
6. Мазаев В.Д. Публичная собственность в России: конституционные основы / В.Д. Мазаев - М.: ОАО Издательский дом Городец, 2004. - 384 с.
7. Налоги и налогообложение: Учеб. для вузов / Под ред. М.В. Романовского, О.В. Врублевской. - СПб.: Питер, 2000. - 527 с.
8. Налоги, налогообложение и налоговое законодательство: Учеб. пособие для вузов / Под ред. Е.Н. Евстигнеева. - СПб.: Питер, 2000. - 310 с.
9. Налоговое право: Учеб. пособие / С.Г. Пепеляев, Р.И. Ахметшин, М.Ф. Ивлиева и др.; Под ред. С.Г. Пепеляева. - М.: ФБК-пресс, 2000. - 600 с.
10. Черник Д.Г., Починков А.П., Морозов В.П. Основы налоговой системы: Учеб. для вузов. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ, 2000. - 512 с.



## СОВРЕМЕННЫЕ ПРИНЦИПЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: КЛАССИФИКАЦИЯ И АКТУАЛЬНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ

**Арюна Викторовна ЦЫДЕНОВА**

*магистрант II курса Юридического факультета  
Бурятский государственный университет*

Налоговая система РФ, как и система любой другой страны, строится на принципах налогообложения, которые определяют правовую и экономическую обоснованность и эффективность действующих налогов. Эти принципы применяются при формировании налогово-правовой политики государства и имеют огромное значение для правоприменительной практики, поскольку все нормы законодательства о налогах и сборах должны применяться на основе базовых подходов, установленных налогово-правовыми принципами.

Так, в ст. 3 Налогового кодекса РФ «Основные начала законодательства о налогах и сборах» сформулированы отдельные принципы установления налогов и сборов (налогообложения). Нормы этой статьи влияют на систему правового регулирования обложения налогами и сборами в целом, несмотря на то, что большая часть положений этой статьи носит декларативный характер или сформулированы предельно лаконично.

К принципам налогообложения по налоговому законодательству относятся:

1. Принцип всеобщности (п. 1 ст. 3 НК РФ) устанавливает обязанность каждого члена общества участвовать в уплате налогов и исключает предоставление индивидуальных и иных льгот и привилегий в уплате налогов.

2. Принцип равного налогового бремени (п. 1 ст. 3 НК РФ) означает экономическое равенство плательщиков. Равенство в налогообложении понимается как равномерность обложения, которая оценивается на основе сопоставления экономических возможностей различных налогоплательщиков и сравнения их налогового бремени [6, с. 86].

3. Принцип юридического равенства налогоплательщиков (п. 2 ст. 3 НК РФ) вводит запрет на установление любых особых условий налогообложения в зависимости от социальных, расовых, национальных, религиозных и иных подобных критериев (различий по полу, возрасту и т.д.). В отношении же формы собственности, гражданства физического лица и места происхождения капитала существует запрет только на установление дифференцированных ставок налогов и сборов, а также налоговых льгот.

4. Принцип экономической обоснованности на-

логообложения. Согласно п. 3 ст. 3 НК РФ налоги и сборы должны иметь экономическое основание и не могут быть произвольными.

5. Принцип соразмерности налогообложения конституционно значимым целям ограничения прав и свобод. В соответствии с п. 3 ст. 3 НК РФ недопустимы налоги и сборы, препятствующие реализации гражданами своих конституционных прав. Эта норма соответствует ч. 3 ст. 55 Конституции РФ, согласно которой «права и свободы человека и гражданина могут быть ограничены федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства».

6. Принцип единства налоговой политики. В п. 4 ст. 3 НК РФ установлено: «Не допускается устанавливать налоги и сборы, нарушающие единое экономическое пространство Российской Федерации и, в частности, прямо или косвенно ограничивающие свободное перемещение в пределах территории Российской Федерации товаров (работ, услуг) или финансовых средств, либо иначе ограничивать или создавать препятствия не запрещенной законом экономической деятельности физических лиц и организаций». Эта норма фактически вводит запрет на взимание региональных и местных налогов и сборов за проезд по региональным и местным дорогам, провоз грузов, установление налогов и сборов за право торговли для иногородних граждан и предприятий.

7. Принцип законности. Согласно п. 5 ст. 3 НК РФ ни на кого не может быть возложена обязанность уплачивать налоги и сборы, а также иные взносы и платежи, не предусмотренные настоящим Кодексом либо установленные в ином порядке, чем это определено настоящим Кодексом. Установление, изменение или отмена налогов и сборов возможны только путем внесения соответствующих изменений в действующее налоговое законодательство.

8. Принцип определенности означает, что при установлении налогов должны быть определены все элементы налогообложения, указанные в ст. 17 НК РФ. Если в законодательном акте не определен хотя бы один из этих обязательных элементов, то такой налог не может считаться установленным и не дол-

жен взиматься.

9. Принцип ясности и доступности понимания налогового законодательства. Данный принцип закреплён в п. 6 ст. 3 НК РФ и гласит о том, что «акты законодательства о налогах и сборах должны быть сформулированы таким образом, чтобы каждый точно знал, какие налоги (сборы), когда и в каком порядке он должен платить». Они не должны содержать текстуальных и смысловых неясностей, внутренних противоречий, а также не должны противоречить друг другу.

10. Принцип презумпции правоты собственника при толковании налогового законодательства заключается в том, что все неустраняемые сомнения, противоречия и неясности актов законодательства о налогах и сборах толкуются в пользу налогоплательщика (плательщика сборов) (п. 7 ст. 3 НК РФ).

В отечественной юридической науке многие ученые выдвигают множество вариантов классификаций принципов налогообложения в РФ. Рассмотрим наиболее известные из них:

О.В. Староверова предлагает разделить принципы налогообложения на 1) экономические, которые определяют налоги как экономическое явление (принципы равенства, справедливости и соразмерности) и 2) организационные, которые регулируют отношения между субъектами налогообложения (принцип четкого разграничения доходов центрального бюджета и бюджетов иных уровней) [8, с. 35].

Исследователь В.И. Гуреев разделяет налоговые принципы на две категории: общеправовые и отраслевые.

А.В. Брызгалин считает наиболее обоснованным классифицировать принципы налогообложения на экономические, юридические и организационные. Он отмечает, что «в рамках каждой из указанных систем необходимо выделять как общие принципы налогообложения, присущие всей системе налогообложения в целом (именно об общих принципах налогообложения, установление которых входит в совместное ведение Российской Федерации и ее субъектов, говорится в подпункте «и» ст. 72 Конституции Российской Федерации), так и частные принципы налогообложения, которые соответствуют только некоторым разделам и положениям налогообложения. Например, принципы применения ответственности за нарушение налогового законодательства, принципы исчисления и уплаты налога на прибыль, принципы взимания налогов с нерезидентов, принципы местного налогообложения и т.д.» [3, с. 102].

Более четкую классификацию принципов налоговой системы с позиции Конституции РФ обосновал С.Г. Пепеляев. Так он выделил следующие группы принципов:

- принципы, обеспечивающие реализацию и соблюдение основ конституционного строя (принцип публичной цели взимания налогов и сборов; принцип приоритета финансовой цели взимания налогов и сборов; принцип ограничения специализации налогов и сборов; принцип установления, изменения или отмены налогов и сборов законами; принцип

установления налогов и сборов в должной процедуре; принцип ограничения форм налогового законодательства);

- принципы, обеспечивающие реализацию и соблюдение основных прав и свобод налогоплательщиков (принцип юридического равенства плательщиков налогов и сборов; принцип всеобщности налогообложения; принцип равного налогового бремени; принцип соразмерности налогообложения конституционно значимым целям ограничения прав и свобод);

- принципы, обеспечивающие реализацию и соблюдение начал федерализма (принцип единства налоговой политики; принцип единства системы налогов; принцип разделения налоговых полномочий).

Проанализировав имеющиеся взгляды ученых по вопросам классификации принципов налогообложения, мы пришли к выводу, что наиболее целесообразно деление принципов налоговой системы на экономические и правовые. В основе экономических принципов лежат классические принципы налогообложения, такие как справедливость, равномерность, дешевизна и ясность.

В свою очередь правовые принципы налогообложения можно подразделить еще на две группы – общие и специальные. Так, к первой группе относятся принципы, регулирующие общие вопросы налогообложения такие как:

1. Принцип установления налогов законами. Данное положение означает, что налоги должны устанавливать представительные органы власти, принимая в обязательном порядке соответствующие законы.

2. Принцип отрицания обратной силы налоговых законов - это общеправовой принцип, согласно которому вновь принятый закон, приводящий к изменению размеров налоговых платежей, не распространяется на отношения, возникшие до его принятия.

К общим принципам налогообложения следуют отнести и принципы, закрепленные в Конституции РФ. Так как Конституция РФ является первоисточником налогового права и базой нормативно-юридического регулирования общественных отношений по вопросам установления, введения и взимания налогов и сборов, налогового контроля.

Специальными принципами налогового права являются:

1. Принцип приоритета налогового закона над неналоговыми законами. Принцип предполагает, что если в неналоговых законах есть нормы, так или иначе касающиеся налоговой сферы, то применять их можно только в том случае, если они подтверждены и соответствуют нормам налогового законодательства. В случае коллизии норм применяются положения именно Налогового кодекса.

2. Принцип наличия всех элементов налога в налоговом законе говорит о том, что отсутствие хотя бы одного элемента позволяет налогоплательщику не уплачивать налог или уплачивать его удобным для себя образом.

3. Принцип сочетания интересов государства и обязанных субъектов. Он предполагает отсутствия неравенства сторон (государства, субъектов Федерации, органов местного самоуправления, налогоплательщиков) в правовом регулировании налоговых отношений и при применении налогового закона [6, с. 146].

Таким образом, мы приходим к выводу, что без гармоничного сочетания всех этих экономических и правовых принципов налогообложения невозможно формирование эффективных налоговых концепций и национальных налоговых систем в целом.

Несмотря на различия в точках зрения на классификации принципов налогообложения, ученые сходятся во мнении о назначении принципов. Так, принципы налогообложения задают законодательным органам направления в создании законов и выступают критериями оценки законодательных актов. Они также определяют структуру и объем полномочий налоговых органов и лежат в основе оценки законности конкретных действий и решений налоговой администрации. Будучи закрепленными в законах, принципы налогообложения оказывают непосредственное влияние на практику налогообложения.

В последнее время в Российской Федерации всё большее значение в урегулировании налогообложения и реализации его основных принципов приобретают решения Конституционного Суда РФ. Рассматривая жалобы и заявления субъектов налоговых отношений, Конституционный Суд РФ даёт толкование налогового законодательства, конституционных норм, а также анализирует принципы налогообложения. В своих постановлениях и определениях по вопросам налогообложения Конституционный Суд РФ выделяет важнейшие критерии, которым должна отвечать практика налогообложения в правовом демократическом государстве и даёт примеры применения этих критериев в конкретных случаях.

Конституционным Судом РФ сформулированы правовые позиции, касающиеся различных сторон применения и реализации принципов налогообложения в современной жизни, например, в следующих

постановлениях:

Постановлении от 3 июня 2014 г. «По делу о проверке конституционности положений пунктов 6 и 7 статьи 168 и пункта 5 статьи 173 Налогового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «Торговый дом «Камснаб»; Постановлении от 2 июля 2013 г. «По делу о проверке конституционности положений пункта 1 статьи 5 и статьи 391 Налогового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой открытого акционерного общества «Омскшина»;

Постановлении от 1 марта 2012 г. № 6-П «По делу о проверке конституционности положения абзаца второго подпункта 2 пункта статьи 220 Налогового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации»;

Постановлении от 25 декабря 2012 г. № 33-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 213.1 Налогового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина В.Н. Кононова».

Анализ этих постановлений говорит о том, что нормы второй части Налогового кодекса РФ, на основании которых налогоплательщики исчисляют и перечисляют налоги и сборы, чаще всего нарушают принципы равенства и соразмерности налогообложения.

С каждым годом растёт количество вопросов, связанных с порядком формирования налоговой базы по всем налогам, особенно по налогу на доходы физических лиц. Поэтому Конституционный Суд РФ в своих постановлениях каждый раз указывает законодателью на необходимость соблюдения этих двух важных принципов. И в очередной раз в своём постановлении от 25 декабря 2012 г. № 33-П Конституционный Суд подчеркнул, что равенство в налогообложении необходимо понимать, прежде всего, как равномерность, нейтральность и справедливость налогообложения, означающие, что одинаковые экономические результаты деятельности налогоплательщиков должны влечь одинаковое налоговое бремя. ■

### Библиографический список

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая): от 31.07.1998 №146-ФЗ: (принят ГД ФС РФ 16.07.1998): (ред. от 08.03.2015): [с изм. и доп., вступающими в силу с 05.04.2015] // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. - Электрон. дан. - [М., 2015].
2. Гергаева А.К. Сущность и принципы налогообложения: общегосударственный и территориальный аспекты // Общество и право. - 2013, - с. 4.
3. Миляков Н.В. Налоги и налогообложение / Учебник. 5-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М. - 2006. - 509 с.
4. Морозов В.В. Налоговая стратегия саморазвития территорий // Налоги и финансовое право. - 2011. - № 6. - с. 181-185.
5. Налоги и налогообложение. 6-е изд., доп. / Под ред. М. Романовского, О. Врублевской. СПб.: Питер, 2009. - 528 с.
6. Налоговое право: учеб. / под ред. С.Г. Пепеляева. М., 2004. - 340 с.
7. Пушкарёва В.М. Генезис категории «налог» в истории финансовой науки // Финансы. 1999. № 6.
8. Рошупкина В.В. Современные тенденции модернизации бюджетно-налоговой системы региона // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2012, декабрь. - №48 (138). - с. 31-38. - [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <http://elibrary.ru/defaultx.asp>. (дата обращения 20.04.14).
9. Сабитова Н.М. Организационные принципы бюджетной системы Российской Федерации // Финансы и кредит». - 2013, январь. - № 2 (530). - [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <http://www.fin-izdat.ru/journal/fc/>. (дата обращения 20.04.14).
10. Юткина Т.Ф. Налоги и налогообложение: Учебник. 2-изд., перераб. и доп. / Т.Ф. Юткина М.: ИНФРА-М, 2003. - 576 с.



## СМЕРТНАЯ КАЗНЬ В РОССИИ

**Вадим Дмитриевич ПЕРЕВЕДЕНЦЕВ**

ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет  
экономики и сервиса»

**Научный руководитель:** кандидат юридических наук, старший научный сотрудник,  
доцент кафедры публичного права Владимир Иванович ШУЛЬГА

История смертной казни на русской земле имеет достаточно долгую историю. По свидетельствам источников, смертная казнь на Руси, как мера наказания, стала применяться ещё до 988 года, из этого можно сделать вывод, что истории существования смертной казни намного больше лет, чем существованию православия. Законодательное разрешение смертной казни можно встретить уже в 1398 году в Двинской уставной грамоте, а именно, смертная казнь предусматривалась за совершение кражи. В Соборном уложении, которое датируется 1649 годом, смертная казнь была основным видом наказания, при этом детально регламентировались её способы.

Смертная казнь широко применялась при Иване Грозном, в историю вошёл пример, когда монахов по приказу царя привязывали к бочке с порохом и поджигали, царь хотел, чтобы они поскорей отравились на небеса [1]. При Петре Первом смертная казнь предусматривалась как наказание за совершение одного из 123 преступлений, однако к моменту начала строительства Санкт-Петербурга, смертная казнь стала применяться очень редко, большинство заключённых отправляли работать на строительство города, кстати, именно поэтому существует следующая историческая фраза: «Санкт-Петербург построен на костях».

К началу 20 века, в России практиковали только повешение и расстрелы, расстрел считался для военнослужащего почётным способом смертной казни, чем повешение, считавшееся унижительным. В СССР в качестве способа смертной казни применяли расстрел, однако, к предателям и изменникам родины применялось повешение, поскольку, как я упомянул ранее, этот способ казни считался наиболее унижительным.

В современном Российском обществе идут бурные дискуссии о возможном возвращении применения смертной казни в качестве высшей меры уголовного наказания. На сегодняшний день в Российском обществе существуют мнения как «за» отмену моратория на смертную казнь, так и «против», единого мнения у населения России пока нет. У каждого гражданина нашей родины есть свои размышления на этот вопрос. В настоящее время, смертные

приговоры не выносятся и не исполняются в России уже более 19 лет, потому что в нашей стране действует мораторий на смертную казнь, указ о котором был издан 16 мая 1996 года Президентом России Борисом Ельциным. Однако стоит заметить то, что последний такой приговор был приведён в исполнение 02 сентября 1996 года.

Мораторий на отмену смертной казни истекал в России 1 января 2010 года, в связи с этим, в обществе разгорелось множество дискуссий по этому поводу, в частности в опросе, проведённом среди населения, (69%) опрошенных высказались «за» введение смертной казни, количество тех, кто высказался против такой меры наказания, составило (24%), около (7%) опрошенных не смогли чётко выразить своё мнение по этому насущному вопросу. По мнению сторонников смертной казни, приговаривать к этой высшей мере наказания можно, главным образом, за такие преступления, как серийные убийства (87%) и убийства с особой жестокостью (76%), тяжкие преступления против детей (76%), педофилию и развращение несовершеннолетних (65%), терроризм, подготовку государственного переворота (48%), похищение людей и торговлю людьми (45%), торговлю наркотиками (45%). У противников смертной казни есть своё обоснование о её недопустимости, в частности, 74% говорят о высокой вероятности судебной ошибки и высоком уровне коррупции в Российской судебной системе, что в свою очередь приводит к возможности подкупа судей и лишения жизни невиновного человека.

Морально-этическую и нравственно религиозную сторону вопроса поддерживают около 41% респондентов, утверждая, что жизнь дарована человеку «свыше» и никто из людей не в праве её отнимать, 31% противников данного вида наказания уверены, что ужесточение наказания не ведёт к снижению роста преступности в целом, данные предоставлены негосударственной исследовательской организацией «Левада-Центр» [2].

Из приведённых выше результатов аналитического исследования можно сделать вывод, что мнение общества неоднозначно по этому насущному вопросу, более того, количество тех, кто выступает «за» введение смертной казни намного больше тех,



кто против этого. В связи с этим перед государством, а в частности перед Конституционным судом РФ, в ноябре 2009 года стоял нелёгкий вопрос о продлении моратория на смертную казнь или введении этой меры наказания в практику. В итоге, Конституционный суд РФ продлил мораторий на смертную казнь до ратификации моратория об её отмене. Более половины Российских участников опроса (52%) сочли это очередное продление моратория неправильным решением. В связи с этим, разразились дискуссии по этому вопросу между учёными, политиками и служителями церкви. В частности, глава МВД России Владимир Колокольцев в интервью передаче «Вести в субботу» телеканала «Россия-1», заявил следующее: *«Боюсь навлечь на себя гнев противников смертной казни, но если не как министр, а как простой гражданин, я не видел бы ничего предосудительного (в таком наказании) для подобного рода преступников»* [3].

Протоиерей Александр Ильяшенко, в своей статье: «Смертная казнь в России: реальность и перспективы» сослался на то, что отмена смертной казни в России будет возможна только в том случае, если серьёзно будет пересмотрено международное право. Иными словами, смертную казнь в России можно ввести только в том случае, если РФ выйдет из состава Совета Европы или же если Совет Европы решит пересмотреть этот пункт. На данный момент оба сценария маловероятны. Протоиерей рассуждал об этой проблеме и с точки зрения религии. Жизнь человеку дана богом, значит, только бог может её отобрать, здесь же возникает противоречие о войнах, где один человек отбирает жизнь у другого на мнимых, законных основаниях. Смертная казнь, по мнению Протоиерея, лишает данный вид наказания его главной сущности, это исправления виновного человека [4]. В противовес данному суждению, целесообразно будет привести статистику осуждённых, которые после отбытия первого приговора суда, не были осуждены в последующем, иными словами действительно исправились и осознали всю тяжесть, совершённого ими преступления, к сожалению только менее 40% осуждённых действительно исправляются, остальные же 60%, после освобождения идут на совершение нового преступления (по данным МВД России 2009-2014 годы) [5].

Подводя итог, можно сказать следующее, Протоиерей Александр Ильяшенко высказывает двоякое мнение о вопросе смертной казни в России, подчёркивая тем самым то, что этот вопрос требует многогранного подхода и всестороннего обсуждения, в нахождении путей его решения.

Особого внимания в вопросе «за» и «против» введения смертной казни в России заслуживает изучение того, сколько денежных средств ежемесячно тратит государство на содержание в исправительном учреждении одного преступника, и сравнение этих цифр с тем, на что государство выделяет недостаточно средств, иначе говоря, на какие социальные и экономические цели, могли бы пойти эти

денежные средства, чтобы принести пользу обществу и государству. В России, по разным данным, на содержание одного заключённого из государственного бюджета выделяется от 14000 до 28000 тысяч рублей в месяц. Эта сумма включает в себя: питание, одежду, лечение, содержание, охрану заключённого и прочие траты. Вместе с тем, нельзя забывать о том, что не каждый гражданин России в состоянии зарабатывать данную денежную сумму ежемесячно. К концу 2014 года в Российских колониях для пожизненно заключённых начитывалось 1897 человек, отбывающих данный вид наказания, и каждый год их количество возрастает, как отмечает ФСИН России [6].

Между тем, рассматривая вопрос о содержании заключённых в России нельзя не обратить внимания на условия содержания как таковые, которые по всем параметрам сильно отстают от условий содержания в Европе и США по всем параметрам, а именно, начиная от питания и одежды, заканчивая условиями в самих камерах. Однако, в тенденциях развития отечественной уголовно-исполнительной системы нельзя не отметить и положительные стороны, так практически завершено оснащение дежурных смен персональными видеорегистраторами, в результате на 42% сократилось количество возбужденных уголовных дел в отношении сотрудников учреждений по фактам применения спецсредств и физической силы [7].

Таким образом, подводя итог в вопросе «за» и «против» отмены моратория на смертную казнь в России остаётся множество различных мнений: граждан, представителей власти, руководителей общественных объединений и представителей русской православной церкви.

Считаем, что данному вопросу в дальнейшем должно уделяться пристальное внимание со стороны государства и представителей органов власти, ведь на сегодняшний день существует слишком много противоречий и мнений в обществе. Тот факт, что более половины граждан России высказывается «за» введение смертной казни, уже сам по себе говорит о многом. На фоне этого вопроса очень часто создаётся впечатление, что наше государство много смотрит на Запад, при этом забывая о своих внутренних проблемах и интересах. Бесспорно, смертная казнь - это не самый гуманный метод наказания, лишаящий наказание его главной черты, а именно исправление виновного лица, но рассмотрев мировую практику и опыт других стран, где смертная казнь применяется, можно прийти к выводу, что данный метод наказания порой становится самым справедливым для некоторых преступников, чьи злодеяния не заслуживают никакого оправдания, ни со стороны общества, ни со стороны государства. Конечно, если в современном обществе и должна присутствовать смертная казнь, то она должна быть гуманной, не такой, какой она была 200 или 300 лет назад в нашем государстве, но как свидетельствует мнение многих членов общества, она должна быть.

■

**Библиографический список**

1. Н.М. Карамзин. История государства Российского. Электронный доступ: [http://kulichki.com/inkwell/text/special/history/karamzin/kar08\\_03.htm](http://kulichki.com/inkwell/text/special/history/karamzin/kar08_03.htm).
2. Опрос общественного мнения по данным сайта Левада- центр. Электронный доступ: <http://www.levada.ru/>
3. По материалам интервью главы МВД В.А. Колокольцева от 10 февраля 2013 года в передаче «Вести в субботу» телеканала «Россия-1».
4. Электронный доступ: <http://www.pravmir.ru/smertnaya-kazn-v-rossii-realnost-i-perspektivy/>.
5. Электронный доступ: <https://mvd.ru/Deljatelnost/statistics>.
6. Электронный доступ: <http://xn--h1akkl.xn--p1ai/strstatistika/Kratkaya%20har-ka%20UIS/ucture/inspector/iao/>.
7. Электронный доступ: <http://fsin.su/structure/inspector/iao/Doklad/DROND%202013-2014.pdf>.

## ЛИЧНЫЕ ПРАВА И СВОБОДЫ ВЫНУЖДЕННЫХ МИГРАНТОВ

**Тамара Сергеевна БУГУЛОВА***магистрант юридического факультета Северо-Кавказского горно-металлургического института (Государственного технологического университета)*

Вынужденные мигранты, обладая определенным правовым статусом, являются специальными субъектами права. А при вступлении в правоотношения по социально-правовой защите, характеризуются и как отраслевые субъекты. Между этими двумя категориями вынужденных мигрантов тоже есть различия, т.к. беженцы - это, как правило, не граждане, а вынужденные переселенцы - это почти всегда граждане государства. В связи с тем, что объем прав и обязанностей указанных категорий населения различен и зависит от их правового положения, необходимо рассмотреть понятие «правовой статус беженцев и вынужденных переселенцев».

Правовой статус вынужденных переселенцев соответствует правовому статусу граждан Российской Федерации. Статья 1 Закона «О вынужденных переселенцах» дает определение понятию «Вынужденный переселенец».

«Вынужденный переселенец - гражданин Российской Федерации, покинувший место жительства вследствие совершенного в отношении его или членов его семьи насилия или преследования в иных формах либо вследствие реальной опасности подвергнуться преследованию по признаку расовой или национальной принадлежности, вероисповедания, языка, а также по признаку принадлежности к определенной социальной группе или политических убеждений, ставших поводами для проведения враждебных кампаний в отношении конкретного лица или группы лиц, массовых нарушений общественного порядка».

Итак, являясь субъектами правоотношений в области социально-правовой защиты, беженцы и вынужденные переселенцы, как уже говорилось раньше, обладают общей и специальной правоспособностью. Помимо общего объема прав и обязанностей, предусмотренных для каждого индивида, права и обязанности этих категорий субъектов права регламентируются соответствующими законами о них. Вынужденный переселенец, в отличие от беженца, почти всегда является гражданином Российской Федерации, отсюда более широкий объем прав и обязанностей обусловленный наличием гражданства. Так, например, согласно ст. 7 Закона о вынужденных переселенцах, федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органы местного само-

управления в пределах своих полномочий обязаны включать вынужденных переселенцев в список граждан нуждающихся в предоставлении им жилья за счет соответствующего бюджета. В отношении беженцев такой обязанности не существует. Вынужденные переселенцы, как граждане РФ, согласно ст.59 Конституции РФ, призываются на военную службу по достижении возраста 18 лет. На беженцев это правило не распространяется. Исходя из того, что вынужденные переселенцы это граждане России, законодатель усиливает их социальную защищенность по сравнению с беженцами. Им предоставлены дополнительные права в сфере обустройства и получения жилья, социального обеспечения и т.д. В области социального обеспечения дополнительные льготы предоставляются вынужденным переселенцам из числа социально незащищенных категорий: многодетные семьи, одинокие матери, малообеспеченные граждане. Конституционный Суд РФ отметил: «Вынужденный переселенец нуждается в дополнительной поддержке государства для восстановления своих нарушенных прав. Исходя из этого, Закон «О вынужденных переселенцах», определяя статус вынужденных переселенцев, предусматривает социальные и юридические гарантии защиты их прав и законных интересов на территории Российской Федерации, в том числе жилищных и трудовых прав, прав на социальное обеспечение, на охрану здоровья и медицинскую помощь. Предоставление гражданину данного статуса ведет к возникновению между ним и государством особых правоотношений, обусловленных необходимостью оказывать содействие в обустройстве вынужденного переселенца на новом месте жительства, компенсировать ему утрату жилья и иного имущества»[9].

Вместе с тем беженцы защищены международным законодательством и также обладают рядом специфических прав:

- право на получение услуг переводчика;
- содействие в оформлении документов для въезда на территорию РФ в случае нахождения их вне пределов ее территории;
- сопровождение их представителями территориальных органов ФМС и (или) представителями территориального органа внутренних дел в центр временного размещения и охрану в центре временного размещения в целях обеспечения их безопасно-

сти [7, с.111].

В то же время, правовой статус и беженцев и вынужденных переселенцев очень схож, это обусловлено особенностью их социального и правового положения в обществе.

Вынужденный переселенец или беженец вправе самостоятельно выбрать место жительства на территории РФ, в том числе в одном из населенных пунктов, предложенных ему территориальным органом миграционной службы. Федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов РФ и органы местного самоуправления в пределах своих полномочий обязаны принимать меры по обеспечению обустройства вынужденного переселенца или беженца и членов его семьи на новом месте жительства. Никаких преимущественных прав на получение жилья данные категории населения не имеют, но вправе получить у ФМС и ее территориальных органов направление на проживание в центре временного размещения либо в жилом помещении из фондов жилья для временного поселения вынужденных переселенцев и беженцев. Жилье, относящееся к такому фонду, не может быть приватизировано, и представляет собой помещения в домах гостиничного типа для временного покомнатного заселения.

Учитывая, что фонд крайне ограничен, рассчитывать на получение жилплощади могут только представители социально незащищенных категорий: одинокие пенсионеры, инвалиды I группы, одинокие матери с детьми до трех лет, многодетные семьи с детьми до трех лет.

Данные нормативно закрепленные права беженцев и вынужденных переселенцев на практике редко могут быть реализованы. Среди таких социально незащищенных категорий как беженцы и вынужденные переселенцы выделены еще более незащищенные - одинокие пенсионеры, инвалиды, дети, одинокие матери. Но и они в жизни часто не могут воспользоваться своими правами.

Законом предусмотрена возможность получения ссуды на покупку или строительство жилья, которая положена только вынужденным переселенцам, но не беженцам. Вопрос о предоставлении ссуды либо об отказе в ее предоставлении решает территориальный орган миграционной службы. Она выдается сроком на 10 лет, причем погашение начинается уже через год [8, с.26]. Несомненно, данное положение должно способствовать наибольшей социальной защите вынужденных переселенцев в сфере обеспечения жильем, тем более в условиях, когда государство не имеет возможности предоставить жилые помещения бесплатно. Но и здесь есть «обратная сторона медали». Для погашения предоставленной ссуды необходимо иметь соответствующий доход, который позволит одновременно с выплатами по ссуде обеспечивать семье вынужденного переселенца достойный уровень жизни. Сегодня это затруднительно даже для граждан, которые не являются переселенцами. Проблема безработицы остается актуальной и сегодня, несмотря на то, что

за последнее десятилетие в этом вопросе сделано очень многое.

Федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов РФ содействуют реализации прав беженцев и вынужденных переселенцев на занятость, профессиональную подготовку (переподготовку) и повышение квалификации. Указанные категории могут обратиться в местные органы Федеральной службы занятости за содействием в трудоустройстве по профессии (специальности). В случае невозможности трудоустройства, независимо от срока проживания на территории РФ, они должны быть зарегистрированы в качестве безработных [8, с.26].

В соответствии с положениями Закона от 19 апреля 1991 г. «О занятости населения» [5] и беженцы, и вынужденные переселенцы имеют право на помощь в трудоустройстве наравне с гражданами, постоянно проживающими в определенной местности. Но реализация этого права в жизни часто затруднительна даже для граждан, а для вынужденных мигрантов становится трудноразрешимой проблемой. Кроме того, беженцы, являющиеся иностранными гражданами, имеют ряд ограничений в профессиональной сфере.

Так, согласно Федеральному Закону от 25 июля 2002 г. № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» [4], иностранные граждане не могут работать нотариусами, прокурорами, патентными поверенными, не могут быть членами экипажей воздушных судов. В связи с этим, едва ли большое количество вынужденных мигрантов может рассчитывать на получение работы в соответствии с профессией и квалификацией. И, как следствие, не могут иметь доход, обеспечивающий им и их семьям достойный уровень жизни. «Беженцам и вынужденным переселенцам может быть выдано единовременное денежное пособие, которое выплачивается особо нуждающимся в помощи и зарегистрированным в соответствии с установленным порядком. Размер пособия устанавливается постановлением Правительства РФ» [7, с.44]. Однако размер предоставляемого пособия в действительности не адекватен тем материальным затратам, которые вынужденные мигранты вынуждены нести по переезду и обустройству на новом месте жительства.

И беженцы, и вынужденные переселенцы обладают право-, дееспособностью, как и граждане государства. Они также имеют абстрактную возможность приобретать права и нести обязанности в соответствии с законами Российской Федерации. Но объем прав и обязанностей определяется обладанием специального социально-правового статуса беженца либо вынужденного переселенца. Объем прав различается даже между этими двумя категориями. Беженцами, в отличие от вынужденных переселенцев, являются иностранцы, либо лица без гражданства. На этом основании они обладают более узким спектром прав, по сравнению с гражданами государства.



Но и «ограниченные» задекларированные в конкретных законодательных актах права беженцев и вынужденных переселенцев на практике редко могут быть реализованы. Зачастую они даже не имеют возможности воспользоваться отдельными правами в социальной сфере. Например, право на получение ссуды остается «прописным», т.к. проблема трудоустройства, а значит и возможности погашения ссуды, не позволяет воспользоваться данным правом. Проблемы в жилищной сфере, характерные для всей территории Российской Федерации, препятствуют реализации права на предоставление жилого помещения в месте нового поселения. Беженцы и вынужденные переселенцы имеют право на получение единовременного пособия для обустройства в новом месте жительства, но его размер не соответствует даже минимально необходимым затратам.

Таким образом, беженцы и вынужденные переселенцы, являясь специальными субъектами социально-правовой защиты, нуждающиеся в дополнительной помощи и поддержке, в реальной жизни не могут получить даже те немногие социальные гарантии, которые установлены в законах.

Исследовав вопросы правосубъектности беженцев и вынужденных переселенцев автор пришел к

выводу: правовой статус беженцев и вынужденных переселенцев различен по своему объему, определен в разных законодательных актах (Федеральный закон от 19 февраля 1993 г. № 4528-1 «О беженцах» и Закон Российской Федерации от 19 февраля 1993 № 4530-1 «О вынужденных переселенцах») и зависит от тех прав, которые закреплены в этих законах.

Так как правовой статус определяют законодательно установленные права и обязанности в области социально-правовой защиты, автор считает серьезным упущением тот факт, что лица, вынужденно покинувшие места своего постоянного жительства в результате техногенных аварий либо климатических катастроф по действующему российскому законодательству не могут получить правовой статус вынужденного переселенца.

Видится целесообразным внести изменения в Закон Российской Федерации от 19 февраля 1993 г. № 4530-1 «О вынужденных переселенцах» дополнив пункт 1 статьи 1 указанного Закона положением, в котором зафиксировано следующее: правовой статус вынужденных переселенцев может быть предоставлен и гражданам, вынужденно покинувшим места постоянного жительства, в результате техногенных аварий либо климатических катастроф. ■

### Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 (с учетом поправок, внесенных законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 № 7-ФКЗ). // Собрание законодательства Российской Федерации. 2009. № 4. Ст. 445.
2. Федеральный закон от 19 февраля 1993 № 4528-1 «О беженцах». // Ведомости СНД и ВС Российской Федерации. № 12. Ст. 425.
3. Закон Российской Федерации от 19 февраля 1993 № 4530-1 «О вынужденных переселенцах». // Ведомости СНД и ВС Российской Федерации. № 12. Ст. 427.
4. Федеральному Закону от 25 июля 2002 г. № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации». // Собрание законодательства РФ 2002. № 30. Ст. 3032
5. Закона от 19 апреля 1991 г. «О занятости населения». // Ведомости СНД РФ и ВС РФ 1991. № 18. Ст. 566.
6. Андриченко Л.В., Белоусова Е.В. Комментарий законодательства о вынужденных переселенцах и о беженцах (постатейный). М.: Юридическая литература. 1998. 543 с.
7. Андриченко Л.В. Белоусова Е.В. Беженцы и вынужденные переселенцы. // Государство и право. 2012. № 5. - С. 111, С. 44.
8. Никитин Е. Статус беженцев и вынужденных переселенцев. // Российская юстиция. № 9. М., 2014. - С. 26.
9. Постановление Конституционного Суда РФ от 21 ноября 2002 № 15-П «По делу о проверке конституционности положений подпункта 1 пункта 3 и абзаца первого пункта 6 статьи 9 Закона Российской Федерации «О вынужденных переселенцах» в связи с жалобой гражданина М.А. Мкртычана» // «Вестник Конституционного Суда РФ ». 2003. № 1.

## ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Туяна Цыдыповна ЖАНЧИПОВА**

*магистрант 2 курса по направлению «Публичное право»  
ФГБОУ ВПО «Бурятский государственный университет»*

Знаменательным этапом для России стало признание и закрепление основ принципов защиты прав и свобод человека в Конституции Российской Федерации. Особенностью Конституции, непременно, является также и то, что в его содержании предусмотрены специализированные органы государства, имеющие необходимые полномочия, которые сделали возможным надежную гарантию исполнения основных прав, свобод и обязанностей. Также имеется нормативно-правовая база для активной работы институтов общества в ходе правовой защиты индивида. Граждане нашей страны получили возможность защищать свои права и свободы при помощи юридических механизмов. Все это еще раз указывает на то, что права и свободы человека являются высшей ценностью, признаваемой, соблюдаемой, защищаемой государством.

В ч. 1 ст. 45 Конституции указано, что защита прав и свобод человека на государственном уровне гарантируется. Используемая в этой части Конституции слово "гарантируется" более значима, чем "каждый имеет право", и мы с этим сталкиваемся в тех государствах, где оно имеет действенный механизм, способный послужить гарантией защиты прав человека.

Под государственной защитой прав и свобод подразумевается «направленная на это деятельность трех ветвей власти - законодательной, исполнительной, судебной. Каждая из них, функционируя обособленно, обязана в так же направлять свою деятельность на то, чтобы предоставленные гражданам права и свободы не были формально прописаны в актах, но и действительно оставались под защитой государства.[1]

В действительности это значит, что все органы власти России в соответствии со своими полномочиями должны предпринимать все действия по гарантии защиты прав и свобод человека и гражданина.

В ст. 18 Конституции существует положение о том, что права и свободы человека и гражданина определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность законодательной и исполнительной власти, местного самоуправления и обеспечиваются правосудием.

Рассмотрим цитату В.Д. Зорькина: «Исполнение государством соответствующей обязанности не только требует наличия необходимых социально-экономических и политических условий, обеспечивающих реализацию прав и свобод человека и гражданина, но и предполагает функционирование государственно-правового механизма, предназначенного для предупреждения нарушений в этой сфере, а также восстановления прав и свобод в случаях их нарушения. Соответственно в России он создан, действует и последовательно развивается, гарантируя каждому возможность прибегнуть к доступным ему средствам защиты прав и свобод. При этом механизм государственной защиты прав и свобод включает в себя не только деятельность собственно государственных органов и их должностных лиц».[2]

Например, важнейшую функцию в исполнении этой конституционной гарантии выполняют органы МСУ, которые не включены в систему органов государственной власти. Однако, на своем уровне они взаимодействуют с государственными органами в сфере защиты прав и свобод человека.

Исследование норм Федерального закона от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" показал, что органы МСУ обладают необходимой компетенцией в сфере защиты прав граждан в различных областях их жизни.

Огромное влияние на обеспечение прав и свобод человека и гражданина оказывают общественные объединения и международные организации, они не входят в систему государственно-правовой защиты прав человека, но, как правило, находятся во взаимосвязи с государством, и положительно влияют на повышение эффективности правозащитной деятельности государства.

Следует учитывать также международные суды и общественные право - защитные организации. Во взаимодействии с национальными органами власти данные органы дополняют работу национальных органов успешном осуществлении данной деятельности.

Значительную роль в области защиты прав и свобод человека в России играет Президент Российской Федерации. В соответствии со ст.80 ч.2

Конституции глава государства является гарантом прав и свобод человека и гражданина. И для этого у он обладает. Для этой цели он располагает специализированными конституционными инструментами:

- выступает с законодательной инициативой по наиболее важным вопросам защиты прав и свобод личности, что указано в пункте "г" ст. 84;

- осуществляет правотворческую деятельность, которая заключается в издании указов, направленных на защиту как прав и свобод всего населения, так и отдельных социальных групп в ст. 90;

- вправе приостанавливать действие актов органов исполнительной власти, в частности, нарушающих права и свободы в ст. 85 ч. 2 и т.д.

Также, в России осуществляют свою деятельность по защите прав и свобод человека такие органы как, например, Совет при Президенте по содействию развитию институтов гражданского общества и правам человека. Он служит совещательным органом при Президенте Российской Федерации, созданным для помощи в успешном осуществлении деятельности в сфере защиты прав и свобод человека, а так же в уведомлении Главе государства об обстановке дел в данной сфере.

Немаловажную роль в национальном механизме защиты прав и свобод человека играет представительный орган государственной власти России и ее субъекты. Их деятельность направлена на разработку соответствующей современным реалиям нормативно-правовую базу, нацеленный на уточнение и усовершенствование норм конституции о правах и свободах человека и гражданина. Поэтому ответственность за реализацию мер, нацеленных на осуществление государственных задач по защите прав и свобод граждан Российской Федерации, возлагается на Правительство нашей страны.

В Конституции закреплена особая должность для реализации контроля по соблюдению прав и свобод граждан нашей страны в действиях органов государственной власти - Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации. В соответствии с федеральным конституционным законом от 26 февраля 1997 г. № 1-ФКЗ "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации" Уполномоченный по правам человека при осуществлении своих полномочий независим и неподотчетен каким-либо государственным органам и должностным лицам, он способствует восстановлению нарушенных прав, совершенствованию законодательства Российской Федерации о правах человека и гражданина и приведению его в соответствие с общепризнанными принципами и нормами международного права, развитию международного сотрудничества в области прав человека, правовому просвещению по вопросам прав и свобод человека, форм и методов их защиты. Задачей Уполномоченного по правам человека в РФ является соблюдение обязательной государственной защиты прав и свобод граждан, их соблюдения и уважения государственными органами, органами

местного самоуправления, должностными лицами и государственными служащими. В соответствии с конституцией (уставом), законом субъекта Российской Федерации должность Уполномоченного по правам человека может учреждаться и в субъекте Российской Федерации.

На основании Федерального закона от 04.04.2005 № 32-ФЗ "Об Общественной палате Российской Федерации" создана и действует Общественная палата России. Это орган наделенный функцией для организации совместной деятельности граждан с государственными органами власти по решению важных для общества проблем в различных сферах их жизни, а также защиты их прав и свобод.

Однако все же главенствующую роль в области защиты прав и свобод человека играют национальные суды. В ст. 46 Конституции закрепляет положение о том, что каждому обеспечивается защита прав и свобод человека. В компетенцию национальных судов входит защита прав и свобод человека как от органов государственной власти так и других индивидов.

Значительное место в национальной судебной системе занимает Конституционный суд РФ, как суд, являющийся контрольным органом для защиты конституционного строя страны, в которых и прописаны основные положения о соблюдении и защите прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации.

Рассмотрению конституционного механизма защиты прав и свобод человека посвящены труды многих ученых в области юриспруденции. Например, ученый М.В. Мархгейма к определению конституционной системы защиты прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации, под которой понимается "целостная конституционно обусловленная упорядоченная совокупность взаимодействующих звеньев правового механизма, деятельность которого направлена на защиту прав и свобод человека и гражданина от посягательств и нарушений, а также на достижение в стране состояния их реальной защищенности".[6]

Но на данный момент не существует однозначного научного определения термина механизм государственно-правовой защиты прав человека.

По нашему мнению, механизм государственно-правовой защиты прав индивида, это совокупность принципов работы органов государственной власти, органов МСУ, инструментов, методов в юриспруденции, направленная на соблюдение, защиту прав и свобод человека.

Подводя итог, можно сказать, что права и свободы человека и гражданина в Российской Федерации являются основной функцией органов государственной власти, органов МСУ, а так же должностных лиц, ведь именно действенный механизм защиты прав и свобод человека позволяет утверждать, что государство, в котором мы живем, является демократическим. ■

---

**Библиографический список**

1. Комментарий к Конституции Российской Федерации (под общ. ред. Л.В. Лазарева). - ООО "Новая правовая культура", 2009.
2. Комментарий к Конституции Российской Федерации (под ред. В.Д. Зорькина, Л.В. Лазарева). - М.: Эксмо, 2010
3. Указ Президента РФ от 6 ноября 2004 г. N 1417 "О Совете при Президенте Российской Федерации по содействию развитию институтов гражданского общества и правам человека"
4. Федеральный конституционный закон от 26 февраля 1997 г. N1-ФКЗ "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации"
5. Федеральный конституционный закон от 21 июля 1994 г. N 1-ФКЗ "О Конституционном Суде Российской Федерации".
6. Мархгейм М.В. Защита прав и свобод человека и гражданина: Опыт системного конституционного осмысления: Монография/ Ростов-н-Д: Ростиздат, 2003. С. 124



## ПРАВА ЧЕЛОВЕКА КАК КОНЦЕПТ ФИЛОСОФСКОГО ДИСКУРСА

*Никита Дмитриевич АРТЕМЧУК**аспирант кафедры философии  
Киевского университета торговли экономики и права*

Права человека на данном этапе выступают в роли ядра современной идеи права и справедливости. Однако, эта идея в определенной степени теряет свое центральное значение, если речь идет только о справедливом право, или его принципиальных положениях. Права человека скорее являются принципами частичной, возможно лишь, минимальной справедливости. [5, с. 363]. Тем не менее, данная часть справедливости является фундаментальной в двойном смысле: с одной стороны, такая, что касается фундаментальных человеческих интересов, с другой - такая, что формально претендует на универсальность и общую значимость. Поэтому по сути права человека возникают как некий критерий, принципиальный, прагматичный и, в определенном смысле, утопический, такой, что служит ориентиром для глобальных компромиссов [6, с. 93].

Идея прав человека предполагает их принадлежность к основополагающим фундаментальным правам, поэтому права человека определяют как основные права. Концепция основных, фундаментальных прав сейчас не является однозначной. Ее можно представить как концепцию прав, которые являются общими для всех, с помощью которых легитимизируются отдельные специальные права. Этот аспект актуализируется, когда речь идет об универсальности прав человека. Другим вариантом является концепция важнейших по содержанию прав человека, базовое неизменное ядро. Данный аспект является актуальным при обсуждении неприкосновенности и неотъемлемости прав человека.

Объясняя природу возникновения идеи прав человека и концептуального ее оформления Эрнст Тугендгат опирается в первую очередь на права человека как часть легитимности государственного устройства. В своем докладе, прочитанном на симпозиуме на тему "Нормы, ценности и общество" в октябре 1993 года, немецкий ученый замечает, что: "Такие вещи как права человека не являются врожденными, это имеет лишь метафорический смысл. Права человека, как и все права в целом, является предоставлением и, утверждение о том, что они существуют, имеет тот смысл, что их предоставление

является частью легитимизации государственного устройства" [2, с. 101-110].

Как исходную точку в вопросе конструктивного оформления концепции прав человека исследователь предлагает нам две решающие фазы исторического развития прав человека. Первая - это ранняя английский фаза от Магна Карта (Великой хартии вольностей) и Билля о правах. Для этой фазы характерны традиционалистские представления о правах человека, власти и ее легитимности. Право короля властвовать задано заранее, и те права, которыми он был вынужден пожертвовать, были гарантиями безопасности против монаршей произвола в пределах традиционалистского представления о властном строе. По мнению Э. Тугендгата, это было ограничение прав путем передачи их только определенному слою. В этом аспекте исследователь предлагает рассматривать социальные и государственные институты докайзеровской Германии, как принадлежащие к данной традиционалистской фазе развития концепции прав человека. Ведь хотя права и были расширены на большие слои общества, право на власть кайзера, короля или императора не была поставлена под сомнение. Эта ситуация может, по мнению исследователя, натолкнуть на интерпретацию основных прав как индивидуальное свободное пространство, предоставляемое властями.

Вторую фазу развития концепции прав человека Э. Тугендгат видит в переходе к демократической форме устройства государства, и соответственно изменения представления о правах индивидов и власти в целом.

Георг Ломанн и Штефан Госепат пишут о том, что идея прав человека была сформулирована в семнадцатом веке, в частности Джоном Локом [7] в традиции естественного права и уже потом провозглашена в восемнадцатом веке в Виргинском билле о правах и Французской декларации прав человека и гражданина, однако ученые идут дальше и утверждают, что лишь в двадцатом веке концепция прав человека через принятие международного акта стала нормативным мерилем человечности [3, с. 15-17]. Речь безусловно идет о Всеобщей декларации прав человека, принятой 10 декабря

1948 Генеральной Ассамблеей ООН. В преамбуле декларации четко указано, что "права человека, как общего идеала стремятся все народы и нации". Всеобщая декларация превращает эту идею в действенный в правовом и политическом контексте критерий гражданских отношений людей, легитимности государств и формирования национальных и международных соотношений. Практическая ориентация на права человека и требование их соблюдения дает всем людям мира осознание о том, что "они рождены свободными и равными в своем достоинстве и правах". Тот факт, что в мире все большее значение приобретают международные, государственные и негосударственные учреждения, выступающие против нарушения прав человека и выступают их соблюдения, а также принятие еще ряда международных документов, таких как, например Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод (1950) подтверждает их общее признание и влияние.

Поскольку человек является не просто живым существом, его начальные условия охватывают не только тело и жизнь. Человек нуждается в целенаправленном действии, а способность действовать выходит из языковой и мыслительной способности. А таким образом можно говорить и о положительных социальных условиях. Без соответствующих условий сотрудничества с другими людьми невозможно представить формирование нового человека.

Социальность представляет собой существенную базовую основу как для любой человеческой интеракций в целом, так и для прав человека в частности. Определенный индивид в той или иной ситуации имеет определенные права по отношению к другим людям. Поскольку вряд ли мы можем сказать, что, например, хищные звери придерживались прав человека на жизнь во время охоты на них в доисторический период. Соответственно, именно образование социума позволило очертить возможные пределы допустимых действий одного человека по отношению к другому. Именно в социальном берет свое начало идея как определенного права на что-то, так и его ограничения на пользу всей общине.

Поэтому с появлением первых обществ определенные права приобретают свое значение, а со временем и аксиологическую ценность. Даже сейчас мы можем говорить, что такие права, как право свободно выражать свое собственное мнение, свобода убеждений и т.д., приобретают новое значение. Например, представитель неопрагматизма Р. Рорти приводит примеры подобных ценностей, за которые даже в современных реалиях можно умереть, реализуя, таким образом, свое право распоряжаться собственной жизнью. Одной из таких ценностей, по мнению ученого есть понятие общественной солидарности, описывая которую Р. Рорти указывает на примеры времен второй мировой войны. Но подобные примеры мы можем наблюдать и сейчас в протестных событиях по всей

Европе [1, с. 127]. Идея права как ценности так же представлена в работе У. Бека «Общество риска», в рамках которой автор отмечает о формировании новых жизненных ценностей и приоритетов, таких как «Европа граждан», обновленный надгосударственный институт, который способен решать актуальные проблемы общества и создать отдельную общеевропейскую идентичность.

Тем не менее, институт права может только тогда стать интеркультурным и получить универсальную значимость, когда удастся отделить его легитимизацию от условий возникновения, поскольку стоит сказать, что в государстве, которое первым открыто заявило о правах человека, еще долгое время социальное устройство противоречило современному представлению о правах человека, так как в Виргинии рабство долго оставалось законодательно закрепленным институтом.

Если на самом деле человек как человек должен иметь определенные права, то западноевропейский опыт по мнению немецких исследователей следует учитывать только в определенном эвристическом смысле, сила же легитимизации прав человека заключается в интеркультурно значимых, независимых от Европы аргументах.

С точки зрения, например, антропологии человек обладает неотчуждаемыми правами с самого рождения. Ряд прав присущи человеку исключительно потому, что он является человеком. Антропология отказывается от телеологии, то есть от учения о целевом назначении человека. То, каким должен быть человек, зависит от решения самого человека. Собственно человек определяется по минимальным условиям того, что необходимо человеку, что делает человека человеком. Именно такой смысл предоставляет правам человека французский философ Андре Глюксман: "Идея прав человека находит свой определенный контур не потому, что мы знаем, какой должен быть идеальный человек, каким он должен быть по природе. Нет, идея прав человека находит определенность том, что мы очень хорошо представляем себе, чем человек не должен быть ...". Поэтому антропология переносит акцент в определении прав человека с тех ценностей, к которым человек стремится - счастье, или самореализация на осмысленное существование, на начальные условия, которые делают человека человеком. Эти моменты "прирожденные", то есть неотделимы от человека и поэтому носят антропологический характер. Они являются условиями возможности человеческого существования. По отношению к правам человека, они являются принципами обеспечения этих условий.

Антропология связывает человека и право, принадлежащие ему, лишь потому, что он является человеком, в определенной интерпретации, используя значимость "идеи человека". Здесь кроется дискуссионный вопрос антропологическом способе осмысления идеи прав человека, так как, например, перфекционистская антропология определяет человека с точки зрения некоторых задач и шан-

сов, на которые он должен ориентироваться, чтобы быть "человеком" в полном смысле этого слова. Здесь возникает опасность, что права человека могут быть признаны только за той частью общества, которые определены как "люди", другие же категории - женщины, рабы и т.д., этих прав - лишены.

Учитывая это антропология прав человека стремится к более скромному толкованию проблемы и переход к определенной частичной антропологии, в данном случае является скорее преимуществом,

чем недостатком [4, с. 54-55].

Как вывод о антропологическом и интеркультурном подходе можем резюмировать, что идея прав человека сочетает нормативное содержательное ядро - институт права, равноправие, с антропологическим выводом о том, что каждый человек рождается в определенной культуре которая глубоко влияет на него. Поэтому существуют конкретные индивиды, равноправие которых тесно связано с равноправием родины и культуры. ■

### Библиографический список

1. Рорти Р. Случайность, ирония и солидарность. – М., 1996, с. 127.
2. Тунендгат Э. «Нормы, ценности и общество» Доклад в институте Венского кружка // *Analyse und Kritik* 15 (1993), S. 101-110.
3. Gosepath S. und Lohmann G., *Philosophie der Menschenrechte*, Herausgegeben // *Shurkamp*, 2012, S. 15-17.
4. Hoeffe O. *Vernunft und Recht. Bausteine zu einem interkulturellen Rechtsdiskurs* // *Suhrkamp*, 1998, S. 54-55.
5. Tugendhat E. *Review Essay: Philosophische Aufsätze* // *European Journal of Philosophy*, Vol. 2/3, 1994.
6. Lohmann, G. *Eine Theorie der Gerechtigkeit*, Frankfurt am Mein // *Suhrkamp*, 1975, S. 62.
7. Locke J., *Second Treatise of Government* (1690), Indianapolis, Ind 1980.

## ИНТЕРПРЕТАЦИЯ КАТЕГОРИИ ТОЛЕРАНТНОСТЬ В КОРАНЕ: ИСТОРИЧЕСКИЕ И КУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

**Марина Николаевна КУЛИЕВА**

*учитель истории и обществознания  
МБОУ СОШ №8 им. Сибирцева А.Н.*

Толерантность и интолерантность становятся фундаментальными составляющими современного мира. Толерантность в ряде социумов становится основополагающим принципом не только межличностных, религиозных, культурных, а также межэтнических взаимоотношений в обществе. Широко обсуждаются проблемы использования принципов толерантности в межгосударственных отношениях, толерантность – спорное понятие. У всех общечеловеческих ценностей и принципов существует порядок по приоритетности. Ценности и принципы также имеют взаимосвязь, по которой одни не могут существовать без других. Мне кажется, не может стоять вопрос о толерантном отношении одних людей к другим, если между ними не царит важная, и первостепенная ценность, такая как справедливость. Ислам построил свою теорию толерантности на твердой основе справедливости ко всем, без различий. Толерантность — в соответствии с Декларацией принципов толерантности (ЮНЕСКО, 1995 г.) определяется как гармония между различными конфессиями, политическими, этническими и другими социальными группами, уважении к разнообразию различных мировых культур, цивилизаций и народов, готовности к пониманию и сотрудничеству с людьми, различающимися по внешности, языку, убеждениям, обычаям и верованиям [1]. Наиболее актуальной в современном мире становится проблема религиозной толерантности. Представители каждой религии проводят попытки найти возможный компромисс в столь сложном вопросе. Не стал исключением и ислам. Безусловно, в рамках данной религии существует ряд противоречий связанных с текстом священной книги мусульман и его соблюдением в современном обществе. Не оставляет сомнения тот факт, что в Коране имеют место быть такие явления, как джихад, элементы интолерантного отношения [2]. Однако необходимо стремиться к межконфессиональному диалогу реализация которого возможна лишь в случае понимания и принятия существования категории толерантность в Коране. В данном исследовании проводится попытка интерпретации данной категории в священной книге ислама.

Коран воспитывает толерантность, знатоки ислама и проповедники должны проповедовать великий мусульманский принцип – терпимость. Вос-

питание этого качества следует вести во всех слоях общества, среди людей любого образа жизни. Что касается вопроса принятия и понимания иной религии мусульманами, в Коране написано: «И если бы пожелал Твой Господь, уверовали бы все кто на земле до единого, неужели ты будешь принуждать людей стать верующими» (Коран, 10:99). В другом аяте четко указан сам принцип: «Нет принуждения в религии» (Коран, 2:256). Таким образом, ислам предполагает терпимое отношение к другим конфессиям. По мнению современного исследователя Сторчак В., ислам требует относиться к другим религиям с терпением, стремится к диалогу и взаимообогащению, но при этом напоминает, что истинной религией может быть только одна, и мусульмане должны пытаться мирным путем распространить её во всем мире [3].

В современном мире очень много острых национальных конфликтов, а также теории расового превосходства, теоретического оправдания насилия и нетерпимости на национальной почве. Не следует отрицать тот факт, что в рамках каждой религии существуют представители, имеющие отношение к интолерантным проявлениям в обществе. Однако в самом Коране прописаны указания для мусульман, направленные на то, чтобы не ограничивать проявления справедливости, великодушия, терпения и милосердия не только в мусульманской общине, но и в обществе в целом: «И пусть ненависть людей, которые помешали вам пройти к Заповедной мечети, не подтолкнет вас на преступление. Помогайте друг другу в благочестии и богобоязненности, но не помогайте друг другу в грехе и вражде. Бойтесь Аллаха, ведь Аллах суров в наказании» (Коран, 5:2).

Толерантность в Коране не означает терпимость к греху, безнравственности или оскорблению религиозных чувств. Следует указать, что ислам признает право человека выбирать и свободно мыслить, если в этом нет угрозы религии, обществу или стране. Как считал Климович Л. И., представители различных религиозных конфессий жили на землях, где господствовал ислам в мире и согласии, имея самые благоприятные возможности для сохранения своей религиозной, языковой и этнической самобытности [4]. Примером такого мирного сосуществования может служить Османская Империя. Семисотлетнее господство империи на большей части



Малой Азии и Ближнего Востока и многих странах Европы было возможным лишь благодаря уважению и терпимости всех многонациональных этнических групп, входивших в состав империи. Ислам со-

хранил культурные и этнические особенности всех этих народов [5].

Подходя к логическому завершению, были выявлены виды толерантности в Коране. ■

Виды толерантности		Коран (сура: аят)
Межконфессиональная (религиозная)	Признание и уважение чувств верующих, к какой бы вере они не принадлежали. В Коране можно выявить данную толерантность во многих сурах и аятах (отношение к иудеям, христианам и даже к язычникам).	22:41; 45:14; 43:89; 2:285; 3:19; 2:256; 10:99; 11:28; 39:8; 11:118-119; 109:6; 16:125; 30:2-5.
Межэтническая. Межнациональная.	Уважение и признание равенства и свобод всех наций. Умение мириться с проявлениями национальных черт характера, привычками и т.д. В целом можно утверждать, что в Коране межэтническая толерантность очень высока. Мухаммед проповедовал любовь, терпение к другим народам и нациям. Любая нация это носитель своей культуры, в коранических текстах прослеживается величайшая терпимость к другим культурам.	3:134; 3:133; 16:90; 33:21; 23:96; 49:13; 42:8; 5:2; 13:25; 28:77; 5:32; 30:17-18; 2:199; 41:34; 8:61; 8:63; 4:94; 20:43 – 44; 9:6; 23:96; 41:34; 5:2; 5:8; 60: 8; 11: 118 – 119; 43:65; 2:190.

## Библиографический список

1. Безопасность: теория, парадигма, концепция, культура /Автор-сост. профессор В. Ф. Пилипенко. - 2005. – С. 12
2. Петраш Ю.Г. Ислам: происхождение, вероучение, современность (философско-культурологический взгляд). – М., 2005. – 350 с.
3. Сторчак В. Толерантность в социокультурном и политическом пространстве современной России / сборник докладов и материалов, межрегиональных научно-практических семинаров и конференций, 2002-2004 гг. «Свобода совести в России: исторический и современный аспекты». - 2008.
4. Климович Л. И. Книга о Коране его происхождении и мифологии. Политиздат, 1986. – 342 с
5. Васильев С. В. История религий востока. М., Высшая школа, 1983. – 367 с.
6. Коран / перевод И.Ю. Крачковского. 10 – е изд.-Ростов н/Д: Феникс, 2008. – 537, [6] с.

## КУЛЬТУРНЫЕ ФАКТОРЫ В ПРОЦЕССЕ ПЕРЕВОДА РУССКИХ ФРАЗЕОЛОГИЗМОВ

У Лижу

Чанчуньский университет КНР

**Аннотация.** В течение долгого времени русским фразеологизмам особое внимание уделяли учёные образными, живыми, сжатыми и краткими языковыми особенностями. Однако, так как не понимают присущую национальность русской культуры, часто буквально ошибочно воспринимают внутренний смысл фразеологизмов. Согласно культурным факторам образования русских фразеологизмов в сочетании с переводческой теорией, данная статья предполагает, что перевод русских фразеологизмов должен на основе социальной ситуации точно выражать смысл и стилистическую окраску русских фразеологизмов.

**Ключевые слова:** национальная культура, фразеологизмы, приёмы перевода.

**Abstract.** Russian idiom has attracted scholars' attention for its vivid, simple and refined language features for a long time. But the inner meaning is usually wrongly understood literally because we do not understand the unique nationality of Russia culture. In this paper, it begins with several cultural factors for the formation of Russian idioms to propose that Russian idiom translation should be based on the social environment and express the meaning and rhetorical theory correctly.

**Key words:** national Culture; Idiom; Translation Method.

Перевод - это сложный и многогранный вид человеческой деятельности. В процессе перевода происходит не просто замена одного языка другим, в нём сталкиваются различные культуры, разные личности, разные складывания мышления, разные литературы, разные эпохи, разные уровни развития, разные традиции и установки. Определение Л.С.Бархударова "Переводом называется процесс преобразования речевого произведения на одном языке в речевое произведение на другом языке при сохранении неизменного плана содержания, то есть значения." Действительно, и письменные, и устные переводчики осуществляют такое преобразование текста или сообщения с исходного языка (ИЯ) и создают эквивалент на переводящем языке (ПЯ), но у них неодинаковые роли и совершенно разные условия деятельности. Мы считаем, что процесс перевода с одного на другой язык не требует буквального преобразования, бывает такой случай, когда люди освоили два языка, однако в общении иногда не могли понять собеседников, коренная причина

состоит в культурной разнице. Фразеологизм - это свойственное только данному языку устойчивое сочетание слов, значение которого не определяется значением входящих в него слов, взятых по отдельности. Из-за того, что фразеологизм не возможно перевести дословно (теряется смысл), часто возникают трудности перевода и понимания. С другой стороны такие фразеологизмы придают языку яркую эмоциональную окраску. Часто грамматическое значение идиом не отвечает нормам современного языка, а являются грамматическими архаизмами. Чтобы правильно понять и перевести русские фразеологизмы, необходимо исследовать источники русских фразеологизмов.

1. Источники русских фразеологизмов.

1.1. Фразеологизмы, возникшие в природных условиях.

Природные условия, где находится нация, часто выражены в национальной языковой культуре. По причине такого географического положения и климатических условий возникли связанные с этим такие фразеологизмы, как "Как снег на голову." 突如其来, 出乎意料; "Кружится как белка в колесе." 忙得不亦乐乎; "Назвался, полезай в кузов." 允诺的事一定要办到; "Видеть медведя во сне (быть свадьбе)" 将有喜事来临/梦中见熊/新婚进行. А в китайском языке не найдены фразеологические эквиваленты.

1.2. Фразеологизмы из религиозного происхождения.

Развитие русской религии, особенно распространение православного исповедания оказали глубокое и широкое влияние на русские фразеологизмы. До сих пор, многие фразеологизмы сохраняют ту или иную религиозную окраску. "Не всё коту масленица, бывает и великий пост." 别看现在大吃大喝, 总有大斋的一天 (好景不长, 盛筵难再) "Кость от кости и плоть от плоти." 骨中骨, 肉中肉 (骨肉相连, 血脉相承)

1.3. Фразеологизмы, возникшие на основе определённой национальной психологии и эстетической концепции о ценностях.

Некоторые русские фразеологизмы сложились под непосредственным влиянием специальной национальной психологии и эстетической концепции о ценностях.

Животные в русских фразеологизмах с различных сторон отражают национальную психологию.

Например, русские люди любят собаку, так как собака верная и добрая - "съесть собаку (быть знакомым в каком-нибудь деле)" 在行, 内行; русским людям также нравится конь, они предпочитают выносливость, трудолюбие и терпеливость - "Старый конь борозды не испортит." 老马不会踩坏犁沟; но русским людям не нравится ворон, так как он свирепый и жестокий по натуре - "Старый ворон мимо не каркнет." 老鸦叫, 必有所报; Им также не нравится кукушка, так как она пророк смерти - "Кукушка летает по деревне - к пожару." 布谷鸟村上飞, 必有大火起; "Кукушка кукует, горе вещает." 布谷鸟叫, 苦难到.

Русские люди предпочитают нечётные числа, так как на их взгляд нечётные числа предвещают счастье и благополучие. "На седьмом небе" 如登天堂; "Для милого друга семь вёрст не околица." 为了看好朋友, 七里路也不算远; "Семь пятниц на одной неделе." 反复无常; "Седьмая вода на киселе." 八竿子打不着的亲戚; "Семь раз отмерь, один раз отрежь." 三思而后行.

Русские люди берегут дружбу, они считают, что люди должны помогать друг другу, жить в добром согласии и всем сердцем относиться друг к другу - "Не с деньгами жить, а с добрыми людьми." 不与钱为伴, 要和好人相依; "Не дорог подарок, дорого внимание." 礼轻情意重; "Друзья познаются в беде." 患难识朋友; "Сердце сердцу весть подаст." 心与心相遇; "Старый друг лучше новых двух." 朋友一老胜两新; "Не знай друга в три дня, узнай в три года." 三天不识友, 三年见人心; "Не имей сто рублей, а имей сто друзей." 宁要一百朋友, 不要一百卢布.

Русская нация стремится к правоте, доброте и красоте, считает, что внутренняя красота гораздо важнее внешней красоты - "Правда в огне не горит и в воде не тонет." 真理火烧不化, 水淹不沉; "Правда - хорошо, а счастье лучше." 真理诚可贵, 幸福价更高; "Не по хорошу мил, а по милу хорош." 不因美丽而可爱, 而因可爱而美丽; "Свет не без добрых людей." 世上不无好人; "Коса - девичья краса." 单辫是姑娘的美征; "После грозы ведро, после горя радость." 雨后天晴, 苦尽甘来.

#### 1.4. Фразеологизмы, возникшие из народных легенд и художественных произведений

Немало русских фразеологизмов возникло из классических источников, народных легенд и басен. Некоторые из них отражают важные исторические события, а некоторые имеют яркие художественные образы и глубокий смысл - "Вот тебе, бабушка и Юрьев день." 这一下完了, 没有希望了, 去他的尤里节吧; "Положить в долгий ящик." 束之高阁; "За душой нет ничего." 一无所有; "Неделала славы, а моря не заигла." 允诺很多, 但一事无成; "Лучше меньше, да лучше." 宁缺毋滥; "Без рубля и без ветрил." 没有明确的目标和方向; "Свежо предание, а верится с трудом." 消息不错, 但令人难以置信.

### II. Приёмы перевода русских фразеологизмов

#### 2.1. Эквивалентный перевод

Эквивалентный перевод - перевод, осуществляемый на уровне, необходимом и достаточном для передачи неизменного планасодержания при соблю-

дении норм ПЯ. У людей есть сходство по чувству, отношению к субъективным явлениям и социальным переживаниям, так что в русских и китайских фразеологизмах существуют некоторые тождественные или сходные фразеологизмы, которые очень близки по подлинному смыслу и эмоциональному оттенку, в этот случай используют эквивалентный перевод. Культурная информация, которую передаёт буквальный смысл и образный смысл таких фразеологизмов, одинаковая, когда не оказывают влияние на стиль оригинала и национальную окраску, можно использовать эквивалентный перевод. Такой приём перевода сохраняет буквальный смысл, образный смысл и реальный смысл оригинала, а также сохраняет стиль оригинала, читатели переводного текста легко их понимают и воспринимают.

"В мутной воде рыбу ловить." 浑水摸鱼; "Делить горе и радость с кем." 同甘共苦; "Он очень плох, иногда заговаривается ..... А животе и смерти бог волен. (А.С.Пушкин)" 他病得很厉害, 有时说胡话, 只能听天由命了.

#### 2.2. Описательный перевод

Описательный перевод - способ перевода, использующийся в тех случаях, когда не существует никакой другой возможности передачи языковой единицы вследствие отсутствия эквивалентов и аналогов в ПЯ. Описательный перевод заключается в передаче значения иностранного слова при помощи более-менее распространенного объяснения. Большинство русских и китайских фразеологизмов является в различной степени эквивалентным. В большинстве случаев, в переводном тексте русских фразеологизмов не могут найти их эквивалентных китайских фразеологизмов. В это время нельзя прямо использовать фразеологизмы в переводном языке, разрешают принимать описательный перевод, описывая их сравнительный смысл или расширенное значение, как можно больше сохранять образ, если невозможно сохранять образ, то заменять или бросить его. Достоинство описательного перевода заключается в сохранении образа, сравнительной, национальной окраски и местной окраски. Недостаток состоит в том, что описательный перевод легко влияет на понятие оригинального содержания.

"Доброе начало - половина дела." 良好的开端是成功的一半; "Много читаешь, много знаешь." 读书多, 见识广.

#### 2.3. Вольный перевод

Вольный перевод - перевод, передающий общее содержание сказанного или написанного на другом языке так, как его понял переводчик, без учёта оттенков мысли в оригинале; а также истолкование речи или текста на другом языке без соблюдения формального соответствия. Если некоторые фразеологизмы из-за культурных факторов невозможно принять эквивалентный перевод или описательный перевод, то нужно выразить подлинный смысл русских фразеологизмов знакомыми китайскими фразеологизмами.

"Слово не воробей. вылетит - не поймаешь." 一言既出, 驷马难追; "Ждать у моря погоды."

守株待兔· “При малом усилии достичь больших успехов.” 事半功倍; “Нет дыма без огня.” 无风不起浪; “Повторение - мать ученья.” 温故而知新; “Много снегу, много хлеба.” 瑞雪兆丰年.

Данная статья обобщила источники возникновения русских фразеологизмов. Перевод фразеологизмов, поэзий и художественных произведений является трудностями для перевода. Автор считает, что во время перевода русских фразеологизмов следует в полной мере уважать национально-культурные особенности русских фразеологизмов, как

можно больше использовать приём эквивалентного перевода. Принимая вольный перевод необходимо в переводном тексте выразить подлинный смысл и стилистическую окраску оригинальных фразеологизмов. Русский и китайский язык являются высоко развитыми языками. А квинтэссенция двух языков - фразеологизмы, занимают очень важное место, их перевод является важнейшим. Самое важное - это серьёзное отношение к исследованию и многогранность культуры и подготовки. ■

#### Библиографический список

1. Бархударов.Л.С. Язык и перевод [М] Международные отношения. 1975
2. У Гохуа. Русский язык и русская культура [М] Пекин. 1998
3. Ван Бинцин, Ли Ся. Русское пособие перевода [М] Тяньцзинь. 1999
4. Го Цзянчжун. Культура и перевод [М] Пекин. 2000
5. У Фан. Смысл и перевод китайских фразеологизмов на русский язык. [J] Русский язык в Китае. 2004 (4) Стр.53-58



## СЕМАНТИКА ОТРИЦАНИЯ И СПОСОБЫ ЕЕ ИМПЛИЦИТНОГО ВЫРАЖЕНИЯ

**Хоссейни Амир**

доцент кафедры русского языка и литературы Тегеранского университета (Иран)

**Фузие Ганбари-Эрди**

аспирантка кафедры русского языка и литературы Тегеранского университета (Иран)

**Аннотация.** Будучи семантически эквивалентными, эксплицитный и имплицитный способы выражения отрицания противостоят друг другу как явный, маркированный скрытому, немаркированному. В русском и персидском языках набор формальных средств выражения отрицания в целом совпадает. В обоих языках отрицание выражается средствами одних и тех же уровней языка, единицы языка. В русском, а также в персидском языках, имплицитное отрицание может проявляться либо на лексическом уровне языка, если оно содержится в самой семантике слова, не имеющего отрицательного префикса, либо на синтаксическом уровне, и тогда отрицательный смысл заключен в общем значении целой синтаксической внешне утвердительной конструкции.

**Ключевые слова:** отрицание, имплицитное, персидский, русский, язык.

Билингвальное описание данной категории, позволяющее выявить особенности в выражении отрицания в русском языке, определить специфику средств его выражения по сравнению с их аналогами в другом, в частности - персидском языке, может явиться базой для лингвистического описания категории в учебных целях. Известно существование открытого (эксплицитного), формально выраженного и скрытого (имплицитного) отрицания, реализуемого самыми различными средствами. Имплицитные способы выражения отрицания исследованы в значительно меньшей степени, чем эксплицитное отрицание. Для описания способов выражения отрицания в русском и персидском языках, проведем комплексный сравнительный анализ синтаксических конструкций с имплицитно выраженным отрицанием; Описание исследуемой категории в русском языке, сквозь призму персидского, потребовало изучения отрицания в данных языках с одинаковых исходных позиций и разработки единой классификации средств выражения отрицания. В русском языке имеются такие отрицательные конструкции, которые в персидском языке присутствуют в ином виде, либо вообще не имеют семантических и структурных аналогов и наоборот: некоторые персидские конструкции не имеют эквивалентов в русском языке, что дает почву для межъязыковой интерференции. Кроме того, в каждом языке

ке, наряду с грамматикой структур, определяющей строение языка, значение его форм и конструкций, существует грамматика выбора, определяющая, какие средства, (слова и формы) будут использованы предпочтительно в соответствии с определенными ситуациями. Отрицательные формы в персидском языке образуются с помощью ударного префикса «на /не» перед «ми», присоединяемого всегда к первой (лексической) части глагола и перед префиксом «ми». Например, *némiravâd* «он не пойдёт», *nâgoft* «он не сказал». Также глаголы изъявительного и сослагательного наклонения *jodâ nâkardê ast* «он (ещё) не разделил») и формы пассива *goftê nâšod* «не было сказано». В русском, а также в персидском языках, имплицитное отрицание может проявляться либо на лексическом уровне языка, если оно содержится в самой семантике слова, не имеющего отрицательного префикса, либо на синтаксическом уровне. И тогда отрицательный смысл заключен в общем значении целой синтаксической внешне утвердительной конструкции. Примеры:

*Бить баклуши.*

*Как с гуся вода.*

مگس پراندن - ول گشتن.

گوشش بدهکار نیست.

Слова, в семантике которых содержится то или иное отрицательное значение (напр., "лишаться", "отсутствовать" نبودن, محروم شدن, и др.), обычно обозначают некую лишенность, отсутствие, несуществование, необладание каким-либо признаком, качеством, и подобное. Отрицание, выраженное данными лексемами, в большинстве случаев стилистически нейтрально. В качестве критериев наличия имплицитного отрицания в семантике слова предлагаем следующие:

1) предложения с начальным компонентом «хоть бы» : دريغ :

*Хоть бы слово вымолвила!*

دريغ از يك كلمه!

*Хоть кол на голове чешу.*

از يك گوش می گیرد و از گوش ديگر بيرون ميدهد.

*Дитя хоть и хило, да отцу с матерью мило.*

بچه هر چقدر هم که بد باشد، برای پدر و مادرش عزیز است  
2) восклицательные предложения со словами: **если бы, اگر, کاش, когда бы, زمانی که, как будто бы**:  
تحت، زیر، با، под، گویا، مثل اینکه  
*Под лежащий камень вода не течет.*

نابرده رنج گنج میسر نمی شود.  
*Будто корова языком слизнула.*  
مثل اینکه آب شد رفت توی زمین.

3) риторические вопросы и восклицания с начальной частицей: **что бы, یعنی, لابد**:  
*Что бы я первая пошла на примирение?!*

لابد می خواهی که من برم منت کشی  
4) риторические восклицания с препозитивным использованием вопросительно-относительных слов и частиц: **разве, مگر, نه, راستی**:  
*Разве можно в это поверить?!*  
مگر می شود این را باور کرد!

*Разве деньги из бумаги режут?*  
В значении " деньги не валяются ".

پول مگر علف خرس است?  
5) структуры, с определяющим словом: **какое (какой, какая چه)**:  
Ну, какой он учитель!

این هم شد معلم!  
*Какой привет, такой и ответ!*  
هر عملی عکس العملی دار.

6) предложения - ответные реплики в диалогах (типа: **Что ты! می گی! Куда уж! ... هنوز موند تا ...** *Откуда! ... هنوز موند تا ...* **Вот еще! و اما** и под.), используемые в разговорной речи для выражения значения несогласия, возражения, опровержения и др.;  
*Что ты говоришь?*  
چی میگی?!

Данные конструкции характеризуются повышенной экспрессивностью, обусловленной присутствующей в них эмоционально-оценочной характеристикой действия, событий, явлений окружающей среды говорящим. Усиленный, эмоциональный характер содержащегося в них отрицания и наличие обязательного несвободного компонента, организующего построение в целом, способствует фразеологизации подобных структур. В качестве примеров в работе были использованы пословицы и фразеологизмы. Таким образом, в центре внимания оказывается диалогическая форма современной разговорной речи, т.к. именно в устной (разговорной) речи в силу её специфики (подробнее см. работы Е. А. Земской, О. А. Лаптевой) распространён имплицитный способ выражения различных смыслов, в том числе и отрицания. Именно это вызывает особые трудности при изучении русского языка иностранными учащимися. Основанием для формальной классификации конструкций является способ выражения их формального компонента. На основании данного признака нами выделено 6 основных типов конструкций:

1. конструкции с вопросительными словами; 2. конструкции без вопросительных слов; 3. конструкции с частицами; 4. конструкции с союзами; 5. кон-

струкции с междометиями; 6. фразеологизированные синтаксические конструкции.

Каждая из выделенных групп конструкций проанализирована в соответствии с рядом критериев, в числе которых: формальная устроенность, отличительные показатели, активность употребления, особенности употребления некоторых глагольных и именных форм, семантические оттенки. Анализ показал, что конструкции с вопросительными словами представляют собой самую многочисленную группу.

Конструкции с местоименными прилагательными:

*Какое это сейчас имеет значение!*

نوش دارو و بعد مرگ سهراب!

*Какие мои годы!*

هنوز وقت هست.

конструкции с вопросительными наречиями **где,**

**куда, مگر, مگه,**

*Где он способный?*

اون کجا بالاستعداد?

*Где тонко там и рвется.*

هرچی سنگه برای پای لنگه.

*Где огонь там и дым.*

هرجا آتش است دود هست.

и местоимениями-существительными **кто?** в различных формах:

*Кто поехал?!*

چه کسی رفت?!

*Кто мало говорит, тот больше делает.*

به عمل کار برآید به سخندانی نیست.

конструкции с вопросительными наречиями **зачем?** **Почему? Зачем** *извиняться?!* **برای چی** *باید معذرت خواهی کرد?!*

*Почему мы что-то должны утаивать?*

برای چی حرف نزنم?

Среди данных подгрупп интерес представляет группа конструкций с местоименными прилагательными, напр.:

*Сейчас никакая работа не поможет!*

دیگه خیلی دیر شده.

В целом в подгруппе конструкций с различными вопросительными словами наблюдается тенденция к лексико-грамматическим смещениям. Так, некоторые местоименные вопросительные слова (*какое, где, куда*) утрачивают свое основное значение: *Каков, в работе. Где он способный!*

*Куда ему жениться!*

هنوز وقت زنش نیست.

В результате чего они могут свободно сочетаться с любой частью речи, что в свою очередь ведёт к частым нарушениям семантико-синтаксических связей между компонентами предложения. Среди конструкций с вопросительными словами выделяются определённые грамматические модели, которые используются для выражения экспрессивного отрицания: *о чём+инф. НСВ (О чём беспокоиться?), зачем + инф. НСВ (Зачем спорить?), кто ещё + глагол СВ будущего вр. (А кто ещё поможет?) и т.д.* В конструкциях данного типа проведённые исследования позволили выявить некоторые закономерности в употреблении видовых форм глагола. Так, нами отмечена общая

тенденция к употреблению несовершенного вида глагола при отрицании необходимости совершения действия, что выходит за рамки видовых отношений и свидетельствует о способности вида русского глагола выражать не только видовые, но и модальные отношения. В персидском языке нет видовых форм глагола, глаголы выражают модальные отношения.

*Мои наблюдения, не особенно, помогли мне*

*نظارت من خیلی هم تاثیر نداشت.*

*Он не мог этого сказать!*

*امکان ندارد او چنین حرفی بزند.*

Конструкции с частицами *разве, неужели, ли, бы*, занимают второе по употребительности место среди построений, имплицитно выражающих отрицание. Особенностью данных конструкций является то, что их отрицательное значение можно определить только из контекста. Вполне самостоятельными конструкциями, выражающими отрицательное значение, выступают модели, внешне похожие на придаточные предложения с союзами: *если бы, хоть бы, будто бы, чтобы*, но употребляемые без главных слов конструкции с союзами:

*Нужно было хоть бы извиниться!*

*حداقل باید معذرت خواهی می کردی.*

*Не понимает, хоть сто раз объясняй.*

*هیچی تو کلمات فرو نمی ره.*

*Ничего не понимаю, хоть убей.*

*در هر صورت من هیچی نمی فهمم.*

Проведённый анализ показал, что в современной диалогической речи наиболее активны конструкции с вопросительными словами и частицами, наименее активны конструкции с союзами и междометиями. Количественный анализ позволяет определить не только активность употребления выявленных конструкций, но и те модели, которые, прежде всего, должны изучаться в курсе практического русского языка в иностранной аудитории. Помимо указанных структурно-семантических типов синтаксических конструкций в формировании коммуникативно-синтаксической организации высказываний с имплицитным отрицанием важную роль играют:

а) риторические вопросы, например:

*Неужели ты не можешь слушать меня более внимательно?!*

*تو می تونی با دقت به حرفای من گوش بدی؟*

*Неужели она не может сказать правду хоть в этот раз?!*

*یعنی او حداقل نمی خواد اینبار هم راستشو بگه؟*

Особенностью отрицательных предложений в форме риторического вопроса является то, что они используются, как правило, в составе монологического высказывания и при формально положительной структуре имеют отрицательное значение.

б) повторы/переспросы, например:

*-Куда это ты идешь?– Куда иду!*

*-Еще спрашиваешь!*

*-За хлебом иду. Ведь ты не купил.*

*کجا داری می ری- کجا دارم می رم!*

*این پرسیدن داره-*

*می رم نون بخرم تو که نخریدی-*

Путём повтора одного из элементов предыдущей реплики собеседника адресат речи возражает последнему, а отрицательное значение повтора поддерживается следующим за повтором контекстом. Т.е. повторы, как правило, неспособны реализовать свободное отрицательное значение без поддержки благоприятного контекста. Необходимо отметить, что риторический вопрос, повтор/переспрос и являются, как показал анализ, вспомогательными средствами формирования отрицательного значения и лишь в немногих случаях могут быть выделены в качестве самостоятельного способа формирования отрицательной семантики высказывания.

### Заключение

Основным содержанием данной языковой категории является логическое отрицание, однако языковое и логическое отрицание, будучи сопоставимы, далеко не идентичны и могут не совпадать. План содержания категории отрицания совпадает в русском и персидском языках и, видимо, един для всех языков, что обусловлено универсальностью логического отрицания, лежащего в основе языкового. Отрицательное значение редко выступает в "чистом виде", а обычно сопровождается различными дополнительными оттенками значений модально-оценочного характера: иронии, грусти, досады и др., проявляющихся в конкретных конструкциях с разной степенью интенсивности. Анализ показал, что ведущее место занимает формальный способ выражения отрицания: в конструкциях с отрицанием имеются формальные средства его выражения. В персидском языке, по нашим наблюдениям, формально выраженное отрицание встречается чаще. Эксплицитный и имплицитный способы выражения отрицания представляют собой два равнозначных проявления сути одной языковой категории, одно и то же отрицательное значение, как правило, можно выразить и при помощи формальных показателей отрицания, и имплицитно. Доказательством эквивалентности имплицитного и эксплицитного способа выражения отрицания в русском языке служит, с нашей точки зрения, и тот факт, что отрицание, формально выраженное в русском языке, иногда не получает эксплицитного выражения в персидском (а также и в других языках), и наоборот, слова и конструкции с имплицитным отрицанием зачастую переводятся на персидский язык при помощи формальных средств выражения. Таким образом, будучи семантически эквивалентными, эксплицитный и имплицитный способы выражения отрицания противостоят друг другу как явный, маркированный скрытому, немаркированному. В русском и персидском языках набор формальных средств выражения отрицания в целом совпадает. В обоих языках отрицание выражается средствами одних и тех же уровней языка, единицы языка. ■

---

**Библиографический список**

- 1.Белошাপкова В.А. Предложения альтернативной мотивации в современном русском языке // Исследования по современному русскому языку. - М., 1970. - С.13-23.
2. Бердник Л.Ф. Вопрос как отрицание // Русская речь. - 1974. В I. - С.52-55.
3. Бондаренко В.Н. Отрицание как логико-грамматическая категория. - М., 1983. - 212 с.
- 4.Бродский И.Н. Об объективном смысле отрицания // Материалы к симпозиуму по логике науки. - Киев, 1966. -С.53-59.
- 5.Виноградов В.В. Русский язык / Грамматическое учение о слове. - 2-е изд. - М.,1972. - 614 с.
- 6.Грамматика современного русского литературного языка / АН СССР М., 1970. - 767 с.



## СПЕЦИФИКА БЕЗЛИЧНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ В ПОЭТИЧЕСКОМ ТЕКСТЕ (НА ПРИМЕРЕ ПОЭЗИИ Е. А. ЕВТУШЕНКО)

**Наталья Ильинична НАТАРОВА**

кандидат филологических наук, преподаватель кафедры русского языка  
Воронежского государственного университета

Общеизвестен тот факт, что односоставные предложения обладают особой лаконичностью, создают динамику и напряженность повествования. Интересными оказываются экспрессивные возможности одного из видов односоставных структур – безличных предложений.

Для того чтобы выявить особенности семантико-функционального свойства безличных предложений, обратимся к текстам стихотворений Е. А. Евтушенко, самобытного представителя поэзии «шестидесятников». Исследователи поэтической манеры поэта отмечали, что в его поэзии «почти физически ощущается его лихорадочная торопливость – успеть сделать все как надо. Не завтра, не для завтра, а сейчас и для сейчас...» [1, с. 235].

Семантическая специфика безличных предложений состоит не только в том, что в них отсутствует активный деятель, но и в том, что, как отмечают синтаксисты, в частности, Е. М. Галкина-Федорук, подобные структуры эксплицируют различную модальную семантику: желательности, возможности, достаточности, необходимости [2, с. 102].

В текстах стихотворений Е. А. Евтушенко встречаются различные типы безличных предложений. Наиболее частотны безлично-инфинитивные предложения, главный член которых выражен формой инфинитива: «Уходят люди... Их не возвратить. / Их тайные миры не возродить...» [3]; «...мне не забыть, что есть мальчишка где-то, / что он добьется большего, / чем я...»; «Идут белые снеги, / как по нитке скользят... / Жить и жить бы на свете, / но, наверно, нельзя...»; «Ты добра, и к тебе не придраться, / но в своей сердобольности зла...». Выразительный эффект подобных предложений достигается за счет особой семантики вневременности. Иногда все лирическое произведение состоит из безлично-инфинитивных предложений: «Дай бог слепцам глаза вернуть / и спины выпрямить горбатым. / Дай бог быть богом хоть чуть-чуть, / но быть нельзя чуть-чуть распятым. Дай бог не вляпаться во власть / и не геройствовать подложно, / и быть богатым — но не красть, / конечно, если так возможно...». Выбирая

в качестве анафоры часть безлично-инфинитивного предложения, автор организует особое семантическое пространство текста, где на первый план выдвигается действие: вернуть, выпрямить, не вляпаться. Зачастую к форме инфинитива глагола примыкает наречие, дополняющее исходное значение семантикой способа выполнения действия: «Как стыдно одному ходить в кинотеатры...»

Поэт нередко прибегает и к безличным предложениям с модальным значением, диапазон которого в текстах стихотворений чрезвычайно широк: «И каждый раз мне *хочется* опять / от этой невозвратности кричать...»; «Был я столько раз так больно ранен, / добираясь до дому ползком, / но не только злобой протаранен — / *можно* ранить даже лепестком...»; «*Не надо...* / Всё призрачно - / и тёмных окон матовость, / и алый снег за стоп-сигналами машин...»; «Пусть нам *не дано* / изменить все немедленно, как *хочется*, ..». Отметим, что наиболее популярным оказывается глагол «хотеть», реализующий семантику желательности или нежелательности действия. Лирический герой активный, желающий творить и жить, поэтому нередко безлично-модальные предложения с компонентом «хотеть» восклицательные: ««А как хотелось жить! По соснам дятел чокал, / и бегал еж ручной в усадебных грибах...».

Эмоциональное состояние лирического героя передается посредством дативно-субъектных безличных предложений: «И я теперь на Лене боцман, / и *хорошо* мне здесь до слез...»; «Знаю сам, / что *опасно* / Люблю я рискованность!...»; «Понимаю я их нервность — / *плохо* в лыжном их дому...»; «Это вроде и *обидно*, / только что в обиде быть!...»; «...от дыханья женщин столько / в магазине все *теплее*...»; «... Только *скучно*, по правде сказать, иногда, / что дается мне столько почти без труда / в разноцветно светящемся городе Да...». Эмоциональное состояние передается не только с помощью категории состояния: *хорошо, опасно, обидно, плохо*, но и за счет элементов, дополняющих и обогащающих ту или иную эмоцию: *хорошо до слез, все теплей*.

Безличные структуры, главный член которых

выражен личным глаголом в безличном значении, редки в текстах стихотворений Е. А. Евтушенко: «Так тяжело на шаре земном засыпается, ..»; «...Слегка пошатывает шахматы, / а я тихонечко пишу...». Е. А. Евтушенко снабжает глаголы очень емкими в семантическом отношении наречиями, которые не только характеризуют особенность действия, но и реализуют особый оценочный потенциал вкупе с основным действием. Примечательно, что очень часто автор использует глагол обонятельного восприятия «пахнуть» в безличном значении: «...и пьяно пахнет пахотой источник...»; «...Пахнет засолами, / пахнет молоком...»; «...Пахнет дымом...». Лирический герой воспринимает мир во всем многообразии его запахов и оттенков запаха, ему важно попробовать мир на вкус. Глагол «пахнет» появляется

в большинстве случаев в тех текстах, содержанием которых является описание деревенской жизни и ее особенностей.

Малую часть составляют также и безличные предложения, семантическим содержанием которых является описание состояния окружающей среды: «В небе звездно и черно...»; «...Светало. Было холодно и трезво...».

Таким образом, проанализировав особенности функционирования бессоюзных предложений в текстах Е. А. Евтушенко, можно сделать вывод о том, что наиболее частотны безличные предложения, главный член которых выражен инфинитива, модальными словами, а также дативно-субъектные безличные структуры, передающие эмоциональное состояние лирического героя.

#### Библиографический список

1. Вайль П., Генис А. 60-е. Мир советского человека. М.: Новое литературное обозрение, 1998. 345 с.
2. Галкина-Федорук Е. М. Безличные предложения в современном русском языке. М.: Либроком. 2011. 336 с.
3. Евтушенко Е. А. Не умею прощаться. Стихотворения. Поэмы. М.: Эксмо. 2013. 768 с.
4. Степанов Ю.С. Безличность и неопределенная референция // Язык: система и функционирование. СЛТ. — М.: Наука, 1988. С. 226-236.
5. Чернова С.В. Предложения с безличной формой глагола и инфинитивом в современном русском языке. Автореф. дисс. канд. филол. наук. -М., 1982.-18 с.



## СПЕЦИФИКА ФОРМИРОВАНИЯ УЧЕБНО-ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В КЛАССАХ С ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ УКЛОНОМ

**Ирина Сергеевна СЕМЕНОВА**

*магистрант лингвистики  
Евразийский лингвистический институт*

В связи с реформами и изменениями в образовании в настоящее время школа становится основным фактором формирования новых жизненных установок личности. Переориентация образования на приоритет развития способов самостоятельного приобретения знаний определяет постановку проблемы учебно-познавательной компетентности. С.Г.Воровщиков определяет данную компетентность как личностно-осмысленный опыт успешного осуществления познавательной деятельности, понимая под этим опытом владение учащимися комплексной процедурой, интегрирующей совокупность взаимосвязанных смысловых ориентаций, знаний и умений и позволяющей эффективно реализовывать самоуправляемую деятельность по решению учебно-познавательных проблем, которая сопровождается усвоением необходимыми для их разрешения знаниями и умениями по добытию, переработке и использованию информации [1].

Занимаясь проблемой управления развитием учебно-познавательной компетентности старшеклассников, С.Г.Воровщиков рассматривает ее с трех сторон: как фактор академической мобильности, т.е. успешности учебы в школе и готовности продолжения обучения в учреждениях профессионального образования; как фактор профессиональной мобильности личности, обеспечивающей реализацию современной политики непрерывного образования; как фактор, повышающий результативность работы школы, призванной осуществлять программу общего образования [1].

В рамках изучения иностранного языка, учебно-познавательная компетентность (или учебная компетенция) – это способность и готовность к эффективному осуществлению учебной деятельности при овладении иностранным языком как учебным предметом. Она призвана рационализировать процесс овладения иноязычным общением [5].

Учебно-методические комплексы по иностранным языкам предлагают задания для самостоятельной работы по изучению иностранного языка с различными целями, но они не обеспечивают формирования учебно-познавательной компетентности.

Учащиеся часто не умеют выполнять элементарные задания, связанные с поиском информации в дополнительной литературе, не могут самостоятельно подготовить сообщение или написать реферат, пользуясь интернетом, они просто теряются в большом объеме информации.

В соответствии с Концепцией профильного образования, «профильное обучение – средство дифференциации и индивидуализации обучения, позволяющее за счет изменений в структуре, содержании и организации образовательного процесса более полно учитывать интересы, склонности и способности учащихся, создавать условия для обучения старшеклассников в соответствии с их профессиональными интересами и намерениями в отношении продолжения образования» [2].

Основными задачами профильного обучения являются: создание условий для учета и развития учебно-познавательных и профессиональных интересов, способностей и потребностей учащихся в процессе их общеобразовательной подготовки; воспитание в учащихся любви к труду, обеспечение условий для их жизненного и профессионального самоопределения, формирование готовности к сознательному выбору и овладению будущей профессией; формирование социальной, коммуникативной, информационной, технической, технологической компетенций учащихся на допрофильном уровне, направленность обучения на выбор будущей профессии; обеспечение перспективной связи между общим средним и будущим профессиональным образованием [3].

Обучающиеся в классах технологического профиля отличаются: способностью к экспериментальному исследованию эффектов, явлений и закономерностей окружающего мира; способностью к компьютерному моделированию физических процессов на основе теоретических представлений или экспериментальных данных для их обоснования;

На уроках же английского языка обучающиеся технологического профиля характеризуются: неумением осознавать содержания учебной задачи и определять соответствующие стратегии ее выполнения в связи с недостаточным уровнем мотивации по пред-

мету; неумением соотнести учебную задачу с конкретными целями в изучении иностранных языков (недостаточная сформированность целеполагания); недостаточная сформированность уровня самостоятельной работы в процессе решения учебной задачи; недостаточный стартовый уровень языковых и речевых навыков по иностранному языку.

Исходя из особенностей учащихся, можно выработать следующий алгоритм формирования учебно-познавательной компетентности.

Первый этап – погружающе-адаптационный, целью которого является вовлечение учащихся в «мир учения и познания», стимулирование их познавательной активности, формирование сознательного отношения к учебной деятельности. Учащиеся знакомятся с различными приемами работы с учебной информацией (запоминания, преобразования, воспроизведения, применения); приемам организации своей деятельности (определению учебной задачи, планированию, созданию благоприятных условий для деятельности), приемам рефлексии (отзыв о проведенной работе и др.).

Второй этап – раскрывающе-ориентационный, целью которого является создание условий для закрепления приобретенных учащимися умений учиться; помощь в освоении разнообразных эффективных способов учебно-познавательной деятельности. Результатом второго этапа должен стать более высокий, по сравнению с предыдущим этапом, уровень самостоятельности в выполнении реферативных и исследовательских работ, в проектной деятельности.

Третий этап – закрепляюще-инициативный, целью которого является создание условий для проявления творческих способностей учащихся, умений находить выход из нестандартных учебных и познавательных ситуаций, которые позволят продолжать образование на протяжении всей жизни и активно функционировать в быстро меняющейся среде.

В результате на этом этапе умения учиться развиваются на фоне постоянной рефлексии, которая проявляется в многообразии и частоте рефлексивных действий: размышлении, уточнении, предположении, постановке себе вопросов, поиска причин, выдвижении гипотез о скрытых целях и мотивах поведения, прогнозе поведения и развития личности, анализе результатов воздействия. Закрепившиеся в учебной деятельности на уроке познавательные рациональные умения становятся основанием для появления познавательной потребности, выражающейся в самостоятельной познавательной деятельности.

Процесс формирования учебно-познавательной компетентности предусматривает коррекцию, которая выполняет функцию обратной связи, так как на ее основе осуществляется анализ и устранение недостатков деятельности учащихся, от этого зависит эффективность процесса формирования познавательной компетентности [4].

Формирование учебно-познавательной компетентности на уроках английского языка в классах технологического профиля требует особенной ме-

тодики обучения, которая может основываться на компетентностно-деятельностном подходе и реализоваться при помощи следующих дидактико-методических принципах:

1. Принцип взаимосвязанного формирования коммуникативной и учебно-познавательной компетентности. В связи с тесной связью данные компетентности формируются параллельно и взаимосвязано. Однако больший акцент ставится на составляющих учебно-познавательной компетентности, коммуникативные умения формируются опосредованно.

2. Принцип сознательности и рефлексивности. Учебно-познавательная компетентность формируется на сознательной основе, когда учащиеся умеют планировать и анализировать учебно-познавательную деятельность, в состоянии оценить свои достижения. Особая роль должна отводиться знаниям о способах осуществления учебно-познавательной деятельности, а также формированию умений самооценки.

3. Принцип научности и доступности. Этот принцип означает, что учащимися усваиваются положения базисного предмета с научной точки зрения и в доступной для данного возраста форме.

4. Принцип коллективного характера обучения. Он рассматривается как разумное и рациональное сочетание коллективных и индивидуальных видов работы на уроке, а также фронтальных и парных форм работы учащихся.

5. Принцип систематичности и этапности формирования учебно-познавательной компетентности. Данный принцип определяет последовательность и преемственность учебно-познавательных задач, которые организованы в соответствии с тремя этапами формирования учебно-познавательной компетентности: управляемая практика, частично-управляемая практика и самостоятельная учебно-познавательная деятельность.

6. Принцип «межпредметной координации». Он основывается на связи ряда предметов в рамках курса, что позволяет более эффективно формировать общие учебно-познавательные умения на базе интегрированного элективного курса, специфика которого подразумевает объединение многих смежных предметов в один курс [6].

7. Принцип связи учебной и неучебной форм работы. Он предполагает различные формы организации работы: в классе (подготовка фактического материала экскурсии), дома (подготовка рассказа, наглядностей), в библиотеке (поиск фактов), в режиме реальной экскурсии.

8. Принцип модульности. Этот принцип предусматривает организацию содержания обучения на отдельные законченные и самостоятельные блоки – модули. Такая организация процесса обучения позволяет учитывать интересы учащихся, т.к. обучение не регламентируется строгой последовательностью модулей, а решение сходных учебно-познавательных задач, повторяющихся от модуля к модулю, ведет к обильной практике и совершенствованию вышеназванных умений. ■



**Библиографический список**

1. Воровщиков С.Г. Учебно-познавательная компетентность старшеклассников: состав, структура, деятельностный компонент: Монография. – М.: АПК и ППРО, 2006.
2. Концепция профильного обучения на старшей ступени общего образования //Профильная школа. - 2003. - № 1.
3. Об утверждении профильного обучения на старшей ступени общего образования (приказ Минобрнауки РФ от 18.07.2002. № 27831) // Методист. - 2003.- № 1.- С. 57.
4. Рослякова С. В. Формирование познавательной компетентности у учащихся как процесс [Текст] / С. В. Рослякова // Актуальные вопросы современной педагогики: материалы II междунар. науч. конф. (г. Уфа, июль 2012 г.). — Уфа: Лето, 2012.
5. Тарева Е.Г. Технология формирования учебной компетенции учащихся при овладении иностранным языком // Инновации в языковом образовании: Вестн. ИГЛУ. Сер.:Лингводидактика. Вып. 5. Иркутск: Изд-во ИГЛУ, 2003. №5. С. 92-98.
6. Чичерина Н.В. Профессионально-ориентированное обучение гидов-переводчиков в старших классах гуманитарных гимназий. Автореф. дис. канд. пед. наук. СПб., 1996.

## АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ СЛОВАРЕЙ ТЕЗАУРУСНОГО ТИПА

**Данияр Жасуланович МАУТБАЕВ**

*магистрант специальности «Переводческое дело» научно-педагогического направления  
университета КАЗГЮУ, г. Астана, Казахстан*

Для того, чтобы понять, насколько хорошо изучена данная тема, необходимо провести анализ существующих тезаурусов, как в английском, так и в русском языках. Составление словарей тезаурусного типа является одной из наиболее сложных задач для лингвистов.

Как известно, принято считать, что первой удачной попыткой создания словаря подобного типа является «Тезаурус английских слов и выражений», составленный Питером Марком Роже в далеком 1805 году. Данный тезаурус больше известен под названием «Тезаурус Роже».

Так как Роже считал, что классификация словарей по их смыслу практически невозможна, до тех пор, пока не будут изучены и не организованы объекты действительности, которые эти слова называют. Именно поэтому он разделил понятия английского языка на шесть основных категорий, включающие в себя абстрактное отношение, пространство, вещество, рассудок, волю и эмоции. Эти шесть категорий, в свою очередь, состоят из древовидных иерархий подкатегорий.

Роже говорил: «Принцип, которым я руководствовался, классифицируя слова, является тем же самым, который используется при классификации особей в различных областях естественной истории. Поэтому разделы, выделенные мной, соответствуют естественным семьям ботаники и зоологии, а ряды слов сцементированы теми же отношениями, которые объединяют естественные ряды растений и животных» [1, с. 119]. Первое издание «Тезауруса Роже» содержит 1040 рубрик, по которым распределено около 240 000 слов. Однако со времени его первого издания в 1852 году и до сегодняшнего момента продолжается его переиздания в различных видах, при этом ориентированный на разнообразный круг пользователей.

Ценностью данного тезауруса является то, что в нем описывается вся используемая лексика языка, включая и терминологию. Также его можно привлекать к использованию в системах информационного поиска как средство увеличения семантической силы системы.

Широко известен во всем мире тезаурус Европейского Парламента "EUROVOC", являющийся многоязычным тезаурусом (используется на 23-х официальных языках Европейского Союза). "EUROVOC" специально предназначен для обработки докумен-

тальной информации. Он используется для индексирования и поиска информации в системе документов учреждений и государств-членов ЕС (в том числе в базах данных Европейского Парламента).

"EUROVOC" является политическим тезаурусом. В нем представлена лексика, связанная с различными сферами жизни общества и областями знания. Он содержит около 6,5 тыс. дескрипторов, сгруппированных по разделам, среди которых: политика, международные отношения, право, экономика, бизнес, торговля, финансы, труд, социальные вопросы, образование, наука, окружающая среда, промышленность, энергетика, транспорт, сельское хозяйство.

Самым важным тезаурусом для нашей диссертации послужил «Тезаурус по добыче и разведке», составленный в 1967 Petroleum Abstracts Service в университете Талсы. В оригинале этот тезаурус звучит как "Exploration and Production Thesaurus". Данный тезаурус очень важен для нефтегазовой промышленности, так как он используется для индексирования и классификации важных для нефтяной промышленности технических текстов.

Основные классификации включают альтернативные обозначения топлива и источники энергии; бизнес и экономику; бурение; геохимию; геологию; геофизику; охрану труда, охрану окружающей среды и безопасность; прокладку трубопровода, перевозку и хранение; добычу нефти и газа; разработку месторождений и методы увеличения нефтеотдачи; науку и технику; закачивание и обслуживание скважин; скважинный каротаж и исследование скважины.

«Тезаурус по добыче и разведке» является плодом трудов многочисленных инженеров, ученых и информационных профессионалов. Для составления тезауруса было использовано более 900 000 статей из огромного количества изданий. Их труды были не напрасны, так как данный тезаурус является ценным материалом для дальнейших исследований в нефтегазовой промышленности [2, р. 79-85].

Следует отметить, что в 2003 году данный тезаурус был издан в печатном варианте. А в том же году была разработана модульная система веб-приложения Bricks, которая предоставляет пользователю инструменты, полезные для поиска определенных терминов. В настоящее время система содержит около 70.000 терминов и их синонимов.

Тезаурусная статья включает следующую информацию: действителен ли термин или нет; можно ли его использовать для индексирования или нет; дату входа термина в систему и количество его использований в базе данных системы.

В качестве примера двуязычных тезаурусов можно выделить «Англо-русский идеографический словарь» Шаталовой Т.И., изданный в 1994 году. Словарь содержит около 3 500 слов современного английского языка, сгруппированных вокруг 9 тем, наиболее необходимых в устном общении и отражающих некоторые общие понятия. В тематических группах слова расположены по принципу употребительности; для удобства нахождения слов в конце дан алфавитный указатель. Предназначается для лиц, изучающих английский язык, и преподавателей английского языка.

В эру компьютерных технологий все большее применение приобретают электронные версии словарей и тезаурусов. Возможно, самым ярким примером таких источников является Викисловарь, который совмещает в себе не только словарь, но и тезаурус.

«Викисловарь — свободно пополняемый многофункциональный многоязычный словарь и тезаурус. В словаре содержатся грамматические описания, толкования и переводы слов. Кроме того, в статьях может отражаться информация об этимологии, фонетических свойствах и семантических связях слов. Таким образом, Викисловарь — попытка объединить в одном продукте грамматический, толковый, этимологический и многоязычный словари, а также тезаурус. Викисловарь содержит следующие семантические отношения: синонимы, антонимы, гиперонимы, гипонимы, согипонимы, холонимы, меронимы, паронимы» [3].

Еще одним примером электронного тезауруса является РуТез. Это лингвистический ресурс, представляющий собой иерархическую сеть понятий, к которым приписаны текстовые выражения. Теку-

щий объем тезауруса РуТез составляет 158 тысяч слов и выражений, уложенных в сеть 55 тысяч понятий, между которыми вручную установлено более 210 тысяч отношений. Особенностью тезауруса является то, что в течение многих лет он тестировался в реальных проектах.

Англоязычным аналогом РуТез является WordNet. WordNet - это электронный тезаурус английского языка, который был разработан в Принстонском университете. На данный момент это самая большая лексическая база данных английского языка. В этом тезаурусе существительные, глаголы, прилагательные и наречия объединяются в когнитивные синонимы, так называемые синсеты, каждый из которых выражает определенный концепт. Каждый из 117 000 синсетов, содержащихся в WordNet, содержит список синонимов или синонимичных словосочетаний и указатели, описывающие отношения между ним и другими синсетами. Слова, имеющие несколько значений, включаются в несколько синсетов и могут быть причислены к различным синтаксическим и лексическим классам.

Таким образом, главным отношением между словами в WordNet является синонимия.

Проанализировав словари тезаурусного типа, можно сделать вывод, что данная тема еще недостаточно изучена лингвистами и учеными. Известно, что главной отличительной чертой тезауруса является его способность отражать существующие отношения между своими единицами благодаря своей специальной структуре. Тезаурус позволяет получить доступ к нужной информации разными способами. Тезаурус составляется для того, чтобы управлять словарным составом языка, что, безусловно, облегчает поиск необходимой информации. Следовательно, дальнейшие исследования в данной сфере, а также разработка одноязычного или многоязычного тезауруса может открыть пути к более глубокому анализу лексики естественного языка. ■

#### Библиографический список

1. Roget P. *Roget's Thesaurus of English Words and Phrases*. – The Everyman Edition. Chancellor Press, NY, 1986. – 780 p.
2. Bailey J.A. *Interactive System for Controlled Vocabulary Maintenance*. – ACM/CSC-ER, 1977.
3. <http://ru.wikipedia.org>
4. <http://wordnet.princeton.edu>
5. *Exploration and Production Thesaurus*. – Petroleum Abstracts (PA) Service. The University of Tulsa, Oklahoma, 1967.

## СУБЪЕКТНО-АДРЕСАТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ: СРЕДСТВА И СПОСОБЫ ИХ ТЕКСТОВОЙ ФИКСАЦИИ В РАННЕМ НЕМЕЦКОМ ПРОЗАИЧЕСКОМ РОМАНЕ

*Надежда Валерьевна ПОНАМАРЕВА*

*аспирант кафедры немецкой филологии  
Санкт-Петербургский государственный университет*

Коммуникативно-прагматический подход к художественному тексту выдвигает в центр внимания проблему взаимодействия автора – субъекта речи и читателя – предполагаемого адресата. С учетом перспектив, намеченных в трудах М. М. Бахтина, В. Г. Адмони, Н. Д. Арутюновой, А. В. Бондарко, Г. А. Золотовой и др. относительно описания коммуникативного и коммуникативно-прагматического потенциала языковых единиц, предметом исследования ряда лингвистических работ последних десятилетий становились текстовые параметры одного из участников художественной коммуникации. Так, сторона субъекта речи рассматривалась в работах О. Н. Гронской [4], Н. Н. Пелевиной [9], адресата – в работах О. П. Воробьевой [3], И. Д. Чаплыгиной [10], М. А. Олейник [6].

Текстовые параметры второй стороны в названных исследованиях исключались из анализа или привлекались ограничено, что объясняется целью работ. Так, в монографии О. Н. Гронской в связи с изучением структуры и художественных функций «совокупного текстового субъекта» (автора/автора-повествователя, читателя и персонажа) фантастического сказочного дискурса в центре внимания оказывается «правостороннее направление диалога, т.е. интенции, исходящие от автора к читателю», поскольку именно с «авторским образом связаны процессы текстообразования, структурирования текста как целого» [4. с. 21].

Продуктивным при изучении коммуникативно-прагматических, иначе жанровых (при опоре на концепцию речевого жанра М. М. Бахтина) особенностей текста видится учет текстовых параметров как субъекта речи, так и адресата. С одной стороны, «в разных типах текста одной формы коммуникации и тем более в разных формах коммуникации образ автора реализуется по-разному» [4. с. 6]. С другой стороны, следует согласиться с М. А. Олейник, что при изучении обусловленности адресата жанром (у автора – типом текста) вызывают интерес случаи, когда в текстах одного и того же жанра наблюдаются изменения не только в объеме адресатов, но и качественно изменяется тип адресации при сохранении авторской интенции [5. с. 91].

Варьирование отношений субъекта речи и адресата объясняется в данном случае исторической ди-

намикой функционирования конкретного жанра. Наглядным подтверждением этого служат, например, результаты исследования К. Фрезе, посвященного языковому оформлению объявлений о рождении ребенка в немецкоязычных газетах с 1790 по 1985 гг. Выявленные изменения в объеме и особенностях реализации стороны и субъекта речи (*der Inserent*) и адресата, как отмечает исследователь, обусловлены новой функциональной нагрузкой типа текста объявления о рождении ребенка в кон. 19 в. связи с формированием нового идеала семьи [15. S. 349–361]. Таким образом, следует говорить не только о детерминированности субъекта речи и адресата жанром, иначе прагматической ситуацией коммуникации, но об их обоюдной детерминированности. Субъект речи и адресат находятся в состоянии постоянной взаимкоординации, образуют корреляцию, для сферы художественной коммуникации каждого исторического периода реализуемую особым образом.

Взаимосоотнесенность субъекта речи и адресата объясняет необходимость одновременного рассмотрения средств и способов их текстовой фиксации. В данном случае будет действовать закономерность: если один член оппозиции, один коррелят в тексте не представлен, но представлен другой, коммуникативная позиция первого может быть легко реконструирована при опоре на второй коррелят, поскольку «*tu-центричность*» предполагает эгоцентричность как предпосылку» [7. с. 200] и наоборот. В дополнение укажем замечание Н. Н. Пелевиной, суммирующей исследования С. Чэтмена, И. П. Ильина и других ученых по вопросу текстовой реализации субъекта речи и адресата, что «адресат повествования входит в структуру повествующего субъекта и степень его эксплицирования зависит от способа ведения повествования» [8. с. 35].

Для обозначения взаимной регенерируемости и комплиментарности текстовых параметров субъекта речи и адресата будем использовать понятие **субъектно-адресатных отношений**. Кроме того, к термину субъектно-адресатных отношений будем обращаться при указании на наиболее общий тип взаимодействия автора с читателем по ряду критериев. Например, по критерию наличия пространственно-временного



контакта возможны контактные/дистантные субъектно-адресатные отношения; по критерию участия медиатора – прямые/опосредованные; по способу вербальной представленности – эксплицитные/имплицитные. Способ вербальной представленности, как будет показано далее, является критерием более высокого порядка, поскольку диктует реализации по другим критериям.

Средствами вербального представления субъекта речи – автора и адресата – читателя в художественном пространстве являются «эгоцентрические элементы» [7. с. 258], которые в целом могут быть разделены на две группы: пространственно-временные и эмоционально-оценочные [ср. 7. с. 215]. К первым относим – дейктические средства, ко вторым – средства «оценочной модальности» [по 2]. Эти средства реализуют текстовые параметры субъекта речи и адресата с разной степенью интенсивности, иначе вербальной представленности: эксплицитно или имплицитно. При разграничении данных способов исходим из традиционного представления об эксплицитном как «имеющем открытое выражение, маркированном» [1. с. 523], и имплицитном, соответственно, как «подразумеваемом, невыраженном» [1. с. 174]. При этом за основу принимаем группу эгоцентрических дейктических единиц, функция субъектно-адресатной референции для которых является исходной. По отношению к данным средствам все остальные средства составляют область имплицитных реализаций с разной степенью близости к эксплицитной реализации.

Материал для описания способов и средств текстовой фиксации субъектно-адресатных отношений в настоящей работе составляют немецкие прозаические романы «Ein kurzweilig Lesen von Dil Ulenspiegel» (1515 г.), «Wigalois» (1519 г.), «Historia von D. Johann Fausten» (1587 г.) и «Das Lalebuch» (1597 г.). Как известно, жанровое обозначение «прозаический роман» не является исходным для названных текстов, оно объединяет их по функционально-прагматическому основанию. Эти тексты возникли в ответ на такие социокультурные нововведения и изменения в средневековом обществе, как рост городов и эмансипация городского населения, изобретение бумаги и типографской книги, отчасти движение Реформации, и представляют первые образцы художественной прозы и развлекательной литературы для третьего сословия.

Рассмотрим способы и средства текстовой фиксации субъектно-адресатных отношений подробнее.

**Эксплицитная реализация субъектно-адресатных отношений** заключается в прямом назывании субъекта речи и/или адресата и имеет место, когда субъектно-адресатная референция осуществляется за счет единиц личного дейксиса. Средствами субъектной референции (авторереференции) выступают (место)именные и глагольные формы 1 л. ед.ч., средствами адресатной референции – (место)именные и глагольные формы 2 л. О совокупной, синкретичной субъектно-адресатной референции речь будет идти в связи с местоименными и глагольными формами 1 л. мн.ч. Все эти единицы составляют группу специализированных средств эксплицитной реализации субъек-

тно-адресатных отношений.

Помимо средств личного дейксиса в художественной коммуникации рассматриваемого периода для экспликации субъекта речи и адресата могут использоваться формы 3 лица (таким образом, предметный дейксис), представленные лексическими единицами с (исходной или транспозиционной) семой соответственно субъекта речи и адресата [5. с. 23]. Дейктические единицы 3 лица образуют группу неспециализированных средств экспликации субъектно-адресатных отношений.

Выделение неспециализированных средств экспликации объясняется прагматическими особенностями, этикетным, ритуализованным характером рассматриваемых текстов. Так, третьеличные формы адресатной референции, называющие адресата косвенно, используются именно для того, чтобы текст успешно и наиболее эффективно «настиг» адресата [5. с. 24]. В отдельных случаях обращение к адресату в 3 лице объясняется «максимой одобрения» (Approbation Maxim) в рамках «общей стратегии вежливости» (General Strategy of Politeness) [16. р. 90–91], недопускающей выражения к адресату открытого неодобрения со стороны субъекта речи. В меньшей мере это требование действует в тех контекстах, где говорящий занимает более высокую социальную роль, а также где адресат – не непосредственный слушающий, а третье лицо [16. р. 93–94]. Специальную коммуникативно-прагматическую нагрузку средств адресатной референции 3 лица подтверждает следующий пример:

**Also endet sich die** gantze warhafftige **Historia** vnd Zauberey Doctor Fausti / darauß **jeder** Christ zu lernen / **sonderlich** aber **die eines hoffertigen / stoltzen / fürwitzigen vnd trotziges Sinnes vnnd Kopffs** sind / GOtt zu fürchten / Zauberey / Beschwerung vnnd andere Teuffelswercks zu fliehen / so Gott ernstlich verboten hat / vnd den Teuffel nit zu Gast zu laden / noch jm raum zu geben / wie Faustus gethan hat. Dann **vns** hie ein erschrecklich Exempel seiner Verschreibung vnnd Ends fürgebildet ist / desselben müßig zu gehen / vnnd Gott allein zu lieben <...> vnd mit Christo endlich ewig selig zu werden. **Amen / Amen / Das wündsche ich einem jeden** von grunde **meines** Hertzen / **AMEN** [17. S. 979–980]

Приведенный фрагмент оформляет абсолютный конец романа «Historia von D. Johann Fausten». Осуществляя повествовательные операции выхода из фиктивного мира истории, субъект речи стремится закрепить его влияние в реальном мире: убедить адресата в необходимости твердого служения Богу и предостеречь от греховного поступка. Адресат в данном случае реализуется многопланово. Указательное местоимение *jeder*, подчеркивающее универсальный денотативный статус адресата, используется субъектом речи в повествовательных операциях, связанных с оглашением программы христианского образа жизни и с установлением идеала читателя и христианина как такового. Этой же цели служит совокупная с субъектом речи форма адресатной референции посредством местоимения 1 л. мн.ч., благодаря которой адресат позиционируется как единомышленник субъекта речи. Третьеличные формы адресатной референции задают

дистантные субъектно-адресатные отношения – «я – он», которые наиболее оптимальны в связи с коммуникативно-прагматической установкой автора на дидактику и нравоучение. Следующим средством адресатной референции является именная группа в 3 л. мн.ч. с общеэкзистенциальным денотативным статусом. Таким образом субъект речи обращается к первоначальному адресату (маркеры – наречие *soderlich* и противительный союз *aber*), олицетворяющему однако неприемлемый для него, антихристианский образ человека (маркеры – оценочные предикаты *hoffertig*, *stoltz*, *fürwitzig*, *trotzig*). Косвенный и неконкретный характер апелляции к адресату в 3 лице исключает возможность принятия отрицательной оценки в свой адрес каждым конкретным адресатом романа.

Область имплицитного представления субъектно-адресатных отношений, как отмечалось выше, определяется по отношению к эксплицитному представлению. Здесь следует говорить о нескольких группах неравного порядка.

К средствам **первой группы имплицитного представления субъекта речи и/или адресата** принадлежат все остальные эгоцентрические элементы предметного дейксиса, которые не вошли в группу эксплицитного, а также эгоцентрический пространственно-временной дейксис. Импликация посредством пространственно-временного и отмеченной группы предметного дейксиса максимально приближается к экспликации: хотя субъект речи и адресат такими средствами напрямую в тексте не называются, они выявляются в нем как точка отсчета пространственно-временных координат. Данные единицы указывают на принадлежность субъекта речи и адресата к одному пространственно-временному срезу. Например,

**Hat also hiemit** der Laleburgern Weyßheit / als ein **Vexordium dieser History** / ein ende / vnnd **folget die Narration** [13. S. 31]

Приведенный фрагмент оформляет нижнюю границу экспозиционного повествовательного блока в «Das Lalebuch», в рамках которого описываются обстоятельства, побудившие мудрых лалов обратиться в дураки. Данный фрагмент содержит декларацию окончания экспозиции и начала рассказа о глупых поступках лалов. Акт декларации представлен в перформативной форме, являясь тем самым актуальным осуществлением провозглашаемых повествовательных операций окончания и начала. Маркеры перформативности – наречие *hiemit*, а также сочетание указательного местоимения и существительного *diese History* задают контактные во времени-пространстве субъектно-адресатные отношения.

**Вторую группу средств имплицитной реализации субъектно-адресатных отношений** образует глагольный дейксис, а именно те глагольные формы 3 лица, которые нарушают временную последовательность разворачивания повествовательного дискурса. Индикатором нарушения целостности и пространственно-временной однородности повествования является одновременная смена а) глагольного времени с претерита на презенс и наоборот; б) значения време-

ни с «повествовательного претерита» или «повествовательного презенса» на соответственно «качественный презенс»/«футуральный претерит» [по 11].

В противоположность первой группе имплицитного представления субъектно-адресатных отношений средства второй группы не задают ни синхронных, контактных, ни дистантных субъектно-адресатных отношений. Это обусловлено как семантикой глагольного времени (несоотнесенность с конкретным моментом речи), так и формой третьего лица, несвязанной с локализацией субъекта речи и/или адресата. Например,

Und da sie des Kinds gnas, **schickten** sie es gen Amptleven in daz Dorff zu dem Tauff und **liessen** es heissen Dil Ulenspiegel. Und Dil von Uetzen, der Burger zu **Ampleven**, **ward** sein Tauffpfetter; (Und **Ampleven ist** daz Schloß, daz die von Magdбург etwan vor funnfßzig Jaren mit Hilff der andern Stät für ein böß Raubschloß zerbrochen. Die Kirchen und daz Dorff dabei hatt nun der wirdig Arnolff Pfaffenmeier, Apt zu Sunten Ägidien) [14. S. 10].

Во вводном комментарии в приведенном выше фрагменте дается краткий исторический экскурс к упомянутому в повествовании географическому топу Амплевен (Ampleven). В отличие от повествовательного дискурса историческая справка вводится глаголом в презенсе индикативе в значении «качественного презенса». Таким образом подчеркивается вневременной, универсальный характер вводимой информации.

Иногда во вводных комментариях адресат может получать некоторые косвенные характеристики, конкретизироваться, например,

Da sprach der Koch zu ihm: „Junger, gang hin in den Keller, da steet ein in den Haffen oder Düppen, da ist Senep (**alß uff die sachsische Sprach**), den bring mir her. Ulenspiegel sprach ja und het doch sein Lebtag noch nirgen kein Senep oder Senff gesehen [14. S. 31].

Приведенный фрагмент содержит пояснение к нижненемецкому средневековому варианту лексемы *Senf* (на фоне глагольных форм повествовательного претерита вставной элемент оформлен глагольной формой качественного презенса, эллиптированной, но легко восстанавливаемой из контекста). Действие главы, включающей данный фрагмент, основано на том, что Тиль Уленшпигель принимает слова *Ненер* (*Hanf*) и *Сенер* (*Senf*) как относящиеся к одной реалии, что приводит к курьезному случаю. В виду сюжетобразующей роли созвучия названных лексем такое пояснение представляется особо значимым для читателя из южного диалектного ареала, где звуковое подобие такого рода отсутствовало.

**Третью группу средств имплицитного представления субъектно-адресатных отношений** составляют средства оценочной модальности, поскольку субъект речи как субъект оценки, даже если он прямо не выражен, предполагается каждым оценочным высказыванием [2. с. 22]. Прагматически релевантным при этом является эксплицитное и близкое к нему имплицитное представление (первая группа) субъекта речи и/или адресата, когда присутствуют

средства субъектно-адресатной референции, конкретизирующие пространственно-временное положение субъекта речи. Эти средства позволяют четко идентифицировать источник аксиологического суждения, установить шкалу оценки и оценочный стереотип. Приведем пример:

Durch solliche gütliche vnd gelimpfkiche rede wurden die tugentlichen iückfrawen von jren vnwillen vnd fürneme gewēdet vnd hulffen dem ritter zů gemahe. dann man sagt das frawenn haß vnwürdig seye. vnnd durch gütigkeyt bald verwandelt. **ich sage ja. aber doch** nicht in allen frauwen. **wann jr will von gott dem herre mitt vestem starkem gemütt vnd hoher vernunftt seind begabet mer dann ötlich manen.** darüb **wer** dē frawen **übel** oder **geuarlichen** zů redt **den** schetzen die weisen **in rechter weißheytt vnd vernunftt vnnolkomen** [18. S. 93]

В указанном фрагменте представлены размышления автора по поводу распространенного мнения о непостоянстве и изменчивости женского характера. В целом соглашаясь с этим утверждением (ich sage ja), он высказывает свою личную позицию по данному вопросу (маркер противопоставления – союз и частица aber doch). Таким образом автором дается критическая оценка расхожего мнения и высказывается идея об относительности вещей в мире, определяемой волей Бога. В качестве вывода следует оценочное

высказывание, кодирующее образец правильного с точки зрения автора обхождения с женщинами через описание отрицательного опыта (оценочные предикаты, обозначающие отрицательный опыт – *übel* и *geuarlichen* и оценочный предикат, описывающий результат такого опыта – *in rechter weißheytt vnd vernunftt vnnolkomen*). Данное указание автора к надлежащему поведению является косвенным, что обусловлено третьеличной формой адресатной референции (средства – вопросительно-относительное местоимение *wer* и относительное *den*) и невыявленностью субъекта речи как субъекта оценки. Косвенный тип субъектно-адресатного взаимодействия гарантирует успешную реализацию указания, вместе с тем исключая его обзывающий характер.

Подводя итог, необходимо заметить, что проведенный анализ показал эффективность понятия субъектно-адресатных отношений: оно позволяет интегрировать и релятивировать способы и связанные с ними средства текстовой реализации субъекта речи и адресата. Для немецких прозаических романов были установлены четыре группы таких средств: одна группа эксплицитного представления с подгруппами специализированных и неспециализированных средств и три группы имплицитного представления. ■

### Библиографический список

1. Ахманова, О. С. Словарь лингвистических терминов. – М. : Советская Энциклопедия, 1966. – 608 с.
2. Вольф, Е. М. Функциональная семантика оценки. – 2 е изд., доп. – М. : Едиториал УРСС, 2002. – 280 с.
3. Воробьева, О. П. Лингвистические аспекты адресованности художественного текста : (Одноязычная и межкультурная коммуникация) : автореф. дисс. ... д-ра филол. наук / Ольга Петровна Воробьева ; МГЛУ. – М., 1993. – 38 с.
4. Гронская, О. Н. Субъект в фантастическом дискурсе (на материале немецкой сказки) : монография. – СПб. : СПбГИЭУ, 2012. – 194 с.
5. Олейник, М. А. Адресатный план и динамическая языковая картина мира : монография. – СПб. : Филол. фак-т СПбГУ, Краснодар : Кубанский гос. ун-т, 2006. – 164 с.
6. Олейник, М. А. Адресат и динамическая языковая картина мира: концепция взаимообусловленности : автореф. дисс. ... д-ра филол. наук / М. А. Олейник ; Кубанский государственный университет. – Ростов-на-Дону, 2006. – 45 с.
7. Падучева, Е. В. Семантические исследования (Семантика времени и вида в русском языке; Семантика нарратива). – М. : Языки русской культуры, 1996. – 464 с.
8. Пелевина, Н. Н. Субъектно-речевая структура научного и художественного текстов: сходства и различия. – Абакан : Изд-во Хакасского гос. ун-та, 2007. – 206 с.
9. Пелевина, Н. Н. Текстовая актуализация когнитивно-речевого субъекта в научной и художественной коммуникации (на материале немецкого языка) : автореф. дисс. ... д-ра филол. наук / Н. Н. Пелевина ; [Рос. гос. пед. ун-т им. А. И. Герцена]. – СПб., 2009. – 47 с.
10. Чаплыгина, И. Д. Средства адресованности: ты-категория в современном русском языке : автореф. дисс. ... д-ра филол. наук / И. Д. Чаплыгина ; Моск. пед. ун-т. – М., 2002. – 34 с.
11. Шендельс, Е. И. Многозначность и синонимия в грамматике (На материале глагольных форм современного немецкого языка). – М. : Высшая школа, 1970. – 203 с.
12. Шмид, В. Нарратология. – М. : Языки славянской культуры, 2003. – 312 с.
13. Das Lalebuch. Nach dem Druck von 1597. Mit den Abweichungen des Schiltbürgerbuchs von 1598 und zwölf Holzschnitten von 1680 / hrsg. von St. Ertz. – Stuttgart: Reclam, 1993. – 273 S.
14. Ein kurtzweilig Lesen von Dil Ulenspiegel. Nach dem Druck von 1515. Mit 87 Holzschnitten / hrsg. von W. Lindow. – Stuttgart: Reclam, 2007. – 304 S.
15. Frese, K. Wie die Eltern von sich reden machen : sprachliche Analyse von Geburtsanzeigen in Tageszeitungen zwischen 1790 und 1985 / K. Frese. – Heidelberg: Winter, 1987. – 480 S.
16. Leech, G. The Pragmatics of Politeness / G. Leech. – Oxford : Oxford Univ. Press, 2014. – 343 p.
17. Romane des 15. und 16. Jahrhunderts : nach den Erstdruckten mit sämtlichen Holzschnitten / hrsg. von J.-D. Müller. – Frankfurt/M. : Dt. Klassiker-Verl., 1990. – 1460 S.
18. Wigalois. Deutsche Volksbücher in Faksimiledrucken / Mit einem Vorw. von H. Melzer. – Hildesheim : Olms, 1973. – 110 S.



## ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКАЯ ГОТОВНОСТЬ РЕБЕНКА К ОБУЧЕНИЮ В ШКОЛЕ

**Марина Владимировна АНДРЕЕНКО**

*педагог-психолог,  
МБДОУ «Детский сад № 24»Родничок»*

В настоящее время проблема подготовки детей к школьному обучению приобрела особую остроту и актуальность.

Детский сад является первой ступенью в системе образования и выполняет важную функцию по подготовке детей к школе, так как от того, насколько качественно и своевременно будет подготовлен ребенок к школе, во многом зависит успешность его дальнейшего обучения. Поэтому, основываясь на современной психолого-педагогической концепции развития личности и стратегии развития детского сада, приоритетными направлениями деятельности каждого дошкольного образовательного учреждения по реализации основной общеобразовательной программы является обеспечение равных стартовых возможностей для успешного обучения выпускников ДОУ в школе.

Формированию качеств, необходимых будущему школьнику, помогает система психолого-педагогических воздействий, основанных на правильной ориентации детской деятельности и педагогического процесса в целом.

Высокую значимость для эффективности психолого-педагогической коррекции является осознание возможности ребенка учиться в разном возрасте. Л.С. Выготский, обсуждая проблему соотношения обучения и развития на разных возрастных этапах, писал, что у ребенка до трех лет доминирующей является его собственная программа развития, а у школьника, напротив, программа учителя. В дошкольном же возрасте ситуация гораздо серьезнее. Ребенок уже способен учиться, то есть усваивать программу, предлагаемую взрослым, но лишь в той мере, в какой она адекватна его собственным интересам и возможностям, если программа взрослого становится программой самого ребенка.

Надо признать, что в последнее десятилетие наблюдается процесс, имеющий не столько прогрессивный, сколько деструктивный характер. Это можно проследить на примере рассмотрения проблемы готовности детей к школьному обучению. В нашей отечественной науке эта проблема изучалась глубоко и всесторонне (Л.И. Божович, Л.А. Венгер, Н.И. Гуткина, Я.Л. Колосинский, Е.Е. Кравцева, Л.Ф. Об-

ухова, Н.Г. Салмина, Д.Б. Эльконин и др.). Были выделены наиболее значимые для обучения в школе психологические новообразования, разработан диагностический инструментарий для определения степени готовности ребенка к смене типа обучения.

Вопрос подготовки современного ребенка к обучению в школе - не инновационный, а ставший традиционным, но до сих пор не получивший практического решения. А это принципиально важно, особенно сейчас, когда подготовка к школьному обучению начинается в более ранние сроки. Необходимым является понимание различий между учением дошкольника и учебной деятельностью школьника. Именно это имел в виду В.В. Давыдов, говоря, что «учебная деятельность имеет особое содержание и строение, учение же в широком смысле происходит в самых разных видах деятельности». Если в дошкольном возрасте определяющими развитие ребенка являются игра, рисование, конструирование, элементарный труд, то учебная деятельность формируется у детей как ведущая только в процессе школьного обучения. Каждая стадия имеет свою непреходящую значимость в становлении человека, характеризуется возникновением свойственных только ей психологических новообразований, обеспечивая переход ребенка на новую ступень развития и преемственность между смежными возрастами.

Известно, что психологическая готовность к школе состоит отнюдь не в усвоении детьми школьных знаний в дошкольном возрасте, а представляет собой совокупность психологических новообразований, составляющих структуру готовности ребенка к школьному обучению, и качество которой позволяет судить о психологической готовности ребенка к переходу на новый уровень развития, новый тип обучения - «реактивный» (по Л.С. Выготскому), к смене ведущей деятельности и общения. Показано также, что необходимые для овладения основами наук психологические новообразования вызревают в недрах свойственных только дошкольному возрасту видов деятельности (игровой, продуктивной, коммуникативной).

Главная моя задача - сделать жизнь ребенка в



детском саду удобной, комфортной, прежде всего с точки зрения детской психики, общих и индивидуальных особенностей ее развития. Я помогаю воспитателю и родителям ребенка найти и объяснить скрытые причины некоторых детских неудач, поступков и особенностей поведения, чтобы вместе с родителями и другими коллегами помочь ему справиться с ними еще до школы.

Культивируя творчество на занятиях, тем самым способствую не только общему психологическому созреванию ребенка, но и созданию фундамента полноценной школьной готовности на основе развития творческих возможностей, интеллектуальных сил воспитанников. Достаточно просто внимательно относиться к главной психологической особенности дошкольного возраста - продуктивному или творческому воображению, которое должно развиваться во всем многообразии детской деятельности. Развитие воображения связано с обретением человечности в самом широком смысле этого слова путем приобщения ребенка к культуре.

Целью моей работы является изучение уровня психологической готовности к обучению в школе и проведение коррекционно-развивающих мероприятий по развитию у ребенка необходимых умений, навыков для успешного усвоения учебного материала.

Для начала я провела экспресс-диагностику (Павлова Н.Н., Руденко Л.Г.) и выявила детей с низким уровнем развития. Во время собеседования с ребенком я старалась установить дружелюбный, непринужденный контакт, чтобы все задания воспринимались детьми как игры. Атмосфера игры помогает ребятам расслабиться, уменьшить стрессовую ситуацию. Если ребенок тревожный, боится отвечать, то с моей стороны оказана эмоциональная поддержка - ласковым голосом выражалась уверенность. По ходу выполнения заданий я постоянно давала знать, что все задания выполнены правильно и хорошо (независимо от действительного результата). Без такой обратной связи тревожный ребенок просто молчал.

Провела беседу с детьми по выявлению «внутренней позиции школьника» и методику по определению доминирования познавательного или игрового мотива в аффективно-потребностной сфере ребенка.

Показателями новой внутренней позиции при переходе от дошкольного к младшему школьному возрасту являются:

- положительное отношение к поступлению в школу и пребыванию в ней, как к совершенно естественному и необходимому событию в жизни;

- особый интерес к новому, собственно школьному содержанию занятий;

- отказ от характерных для дошкольного детства ориентации в плане организации деятельности и поведения;

- признание авторитета учителя.

В результате общих статистических данных, я могу утверждать, что у дошкольников преобладает аффективно-потребностная, мотивационная сфера, логическое мышление и умение обобщать предметы, явления. Выраженность данных показателей подтверждают закономерные особенности психического развития детей дошкольного возраста. Преобладание выраженности данных особенностей отражают сформированность психологической готовности ребенка к школе.

На основе полученных результатов я провела серию коррекционных занятий с детьми, имеющих низкий уровень развития, которые помогли повысить уровень психологической готовности к обучению в школе.

Занятия помогли снизить уровень тревожности, повысить самооценку, уверенность в себе и приобрести формы самоконтроля ребенка, который влияет на успешность обучения и взаимодействия между детьми в коллективе. Также данные занятия повышают интеллектуальный, познавательный уровень детей не готовых к обучению в школе и стимулируют их личностную готовность.

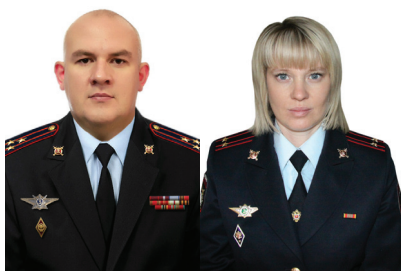
В ходе коррекционно-развивающей работы у детей проявлялись следующие достижения: повысился интерес к познавательным задачам и готовность их решать; произошли улучшения эмоционально-позитивных отношений в группах и в совместной игровой деятельности.

Работая над проблемой психологической готовности детей к школе, я считаю, что задачей детского сада выступает постепенное закладывание основы готовности к обучению в школе, формирование обобщенных, систематизированных знаний об окружающей действительности, умение осознанно использовать их для решения разнообразных практических задач.

Практика показывает, что для многих детей, которые по тем или иным причинам не получили полноценного развития, поступление в школу может оказаться сложным испытанием. Поэтому своевременная диагностика, коррекция и развивающая работа по подготовке к школе является актуальной и важной задачей, стоящей перед психологом дошкольного образовательного учреждения. ■

## Библиографический список

1. Давыдов В.В. Проблемы развивающего обучения. - М., 1966.
2. Выготский Л.С. Психология развития как феномен культуры (Под ред. Ярошевского). - М.: Институт практической психологии. Воронеж: Модек, 1996.
3. Эриксон Э. Идентичность: юность и кризис. Пер. с англ. - М.: Флинта, 2006.



## ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ МВД РОССИИ К ВЫПОЛНЕНИЮ НОРМАТИВОВ ПО ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СЛУЖЕБНОЙ И ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКЕ

**Рустем Рафикович САДЕКОВ**

*заместитель начальника кафедры психолого-педагогического и медицинского обеспечения деятельности сотрудников ОВД Центра ДПО Всероссийского института повышения квалификации сотрудников МВД России, кандидат педагогических наук, доцент, полковник полиции*

**Ольга Юрьевна СЕНАТОРОВА**

*доцент кафедры психолого-педагогического и медицинского обеспечения деятельности сотрудников ОВД Центра ДПО Всероссийского института повышения квалификации сотрудников МВД России, кандидат педагогических наук, подполковник полиции*

Управление служебным коллективом и социально-психологическими процессами, протекающими в нем, - важнейшая задача руководителя подразделения органа внутренних дел различного территориального уровня. Для этого руководитель применяет различные средства, в том числе и педагогические. Так, чтобы сформировать у подчиненных стремление к эффективному труду, руководители используют эффективное мотивирование их профессиональной деятельности. Применение его объективно позволяет обеспечить наиболее полный вклад сотрудников в решение задач, поставленных перед МВД России. В общем плане мотивирование труда сотрудников есть побуждение их со стороны руководителя к успешному выполнению своих служебных обязанностей [1].

Государственно-служебные отношения по поддержанию безопасности обеспечиваются за счет основанной на императивных нормах, жесткой организационной и психологической взаимосвязи между руководителем и подчиненным, а также высокой огневой и тактической выучки, физической подготовки персонала. [2].

К примеру, для юриста, наряду со знанием психологических аспектов профессиональной деятельности, необходимо иметь представление и об основах педагогики. Каждый, кто готовит себя к самостоятельной работе в структуре МВД России, должен объективно представлять, что основным звеном в его повседневной деятельности будет работа с людьми.

Каждый сотрудник полиции, а тем более оперативные уполномоченные сотрудники и следовате-

ли, должны знать и понимать людей, уметь управлять их поведением, а выполнить это может только тот, кто глубоко изучил психологию и педагогику. Начальник подразделения должен также уметь грамотно работать со своими подчиненными в лице оперативных уполномоченных, следователей, психологов и др., применяя при этом методы воспитания из педагогики и некоторые практико-ориентированные психологические приемы из психологии, с учетом их специфики.

В процессе тактической подготовки эффективно решаются задачи формирования эмоционально-волевой устойчивости сотрудников МВД России. С повышением их подготовленности улучшаются в первую очередь те функции психики, которые регулируют специфическую двигательную деятельность.

Воспитание психологической устойчивости осуществляется поэтапно, путем систематической постановки постоянно усложняющихся задач на выполнение приемов, связанных с элементами новизны, риска, опасности, дефицита времени, длительного физического и психического напряжения, в сочетании с неожиданными сильными эмоциональными воздействиями, завершаемых обязательным контролем за ходом их выполнения. Здесь мы бы рекомендовали обратить внимание руководителей на знание копинга, копинг-ресурсов и копинг-стратегий.

Анализ процесса тактической, профессиональной, физической и огневой подготовки сотрудников МВД России позволил установить ее зависимость от уровня развития вооружения, специальных средств, способов ведения боевых действий, уровня подго-

товленности сотрудников МВД России, военной доктрины, военной науки и военного дела в целом.

Вместе с совершенствованием оружия и военной техники, изменением структуры, размаха и напряженности борьбы с терроризмом и экстремизмом повышаются и требования к специальной тактической и физической подготовленности сотрудников МВД России, которая претерпела, в связи с этим больше эволюционные изменения. Тактико-специальная подготовка из компонента боевых и специальных приемов и действий выделилась в тематический раздел профессиональной служебной и физической подготовки, имеющий свои основные понятия, предмет и закономерности формирования подготовленности сотрудников МВД России к профессиональной деятельности на различных этапах обучения. Появилась необходимость формирования различных компетенций.

Рассмотрим методы педагогического взаимодействия[3]:

1. Метод формирования взглядов и обмена информацией. Может быть использован в форме лекции, диалога, повествования, инструктажа, призыва, внушения или доказательства. Направлен в основе своей на убеждение.

2. Метод организации деятельности. Может быть использован в форме поручения, показа образцов и примеров, создании ситуации успеха, перспективы, состязания, требования. Направлен в основном на выполнение упражнения.

3. Метод стимулирования оценки и самооценки. Может быть использован в форме поощрения или наказания, замечания, ситуации контроля, ситуации критики и самокритики, доверия, общественном мнении.

Физическое воспитание - процесс целенаправленного формирования физических качеств человека (крепкого здоровья, выносливости, необходимых двигательных навыков и т.д.), а также его убеждений, мотивов поведения и привычек, способствующих физическому самосовершенствованию [4].

В настоящее время в методике физической подготовки выделяются и рекомендованы три последовательных этапа: обучение основам техники приемов; обучение боевым действиям и основам тактики; ситуативное обучение в условиях, приближенных к боевым.

Наиболее профессионально-важные физические качества сотрудников полиции - это сила, быстрота, выносливость, ловкость. Для успешного выполнения оперативно-служебных задач при этом, от сотрудника может потребоваться комплексное проявление физических качеств, а также различные умения и навыки.

В связи с этим, представляется не менее важной задачей физической подготовленности, наряду с развитием физических качеств, формирование необходимых двигательных умений и навыков, а также профессиональных и общекультурных компетенций.

Анализ выполнения оперативных служебно-бо-

евых задач сотрудниками МВД России показывает, что их профессиональная деятельность проходит в экстремальных условиях, связанных с элементами риска и опасности для жизни и здоровья, угрозе террористических атак на охраняемых ими лиц или объекты. Преступность приобрела организованный характер, имеет новейшие образцы оружия и технического оснащения. Массовый характер приобрели случаи экстремистских проявлений, совершения террористических актов с похищениями людей, поджогами и взрывами и т.д.

Все это требует коренного пересмотра системы тактико-специальной подготовки сотрудников МВД России с целью формирования у них профессионально важных качеств к экстремальным условиям профессиональной деятельности[5].

Из этого следует сделать важные выводы о том, что:

- формирование и развитие физической подготовки находится в тесной связи с требованиями государства к уровню подготовленности сотрудников органов внутренних дел, развитием научно-педагогических знаний в области общей и специальной педагогики, теории и методики физического воспитания, а также особенностями оперативно-служебной деятельности конкретных подразделений МВД России;

- функционирование физической подготовки в системе профессиональной служебной и физической подготовки сотрудников ОВД находится во взаимосвязи с ее другими компонентами: огневой, тактико-специальной и профессионально-психологической подготовкой;

- повышение роли практического обучения, методов динамического моделирования на основе ситуаций наиболее часто встречающихся в оперативно-служебной деятельности сотрудников ОВД в процессе физической подготовки.

Наиболее существенным для учебного процесса, а соответственно и по тактико-огневой подготовке, является использование психологии в решении следующих педагогических задач:

- психологическое обоснование процессов приобретения знаний, навыков и умений;

- обоснование особенностей возрастного психологического развития обучаемых, определение путей анализа одаренности, способностей, интересов обучаемых и проявления других психологических свойств в обучении: характера, воли, чувства, внимания, памяти, темперамента и т.п.;

- обоснование педагогического направления в изменении и совершенствовании психологических свойств обучаемых в процессе обучения;

- организация и управление процессами мыслительной служебной деятельности сотрудников ОВД при обучении;

- определение объективных путей оценки душевного и морального состояния обучаемых, уровня мотивации их действий, психологическое обоснование творческой, созидательной деятельности обучаемых, ее направление и развитие.

Системный анализ организации тактико-специальной и физической подготовки показал, что он характеризуется выраженной тренировочной направленностью, обеспечивающей двигательную готовность сотрудников МВД России к овладению оружием и боевой техникой по специальности. В связи с этим особое внимание необходимо постоянно уделять повышению уровня знаний в области тактики и физического воспитания, формированию организаторско-методических навыков и умений проведения различных форм тактической и физической тренировки личного состава подразделений органов внутренних дел. Именно поэтому очень важно совершенствовать поход к подготовке сотрудников правоохранительных органов на постоянной основе.

Одним из ключевых и приоритетных направлений этой работы является ежедневная научно-педагогическая, практическая, методическая и управленческая деятельность командного и профессорско-преподавательского состава Всероссийского института повышения квалификации сотрудников МВД России.

Следует отметить, что тактическая подготовка сотрудников МВД России оказывает существенное положительное влияние не только на результаты военно-профессионального обучения, но и на формирование коллективного взаимодействия и взаимоотношений, что способствует совершенствованию коллективного мастерства и повышению уровня внутри коллективного боевого взаимодействия. ■

#### **Библиографический список**

1. Марьин М.И., Петров В.Е., Адаев А.И., Егоров К.А. Организация социально-психологической работы в органах внутренних дел: Методическое пособие / Под общей редакцией В.Л. Кубышко. М.: ЦОКР МВД России, 2006. – С.1
2. Воспитательная работа с личным составом в системе Министерства внутренних дел Российской Федерации: Учебник / Под общ. ред. В.Я. Кикотя. -- М.: ЦОКР МВД РФ, 2009. – С.1
3. Жевлакович С.С., Тихомиров С.Н., Цветков В.Л., Основы воспитательной работы в органах внутренних дел, М., 2003. – С.2.
4. Воспитательная работа с личным составом в системе Министерства внутренних дел Российской Федерации: Учебник / Под общ. ред. В.Я. Кикотя. -- М.: ЦОКР МВД РФ, 2009. – С.3.
5. Тенденции, присущие физической подготовке сотрудников ОВД Яценко Ю.Г. «Педагогические особенности физической подготовки сотрудников подразделений криминальной милиции МВД России», Автореферат, Москва, 2005. – С.3.



# МЕТОДИКА ПРЕПОДАВАНИЯ ТЕОРЕТИЧЕСКОЙ МЕХАНИКИ НА ЛЕКЦИЯХ – УЧЕТ БАЛЛЬНО-РЕЙТИНГОВОЙ СИСТЕМЫ

**Альбина Мирсалимовна АБДУЛЛИНА**

*старший преподаватель кафедры механики и конструирования  
Набережночелнинского института (филиал) Казанского федерального (Приволжского)  
государственного университета*

**Аннотация.** Предлагается методика учета балльно-рейтинговой системы (БРС) показателей активности студентов на лекциях при изучении курса теоретической механики.

**Ключевые слова:** общекультурные, профессиональные компетенции, разделы теоретической механики – статика, кинематика, динамика.

В настоящее время актуальной проблемой модернизации системы профессионального образования является внедрение Федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (ФГОС ВПО), где в рамках компетентного подхода выделены общекультурные и профессиональные компетенции, формирование которых позволяет будущему бакалавру эффективно осуществлять свою деятельность в соответствии с выбранным направлением.

При изучении дисциплины «Теоретическая механика», как правило, для всех технических направлений, у бакалавров должны быть сформированы следующие компетенции:

## **общекультурная компетенция**

- осознание социальной значимости своей будущей профессии, обладание высокой мотивацией к выполнению профессиональной деятельности,

## **профессиональная компетенция**

- способность использовать основные законы естественнонаучных дисциплин в профессиональной деятельности, применять методы математического анализа и моделирования, теоретического и экспериментального исследования.

Студент в процессе изучения теоретической механики должен уметь решать следующие задачи: определять законы движения или условия равновесия материальной точки, твердого тела, их систем и различных механизмов и устройств по заданным силам; преобразовывать одни системы сил в другие, им эквивалентные; находить необходимые силы, обеспечивающие заданное движение или равновесие элементов и звеньев различных механизмов, машин и сооружений; использовать различные формулы для нахождения кинематических характеристик изучаемого движения; понимать единство различных форм движения, роль законов механики при анализе явлений природы; строить математические модели механизмов, машин, сооружений.

Теоретическая механика не только позволяет объяснить ряд важных явлений в окружающем мире, но

и служит научным фундаментом для многих технических дисциплин. Ее методами и приемами пользуются при всех технических расчетах, связанных с проектированием различных сооружений и машин и их эксплуатацией. Помимо важного образовательного значения, изучение теоретической механики играет огромную роль в развитии профессионального мышления техника или будущего инженера. Чем лучше и глубже будут усвоены студентами основные положения теоретической механики, тем легче будет для них переход к продуктивному изучению специальных технических дисциплин, необходимых для инженерной деятельности.

К технологиям изучения теоретической механики, как основе познания многих явлений природы и теоретической базе техники, сегодня проявляется особый научный интерес. Фундаментальные предпосылки для этого создают труды ученых, определивших общие закономерности становления высшего профессионального образования (С. И. Архангельский, В.И. Генецинский, А.К. Колесова, Н.В. Кузьмина, М.М. Левина, В.А. Сластенин, Н.Ф. Талызина и др.), а также рассматривавших принципы организации высшего профессионального образования (Н.В. Валеева, Г.А. Вержицкий, Б.Г. Пономаренко и др.). Основы теоретической механики изложены в трудах Н.В. Бутенина, В.Г. Вильке, М.М. Гернет, Ю.Ф. Голубева, В.А. Закревского, И.Е. Иродова, Н.А. Кильчевского, М.Н. Кирсанова, В.А. Космодемьянского, А.П. Маркеева, Е.М. Никитина, Ю.Г. Павленко, М.А. Павловского, Н.Н. Поляхова, М.В. Попова, В.И. Цывилевского, А.А. Яблонского и др.). Отдельные работы ученых посвящены вопросам методики преподавания теоретической механики. Большой вклад внесли Н.Н. Бухгольц, Н.Е. Жуковский, Н.Н. Лузин, В.А. Лебедев, А.П. Минаков и др.

Технологии педагогического процесса рассмотрены в работах М. Благовещенской, П. Буга, Ю.С. Васильева, Б.Т. Лихачева, В. Мануйлова, М. Куприянова, А. Кушнир, В.А. Сластенина, Е.Н. Шиянова, Ю.Г. Фокина и др.

Наконец, разнообразие подходов к организации учебной деятельности студентов представлено в работах А.А. Андреева, И.Л. Беленок, Н.В. Борисовой, А.А. Вербицкого, В.В. Грачева, А.М. Дорошкевича, В.А. Крутецкого, О.П. Окопелова и др.

Методика преподавания общетеоретических и общетехнических дисциплин достаточно сложна, следовательно, должна отличаться от методики преподавания других общих дисциплин. Такая методика должна состоять из многих компонентов. В ней должны быть

даны ответы на вопросы о том: как читать лекции и проводить практические занятия, как осуществлять промежуточный контроль знаний студентов, в каком виде устраивать зачеты и экзамены, как вести воспитательную работу. Разумеется, все эти компоненты взаимосвязаны и, обсуждать их в отрыве один от другого трудно. К тому же необходимо отметить и тот факт, что для подготовки специалиста высокой квалификации преподаватель особое внимание должен уделять развитию познавательной активности, самостоятельности и профессиональной направленности студента. Для этого необходима такая организация познавательной деятельности студентов, которая обеспечит не только накопление запаса необходимых знаний, но и приведет к умению использования этих способностей в области изучаемой дисциплины при дальнейшем применении в профессиональной деятельности. Для реализации вышеизложенных требований предлагается сформировать соответствующую балльно-рейтинговую систему (БРС) на лекциях, основанную на принципах эффективности и оптимальности учебного процесса, а также с учетом того, что часы на выполнение контрольной работы и защиты расчетно-графической работы на практических занятиях по многим техническим направлениям не предусмотрены.

#### **Методы активизации (учет БРС) работы студентов на лекциях**

Курс лекций по теоретической механике, также как и по другим общетеоретическим и общетехническим дисциплинам, должен строиться таким образом, чтобы показать фундаментальность, целостность и системность данной науки, чтобы углубить и расширить на этой основе теоретическое мышление студента. Этот курс является достаточно важным в системе высшего общенаучного образования. Изучаемый в теоретической механике материал широко используется в дальнейшем студентами при изучении таких дисциплин как: «сопротивление материалов», «теория механизмов и машин», «детали машин», а также таких специальных дисциплин как «гидравлика», «электротехника», «строительная механика» и т.п. Поэтому у студентов должны остаться глубокие и прочные знания, приобретенные после изучения курса теоретической механики. Однако как показывает опыт, традиционное изложение лекций предполагает изложение студентам заранее обработанной информации, окончательных выводов в доступной для них форме. При таком обучении лекции носят объяснительно - иллюстративный характер, рассчитаны на пассивное запоминание и дальнейшее воспроизведение студентом учебного материала. Поэтому необходимо постоянно совершенствовать эффективность и качество лекционной работы, а также и всего учебного процесса, изыскивать новые приемы и способы активизации познавательной деятельности студентов. В настоящее время основным направлением вузовской методики являются развитие активности и самостоятельности студентов. Это необходимо для решения таких задач, как закрепление и овладение приемами и методами познавательной деятельности студентов, умение ор-

ганизовать ими свое время. Однако нужно учитывать тот факт, что самостоятельная работа становится эффективной только в том случае, если обеспечивается систематический контроль правильности восприятия, осмысления и усвоения получаемой информации.

Для повышения интереса, уровня усвоения и контроля правильности восприятия лекционного материала при изучении курса теоретической механики в данном докладе предложены два способа:

#### **1. Написание рефератов**

В конце первой (вводной) лекции студентам предлагается выбрать тему реферата из истории развития механики таких знаменитых ученых как Аристотель, Архимед, Леонардо да Винчи, Николай Коперник, Галилео Галилей, Ньютон, Даламбер, и т.д. Студент сам выбирает фамилию ученого из перечисленного состава, о достижениях которого в теоретической механике будет собирать информацию. Преподаватель указывает сроки, в которые он должен уложиться. Например, приступая на 6-й лекции к изучению динамики можно заслушать презентацию реферата о достижениях Исаака Ньютона (1643-1727 гг.), законы которого лежат в основе этого раздела. Очень интересен вклад Леонардо да Винчи в теоретическую механику – отражающий его попытки решить задачи, связанные с усовершенствованием конструкций оружия, плодотворные экспериментальные работы по созданию и совершенствованию арбалетов (лекция 11). Николай Коперник (1473-1543гг.) – «гелиоцентрическая система мира» - противоречия? Жозеф Луи Лагранж (1736-1813 гг.) – автор классического трактата «Аналитическая механика», в котором установлен фундаментальный «принцип возможных перемещений» и завершена математизация механики. Иван Всеволодович Мещерский (1859-1935 гг.) – «Сборник задач по теоретической механике», составленный им с группой преподавателей Петербургского политехнического института до сих пор используется и наилучшим образом отвечает поставленным задачам теоретической механики. Лекция 2 – «Механика Аристотеля», лекция 3 - «П.Л.Чебышев и его различные механизмы движения», лекция 4 - «Леонард Эйлер (1707-1783гг.). Сферическое движение твердого тела», лекция 7 - «Луи Пуансо (1777-1859гг.). Элементы статики» и т.д.

Написание и презентация рефератов не являются обязательным условием, однако их результаты учитываются преподавателем и мнением студентов в зависимости от полноты и интереса представленного материала в балльно-рейтинговой системе (БРС) – от 3 до 10 баллов. Такой вид самостоятельной работы вызывает у студентов большой интерес на лекциях, тем самым, улучшает эффективность усвоения теоретического материала, а также повышает общий кругозор.

#### **2. Проведение экспресс – контроля**

В качестве второго способа повышения эффективности усвоения студентами лекционного материала предлагается проведение беглых контрольных вопросов (экспресс - контроля) преподавателем в конце лекции по пройденному материалу. За 10 - 15 минут до окончания лекции студентам последовательно задавались вопросы, на которые они должны были дать

письменные ответы. Затем ответы собирались, а лектор, не проверяя их, указывал правильные ответы. Таким образом, студенты еще до проверки работ узнавали свои результаты. Для проведения экспресс - контроля в него необходимо включать такие вопросы, на которые студенты могут ответить, только усвоив рассмотренный на лекции материал.

Например, контрольные вопросы (экспресс – контроль), данные в конце 11-й лекции, на которой рассматриваются общие теоремы динамики системы материальных точек (теорема о движении центра масс и теорема об изменении количества движения материальной системы):

1. При каких условиях центр масс системы движется равномерно и прямолинейно?

2. Может ли количество движения системы оставаться постоянным при изменении количества движения отдельных его точек?

3. В чем заключается наибольшая ценность доказанных теорем при решении конкретных задач?

И ответов к ним:

1. Центр масс системы будет двигаться равномерно и прямолинейно, если сумма всех внешних сил, действующих на систему, равна нулю.

2. Так как количество движения системы равно сумме количеств движения отдельных его точек, то при изменении их движения эта сумма может оставаться постоянной.

3. Практическая ценность данных теорем состоит в том, что она позволяет исключить из рассмотрения неизвестные внутренние силы, действующие на систему.

Подобные контрольные вопросы задавались студентам в конце каждой лекции данного теоретического курса.

Как показала практика применения этого способа, на первых лекциях число положительных ответов на вопросы экспресс - контроля было небольшим и составляло около 10-20%. Происходило это в связи с тем, что студенты привыкли пассивно записывать предлагаемый преподавателем материал и не вникать в его суть. Проведение же такого контроля на каждой лек-

ции привело к тому, что внимательность и активность студентов повысилась, и к концу семестра число положительных ответов увеличилось практически на 70%. Резкое увеличение положительных результатов было замечено после 7-8 лекций, затем это увеличение стало постепенным. Объясняется это тем, что студенты стали не просто механически записывать теоретический материал, но и вникать в него, что, в конце концов, вошло у них в привычку.

График роста зависимости положительных ответов на лекциях показан на соответствующем графике. Из графика видно, что на некоторых лекциях после повышения линии положительных результатов происходят небольшие спады. Это указывает на лекции, где дается достаточно сложный для восприятия студентов материал, и, следовательно, именно на эти темы необходимо уделять большее внимание, или же преподносить

Число положительных ответов (%)

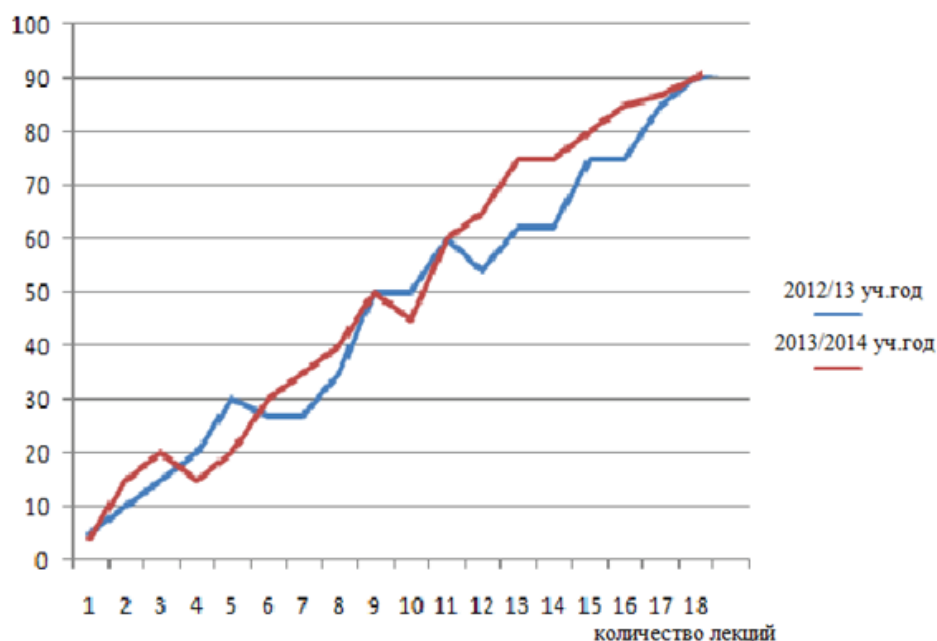


График зависимости результатов студентов при проведении экспресс контроля по теоретической механике

материал в более доступной для студентов форме.

Такой способ выгодно отличается от простого опроса, поскольку, во-первых, повышает внимательность студентов, во-вторых, оценивает качество усвоения материала всеми студентами сразу, и, в-третьих, устанавливает посещаемость лекций студентами и ведется учет БРС. Необходимо отметить и тот факт, что в результате такой активизации изучения теоретического материала появляется возможность повышения продуктивности практических занятий. ■

## Библиографический список

1. Яблонский А.А. Курс теоретической механики: Статика. Кинематика. Динамика [Текст] : учебник для студ. вузов по техн. спец. - 16-е изд, стер. - М. : КноРус, 2011. - 608 с. - Библиогр.: с. 597.. - ISBN 978-5-406-01977-1.
2. Абдуллина А.М. Статика. Курс лекций для студентов очной и заочной формы обучения всех технических специальностей.- Набережные Челны: Изд-во ИНЭКА, 2008.- 60с.
3. Абдуллина А.М. Обновление методики преподавания теоретической механики – введение времени // EUROPEFN APPLIED SCIENCTS. – 2012. - №1.

## РЕШЕНИЕ ПРЯМОЙ И ОБРАТНОЙ ЗАДАЧИ ГЕОРАДИОЛОКАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ ВЕРТИКАЛЬНЫХ СТЕВЛОВ ШАХТ

**Сергей Михайлович ДАНИЛЬЕВ**

*кандидат геолого-минералогических наук, доцент  
Национальный минерально-сырьевой университет «Горный»*

**Наталья Андреевна ДАНИЛЬЕВА**

*кандидат геолого-минералогических наук, ассистент  
Национальный минерально-сырьевой университет «Горный»*

Горно-геологическая часть занимает важную ступень в минерально-сырьевом комплексе России. Многие горные комбинаты находятся в непрерывной эксплуатации не одно десятилетие. Ввиду длительных эксплуатационных нагрузок, горно-геологических и горнотехнических условий залегания и эксплуатации вертикальных стволов со временем формируются нарушения целостности крепи, существенно снижающие эксплуатационную надежность ствола. Перед проявлением видимых нарушений целостности крепи в закрепном пространстве формируются скрытые дефекты такие как: развитие зон техногенной трещиноватости околоствольного массива, соответствующие интервалам водопритока; развитие полостей в зоне адгезии бетонной крепи и горной породы. Полости могут быть заполнены глинистой породой, вызывающей набухание и пластифицирование горных пород с повышением объемных нагрузок на крепь. Для своевременной локализации скрытых дефектов в закрепном пространстве горных выработок необходимо привлечение методов обладающих высокой эффективностью, разрешающей способностью при условии отсутствия вмешательства в пространство крепи эксплуатируемого ствола. Эти требования довольно жесткие и сильно ограничивают возможности применения различных методов инженерной геофизики. Наиболее универсальный метод исследования скрытых дефектов, удовлетворяющий данным требованиям – это интенсивно развивающийся последние несколько десятилетий метод георадиолокации. Метод георадиолокации относится к группе электромагнитных методов, использующие высокочастотные электромагнитные импульсы 50-2000 МГц, позволяет обеспечить исследования скрытых дефектов с высокой разрешающей способностью. Высокая детальность исследо-

ваний по горизонтали достигается использованием современной аппаратной базы георадиолокационных исследований, позволяющей обеспечить шаг съемки 1-5 см.

В условиях вертикального шахтного ствола волновое электромагнитное (ЭМ) поле георадарограмм осложняется наличием волновых эффектов от подошвы крепи и геологических границ.

С целью изучения особенностей волновых ЭМ полей георадарограмм выполнено решение прямой задачи георадиолокации способом математического моделирования. Моделирование сложных, неоднородных сред, включая многофазовые, базируется на точной схеме вычислений, основанной на методе конечных разностей. Моделирование методом конечных разностей позволяет учесть все особенности излучения и распространения ЭМ волн в исследуемой модели среды. На рисунке 1а представлена электрофизическая модель формирования дефектов в закрепном пространстве вертикально шахтного ствола. Синтез волновых ЭМ полей модели выполнен на основе решения уравнений Максвелла во временной области методом конечных разностей. Результатом расчета являются составляющие полей  $E$ ,  $H$  в каждом узле рассматриваемых элементарных ячеек. Это делает возможность визуализации поля, что важно для понимания закономерностей распространения ЭМ волн в изучаемой среде.

Так как дефекты в закрепном пространстве вертикальных стволов формируются на небольшой глубине, поэтому для синтезирования базовых моделей необходимо выбрать центральную частоту зондирующих ЭМ импульсов, обеспечивающую высокую детальность исследования особенностей распространения ЭМ волн. Детальность исследований определяется длиной ЭМ волны в исследуемой среде и радиусом первой зоны Френеля при опре-



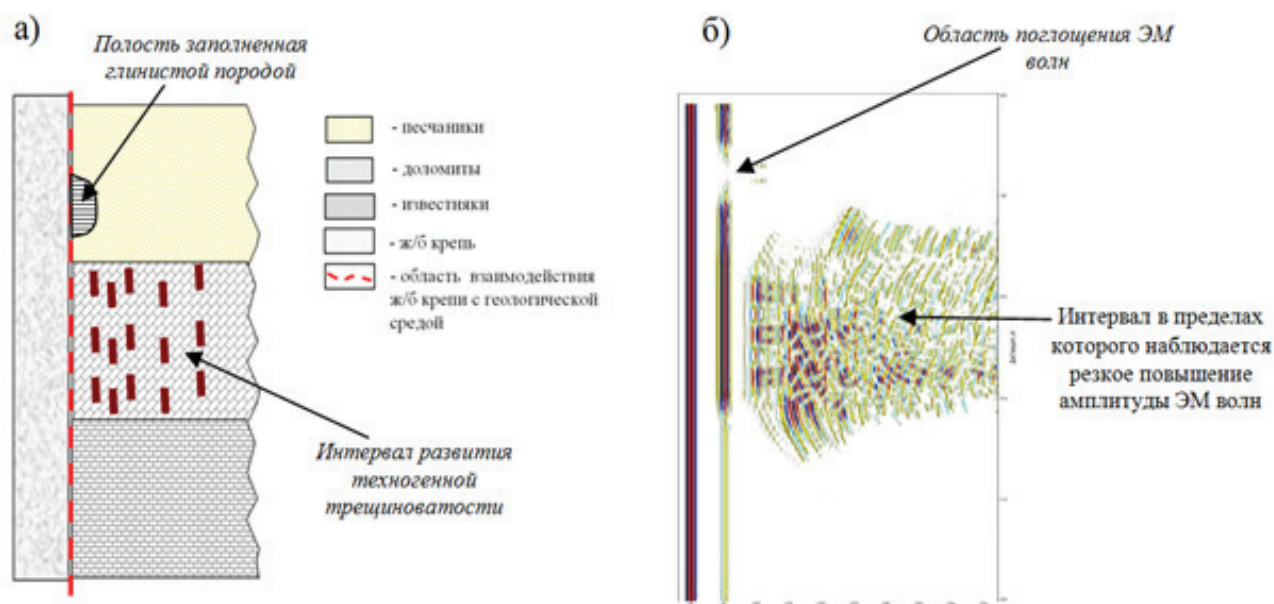


Рисунок 1 – Модель формирования скрытых дефектов в закрепном пространстве вертикальных стволов (а), соответствующая ей теоретическая радарограмма (б)

деленной центральной частоте. Для обеспечения исследований скрытых дефектов максимальной детальностью необходимо выбирать высокочастотные антенные системы, однако для сред с затуханием 1-2 дБ/м глубина исследований для частот выше 1200 МГц не превышает 1 метра, что не соответствует требованиям глубинности. Частота, равная 750 МГц, обеспечивает необходимую детальность и глубинность изучения реальных объектов и аппаратно реализована в комплексе отечественных георадаров серии «ОКО». Исходя из этого, базовая модель рассчитана для данной центральной частоты.

На теоретической радарограмме проявились георадиолокационные эффекты нескольких типов (рисунок 1б). К эффектам первого типа относится граница отражения от подошвы крепи ствола, эффекты второго типа характеризуют границы слоев по вертикали, третий тип эффектов включает в себя неоднородности зоны адгезии. Таким образом можно сформулировать задачи решаемые методом георадиолокации в рамках исследования закрепного пространства вертикальных стволов:

1. Изучение однородности бетонной крепи ствола.
2. Расчленение геологического разреза (уточнение границ).
3. Выявления дефектов околоствольного пространства.

Выделение дефектов околоствольного массива по георадиолокационным данным возможно на основании георадарограмм нерегулярных возмущений волновых полей (отклик среды на прохождение электромагнитной (ЭМ) волны). Выявляются несколько типов ЭМ аномалий, в зависимости от параметров дефектов закрепного пространства [1,2].

Для оценки дефектности околоствольного пространства и целостности крепи, как пример решения обратных задач георадиолокации, были выполнены

георадиолокационные исследования вентиляционного ствола ВС-1 рудника Октябрьский. Особое внимание при этом уделялось выявлению дефектов, влияющих на эксплуатационную надежность крепи и устойчивость околоствольного массива.

Георадиолокационная съемка выполнялась с использованием высокочастотного сверхширокополосного георадара «ОКО-2» с применением рупорных экранированных антенных блоков с центральными частотами зондирующих импульсов 400 МГц и 750 МГц. Применение антенных блоков с разными частотами обеспечило исследование закрепного пространства ствола «ВС-1», в интервале глубин 0-2 и 0-6 метров, соответственно с требуемой глубиной и детальностью георадиолокационного зондирования. Георадиолокационные аномалии, проявляющиеся на георадарограммах, зарегистрированных в ВС-1 на частоте 750 МГц, в виде локальных областей поглощения электромагнитных волн, выразились на георадиолокационных разрезах «белым пятном». Эти аномалии пространственно приурочены к контактным зонам горных пород с бетонной крепью ствола. Околоствольный массив в данных зонах представлен видоизмененными горными породами – скрытыми полостями (рис. 2а).

Аномалии отчетливо проявившиеся на частоте 400 МГц охватывают интервалы с глубиной залегания пород до 10 м, в пределах которых наблюдается резкое повышение амплитуды, реверберационные эффекты и понижение частоты электромагнитных волн. Характер волнового электромагнитного поля в пределах аномалий такого типа дает основание считать, что их появление связано с изменением влажности горных пород околоствольного массива, обусловленной фильтрацией подземных вод. Интервалы, в пределах которых наблюдаются эти волновые эффекты, можно расценивать в качестве потенциальных зон водопитока и соответственно

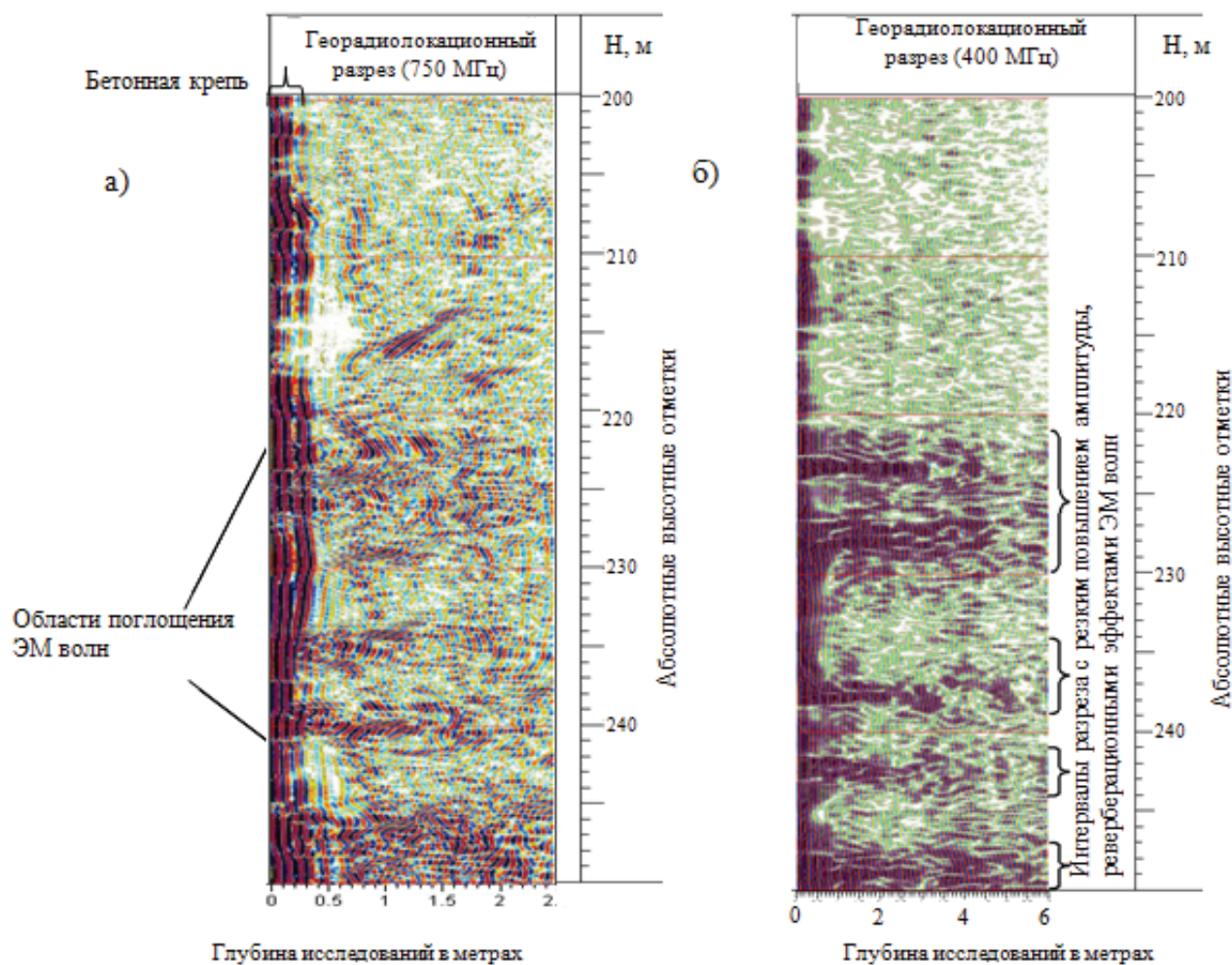


Рисунок 2 – Фрагмент георадиолокационного разреза на частоте зондирования 750 МГц (а) и 400 МГц (б) с указанием характерных георадиолокационных аномалий

### Выводы

Проведенные работы и результаты моделирования показывают, что метод георадиолокации, является перспективным для изучения состояния крепи и закрепного пространства вертикальных стволов, надежно выявлять возможные неоднородности в

буемой детальностью и глубиной. Активное внедрение георадиолокационных технологий при исследовании вертикальных стволов позволит своевременно выявлять сформировавшиеся скрытые дефекты, что поспособствует эксплуатационной надежности горного сооружения. ■

### Библиографический список

1. Зинченко В.С. Петрофизические основы инженерно-геологической интерпретации геофизических данных – М.-Тверь: Изд. АИС, 2005. 392с
2. Изюмов С.В. Теория и методы георадиолокации / Дручинин С.В. Вознесенский А.С.// М.: Горная книга, 2008. 196с
3. Каспарьян Э.В. Геомеханика / Козырев А.А. Макаров А.Б // М.: Выш.шк., 2006. 503с

## ХОЗЯЙСТВЕННОЕ ДОЛГОЛЕТИЕ ПОРОДНЫЙ ПРИЗНАК КОРОВ РУССКОЙ КОМОЛОЙ ПОРОДЫ

**Вячеслав Михайлович ГАБИДУЛИН**

*кандидат сельскохозяйственных наук, ведущий научный сотрудник  
ФГБНУ «Всероссийский НИИ мясного скотоводства»*

В племенном деле, особенно при оценке племенных и продуктивных качеств животных, решающее значение имеет совершенствование оценки и тщательного отбора по генетическим и продуктивным признакам.

Наследственные задатки, в зависимости от условий среды, проявляются различно. Признаки продуктивности с низким коэффициентом наследуемости в определённых условиях могут проявляться слабо. С другой стороны, высоконаследуемые признаки не требуют определённых условий. Так, комолость русской комолой породы скота – устойчивый породный признак, который передаётся не только при чистопородном разведении, но и при скрещивании с другими породами. Устойчивым признаком можно считать и чёрную масть. Такие показатели селекции, как живая масса, скорость роста, молочность для своего проявления требуют определённых условий кормления и содержания. Выявить наследственные качества этих селекционных признаков возможно при создании условий, привлекая достаточно большое количество животных [1].

Увеличение продолжительности эффективного использования и конечной (пожизненной) продуктивности коров достигается как путем направленного выращивания – раннего ввода маток в основное стадо, так и путем повышения плодовитости и среднесуточного прироста за счет использования средовых факторов (кормления, содержания, стимуляции и т.д., а также селекции на продуктивное долголетие.

Вместе с тем, одним из важнейших условий эффективной селекционной работы с породами крупного рогатого скота являются долголетие использования маточного поголовья.

При длительном использовании число вариантов подбора и, соответственно эффективность племенной работы повышаются. Поэтому выявление и рациональное использование маток, отличающихся долголетием, способствует созданию высокопродуктивных стад. Это важный показатель, определяющий эффективность ведения скотоводства, и один из основных показателей характеризующий степень развития животного и уровень ее продуктивности [2].

Актуальность проблемы возрастает по мере внедрения крупномасштабной селекции в производство. Внедрение этой системы невозможно без создания базы данных о породе, при этом важно выявить продуктивность животных, используемых в племенной

работе, как быков-производителей, так и коров. Вместе с этим для организации генетико-математического моделирования процесса селекции необходимо исследовать продуктивные качества животных за весь период их эффективного использования.

В связи с этим проведено исследование хозяйственного долголетия и продуктивности за десятилетний период с 2001-2010 г стада ОАО «Племзавод им. Парижской Коммуны» Волгоградской.

В ходе исследования нами было изучено влияние срока использования маток на их живую массу, определяющий хозяйственно-полезные признаки породы.

В мясном скотоводстве молочность коров определяет рост и развитие телят в подсосный период и характеризуется живой массой приплода в возрасте в 6-7 месяцев. Чем выше молочность коровы, тем интенсивнее рост приплода и выше их средняя живая масса в данный период развития. Значимая доля животных с высокой молочностью указывает на реальную возможность племенного совершенствования маточных стад в направлении улучшения данного селекционного признака.

Было отобрано 4210 голов коров стада племзавода за десятилетний период, их срок использования составил с 1-13 лет (табл. 1)

В изученной выборке за весь исследуемый период доля полновозрастных коров срок использования, которых 6 и более лет составил 51,5%, а 12,4% - 10-13 лет соответственно.

Снижение поголовья маток в хозяйстве начинается с 9-го отела, что является естественной закономерностью и связано оно в первую очередь с угасанием физиологических процессов в организме животных.

Следует отметить, что у животных новой породы довольно длительный продуктивный период.

Ценность долгожительниц заключается в том, что высокая плодовитость и продуктивность являются надежным критерием крепости конституции, устойчивости к заболеваниям, приспособленности к условиям среды, а также генотип этих животных является достоверным эталоном при испытании быков-производителей по качеству потомства, выявления сочетаемости заводских линий и родственных групп.

По мнению Л.К.Эрнста [3] точность оценки наследственных качеств по основным селекционным признакам с увеличением числа учетных лактаций значительно возрастает, а это в свою очередь повышает точность оценки быков-производителей и путем

Таблица 1

Срок использования коров	Количество коров (Молочность коров (живая масса 6 мес)											
	Год рождения											
	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	Итого	
1	28	18	19	24	25	42	28	29	47	57	317	
	140,8±2,5	151,5±3,75	175,0±3,31	169,0±3,85	157,4±3,99	150,2±2,45	177,3±3,09	168,1±3,6	150,9±2,21	164,3±3,28	150,5±1,19	
2	50	28	23	41	19	56	37	69	57	47	427	
	140,28±2,26	151,4±3,47	174,8±3,58	165,2±3,85	158,0±4,48	156,3±3,09	182,8±4,4	173,9±3,01	154,9±3,9	175,7±3,9	163,0±1,30	
3	42	31	46	22	25	50	48	43	54	46	407	
	144,8±2,85	151,1±4,18	177,4±3,01	171,1±5,26	158,2±3,46	161,8±2,94	184,9±3,31	175,8±3,07	161,07±2,8	177,7±3,35	167,4±1,21	
4	28	50	39	26	38	28	50	44	44	54	401	
	149,3±3,38	154,4±2,23	176,1±2,67	176,3±3,95	166,7±4,12	178,3±4,2	185,4±3,9	187,4±2,05	176,8±2,8	183,8±3,3	174,3±1,19	
5	28	62	37	39	41	27	35	50	93	80	492	
	148,1±3,6	154,4±2,73	177,9±3,18	177,4±4,13	166,7±3,2	177,8±2,38	186,1±3,16	187,0±3,7	176,6±2,65	182,8±2,7	174,4±1,15	
6	65	56	50	44	45	25	38	49	56	44	472	
	152,8±3,02	156,4±3,60	181,8±3,29	178,2±4,42	176,7±3,35	169,2±2,38	186,7±3,6	190,4±4,53	178,6±4,25	184,8±2,39	174,5±1,30	
7	55	44	57	44	48	35	28	32	44	40	427	
	149,6±1,93	154,5±3,25	180,7±3,9	179,2±4,3	176,9±4,0	176,2±5,8	185,6±4,8	195,5±3,4	188,6±3,0	184,8±3,7	175,7±1,38	
8	55	53	38	50	54	52	35	29	20	27	413	
	148,9±2,0	153,2±2,4	178,1±3,9	175,7±4,1	178,5±3,0	167,9±2,7	187,1±4,3	184,9±3,4	186,0±2,9	184,4±2,6	171,5±1,21	
9	27	34	31	41	54	44	45	27	10	19	332	
	146,1±2,8	152,9±2,8	175,0±3,6	175,8±3,5	177,8±2,8	168,2±3,5	186,9±3,8	186,3±2,7	177,9±5,2	185,2±3,5	173,2±1,30	
10	5	7	30	41	41	50	48	21	10	12	265	
	146,4±5,2	153,3±2,1	177,2±4,1	173,2±3,3	175,0±4,03	168,2±4,3	185,0±4,1	183,3±3,5	175,5±3,5	185,3±2,4	175,5±1,55	
11	5		19	13	32	14	28	20	3	8	142	
	146,0±6,1		176,4±3,3	173,9±5,0	175,8±3,9	167,4±2,8	184,6±2,9	180,8±4,9	177,3±7,9	184,8±4,89	176,8±1,60	
12			7	24	51	6	10	15	2	6	75	
			174,0±4,9	172,5±3,8	173,0±6,9	163,8±3,7	182,6±3,6	180,2±3,7	175,0±2,0	177,7±2,9	175,3±1,7	
13			4	11	3	5	5	9		5	42	
			172,5±4,9	170,2±5,7	175,0±5,9	169,6±5,6	178,8±6,1	174,6±3,2		176,2±3,7	173,4±1,99	
Итого	388	383	400	420	430	434	435	437	440	445	4212	
	147,2±0,91	154,0±1,05	177,8±1,08	174,3±1,2	171±1,14	166,0±1,13	184,9±1,13	182,5±1,10	170,9±1,25	179,8±1,09	171,4±0,4	



рационального использования потомков прошедших генеалогическую оценку родителей всего стада.

Следовательно, использование в селекционном процессе коров стада племязавода с длительным сроком хозяйственного использования непосредственным образом повышает эффективность селекционно- племенной работы, ускоряет процесс совершенствования как стада, так и породы в целом.

При формировании стада племязавода им. Парижской Коммуны за десятилетний период поголовье коров-первотелок вводимое в основное стадо увеличилось на 50,9%, а их молочность на 14,3%. Вместе с тем, при отборе маток требования к их продуктивности оставались достаточно высокими. Вероятно, по этой причине не было стабильного роста поголовья коров-первотелок, а в отдельные годы (2002, 2003, 2004гг), относительно предыдущих лет даже уменьшилось.

Это связано со значительным влиянием средовых факторов. Можно сделать вывод, что в племязаводе с увеличением поголовья вводимых в основное стадо коров было высокое требование к их продуктивности, только такое сочетание факторов свидетельствует о положительном росте продуктивности стада. Вместе с тем, только при стабильном и полноценном кормлении и соответствующем содержании животных возможна высокая эффективность селекционно-племенной работы на постоянное повышение продуктивности стада.

Систематизируя данные рисунка за 13 лет использования коров, следует отметить рост поголовья всех маток на 12,8%, а молочности на 18,1%. По срокам использования маток отмечена наименьшая продуктивность коров 1-3 отела – 160,3 кг, что на 8,2% ниже полновозрастных 4-7 отела, являющиеся лидерами по данному показателю – 174,7 кг и составляют 42,6% от общего их количества. По мере увеличения срока использования маток их количество снижается с 9-го отела, при этом сохраняется относительно высокая молочность – 174,3 кг, до конца срока использования.

Данную закономерность следует характеризовать, как способность коров русской комолой породы сохранять стабильно высокую молочность длительное время в 10 и более отелов.

Это породный признак и ее уровень определяется генетическим потенциалом животных [4]. При этом знание и использование основных биологических закономерностей породы позволяет управлять процес-

сом производства животноводства.

Одним из таких закономерностей и является изменение молочности коров с возрастом и влияние этой величины на продуктивность потомства[5].

При составлении программы долговременной селекции для более полной реализации генотипа и повышения потенциала продуктивности необходимо учитывать и рационально использовать и другие существующие факторы. Исходя из этого, нами методом дисперсионного анализа определено влияние факторов года и срока использования на молочность коров, при этом выявлен ряд закономерностей по данному исследованию (табл.2).

**Таблица 2**

Влияние	Сила влияния, %	Достоверность (P)
Фактор отела	4,24	P<0,05
Фактор год	2,71	P<0,05
Совместное влияние Отел/год	2,69	P>0,05
Случайные (неучтенные) факторы	90,36	

Анализируя данные таблицы, оказалось, что на молочность коров оказывает влияние факторы возраст коровы- 4,24%, тогда как год отела имеет наименьшую силу воздействия – 2,71%. Следует обратить внимание, что все они связаны со сложившимися в том или ином году условиями кормления и содержания животных. Таким образом, на развитие и продуктивность телят в подсосный период оказывают воздействие изученные случайные (неучтенные) генетические факторы, которые составили 90,36%. Продуктивность коров, как и других животных – результат взаимодействия генотипа в сложившихся условиях среды.

Таким образом, обобщив исследованный материал за десятилетний период коров стада племязавода, следует отметить, что наивысшая молочность проявляется в полновозрастной период их жизни 3-5 отелы и стабильно сохраняется до 10 отела и старше. Выявленный положительный признак маток русской комолой породы будет важным вкладом в проведении крупномасштабной селекции, как в стаде племязавода, так и в целом по породе. ■

## Библиографический список

1. А.М.Белоусов. Интродукция Абердин-ангусского скота в Россию и пути его совершенствования: Автореф. дисс. док. С.-х. наук – Краснодар,1994, 150 с.
2. Дубовскова М.П. Использование основных показателей популяционной генетики в разведении скота казахской белоголовой породы и ее помесей //Вестник мясного скотоводства: Материалы междунауд. науч. практ. конф. – М., «Вестник РАСХН», 2003. – Вып. 56. – С. 222-227.
3. Л.К.Эрнст. Крупномасштабная селекция. – Вестник с.-х. наук, 1979, № 8. С. 58-65.
4. В.М. Габидулин. Влияние племенной ценности матерей по результатам оценки бычков по собственной продуктивности и быков производителей по качеству потомства// Материалы междунауд. науч. практ. конф. «Экологическое, социальное и культурное развитие Западного Казахстана, история, материя и современность». Об. Орал, 2008. С. 382-384.
5. В.М. Габидулин, А.М. Белоусов «Генетическая ценность маточного поголовья мясного скота русской комолой. // Вестник мясного скотоводства. Оренбург 2009. Вып. 62 (3), С.36-40.

## РЕКА ИНЯ – ДУХОВНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ КУЗБАССА

**Галина Ивановна ТРОФИМОВА**

кандидат геолого-минералогических наук,  
доцент кафедры инженерной геологии и геоэкологии,  
Томский государственный архитектурно-строительный университет

**Варвара Геннадьевна ЧЕРЕМИСИНА**

кандидат педагогических наук, доцент,  
заведующая кафедрой начального общего образования,  
Кузбасский региональный институт повышения квалификации и  
переподготовки работников образования

*Мост над Иней, деревянный из детства...  
Постовой в белой форме, черемухи запах...  
Пескари, чебаки и сорожки, кидал с моста хлеба им  
немножко...  
Ты снишься, мне, порою, мост деревянный над ти-  
хой Инею....  
В. Кондратьев*

Каждый из нас приходит к осознанию себя частью природной и социальной целостности - семьи, дома, города, края, страны, планеты... Это осознание и позитивные мысли такой направленности – показатель преобразования личности: оно способствует реализации человеческих способностей и талантов, результативному взаимодействию с окружающим миром.

Поэтому на сегодняшний день актуальным вопросом является изучение родного края – наиболее близкой и понятной любому ребенку и взрослому. Познание тех мест, общение с которыми начиналось с нашего рождения, просто необходимы каждому человеку в социальной, культурной, этнической и экологической самоорганизации своей личности. Необходимость преобразования своего личного потенциала обусловлена экологическим взаимодействием человека и того мира, где он родился, рос, где он проживает счастливые и радостные моменты своей жизни. Это повышает социальный запрос на духовно-нравственную, творческую, деятельную,

преобразующую личность.

Кто из вас задаётся вопросами: в каком прекрасном месте я живу? знаю ли я про то, что меня окружает? почему именно в этом месте я живу, создаю и взаимодействую с этой природой? Предлагаем пройти прекрасный Путь по реке Иня (Рис.1), которая является Даром для людей Кузбасса.

По просторам нашего родного края протекают более 32 тысяч больших, малых рек, речушек и ручьев, а 912 из них имеют протяженность более 10 километров. Они являются «голубыми артериями» Кузбасса.

Правый приток Оби – река Иня, берущая начало с южного склона Тарадановского увала (Рис. 2), представляет собой равнинную реку Кузнецкой степи и лесостепи. Это место, по сказанию древних и совре-



Рисунок 1 - Река Иня

менных жителей, которые ценят память священных мест реки Ини, является местом силы, откуда и взяла своё начало наша река.

тренильный водоём был достаточно мелководным и изобилдовал многочисленными островами. Одним из таких архипелагов была легендарная Тарадань.



Рисунок 2 - Тарадановский увал

Краеведы Кузбасса исследовали Тарадановский увал – горную систему в центре Кемеровской области. И назван этот увал по имени с. Тараданово. По данным В.М. Шабалина, « ... село основано в XVIII веке, русскими крестьянами из Европейской России Тарадановыми, по фамилии которых и названо. До 1917 село входило в состав Мунгатской волости, Кузнецкого уезда, Томской губернии. Деревня Тараданово основана 1726 году. В 1920 г. в с. Тараданово был организован Тарадановский сельский Совет рабочих, крестьянских и красноармейских депутатов (с 1932 г. сельский Совет народных депутатов трудящихся). Перед коллективизацией в 1926 г. было 1815 жителей и школа первой степени. На сегодняшний день в состав поселения села Тараданово входят 906 жителей.

Из древних былей коренных белых сибиряков: "Предки наши были мореходами. Носило их по студеню морю. Приюта искали. И даровала тогда им Богиня Тара землю. Стали жить они на ней. Так пошёл Род Тарадань".

Что говорят исследователи про Род Тарадань?

Род Тарадань (совр. Тарадановы) в своей изустной традиции насчитывает более 540 "колен" (поколений). Каждое "колено" равно 24 годам (возраст когда у женщин появлялся второй ребёнок). Нетрудно подсчитать, что 540 колен, это 12 960 лет... Выдумки? - Нет. В период более 14 тыс. лет назад половину Евразии покрывал огромный пресноводный водоём по площади превышавший Чёрное, Средиземное и Каспийское моря вместе взятые. Так называемый Евразийский палео-океан и самая обширная его часть - Тургайское море. Этот водоём, образовался с началом последнего масштабного оледенения, когда огромная ледниковая дамба подпрудила реки Русской и Западно-Сибирской равнины. Несмотря на свои колоссальные размеры, этот холодный вну-

12 - 14 тыс. лет назад, во время очередного цикла потепления, ледниковая дамба значительно стояла и разрушилась. Огромная масса воды хлынула через прорыв в Северный океан обнажив бескрайнее пространство Западно-Сибирской низменности. "Дарованная Богиней Тарой" земля, стала обычным увалом и постепенно покрылась таёжной растительностью. Род Тарадань, считается среди местных жителей самым древним родом коренных Сибиряков.

Итак, своё начало река Иня взяла с места силы, дарованное Богиней Тарой. Тогда почему у нее такое название?

По-татарски "иня", "иняй" – мама. Река Иня – мать для всех, кто родился, растёт и живёт на земле Кузнецкой. Раньше ее называли Жемчужиной Сибири. В наше время это название носит санаторий в Гурьевском районе.

Познакомимся поближе с рекой, которая является основоположницей нашей жизни.

Как нам уже известно, река берёт своё начало с Южных склонов Тарадановского увала. Её длина 663 км. Если нам обратиться к науке нумерология, то легко определяем вибрацию этого числа – духовная самореализация. При взаимопроникновении взаимодействия человека позитивномыслящего самым прекрасным местом для его реализации является те места, где он живет. Поэтому река Иня даёт возможность каждому, кто этого просит и намерен жить радостно в преобразовании – духовную самореализацию. Многие этого просят и едут в поисках самореализации в разные места «силы», а кузбассовцы с самого рождения имеют такую возможность.

Пойдем дальше. Почти все 533 км Иня протекает по густозаселённой лесостепи части Беловского, Ленинск-Кузнецкого и Промышленновского районов, и, набрав силу, уходит в Новосибирскую область. Там её принимает могучая, треть по полноводности по-



сле Лены и Енисея, красавица Обь.

Живописна долина Ини. Просыпается река от зимнего покоя рано, в середине апреля, а замерзает в начале ноября. Она имеет хорошо разработанную долину с множеством стариц, пойменных озёр и меандр. В Иню впадает несколько рек, текущих с Салаирского кряжа: Большой и Малый Бачаты, Ур, Касьма, Изыла и др. У посёлка Инского, недалеко от г. Белово, на реке Иня построена плотина, что позволило создать здесь водохранилище – Беловское море. Водохранилище является прекрасным водным резервуаром для разведения ценных пород рыбы.

Любят бывать на берегах рыбаки, многим подарила Иня счастливые минуты большой рыбачьей удачи. И сейчас в её ямах разбойничают окуни, в прибрежной осоке греются, притаившись, щуки, а в береговых норах и под камнями набирают жир налимы. О том, что Иня – река окуневая говорят и некоторые названия. Например, в том месте, где Тарасьма впадает в Иню, раскинулось большое село Окунево (Рис. 3). На её берегу стоит село Лебеди, значит, были эти сказочные птицы и здесь, были и леса, и не зря называется – Берёзово, Усть-Сосново.



**Рисунок 3 - Село Окунево (Промышленовский район)**

Про село Окунево Омской области – теске нашему селу, достаточно много рассказано: и о мыслящем кристалле, и о легенде пяти озёр... Это место называют «пупом земли». Наше село Окунёво скромно и надёжно хранит в себе силу реки Ини.

Окуневское сельское поселение, входящее в состав Промышленовского муниципального района, расположено на юге-западе района.

Иня делит Промышленовский район на две части — северную лесостепную и южную степную

(на нее приходится две трети площади района). На юго-восточную окраину района заходит Салаирский кряж, покрытый хвойными лесами. Пологие склоны в совокупности с лесной растительностью и озером Танай благоприятны для организации зон отдыха местного значения. А село Окунево располагается посередине. Эта территория – срединного пути реки Иня. Именно здесь взаимопроникновенное взаимодействие человека и природы активнее всего.

Селу Окунево в 2011 году исполнилось 250 лет. И, хотя нет среди нас прямых потомков тех самых Окуневых, основавших в восемнадцатом веке это поселение, живут в нем достойные люди, которые оставили заметный след в истории родного села, района, Кузбасса.

В годы коллективизации в с. Окунево были образованы два колхоза, которые в 1930 году были объединены в колхоз имени Буденного, в последствии переименованный в колхоз «Рассвет».

С середины 60-х годов началось строительство жилья и объектов социальной сферы, построены целые улицы для работников колхоза: ул. Садовая, ул. Молодежная, ул. Колхозная. В 1970 году завершили строительство Дома культуры, в 1986 году была построена Окуневская школа, до сих пор являющаяся украшением села, в 1987 году – фельдшерско-акушерский пункт. Численность постоянного населения на сегодняшний день составляет 2609 человек.

Идем дальше. Иня на своём пути собирает воды многих малых рек, стекающих с Салаирского кряжа и его предгорий: Ур, Касьма, Тарасьма, Изылы. Узок в берегах, но глубок Ур. На берегу этой холодной родниковой реки рыбаки не раз разжигали костры, чтобы согреть ароматную уху. Эти и многие безымянные речки «снабжают» Иню рыбой, а в тальниковых зарослях и прилегающих болотах гнездятся утки. Охотники и рыбаки любят заглянуть сюда.

На берегах реки Ур (Рис. 4) люди стали селиться давным-давно. О том свидетельствуют многочисленные археологические находки, обнаруженные при раскопках курганов. Первая находка в пойме реки принадлежит учителю истории Михаилу Елькину, основателю краеведческого музея в городе Прокопьевске. А сегодня основные работы ведут, конечно же, ученые Кемеровского госуниверситета, обнаруживая свидетельства существования человека в доисторическую эпоху и в Средневековье. Район реки Ур любопытен еще и тем, что именно здесь началось освоение лесостепной зоны Сибири.

Тут есть еще озеро. Его можно назвать близким родственником Тельбесского водоема, так как они одного несказанного оттенка бирюзы. И оба рукотворные. Урский образовался после затопления шахтных пустот. И Урское озеро стало самым глубоким озером из искусственных водоемов области – 120 метров! Озеро в Урске содержит соли меди, серебра, золота.

Естественным для наших светлых мест является становление храмов у реки. В поселке Урск есть рукотворное чудо – деревянный храм, чьи стены возвел безо всякой посторонней помощи протоиерей



Анатолий. Земляки запомнили его без усталости работающим, даже в тридцатиградусный мороз. К этому светлому человеку всегда тянулись дети, их собиралось много вокруг храма и вокруг священника. «Хорошее зерно было брошено здесь», – отметил совсем еще молодой батюшка. Храм строили десять лет, а отец Анатолий, привезя местных ребятишек из путешествия по святым местам, вскоре умер. Однако поднять стены церкви он всё же успел. В 2001 году осенью архиепископ Кемеровский и Новокузнецкий Софроний освятил храм. На сегодняшний день в этот храм едут знающие люди не только из всех уголков Кузбасса, но и издалека.



Рисунок 4 - Река Ур (приток Ини)

Мы рассказали только малую часть того, что «вдохнула» мать-Иня в свои берега. Для каждого из нас, кто вырос на этой Земле, у реки есть прекрасная возможность – преобразования. Говоря словами И. М. Старовойтовой: «Вода - создание природы, Надёжный жизненный исток, Питает землю и народы, Даря живительный глоток. Вода дана на помощь

юго-западную часть Кузнецкой котловины в пределах Кемеровской и Новосибирской областей.

В результате большого количества угледобывающих предприятий, в том числе разрезов, вырубки леса, формирования крупных отвалов горных пород, подработки территории шахтными выработками река Иня испытала большую антропогенную нагрузку и практически утратила своё природное состояние.

Река обмелела, её русло интенсивно засевается. Формируется слой донных отложений преимущественно техногенного происхождения с высоким содержанием тяжёлых металлов, хлорорганических соединений, нефтепродуктов.

Река Иня помогает вырабатывать электроэнергию, транспортировать уголь, выращивать урожай, он работает на человека, и делает это на протяжении многих лет, на своём пути она вынуждена собирать промышленные стоки промышленный и сельскохозяйственных предприятий. Каждая река способна самоочищаться, и с помощью притоков малых речушек и ручьёв, но это мало помогает Ине, площадь водосбора резко уменьшилась, много промышленных сбросов Моховского и Колмогоровского разрезов, и верховья реки ощущают нехватку свежей воды. Более солидные притоки Мереть, Бачат, Ур ей помогать уже не могут, они сами задыхаются от стоков. На участке Беловского и Ленинск-Кузнецкого районов происходит интенсивное загрязнение реки, в Промышленновском и Топкинском районах она меньше загрязняется, но вода уже такая грязная, что не в состоянии на естественную биологическую очистку.

По данным биоиндикации состояния реки Иня (таблица 1), вода в реке сильно загрязнена.

Таблица 1 - Биоиндикация состояния водоёма

Объём выработки	¼ пробы		30 особей		
Название растения	Число особей	Число деток	Общее число щитков/число повреждённых щитков		
Проба № 1 Ряска малая	20	25	крупных	средних	мелких
			26/4	26/4	26/5
Проба № 2 Ряска малая	11	16	14/4	14/4	14/3
Проба № 3 Ряска малая	16	21	21/2	21/2	21/2

людям. Она — как вечный эликсир, Как кровь, бегущая по венам И сохраняющая мир», нам следует обратить внимание на наше отношение к реке. Какое место в ваших мыслях, жизни она занимает? Каково ваше экологическое взаимодействие с ней?

На сегодняшний день самым важным вопросом реки является её экология.

За последние годы во многих местах Иня потеряла свой красочный и лирический облик. Особенно река пострадала на участках от Грамотеино до Ленинска-Кузнецкого. Здесь густо разрослась промышленность. На её берегах исчезли леса, вырублены рощи. Иня заметно обмелела.

Крайне неблагоприятная экологическая ситуация сложилась в бассейне реки Ини, занимающем

Экспресс-оценка.

Проба № 1-а. Отношение числа щитков к числу особей  $\frac{26}{20} = 1.3$ .  $26 - 100\%$ .  $\frac{26}{20} - x\%$ .  $x = \frac{26}{20} \cdot \frac{100}{26} = 50\%$ .

Вывод: Вода диозагрязнённая.

Проба 1-б. Отношение числа щитков к числу особей

$$\frac{14}{11} \cdot 14 - 100\%. \frac{14}{11} - x\%. x = \frac{14}{11} \cdot \frac{100}{14} = 85\%.$$

Вывод: Вода сильнозагрязнённая.

Проба 1-в. Отношение числа щитков к числу особей

$$\frac{21}{16} \cdot 21 - 100\%. 16 - x\%. x = \frac{16 \cdot 100}{21} = 30\%.$$

---

Вывод: Вода загрязнена.

Для восстановления водности и улучшения санитарного состояния реки установлен специальный режим: водоохранная зона используется только для сенокоса, пастбищ и посадок леса, прибрежная – только для сенокоса и посадок леса. Лица, нарушающие режим, должны нести материальную ответственность.

В нашей области разработан проект: «Чистые берега Ини», целью которого является – сохранение экологического состояния реки Ини; воспитание в себе и других стремления и умения жить в соответствии с законами и возможностями природы, сохраняя ее ресурсный потенциал для следующих поколений.

Есть о чём нам всем подумать и осознать необ-

ходимость экологического взаимодействия с рекой Иня и её притоками. От этого зависит наше настоящее и будущее. Что думаем, то и строим, что строим, такой жизнью и живем.

Совместное определение направленностей природоохранной деятельности по сохранению реки Ини и ее притоков значительно улучшит не только экологическую обстановку реки, но и поможет нам в устойчивом духовном преобразовании.

Нужно только помнить, что Иня – это не только красивые места и средство для промышленного назначения, а, прежде всего – это Духовный потенциал Кузбасса. Какова будет ее экология, такова будет экология души каждого из нас. Берегите и сохраняйте то, что имеете! ■

## МЕТОД КРАТКОСРОЧНОГО ПРОГНОЗА ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИДЕНТИФИКАЦИОННОГО ИЗМЕРЕНИЯ СЕЙСМОГРАММ

**Роман Юрьевич КОСИНОВ**

магистрант

Северо-Казахстанский государственный университет им. М. Козыбаева

**Кайрат Темирбаевич КОШЕКОВ**

доктор технических наук, профессор

Северо-Казахстанский государственный университет им. М. Козыбаева

**Юрий Николаевич КЛИКУШИН**

доктор технических наук, профессор

Омский государственный технический университет

**Аннотация.** В работе показана возможность применения  $NF$  – измерения относительно сейсмограмм для их анализа и последующего прогноза землетрясений. Экспериментальным путем определен размах выборки измеренных значений. Разработан компьютерный прибор, реализующий анализ сейсмограмм на основе  $NF$  – измерений. Предложен метод прогнозирования, основанный на сравнении  $NF$  – параметра, изменяющегося по мере приближения к моменту землетрясения, с пороговым. Анализ сейсмограмм позволил установить пороговое значение  $NF$  – параметра для краткосрочного прогноза землетрясений.

Землетрясение является самой грозной из всех природных катастроф. Оно приводит к разрушению целых городов, и сопровождается огромным количеством жертв – до десятков и даже сотен тысяч. Множество людей остается без крова, нарушаются коммуникации, затрудняя оказание помощи пострадавшим. [1] Разрушения происходят на столько быстро, что люди не успевают эвакуироваться из рушащихся строений. Стихийное бедствие как правило усугубляется возникающими пожарами и наводнениями. Естественно, что человечество издавна задается вопросом – из-за чего происходят землетрясения, где и когда их следует ожидать?

Любое землетрясение – это мгновенное высвобождение энергии за счет образования разрыва горных пород, возникающего в некотором объеме, называемом очагом землетрясения, границы которого не могут быть определены достаточно строго и

зависят от структуры и напряженно-деформированного состояния горных пород в данном конкретном месте. [2] При землетрясении деформация земной коры происходит скачкообразно, что вызывает образование упругих волн, при этом силу сейсмического толчка будет определять объем деформируемых пород.

Землетрясения создают разные типы сейсмических волн с разной скоростью. Волна фиксируется на ряде сейсмологических станций, и по разнице во времени вычисляется эпицентр. Установлено, что в случае распространения упругих деформаций имеет место именно волновой колебательный процесс, а два вида упругих деформаций, возникающих при нарушении равновесия в упругом теле, распространяются по нему, как два вида волн. [3] Изменения объема распространяются в земной коре в виде продольных волн, элементарные изменения формы — в виде поперечных волн. Продольные волны можно сравнить с процессом, который произойдет, если попеременно натягивать и отпускать упругую резиновую ленту. Частицы материала сначала перемещаются в одну сторону, затем возвращаются и через ленту проходят сгущения и разрежения вещества резины, обусловленные прямолинейным поступательно-возвратным движением частиц. Таким образом продольные волны называют также волнами сгущения.

Поперечные волны можно уподобить колебаниям струны, где каждая частица испытывает поперечные колебания, перпендикулярные к направ-

лению их распространения. Распространение этих волн связано с изменением формы тела за счет кручения и сдвига его частиц и такие колебания называют также волнами сдвига.

Первыми достигают земной поверхности продольные волны в эпицентре землетрясения, где их воздействие направлено снизу вверх по вертикали и сила удара максимальна. На поверхности эти волны возбуждают третий вид сейсмических волн — поверхностные, или длиннопериодные волны. По характеру колебаний последние относятся к поперечным. Длина их велика и иногда достигает нескольких сотен километров. Скорость их распространения почти в два раза меньше скорости обычных поперечных волн: в твердых породах она не превышает 3,3—4,0 км/сек, а в рыхлых значительно меньше. [4]

Проблема прогноза землетрясений занимает человечество с давних времен. Однако начать решать эту проблему опираясь на научные знания стало возможно только тогда, когда были выявлены причины при которых возникают землетрясения, изучены процессы происходящие в очагах и процессы, изменения в окружающей среде перед землетрясением.

Землетрясения предвещают медленные движения литосферных плит, приводящие к накоплению напряжений в отдельных зонах до достижения ими предела прочности горных пород. Очевидно, что процессы предшествующие землетрясению, должны сопровождаться некими изменениями физических, химических и других свойств вещества, которые будут отражаться в аномалиях полей разного рода. Именно такие изменения называют предвестниками землетрясений - изучаются сейсмологами на протяжении последних десятков лет, и они могут явиться основой для прогноза землетрясений.

В проблеме прогноза землетрясений различают долгосрочный, среднесрочный и краткосрочный прогноз. Правда, различие между долгосрочным и среднесрочным довольно размыто – в Японии, например, их объединяют под одним термином – долгосрочный прогноз. В нашей стране долгосрочным прогнозом принято считать прогноз на годы и даже десятки лет. Он основан на рассмотрении информации о цикличности землетрясений в исследуемой зоне, на данных о нарастании деформаций и тектоническом режиме зоны.

Среднесрочный - это прогноз на ближайший год - несколько месяцев. Этот прогноз носит вероятностный характер: можно лишь предполагать о вероятности возникновения землетрясения определенной магнитуды в определённый промежуток времени. Но несмотря на неопределённость среднесрочного прогноза, он необходим для того, чтобы поставить дополнительные детальные наблюдения предвестников в зоне высокой вероятности будущего землетрясения, а также провести необходимые антисейсмические мероприятия.

Краткосрочный прогноз - это прогноз на ближайшие несколько часов или суток. Эта проблема

еще очень далека от разрешения. Единственный успешный краткосрочный прогноз был осуществлен в Китае, когда было предсказано Хайченское землетрясение 4 февраля 1975 г.

Способы прогнозирования землетрясений на основе анализа сейсмограмм. За последние пять в связи с бурным развитием инфокоммуникационных технологий перспективным направлением по среднесрочному и краткосрочному прогнозу землетрясений стали технологии, базирующиеся на статистической обработке компьютерных сейсмограмм. [5] Предложенные способы прогнозирования землетрясений имеют определенные преимущества, однако точность прогноза остается низкой.

#### МЕТОДИКА И ИНСТРУМЕНТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Как видно из приведенного анализа, прогноз на основе статистической обработки сейсмограмм является достаточно интересным и перспективным направлением. Вместе с тем, вероятность правильного прогноза у существующих методов остается невысокой по ряду причин. В частности, сейсмограммы имеют сложную случайную форму и описать их детерминированными функциями практически невозможно, а, следовательно, затруднительно установить информативные параметры для прогнозирования. Кроме того, ситуация осложняется наличием помех, вызванных различными явлениями: ветер, перепады атмосферного давления, вариации температуры, антропогенный фактор и т.д. Все это проявляется на сейсмограмме в виде сейсмического шума. [6]

В работе показано как осуществляется анализ сейсмограмм с применением идентификационных технологий для последующего использования представленной методики в прогнозировании землетрясений.

Был разработан компьютерный прибор, реализующий работу NF - функции при анализе сейсмограмм записанных за некоторое время до землетрясения. Прибор реализует простейший алгоритм идентификационных измерений:

- накапливает в массив количество измерений равное значению найденному экспериментальным путем;
- находит размах и среднеквадратичное отклонение выборки;
- вычисляет NF – параметр:

$$NF = \left[ \frac{\max\{x_i\} - \min\{x_i\}}{\sqrt{\frac{1}{N} \sum_{i=1}^N (x_i - \bar{X})^2}} \right]^2 \quad (1)$$

Непрерывно изменяющийся сигнал сейсмограммы измеряется с помощью NF-тестера, в результате чего формируется зависимость идентификационного параметра от номера выборки и как следствие от времени.

Суть исследования состоит в том, что при при-



ближении ко времени землетрясения NF-параметр начинает изменяться и мы можем наблюдать, что проведя достаточное количество испытаний можно выделить пороговое значение, по достижении которого с большой долей вероятности можно прогнозировать время через которое начнется землетрясения.

до землетрясения.

Для проведения экспериментальных исследований был использован ряд сейсмограмм с различными силами землетрясений, полученных с помощью сейсмографов в НИИ сейсмологии МОН РК. В ходе исследования было установлено, что пороговое значение  $NF_{\text{пор}} = 75$ , что позволяет прогнозировать зем-

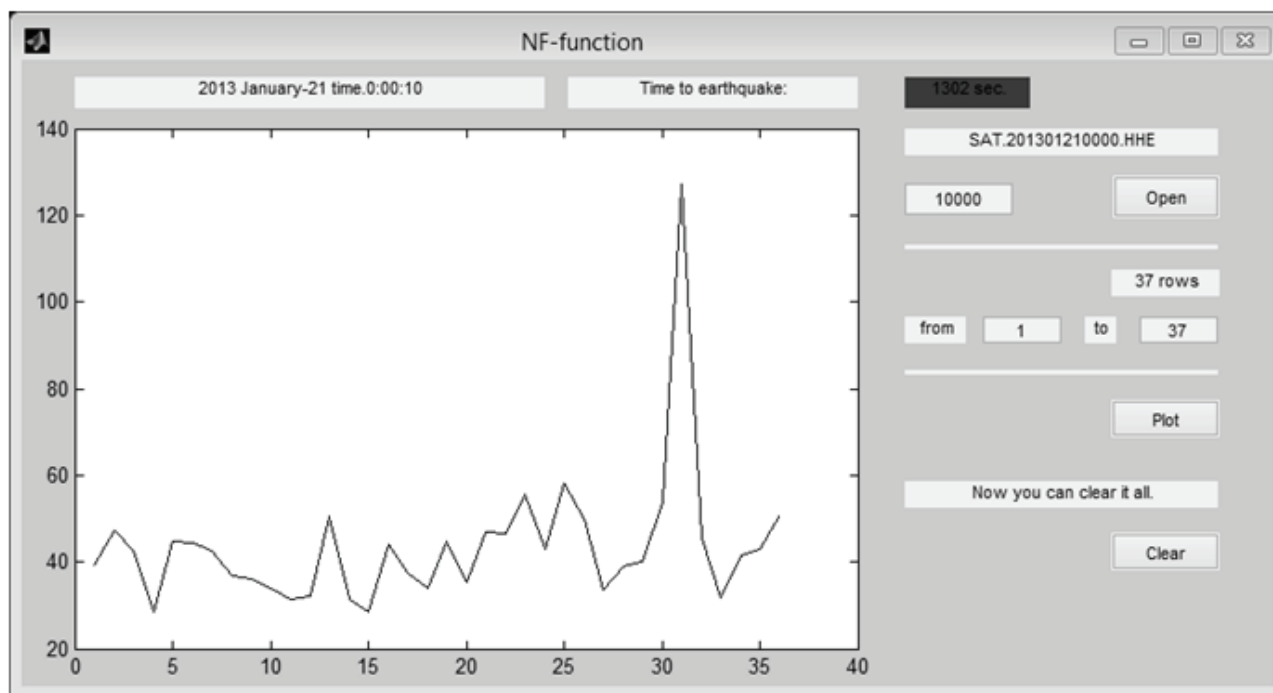


Рисунок 1 – Главное окно работающего прибора

После выбора файла сейсмограммы кнопкой Open, необходимо задать размер выборки, экспериментальным путем было установлено оптимальное значение в 10000 единиц. Затем можно запустить работу прибора кнопкой Plot. На главном окне прибора, изображённом на рисунке 1, можно увидеть следующую информацию: дату и время начала записи сейсмограммы, её название в базе, размер выборки и количество точек для построения, график изменения NF-параметра и предполагаемое время

летрясение во временном промежутке от 24 до 31 минуты.

Следует отметить, что идентификационные измерения позволяют решать задачу прогнозирования не только землетрясений, но и других катастроф - с автоматической выдачей пользователю рекомендаций в виде числовых оценок и лингвистических описаний в терминах, принятых экспертами данной предметной области. [7] ■

## Библиографический список

1. Яновская Т. Б. Основы сейсмологии. Санкт-Петербург, 2008. 222 с.5 с.
2. Мячкин В.И. Процессы подготовки землетрясения. М.: Наука, 1978. 232 с.
3. Сывороткин В. Л. Землетрясения. Пространство и Время, № 2 / 2011
4. Горшков Г.П., Якушова А.Ф. Общая геология. М.: Изд-во МГУ, 1988. — 448 с.
5. Давыдов В.Ф., Никитин А.Н., Новоселов О.Н., Запруднов В.И., Софронов А.Ю. Способ краткосрочного предсказания землетрясений (Патент RU 2227311).
6. Землетрясения в СССР. М.: Наука, 1990. 323 с.
7. Кошеков К. Т., Кликушин Ю. Н., Кобенко В. Ю., Белослюдцев О. М., Кошекoва Б. В. Метод прогнозирования землетрясений на основе идентификационных измерений сейсмограмм 2014 г.

## ОБОСНОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ОНТОЛОГИЧЕСКОГО ПОДХОДА К РЕШЕНИЮ ЗАДАЧИ ИНФОРМАЦИОННОГО ПОИСКА С УЧЕТОМ СЕМАНТИКИ

**Андрей Юрьевич НОВИКОВ**

*кандидат технических наук, доцент, профессор кафедры  
«Вычислительной техники» Череповецкого ВВИУРЭ*

**Иван Юрьевич ГОЛИКОВ**

*научный сотрудник Череповецкого ВВИУРЭ*

Информационный поиск – поиск в большой коллекции некоего неструктурированного материала (обычно – документа), удовлетворяющего информационные потребности [1]. Особенностью, например, web-поиска является получение релевантной информации среди огромного количества документов, которые перед этим обязательно должны пройти процедуру индексации. При этом весь массив индексированных документов можно считать условно статическим аспектом (отношение количества добавленных или измененных документов в единицу времени по отношению к общему количеству хранящихся документов достаточно мало), а разнообразие запросов (как формализованных, так и представленных на естественном языке) большого количества пользователей – динамическим аспектом системы информационного поиска.

В то же время, отличительной особенностью информационного поиска в системе специального мониторинга является псевдо статический набор формализованных запросов, однажды составленных и достаточно редко изменяемых экспертами, и динамически меняющийся массив неиндексированной информации на входе поисковой системы, что не позволяет применить классические поисковые алгоритмы, основанные на первично построенных индексах. Например, применение методов автоматического индексирования по сформированным информационно-поисковым тезаурусам требует создания большой обучающей выборки и представляет собой по сути классификацию текстов на большое количество классов, с чем в настоящее время системы машинного автоматического обучения справляются не очень хорошо [2]. Применение концептуального индексирования также не в полной мере решает проблему формирования индексов, так как их автоматическое сопоставление не

может отразить основное содержание документа. Задача может быть только частично решена за счет автоматизации процесса отбора релевантных сообщений с использованием словаря ключевых слов, словосочетаний, аббревиатур и т.д., однако очевидным недостатком указанной оценки релевантности текстового контента является нивелирование различий между частотой встречаемости языковых конструкций в релевантных и нерелевантных запросах сообщений, поскольку отсутствует прямая зависимость между частотой появления лексической единицы в тексте и степенью его релевантности. Это объясняется тем, что имя понятия, совпавшее с ключевым словом не гарантирует его соответствие поисковым потребностям пользователя, так как значение имени, употребленного в контексте выбранного сообщения может быть отличным от предполагаемого. Аналогично дело обстоит и со смыслом понятия, так как совпадение имени и значения выделенного понятия не гарантирует применение его в тексте с предполагаемой целью (смысл понятия будет другим). Кроме того, пропущенный текстовый документ по причине его нерелевантности по имени понятия может быть релевантным по значению или смыслу. Под значением имени в данном случае понимается сам объект, обозначенный этим именем, а под смыслом – цель использования объекта, т.е. выделение его необходимых свойств в конкретном случае.

В свою очередь ручная обработка потока текстового контента также не способна решить указанную проблему, так как аналитик заинтересован сократить до минимума пропуск релевантных сообщений и при этом попытаться обработать максимальное (в силу своих физических возможностей) количество поступивших сообщений.

Рассмотренное выше объясняет появление оши-

бок первого и второго рода (рисунок 1), которые проявляются в пропуске релевантных ( $X_{5a}$  и  $X_{5b}$ ) и отборе нерелевантных ( $X_{4a}$  и  $X_{4b}$ ) сообщений поисковой системой, что в свою очередь приводит к снижению полноты и достоверности информационного поиска релевантных текстовых фрагментов, которые определяются по формулам (1-4).

На рисунке 1 серым цветом отмечены те сообщения, которые не должны отбираться фильтром ПИО и участвовать в последующей информационной обработке.

Для повышения полноты и достоверности информационной обработки необходимо использовать методику, в которой отбор сообщений будет происходить не только по имени понятия, но и по значению и смыслу в зависимости от контекста его использования в текстовом сообщении. Вместе с тем, учитывая тот факт, что аналитика прежде всего интересуют событийные факты, количественные и качественные параметры происходящих изменений, а также степень соответствия развития событий в принятой текстовой информации определенным знаниям о предметной области (ПО), можно утверждать, что в методике необходимо использовать семантическую интерпретацию текстового контента, которая основывается на извлечении и сопоставлении значений и смыслов понятий, а также опирается на возможность формализации сценарных описаний (проявления активности выделенных объектов во времени). На данный момент в существующих подходах к построению систем информационного поиска такая возможность отсутствует и это не позволяет достичь приемлемой точности оценки реле-

вантности текста, а также создать инструментарий для автоматизации последующей информационной обработки.

Учитывая тот факт, что ключевым этапом в семантической обработке текстового контента является работа со смыслом и значением понятий ПО, предлагается использовать элементы систем искусственного интеллекта (ИИ), одним из классов задач которых является содержательный анализ текста. Это позволит осуществлять процесс автоматической обработки принятых текстовых материалов на уровне, приближающемся к уровню обработки человеком.

Известно, что любая система ИИ в основе своей имеет два обязательных компонента – хранилище знаний и систему вывода. Поэтому для хранения понятий, их возможных значений и смыслов, значений свойств и состояния объектов, а также возможных виртуальных миров, описываемых через отношения между сценарными целостностями, предлагается использование технологий искусственного интеллекта, которые позволят создать автоматизированную (автоматическую) систему, использующую семантику и основанную на знаниях, хранящихся в форме онтологии [3]. Такая форма представления знаний позволит использовать семантическую интерпретацию при анализе текстового контента.

Предполагается, что такая онтология может представлять собой трехуровневую систему представления формализованных описаний декларативных и процедурных компонентов (рисунок 2).

На первом уровне в ходе анализа происходит сопоставление имен понятий и их атрибутов с понятия-

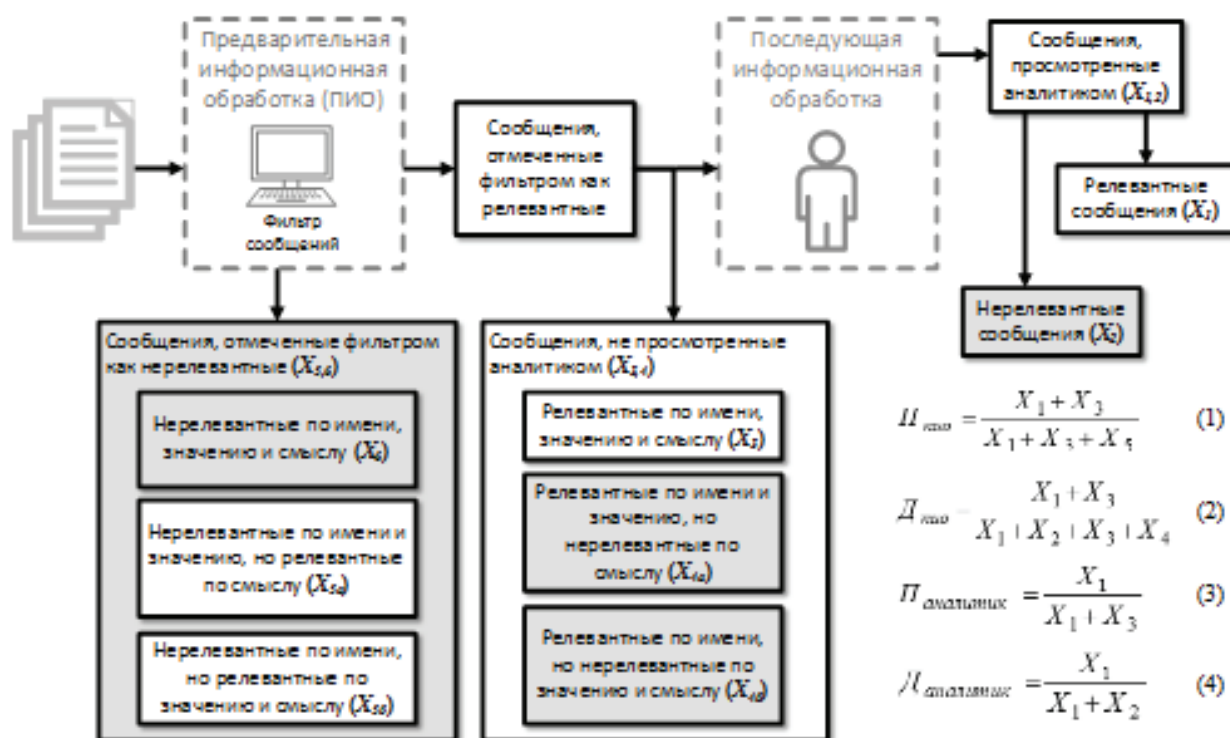


Рисунок 1 - Распределение текстовых сообщений в ходе предварительной и последующей информационной обработки

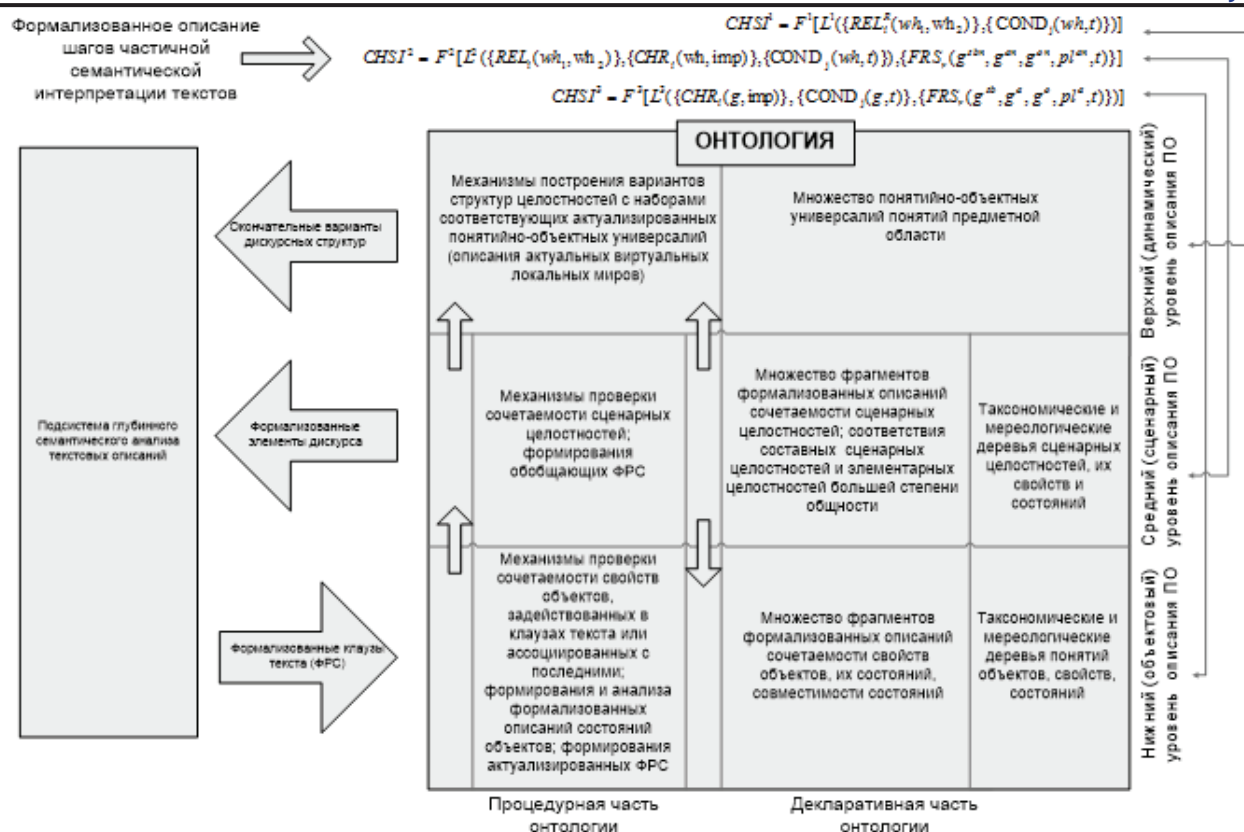


Рисунок 2 – Декомпозиция онтологии предметной области

ми формализованного описания ПО с целью выявления семантической сочетаемости соответствующих им интерпретаций относительно уже накопленного массива вовлеченных в анализ объектов, разобранных в результате анализа входного текста.

На втором уровне осуществляется соотнесение сценарных целостностей, извлеченных из анализируемого текста, со сценарными целостностями, хранимыми в онтологии [4], в интересах последовательного сокращения числа возможных виртуальных миров.

На третьем уровне происходит последовательная конкретизация уже вовлеченных в обработку

понятий, включающая корректировки (упрощения) соответствующих им понятийно-объектных универсалий [4], а также актуализации списка возможных на данный момент обработки виртуальных миров.

Таким образом, в статье обоснована возможность применения онтологии, как хранилища знаний системы искусственного интеллекта, при семантической интерпретации текстового контента, что обусловлено некоторыми особенностями ведения информационного поиска в системе специального мониторинга. ■

#### Библиографический список

1. Маннинг К.Д., Рагхаван П., Шютце Х. Введение в информационный поиск: Пер. с англ. – М.: ООО «И.Д.Вильямс», 2011 г. – с. 528.
2. Лукашевич Н.В. Модели и методы автоматической обработки неструктурированной информации на основе базы знаний онтологического типа. Диссертация на соискание ученой степени доктора технических наук.
3. Новиков А.Ю., Голиков И.Ю. Модель онтологии в интересах задач мониторинга предметной области на основе использования частичной семантической интерпретации текстового информационного контента. Научные технологии, выпуск №8. – Череповец: ФВА МО РФ, 2013 г., с. 5-10.
4. Голиков И.Ю., Новиков А.Ю. Об одном онтологическом подходе к представлению содержательных описаний предметной области. Сборник статей XXXII международной научно-технической конференции. «Приволжский дом знаний», г. Пенза, 2013 г., с. 16-19.



## УСТАРЕВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ: ПРИЧИНЫ, ОСОБЕННОСТИ, ТЕНДЕНЦИИ И МЕТОДОЛОГИЯ

**Дмитрий Валерьевич СЕРПОКРЫЛОВ**

*Самарский государственный технический университет*

**Борислав Эдуардович ЗАБЕРЖИНСКИЙ**

*кандидат технических наук, доцент Самарский государственный технический университет*

С развитием современных информационных технологий растет прозрачность мира, скорость и объемы передачи информации между элементами мировой системы, появляется еще один интегрирующий мировой фактор. Это означает, что роль местных традиций, способствующих самодовлеющему инерционному развитию отдельных элементов, ослабевает. Одновременно усиливается реакция элементов на сигналы с положительной обратной связью. Интеграцию можно было бы только приветствовать, если бы ее следствием не хватало размывание региональных и культурно-исторических особенностей развития.

Современные информационные технологии вобрали в себя лавинообразные достижения электроники, а также математики, философии, психологии и экономики. Образован в результате жизнеспособный гибрид ознаменовал революционный скачок в истории информационных технологий, которая насчитывает сотни тысяч лет.

Современное общество наполнено и пронизано потоками информации, которые нуждаются в обработке. Поэтому без информационных технологий, так же как без энергетических, транспортных и химических технологий, оно нормально функционировать не может.

Социально-экономическое планирование и управление, производство и транспорт, банки и биржи, средства массовой информации и издательства, оборонные системы, социальные и правоохранные базы данных, сервис и здравоохранение, учебные процессы, офисы для переработки научной и деловой информации, наконец, Интернет - всюду ИТ. Информационная насыщенность не только изменила мир, но и создала новые проблемы, которые не были предусмотрены. Для информационных технологий является вполне естественным то, что они устаревают и заменяются новыми.

Так, например, на смену технологии пакетной обработки программ на большой ЭВМ в вычисли-

тельном центре пришла технология работы на персональном компьютере на рабочем месте пользователя. Телеграф передал все свои функции телефона. Телефон постепенно вытесняется службой экспресс доставки. Телекс передал большинство своих функций факсу и электронной почте.

При внедрении новой информационной технологии в организации необходимо оценить риск отставания от конкурентов в результате ее неизбежного старения со временем, так как информационные продукты, как никакие другие виды материальных товаров, имеют чрезвычайно высокую скорость сменяемости новыми видами или версиями. Периоды сменяемости колеблются от нескольких месяцев до одного года. Если в процессе внедрения новой информационной технологии этому фактору не уделять должного внимания, возможно, что к моменту завершения перевода фирмы на новую информационную технологию она уже устареет и придется принимать меры к ее модернизации. Такие неудачи с внедрением информационных технологий обычно связывают с несовершенством технических средств, тогда как основной причиной неудач является отсутствие или слабая проработанность методологии использования информационной технологии. [1]

Централизованная обработка информации на ЭВМ вычислительных центров была первой исторически сложившейся технологией. Создавались крупные вычислительные центры коллективного пользования, оснащенные большими ЭВМ (в нашей стране - ЭВМ ЕС). Применение таких ЭВМ позволяло обрабатывать большие массивы входной информации и получить на этой основе различные виды информационной продукции, которая затем передавалась пользователям. Такой технологический процесс был обусловлен недостаточным оснащением вычислительной техникой предприятий и организаций в 60 - семидесятых годов.

Преимущества методологии централизованной технологии:

Возможность обращения пользователя к большим массивам информации в виде баз данных и к информационной продукции широкой номенклатуры;

- Сравнительная легкость внедрения методологических решений по развитию и совершенствованию информационной технологии благодаря централизованному принятию

Недостатки такой методологии:

- Ограниченная ответственность низшего персонала, не способствует оперативному получению информации пользователем, тем самым, препятствуя правильности выработки управленческих решений;

Ограничения возможностей пользователя в процессе получения и использования информации.

Децентрализованная обработка информации связана с появлением в 80-х гг. персональных компьютеров и развитием средств телекоммуникаций. Она очень существенно потеснила предыдущую технологию, поскольку дает пользователю широкие возможности в работе с информацией и не ограничивает его инициатив.

Преимуществами такой методологии являются:

- Гибкость структуры, обеспечивающей пространство инициативам пользователя;

- Усиление ответственности низшего звена сотрудников;

- Уменьшение потребности в пользовании центральным компьютером и соответственно контроле со стороны вычислительного центра;

- Более полная реализация творческого потенциала пользователя благодаря использованию средств компьютерной связи.

Однако эта методология имеет и свои недостатки:

1. Сложность стандартизации за большого количества уникальных разработок;

2. Психологическое неприятие пользователями рекомендуемых вычислительным центром стандартов готовых программных продуктов;

3. Неравномерность развития уровня информационной технологии на локальных местах, что в первую очередь определяется уровнем квалификации конкретного работника.

Описанные достоинства и недостатки централизованной и децентрализованной информационной технологии привели к необходимости придерживаться линии разумного применения и того, и другого подхода. [2]

Такой подход назовем рациональной методологией и покажем, как в этом случае будут распределяться обязанности:

1. Вычислительный центр должен отвечать за выработку общей стратегии использования ин-

формационной технологии, помогать пользователям, как в работе, так и в обучении устанавливать стандарт и определять политику применения программных и технических средств;

2. Персонал, использующий информационную технологию, должен придерживаться указаний вычислительного центра, осуществлять разработку своих локальных систем и технологий в соответствии с общим планом организации.

Рациональная методология использования информационной технологии позволит достичь большей гибкости, поддерживать общие стандарты, осуществить совместимость информационных локальных продуктов, снизить дублирование деятельности и др.

Применение открытых информационных систем, рассчитанных на использование всего массива информации, доступной в данный момент обществу в определенной сфере, позволяет усовершенствовать механизмы управления общественным устройством, способствует гуманизации и демократизации общества, повышает уровень благосостояния его членов. Процессы, происходящие в связи с информатизацией общества, способствуют не только ускорению научно-технического прогресса, интеллектуализации всех видов человеческой деятельности, но и созданию качественно новой информационной среды социума, обеспечивающей развитие творческого потенциала индивида.

Одно из направлений процесса информатизации современного общества является информатизация образования - процесс обеспечения сферы образования методологией и практикой разработки и оптимального использования современных или, как их принято называть, новых информационных технологий, ориентированных на реализацию психолого-педагогических целей обучения, воспитания. [3]

Процесс информатизации также коснулся и экономических отраслей. Их радикальное совершенствование и приспособления к современным условиям стало возможным благодаря массовому использованию новейшей компьютерной и телекоммуникационной техники, формирование на ее основе высокоэффективных информационно-управленческих технологий. Средства и методы прикладной информатики используются в менеджменте и маркетинге. Новые технологии, основанные на компьютерной технике, требуют радикальных изменений организационных структур менеджмента, его регламента, кадрового потенциала, системы документации, фиксирования и передачи информации. ■

#### Библиографический список

1. Информационные технологии. Курс лекций. [www.studzona.ru](http://www.studzona.ru)
2. Афанасьев Э.В., Ярошенко В.Н., Эффективность информационного обеспечения управления.
3. Финаев В.И., Пушин А.В. Информационное обеспечение систем управления.

## КОЛЬЦЕВОЙ ИСТОЧНИК - СТОК ИДЕАЛЬНОЙ ЖИДКОСТИ

**Родион Петрович КАПУСТИН**

кандидат технических наук,

доцент кафедры технический сервис

Брянской государственной инженерно-технологической академии

**Аннотация.** Проведены исследования потенциала кольцевого источника идеальной жидкости. Показана его неоднозначность для разных областей круга. Предложена приближённая формула функции тока кольцевого источника, приведены примеры её практического применения.

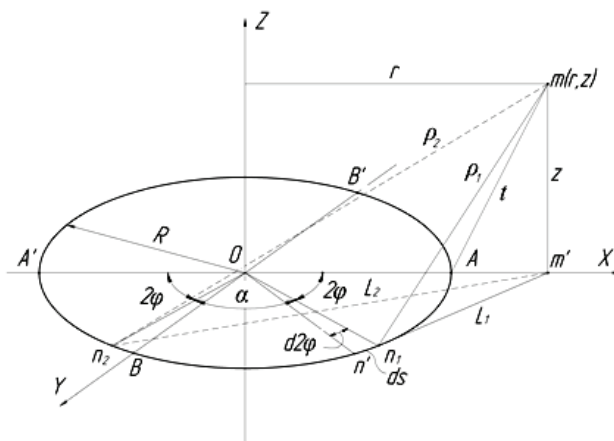
Решение задачи движения жидкости в спиральной камере гидротурбины, в прямоточном гидроциклоне с разгрузкой через кольцевые отверстия в стенке или в днище корпуса, и в других подобных случаях, когда сток жидкости представляет окружность, имеет большое практическое значение.

Милович А.Я.[1] исследовал вихревой источник окружность применительно к направляющему аппарату и камеры турбины. Ввиду сложности и важности непосредственного применения исследуемой задачи для упрощения рассматривалась идеальная жидкость постоянной плотности.

Как известно, общее выражение потенциала линии, каждая точка которой представляет собой источник точку (рис.1), может быть представлено в виде

$$\varphi_{(s)} = p \int \frac{ds}{\rho} \quad (1)$$

где  $ds$  – элемент длины линии:



### Рисунок 1 – Расчётная схема

$p$  – плотность (расход) единицы длины источника;

$\rho$  – расстояние от произвольной точки  $m$  до некоторой точки  $n$  на окружности;

Определим потенциал для половины круга  $BB'$ , при условии, что в этой части круга  $\cos\varphi > 0$ .

Из рисунка 1 имеем:

$$p = \frac{dQ}{ds} = \frac{Q}{2\pi R}; \quad ds = R 2d\varphi = 2Rd\varphi. \quad (2)$$

Расстояние  $\rho_1$  до некоторой точки  $n_1$  на окружности

$$\rho_1^2 = z^2 + L_1^2. \quad (3)$$

Величина  $L_1$  равна

$$L_1^2 = r^2 + R^2 - 2rR \cos 2\varphi. \quad (4)$$

Окончательно

$$\rho_1 = \sqrt{z^2 + r^2 + R^2 - 2rR \cos 2\varphi} \quad (5)$$

Вставив выражения  $\rho_1$  и  $ds$  в уравнение (1), и замечая, что интегрирование должно распространиться на полуокружность, т.е.  $2\varphi$  изменяется от 0 до  $\pi$ , потенциал кольцевого источника представится в виде

$$\varphi_{1(s)} = \int_0^\pi \frac{d\varphi}{\sqrt{z^2 + r^2 + R^2 - 2rR \cos 2\varphi}} \quad (6)$$

Заменим в интеграле выражения (6)  $\cos 2\varphi$  через  $1 - 2\sin^2 \varphi$ , после чего

$$z^2 + r^2 + R^2 - 2rR \cos 2\varphi = z^2 + (r - R)^2 + 4rR \sin^2 \varphi = [z^2 + (r - R)^2](1 + l^2 \sin^2 \varphi),$$

где

$$l^2 = \frac{4rR}{z^2 + (r - R)^2} \quad (7)$$

Здесь  $l$  модуль интеграла. В отличие от модуля эллиптического интеграла  $k$  [2], изменяющегося от 0 до 1, модуль  $l$  изменяется от 0 до  $+\infty$ .

Последнее выражению можно записать:

$$\varphi_{1(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{1}{\sqrt{z^2 + (r - R)^2}} \int_0^\pi \frac{d\varphi}{\sqrt{1 + l^2 \sin^2 \varphi}}.$$

Представим вариант решения задачи определения функции потенциала кольцевого источника для рассматриваемого случая. Решение будем искать в виде

$$\varphi_{1(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{1}{\sqrt{z^2 + (r - R)^2}} f(\xi), \quad \xi = l^2 = \frac{4rR}{z^2 + (r - R)^2}, \quad (9)$$

при условии удовлетворения функции потенциала уравнению Лапласа (10)

$$\varphi_{zz}'' + \varphi_{rr}'' + \frac{1}{r} \varphi' = 0. \quad (10)$$

Найдём производные  $\xi$  по переменным  $r$  и  $z$ .

$$\xi_r = 4R [z^2 + (r - R)^2]^{-1} - 8rR(r - R)[z^2 + (r - R)^2]^{-2},$$

$$\xi_{rr} = -16R(r - R)[z^2 + (r - R)^2]^{-2} - 8rR [z^2 + (r - R)^2]^{-2} + 32rR(r - R)^2 [z^2 + (r - R)^2]^{-3},$$

$$(\xi_r)^2 = 16R^2 [z^2 + (r - R)^2]^{-2} - 64rR^2 (r - r_0)[z^2 + (r - R)^2]^{-3} + 64r^2 R^2 (r - r_0)^2 [z^2 + (r - R)^2]^{-4},$$

$$\xi_z = -8rR z [z^2 + (r - R)^2]^{-2},$$

$$\xi_{zz} = -8rR [z^2 + (r - R)^2]^{-2} + 32rR z^2 [z^2 + (r - R)^2]^{-3},$$

$$(\xi_z)^2 = 64r^2 R^2 z^2 [z^2 + (r - R)^2]^{-4},$$

Выразим производные от  $\varphi$  через полученные переменные.

$$\varphi_r = -(r - R)[z^2 + (r - R)^2]^{-3/2} f + 4R[z^2 + (r - R)^2]^{-3/2} f' - 8rR(r - R)[z^2 + (r - R)^2]^{-5/2} f',$$

$$\frac{1}{r} \varphi_r = -\frac{(r - R)}{r} [z^2 + (r - R)^2]^{-3/2} f + 4\frac{R}{r} [z^2 + (r - R)^2]^{-3/2} f' - 8R(r - R)[z^2 + (r - R)^2]^{-5/2} f',$$

$$\begin{aligned} \varphi_{rr} = & -[z^2 + (r - R)^2]^{-3/2} f + 3(r - R)^2 [z^2 + (r - R)^2]^{-5/2} f - 24R(r - R)[z^2 + (r - R)^2]^{-5/2} f' + \\ & - 8rR[z^2 + (r - R)^2]^{-5/2} f' + 16rR(r - R)^2 [z^2 + (r - R)^2]^{-7/2} f' + 32rR(r - R)^2 [z^2 + (r - R)^2] f' + \end{aligned}$$



$$\begin{aligned}
& +16R^2[z^2 + (r-R)^2]^{-5/2} f'' - 64rR^2(r-R)[z^2 + (r-R)^2]^{-7/2} f'' + 64r^2R^2(r-R)^2[z^2 + (r-R)^2]^{-9/2} f'', \\
\varphi_r = & -[z^2 + (r-R)^2]^{-3/2} f + 3z^2[z^2 + (r-R)^2]^{-5/2} f - 8rR[z^2 + (r-R)^2]^{-5/2} f' + \\
& +16rz^2R[z^2 + (r-R)^2]^{-7/2} f' + 32rz^2R[z^2 + (r-R)^2]^{-7/2} f' + 64r^2z^2R^2[z^2 + (r-R)^2]^{-9/2} f''.
\end{aligned}$$

После подстановки полученных величин в уравнение Лапласа (10) и преобразований получим дифференциальное уравнение

$$\xi(\xi+1)f'' + (2\xi+1)f' + \frac{1}{4}f = 0. \quad (11)$$

Переведём уравнение в гипергеометрическое, для чего полагаем  $f(\xi) = y(x)$   $x = -\xi$  [3 стр. 419], после чего получим

$$x(x-1)y'' + (2x-1)y' + \frac{1}{4}y = 0 \quad (12)$$

с решением  $y = F(\alpha; \beta; \gamma; x) = F\left(\frac{1}{2}; \frac{1}{2}; 1; x\right)$ .

Тогда функция потенциала будет иметь вид:

$$\varphi_{1(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{1}{\sqrt{z^2 + (r-R)^2}} F\left(\frac{1}{2}; \frac{1}{2}; 1; -l^2\right). \quad (13)$$

Аналогом кольцевого источника (13) при  $R=0$  является точечный источник (14).

$$\varphi_{1(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{1}{\sqrt{z^2 + r^2}}. \quad (14)$$

В начале координат функция потенциала точечного источника  $\varphi = \infty$ , для кольцевого источника  $\varphi = \infty$  при  $r=R$ .

Потенциал в данном случае является расходящимся.

Скорости жидкости от кольцевого источника:

радиальные

$$u_r = \frac{\partial \varphi_{1(s)}}{\partial r} = -\frac{Q}{\pi} \left\{ \frac{(r-R)}{\sqrt{[z^2 + (r-R)^2]^3}} F\left(\frac{1}{2}; \frac{1}{2}; 1; -l^2\right) + \frac{R(r^2 - z^2 - R^2)}{\sqrt{[z^2 + (r-R)^2]^5}} F\left(\frac{3}{2}; \frac{3}{2}; 2; -l^2\right) \right\}; \quad (15)$$

осевые

$$w_z = -\frac{Q}{\pi} \left\{ \frac{z}{\sqrt{[z^2 + (r-R)^2]^3}} F\left(\frac{1}{2}; \frac{1}{2}; 1; k^2\right) + \frac{2rzR}{\sqrt{[z^2 + (r-R)^2]^5}} F\left(\frac{3}{2}; \frac{3}{2}; 2; -l^2\right) \right\}. \quad (16)$$

Определим потенциал для другой половины круга, где  $\cos \varphi < 0$ .

Расстояние  $\rho_2$  до некоторой точки  $n_2$  на окружности, симметричной точке  $n_1$ ,

$$\rho_2^2 = z^2 + L_2^2. \quad (17)$$

$$L_2^2 = r^2 + R^2 - 2rR \cos(\alpha + 2\varphi). \quad (18)$$

Угол  $\alpha = 180 - 4\varphi$ .

Тогда величина  $L_2$  будет равна

$$L_2^2 = r^2 + R^2 - 2rR \cos(180 - 2\varphi) = r^2 + R^2 + 2rR \cos 2\varphi$$

Окончательно

$$\rho_2 = \sqrt{z^2 + r^2 + R^2 + 2rR \cos 2\varphi}. \quad (19)$$

Сделаем замену  $\cos 2\varphi$  через  $1 - 2\sin^2 \varphi$ .

Тогда функцию потенциала подобно (8) можно записать

$$\varphi_{2(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{1}{\sqrt{z^2 + (r+R)^2}} \int_0^\pi \frac{d\varphi}{\sqrt{1 - k^2 \sin^2 \varphi}}, \quad (20)$$

где  $k^2 = \frac{4rR}{z^2 + (r+R)^2}$ ;

$k$  - модуль эллиптического интеграла [2].

Выражение функции потенциала для этого случая определяем способом, изложенным выше, для чего решение будем искать в виде

$$\varphi_{2(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{1}{\sqrt{z^2 + (r+R)^2}} f(i), \quad i = k^2 = \frac{4rR}{z^2 + (r+R)^2}. \quad (21)$$

При подстановке соответствующих производных от  $i$  и  $\varphi_{2(s)}$  в уравнение Лапласа (10) получим дифференциальное уравнение

$$i(i-1)f'' + (2i-1)f' + \frac{1}{4}f = 0. \quad (22)$$

Решение имеет вид

$$\varphi_{2(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{1}{\sqrt{z^2 + (r+R)^2}} F\left(\frac{1}{2}; \frac{1}{2}; 1; k^2\right). \quad (23)$$

или то же самое

$$\varphi_{2(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{1}{r_1} K(k), \quad (24)$$

где  $r_1 = \sqrt{z^2 + (r+R)^2}$ ;

$K(k)$  - Эллиптический интеграл первого рода.

Полученный потенциал сходящийся, имеет конечное значение и совпадает с выражениями, приведенными в работах [4], [5].

Скорости жидкости от кольцевого источника в этом случае:  
радиальные

$$u_r = -\frac{Q}{2\pi r r_1} \left( K(k) + \frac{r^2 - z^2 - R^2}{r_2^2} E(k) \right); \quad (25)$$

осевые

$$w_z = -\frac{Q}{\pi} \frac{z}{r_1 r_2^2} E(k), \quad (26)$$

где  $r_2 = \sqrt{z^2 + (r-R)^2}$ ;

$E(k)$  - эллиптический интеграл второго рода.

Таким образом, функция потенциала кольцевого источника неоднозначна. В половине круга (первая и вторая четверть), где  $\cos\varphi > 0$ , функция потенциала расходится, в другой половине (третья и четвертая четверть), где  $\cos\varphi < 0$ , функция потенциала сходится и имеет конечное значение.

Как и функция потенциала функция тока кольцевого источника также будет неоднозначной, что подтверждается исследованиями М.А.Садовского [5].

Кроме функции потенциала для наглядности закономерности процесса крайне необходима соответствующая функция тока, позволяющая представить картину течения жидкости в исследуемой зоне.

Крашаница М.А. в работе [4] предложил выражение функции тока, в предположении, что оно удовлетворяет уравнению Стокса (27),

$$\psi''_{zz} + \psi''_{rr} + \frac{1}{r}\psi' = 0. \quad (27)$$

в виде:

$$\varphi_{1(s)} = \frac{Q}{\pi} \frac{z}{\sqrt{z^2 + (r+R)^2}} \left[ K(k) + \frac{r-R}{r+R} \Pi(n, k) \right], \quad (28)$$

где  $\Pi(n, k)$  - эллиптический интеграл третьего рода;

$n = 4rR/(r+R)^2$  - параметр интеграла третьего рода.

Однако построить картину обтекания кольцевого источника по формулам Крашаницы М.А. (26) и Садовского М.А. [5] не удаётся, так как они не удовлетворяют условию:  $\psi_{r=0} = 0$ ;  $\psi_{r=R} = \infty$ .

Неоднозначность функции потенциала и функции тока убеждают в необходимости иметь хотя бы приближённые формулы функции потенциала и функции тока.

Михайлов И.Е. [6] за потенциал стока - окружности принимает его предельное значение - потенциал стока - точки, расположенной на окружности кольца.

$$\varphi = \frac{Q}{2\pi R} \frac{1}{\sqrt{z^2 + (r-R)^2}} \quad (29)$$

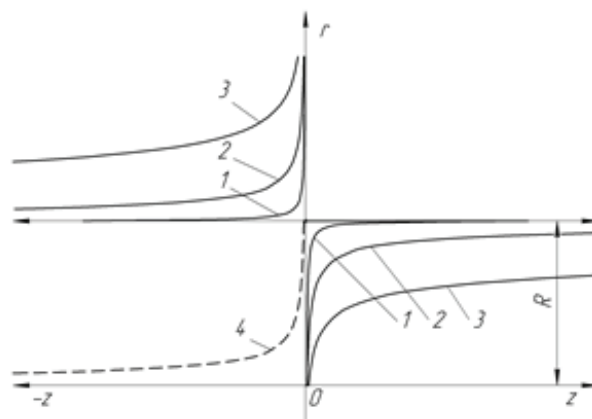
с компонентами скорости

$$u_r = \frac{Q}{2\pi R} \frac{r-R}{\sqrt{[z^2 + (r-R)^2]^3}}, \quad (30)$$

$$w_z = \frac{Q}{2\pi R} \frac{z}{\sqrt{[z^2 + (r-R)^2]^3}}. \quad (31)$$

О характере поведения кольцевого источника, описываемого представленными формулами, можно судить по характеру изменения радиальных скоростей, полученных из соответствующих формул (рис.2).

Если радиальные скорости от точечного источника (кривая 4) и приближённая формула Михайлова И.Е. (кривая 2) идентичны и при их совмещении полностью совпадают, то кривые 1 и 3 далеко отстоят от кривой 2.



1-кольцевой источник(формула25); 2-кольцевой источник (формула30); 3-кольцевой источник (формула 15); 4 – точечный источник (формула 30 при R=0)

**Рисунок 2 – Радиальные скорости источников**

Данный факт убеждает в правомерности практического применения формул Михайлова М.А.

Учитывая, что  $2\pi[\psi(z, r) - \psi(z, 0)]$  даёт представление обо всём потоке через окружность радиусом  $r$  с центром, расположенном на оси  $z$  и лежащем в плоскости, перпендикулярной оси, функцию тока находим по формуле  $\psi = r u_r dz$ .

Тогда из формулы (30)

$$\psi = \frac{Q}{2\pi R} \frac{r z}{(r-R)\sqrt{z^2 + (r-R)^2}}. \quad (32)$$

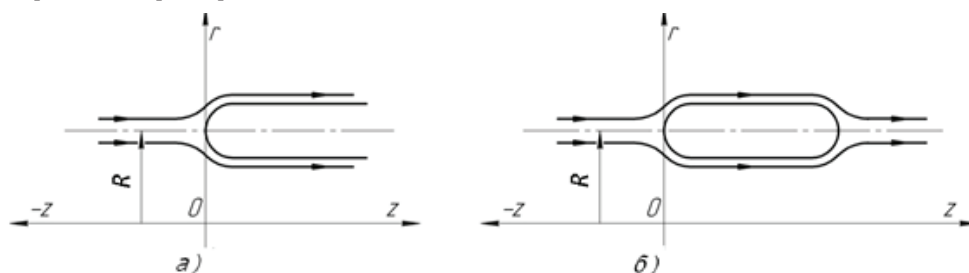
Аналогом функции тока кольцевого источника при  $R=0$  является точечный источник.

Линии тока при обтекании равномерным потоком кольцевого источника строятся по формуле

$$\psi = \frac{1}{2} a r^2 - \psi, \quad (33)$$

где  $a$  – скорость равномерного потока.

На рисунках 3 приведен пример обтекания кольцевого источника



**Рисунок 3 – Обтекание равномерным потоком**

а) кольцевого источника, б) кольцевого источника и стока

На рисунках 4, 5 приведены примеры применения предлагаемой функции тока.

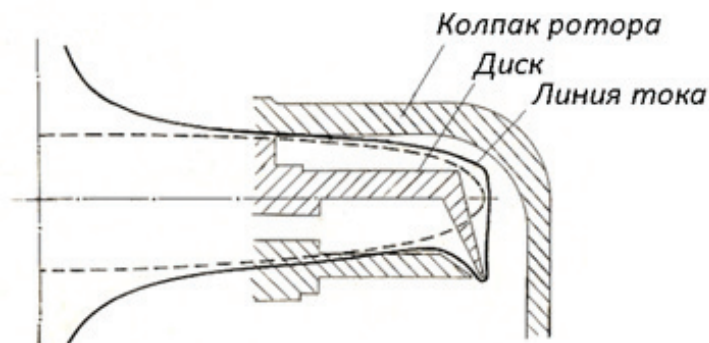


Рисунок 4 – Обтекание потоком жидкости диска центрифуги

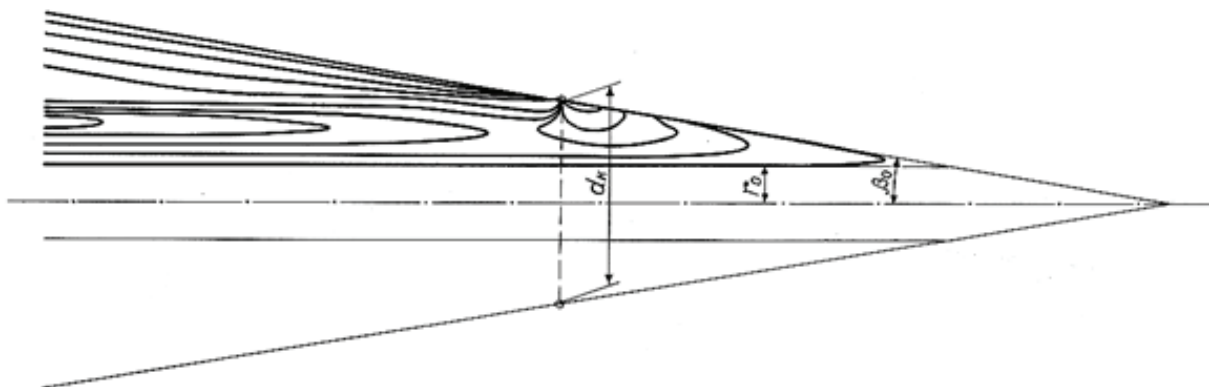


Рисунок 5 – Линии тока жидкости в конусе гидроциклона со стоком через кольцевое отверстие в его стенке:  $d_\epsilon$  – диаметр кольцевого отверстия,  $r_0$  – радиус воздушного столба,  $\beta_0$  – угол конуса.

Выводы:

1. Функция потенциала кольцевого источника неоднозначна в разных областях круга.
2. Предложенное приближённое выражение функции тока позволяет получить картину течения жидкости близкую к действительной. ■

#### Библиографический список

1. Милович, А.Я. Вихревая теория направляющего аппарата и камеры турбины. [Текст]/А.Я. Милович. М.: 1912. – 62с.
2. Янке, Е.Я. Специальные функции. [Текст]/Е. Я. Янке, Ф. Эмде, Ф. Лёш. – М.: «Наука» – 1968. – 344с.
3. Камке, Э. Справочник по обыкновенным дифференциальным уравнениям. Издание пятое стереотипное. [Текст]/Э. Камке. – М.: «Наука». 1976. – 576с.
4. Крашаница, М.А. О потенциальных течениях идеальной несжимаемой жидкости. [Текст]/Математические методы анализа динамических систем. - Харьков.-1983.- №7. – с.98-100.
5. Sadowsky, M.A. Elliptic integral representation of axially symmetric flows. [Текст]/ M.A.Sadowsky, E.Sternberg. Quarterly of applied mathematics. Vol.VIII. July, 1950. No.2. – с.113-126.
6. Михайлов, И.Е. Турбинные камеры гидроэлектростанций. [Текст]/И.Е.Михайлов. - М.: «Энергия» - 1970. – 272с.





## ЦИФРОВОЙ ФОРМАТ ИНДИКАТОРА С ПАРАЛЛЕЛЬНЫМ ОТОБРАЖЕНИЕМ ЗНАКОВ

**Альберт Владимирович ПАТРАЛЬ**

ст. научн. сотрудник Всесоюзного научно-исследовательского института  
методики и техники георазведки (ВИТР -1960-1993)

**Аннотация.** В статье рассматривается новый алфавит цифровых знаков на основе четырехсегментного формата индикатора, формируемые знаки, на основании которого имеют значительные преимущества перед семисегментным форматом индикатора с алфавитом цифровых знаков арабского происхождения.

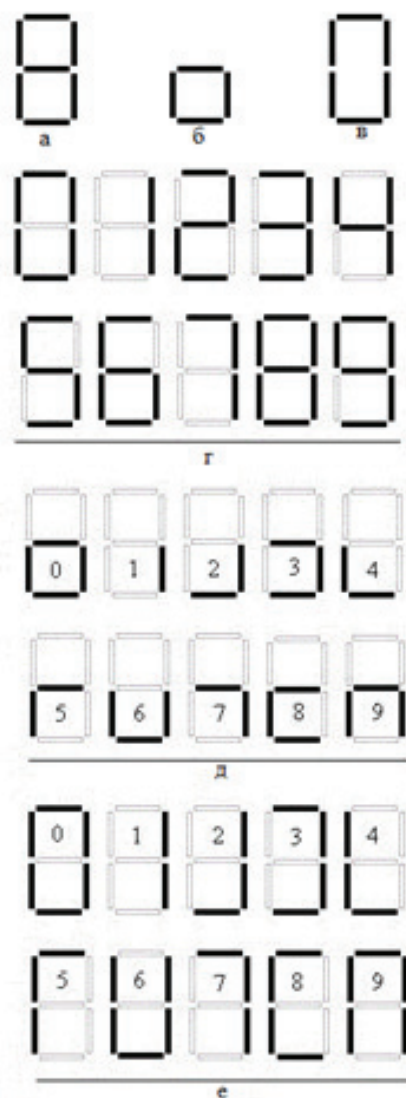
**Ключевые слова:** цифровые знаки, параллельное отображение знаков, элемент отображения, коэффициент разрешающей способности, обнаружения знака, различение знака, идентификация знака.

Современные арабские цифры, представляющие собой один из видов визуального кодирования формой, хорошо опознаются, хорошо различимы и прочно укоренились в нашу жизнь, стали достаточно привычными за 300 лет их применения на Руси. Поэтому мы не задумываемся о каком-либо ином виде визуального кодирования цифровых знаков, о замене арабских цифр другими цифровыми знаками или символами, обеспечивающими максимальную эффективность обнаружения, различения, идентификации и опознавания их, позволяющими достигнуть как максимальной скорости и надежности приема и переработки цифровой информации, так и максимального экономического эффекта при их применении. В настоящее время при отображении цифровых знаков арабского происхождения на электронных табло выбран 7-сегментный формат индикатора. Относительно высокое энергопотребление и высокая стоимость [1-стр.68] полупроводниковых индикаторов объясняется в частности большим числом элементов в отображаемых знаках, обусловленное их начертанием. К тому же, большое число элементов отображения в цифровых знаках обуславливает большие габаритные размеры индикаторов, и тормозят дальнейшую миниатюризацию электронных устройств с числовой информацией на выходе.

Для расширения областей применения полупроводниковых ЗСИ необходимо добиться снижения потребляемой мощности, снижения общей стоимости и габаритных размеров их при сокращении числа элементов в формате индикатора. При этом сокращение числа элементов в формате индикатора

не должно сказываться на ухудшении восприятия цифровых знаков.

Индикатор 4-хсегментный обеспечивает визуальное отображение информации, воспринимаемое



Цифровой формат (а) и цифровые знаки 7-сегментного формата (г), 4-сегментного формата (б) из нижних элементов 7-сегментного формата (д) и 6-сегментного формата (в), без среднего горизонтального сегмента 7-сегментного формата (е).

Рисунок 1

человеком в удобном для наблюдения виде. Применяется для визуального отсчета цифровой информации в виде 4-хсегментных знаков, позволяющих увеличить информационную емкость индикатора. Цифровой 7-сегментный формат индикатора (рис.1а) может быть уменьшен в 2 раза по высоте (рис.1б) с использованием для цифровой индикации только нижней (или верхней) половины его (рис.1д). В сравнении с 7-сегментным форматом цифровых знаков арабского происхождения 4-позиционный формат индикатора имеет следующие преимущества:

1. уменьшен габаритный размер формата цифровых знаков [2];
2. эффективный угловой размер цифровых знаков равен эффективному размеру цифровых знаков семисегментного формата [3];
3. при формировании знаков уменьшено среднее число элементов отображения на знак;
4. уменьшено энергопотребление;
5. улучшено восприятие знака на стадиях различения [3] и идентификации [4];
6. увеличена информационная емкость 7-сегментного формата индикатора [5, 6], на котором отображаются знаки: 7-сегментного формата; 4-хсегментного формата из нижних элементов 7-сегментного формата; 4-сегментного формата из верхних элементов 7-сегментного формата; 6-сегментного формата, без среднего горизонтального сегмента 7-сегментного формата. На базе 7-сегментного формата индикатора построен макет электронных часов (1999 год) с энергосберегающим режимом (рис.2).



Рисунок 2

Переключение режимов работы можно сделать автоматически: в дневное время электронные часы работают в привычном 7-сегментном формате (рис.3 - 10:41); в вечернее время для улучшения восприятия цифровых знаков включается энергосберегающий режим 6-сегментного формата (рис.3-10:42), в ночное время включается энергосберегающий режим (рис.3-10:52) 4-сегмент-

ного формата.

Построение минимизированной структурной схемы многофункционального [6] преобразователя двоично-десятичного кода 8-4-2-1 для макета электронных часов (рис.4а) выполнено простейшим **методом цифровой логики** [7-стр.41-68].

На основании построчной записи двоично-десятичного кода 8-4-2-1 (рис.4б), построчной записи 7-позиционного кода (рис.4в), построчной записи 4-позиционного кода (рис.4г), при управлении 4-сегментным форматом из нижних элементов 7-сегментного формата и 6-сегментным форматом (без среднего горизонтального сегмента 7-сегментного формата), выполним построение многофункциональной структурной схемы преобразователя кода:

- в двоичный 7-позиционный код управления 7-сегментным форматом индикатора HG1;
- в 4-хпозиционный код управления 4-хсегментным форматом из нижних элементов 7-сегментного формата индикатора HG1;
- в 4-хпозиционный код управления 6-исегментным форматом (без управления среднего горизонтального сегмента) 7-сегментного индикатора HG1.

При формировании цифровых знаков (рис.4д) на основе 7-сегментного формата (HG1) разрешающий сигнал U1 (рис.4а) с уровнем логической единицы «1» поступает на входные выводы логических элементов И-НЕ (I, K, L, M, N, O, P), на выходных выводах которых формируются сигналы управления элементами семисегментного формата индикатора HG1 (рис.4г). Запрещающие сигналы U2 и U3 с уровнем логического нуля «0» поступает на входные выводы логических элементов И-НЕ (J, U, V, W) и **И-НЕ (J, U, V, W)**, на выходных выводах которых устанавливается постоянный уровень логической единицы «1». Постоянный уровень логической единицы «1» не оказывает влияние на управление 7-сегментным форматом индикатора.

При формировании цифровых знаков (рис.4е) на основе 4-сегментного формата из **нижних** элементов 7-сегментного формата (HG1), разрешающий сигнал U2 (рис.4а) с уровнем логической единицы «1» поступает на входные выводы логических элементов И-НЕ (J, U, V, W), на выходных выводах которых формируются сигналы управления четырех **нижних** элементов 7-сегментного индикатора.



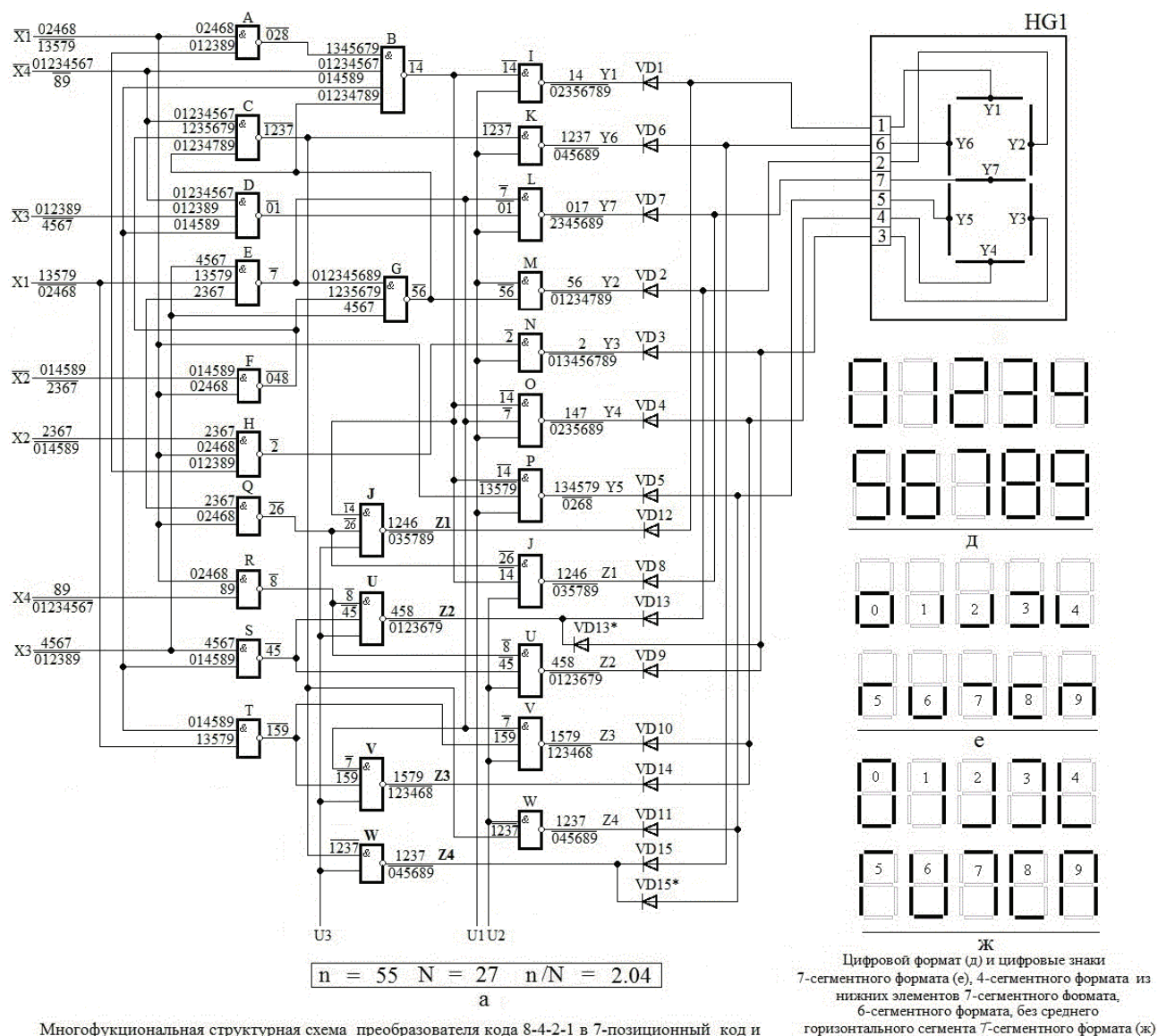
10 : 41

10 : 42

10 : 52

Электронные часы с переключением режимов

Рисунок 3



X1 - 13579	X2 - 2367	X3 - 4567	X4 - 89
X̄1 - 02468	X̄2 - 014589	X̄3 - 012389	X̄4 - 01234567

б

Таблица истинности двоично-десятичного кода 8-4-2-1, записанная цифрами десятичного кода

Y1 - 14	Y2 - 56	Y3 - 2	Y4 - 147	Y5 - 134579	Y6 - 1237	Y7 - 017
Y1 - 02356789	Y2 - 01234789	Y3 - 013456789	Y4 - 02356789	Y5 - 0268	Y6 - 045689	Y7 - 2345689

в

Таблица истинности двоичного 7-позиционного кода, записанная цифрами десятичного кода.

Y1 - 1246	Y2 - 458	Y3 - 1579	Y4 - 1237
Y1 - 035789	Y2 - 0123679	Y3 - 023468	Y4 - 045689

г

Таблица истинности 4-хпозиционного кода для управления элементами 4-сегментного и 6-сегментного форматов 7-сегментного индикатора.

Рисунок 4



Запрещающие сигналы U1 и U3 с уровнем логического нуля «0» поступает на входные выводы логических И-НЕ (I, K, L, M, N, O, P) и И-НЕ (J, U, V, W), на выходных выводах которых устанавливается постоянный уровень логической единицы «1».

Постоянный уровень логической единицы «1»

не оказывает влияние на управление 4-сегментным форматом из **нижних** элементов 7-сегментного индикатора. При формировании цифровых знаков (рис.4ж) на базе 6-сегментного формата из элементов (рис.4ж) 7-сегментного индикатора (HG1) разрешающий сигнал U3 (рис.4а) с уровнем логической единицы «1» поступает на входные выводы логических элементов И-НЕ (J, U, V, W) на выходных выводах которых формируются сигналы управления 6-сегментного формата 7-сегментного индикатора. Запрещающие сигналы U1 и U2 с уровнем логического нуля «0» поступает на входные выводы логических И-НЕ (I, K, L, M, N, O, P) и И-НЕ (J, U, V, W), на выходных выводах которых устанавливается постоянный уровень логической «1». Постоянный уровень логической единицы «1» не оказывает влияние на управление 6-сегментным форматом 7-сегментного индикатора.

Формирование цифровых знаков с увеличенным эффективным угловым размером их [2, 6] на основе 7-сегментного формата осуществляется без среднего горизонтального сегмента, а вертикальные сегменты с каждой из сторон цифрового формата управляются одним сигналом (4-позиционное управление 6-сегментным форматом).

7. увеличена информационная емкость четырехсегментного формата индикатора (рис.4д) с параллельным отображением знаков [8];

8. уменьшено число знакомест при отображении многозначных чисел;

9. возможность красочно оформить юбилейные даты [9].

На (рис.5а, б, в) представлена запись трехразрядного числа (900) на основе трех одноразрядных индикаторов с различными габаритными размерами их форматов при последовательном чтении цифровой информации (начертания знаков 4-сегментного формата представлено на рис.5ж). При объединении последовательной записи многозначного числа (900) в параллельную [8] его запись (рис.5г), число знакомест уменьшается (рис.5д). На рис. 5ж представлен цифровой алфавит (от 0 до 9) на основе 4-сегментного формата индикатора с десятичной точкой (рис.5е).

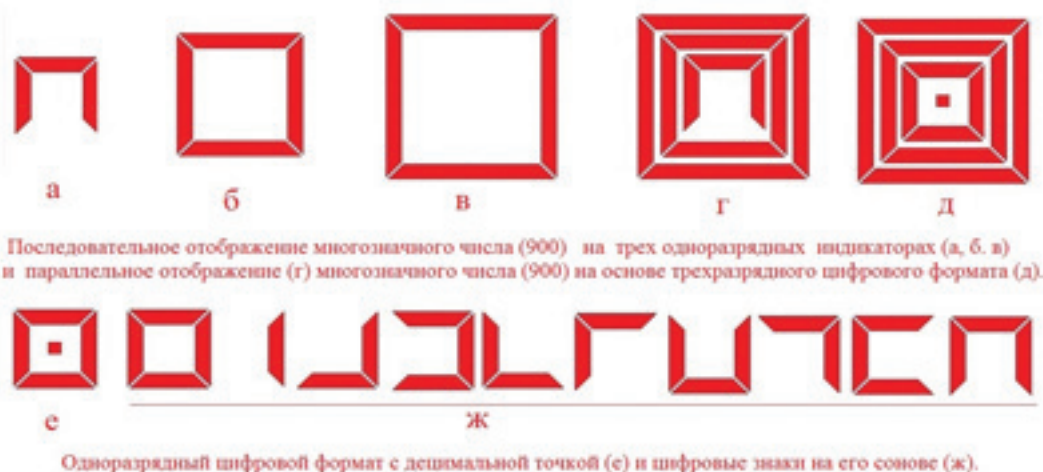


Рисунок 5

В январе 2014 года исполнилось 70 лет полного освобождения Ленинграда от фашистской блокады, которую город выдерживал 900 дней. Этой памятной дате посвящена эмблема-символ (рис.6), на которой 4-позиционным кодом и параллельным видом записи красным цветом записано число 900 (дней). Внутри этой записи синим цветом отображена дата рождения города (1703 год), представленная алфавитом Кириллицы (А-1, Ц – 700, Г-3) Буква (Ц) стилистически выполнена таким образом, что две крайние линии ее образуют букву V (VICTORIA), символизируя стойкость и мужество



Рисунок 6 - Юбилейная эмблема - символ, посвященная полному освобождению Ленинграда от фашистской блокады

города в Великой Отечественной войне (1941-1945 гг.). А центральная линия буквы (Ц) изображена в виде меча («кто с мечом к нам придет от меча и погибнет»), символизирующего победу Александра Невского в 1240 предопределившую построение города на Неве. В 2015 году исполняется 70 лет окончанию Великой Отечественной войны. Для города Санкт-Петербурга этой дате может быть посвящена



эмблема-символ (рис.7), аналогичная по интерпретации рис.6. Запись числа 900 (дней) отображена на рис.6 «заглавными» прямоугольными цифровыми знаками. На рис.7 запись числа 900 (дней) отображены «прописными» овальными цифровыми знаками.



**Рисунок 7 - Юбилейная эмблема - символ, посвященная освобождению Ленинграда от фашистской блокады**

При использовании параллельного вида записи цифровых знаков в торжественном праздновании юбилея, портрет его, обрамленный красным цветом отмечаемой даты, дополнительно подчеркивает известность личности. В 2012 году отмечалось

340-летие со дня рождения Петра I.



**Рисунок 8 - Цифровыми знаками на основе 4-сегментного формата отображена дата 340 лет со дня рождения Петра I**

**Выводы.** В статье показано преимущество новых четырехсегментных знаков в сравнении с сегментными знаками арабского происхождения. Преимущество их очевидно в восприятии цифровых знаков, в уменьшении энергопотреблении, в увеличении информационной емкости индикатора и метода представления цифровой информации. ■

### Библиографический список

1. Вуколов Н.И., Михайлов А.Н. Знакосинтезирующие индикаторы. Справочник. Москва. «Радио и связь». 1987.
2. Патент № 2037886 на изобретение «Устройство для индикации». Выдан 19 июня 1995 года. Приоритет изобретения от 19 февраля 1992 года. Заявка № 5037630. Автор Патраль А.В.
3. Патент № 2338270 на изобретение «Индикатор матричный с наилучшим восприятием цифровых знаков». Выдан 10 ноября 2008 года. Приоритет изобретения 21 мая 2007 года. Заявка № 2007118818. Автор Патраль А.В.
4. Патент №2460151 на изобретение «Устройство для индикации с наилучшей идентификацией знаков». Выдан 27 августа 2012 года. Приоритет изобретения от 12 января 2011 года. Заявка № 2011101243. Автор Патраль А.В.
5. Патент № 2249912 на изобретение «Устройство для индикации с увеличенной информационной емкостью». Выдан 10 апреля 2005 года. Приоритет изобретения от 21 апреля 2003 года. Заявка №2003111732. Автор Патраль А.В.
6. Патент № 2427930 на изобретение «Устройство для индикации цифровых знаков с энергосберегающим режимом». Выдан 27 августа 2011 года. Приоритет изобретения от 09 марта 2010 года. Заявка № 2010108561. Автор Патраль А.В.
7. Петербургский журнал Электроники №2 2012, 140 стр.
8. Патент № 2311692 на изобретение «Индикатор цифровой сегментный с параллельным отображением знаков». Выдан 27 ноября 2007 года. Приоритет изобретения от 09 декабря 2005 года. Заявка № 2005138441. Автор Патраль А.В.
9. Энциклопедический фонд России - [www.russika.ru](http://www.russika.ru) - Д- Дата юбилейная Автор Патраль А.В.).

---

## **ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)**

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (347) 298-33-06, [post@nauchoboz.ru](mailto:post@nauchoboz.ru).



Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу [www.naupers.ru](http://www.naupers.ru) Или же обращайтесь к нам по электронной почте [post@naupers.ru](mailto:post@naupers.ru)

*С уважением, редакция журнала “Научная перспектива”.*

**Издательство «Инфинити».**

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 750 экз.

Цена свободная.